

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	26
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	29
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	31
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	32
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	34
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	36
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	39
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	42
[700002] Datos informativos del estado de resultados	43
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	44
[800001] Anexo - Desglose de créditos	45
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	47
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	48
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	49
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	59
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	63
[800500] Notas - Lista de notas.....	64
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	145
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	193

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Estimados grupos de interés:

Ha concluido el 2021, un año difícil en el que la crisis sanitaria no fue superada y a pesar de que la economía en ciertos sectores empezó a reactivarse, abundaron desafíos para la Compañía debido a la persistencia de la pandemia y a sucesos colaterales externos como los altos niveles en el índice inflacionario tanto en Estados Unidos, México e incluso Canadá, que afectaron los resultados de algunos de nuestros negocios.

Las expectativas que teníamos se cumplieron parcialmente, condiciones no previstas que sobrepasaron los pronósticos impidieron alcanzar los resultados esperados, sin embargo, dadas las circunstancias prevalecientes en los mercados en que operamos, podemos afirmar que 2021 fue un año aceptable para Vitro.

La contingencia de salud y el estancamiento económico que sufrimos durante 2020 se han ido subsanando de forma paulatina, en Vitro nos mantenemos en la ruta correcta, el potencial y compromiso de quienes forman el equipo humano son los que nos hacen fuertes para crear valor para todos ustedes, nuestros grupos de interés.

Al cierre del período nuestras instalaciones estuvieron operando conforme a lo programado, el diario actuar de los colaboradores está sustentado en el programa de Excelencia Operativa Vitro que es el modelo que nos permite superar las expectativas de nuestros clientes y las tendencias del mercado para así convertirnos en la compañía de vidrio más competitiva del mundo.

El 2021 fue un año en el que capturamos valor en la recuperación de varios de los mercados en los que participamos, como lo son el arquitectónico, el de químicos y el de envases de vidrio, mas, los resultados finales se vieron impactados por los incrementos en precios de energéticos y logísticos, escasez de mano de obra en Estados Unidos y crisis de semiconductores en el segmento automotriz, entre otros aspectos.

Las medidas sanitarias implantadas e implementadas en todas las instalaciones frente a la pandemia de COVID-19, continúan vigentes y hemos logrado mantener un buen nivel de control y prevención de contagios, el proceso de vacunación avanza de manera gradual, no obstante, la aparición de nuevas variantes significa un riesgo; por ello, en Vitro no bajamos la guardia, la salud y bienestar de nuestros colaboradores y sus familias, son prioritarios. Adicional a los retos que la pandemia representa a nivel global, diversos factores ejercieron interrupciones en nuestras operaciones; lo que nos llevó a tomar acciones rápidamente a fin de mitigar los efectos que estas causarían.

Condiciones de mercado

Aun cuando las industrias a las que servimos retomaron en su mayor parte sus actividades y se tenían buenas perspectivas; a principios del primer trimestre del ciclo anterior, una masa de aire ártico provocó severas heladas en el sur de Estados Unidos y región norte de México, ocasionando suspensión y escasez de gas, electricidad y agua, esto nos obligó a buscar temporalmente fuentes de energía alternas para conservar activas nuestras operaciones.

Por otra parte, la sobredemanda de semiconductores, también conocidos como microchips, repercutió en la industria automotriz, lo que forzó a las OEM (Original Equipment Manufacturer por sus siglas en inglés) a reducir de manera considerable la producción y por ende los pedidos de autopartes, entre los que está el vidrio automotriz.

El suministro de otros materiales como madera y polímeros también fue inestable, lo que generó incertidumbre, asimismo, la escasez de mano de obra, en particular derivado de los incentivos económicos impulsados por el gobierno de los Estados Unidos, orilló a que tuviéramos incrementos materiales en sueldos y prestaciones, aunado a ello, hubo un marcado aumento en el precio de energéticos y fletes, afectando a todos nuestros negocios.

El mercado de la construcción se mantuvo con crecimientos estables, la apertura y recuperación económica en México y Estados Unidos, fomentaron el desarrollo y lanzamiento de nuevos proyectos en los sectores comercial, residencial y de especialidades.

Las industrias de cosméticos y perfumes reflejaron un excelente desempeño en Estados Unidos, México, Colombia, Argentina y Perú, en Brasil la dinámica del mercado se redujo hacia el segundo semestre, mientras que en Europa la lenta reactivación y las dificultades de logística mermaron las ventas.

Posición financiera

Pese a las adversidades que el ámbito de negocios mostró, Vitro cuenta con una situación financiera sólida y estable, el plan de refinanciamiento total de la deuda sindicada nos permitió reducir el costo financiero y extender la vida promedio de la deuda.

Al 31 de diciembre de 2021 la Compañía contaba con US\$110 millones en efectivo y equivalentes de efectivo. La deuda neta de caja fue de US\$623 millones, logrando un múltiplo implícito de deuda neta a UAFIR Flujo de 3.1 veces.

El 27 de enero de 2021, Vitro informó que celebró un financiamiento mediante un Contrato de Crédito Bilateral con BBVA México, con el propósito de refinanciar parte de su deuda consolidada existente bajo el Crédito Sindicado, la cual asciende a la cantidad de US\$224 millones. El Crédito Bilateral se estructuró por hasta US\$150 millones con vencimiento en enero de 2026.

Posteriormente, el 26 de febrero de 2021 la Sociedad llevó a cabo un financiamiento a través de un contrato de crédito bilateral con ING Bank N.V. (ING), el cual asciende a la cantidad de US\$75 millones, con vencimiento en febrero de 2026. El destino de los recursos obtenidos de este crédito fue utilizado para el pago anticipado de la deuda existente por la cantidad de US\$75 millones.

Con los recursos obtenidos por la celebración del Contrato de Crédito Bilateral con BBVA anunciado el 27 de enero de 2021, así como con los contratados por la celebración del Crédito con ING Bank N.V., según se informó el pasado 26 de febrero de 2021, Vitro, S.A.B. de C.V. anunció el 1 de marzo de 2021 que la Compañía finalizó el refinanciamiento del crédito sindicado en su totalidad.

La estrategia financiera de Vitro está alineada al plan de negocios, manteniendo líneas de crédito de corto plazo que aseguren las operaciones durante el entorno de inestabilidad que en la actualidad vivimos a nivel global.

DESEMPEÑO DE LOS NEGOCIOS

Vitro Arquitectónico

No obstante que el entorno económico y de negocios en el mundo continúan resintiendo los estragos que la pandemia ha ejercido, las condiciones de mercado del sector arquitectónico mejoraron en 2021, los segmentos: comercial, residencial y de especialidades en Estados Unidos registraron un sólido crecimiento, en México la industria de la construcción estuvo en niveles similares al 2020 tras su reactivación, todo lo anterior impulsó el desempeño de Vitro Arquitectónico.

A través de la línea de templado de alta velocidad instalada en García, Nuevo León, México, atendimos el segmento de vidrios para puertas residenciales, así como el nicho del mercado de refrigeración que ha ido creciendo y tomando fuerza.

El negocio apuesta por productos de valor agregado que además de ofrecer ventajas competitivas por sus atributos sostenibles, aportan estética y practicidad, características que brindan confianza a arquitectos, constructores, diseñadores e incluso instaladores, al momento de planear sus proyectos.

La amplia gama de vidrios de baja emisividad no solo permite ahorros de energía, sino que, con ellos se alcanzan grandes beneficios económicos como retorno de inversión y ahorros de operación en las edificaciones en las que se instalan.

En enero de 2021 quedó instalada la línea de fabricación de módulos de vidrio fotovoltaico (BIPV – Building Integrated Photovoltaic por sus siglas en inglés) para integrar en proyectos, bajo la marca Solarvolt™. Dicha línea suministrará módulos con láminas de vidrio

fotovoltaico que podrán reemplazar materiales tradicionales en fachadas, techos y tragaluces, generando retorno económico al cliente, a la vez que reducirán la huella de carbono.

Vitro Automotriz

Contrario a lo previsto, el 2021 estuvo lleno de retos y disrupciones, hacia finales de 2020 el panorama lucía prometedor para el negocio de Automotriz, tras la recuperación del mercado las OEM asignaron a Vitro un número importante de nuevos proyectos,

empero, la escasez de semiconductores a nivel mundial colapsó la industria automotriz, ya que los chips son piezas fundamentales en el armado de toda la gama de automóviles.

Entre otros de los obstáculos que encaramos está la fuerte helada que azotó el sur de Estados Unidos y la zona norte de México en el mes de febrero, asimismo, la escasez de mano de obra en Estados Unidos, el incremento de costos en transporte, en químicos e insumos y energéticos, afectaron los resultados del negocio.

El desempeño operativo estuvo dentro de los estándares, continuamos con el proceso de optimización y actualización de las instalaciones para así lograr la mayor eficiencia del equipo y maquinaria y mantenernos apegados a nuestra Misión de generar valor y soluciones innovadoras para nuestros clientes y comunidades.

Durante el período anterior, arrancamos la línea de parabrisas con tecnología de última generación, entre los que podemos mencionar recubrimientos especiales que ayudan a mejorar la eficiencia energética en los automóviles, incluyendo los eléctricos.

En la parte comercial estuvimos muy de cerca con nuestros clientes de equipo original a fin de alinear la capacidad conforme a sus necesidades y demanda de producto.

Ante las condiciones adversas en el segmento de equipo original capitalizamos la producción, con la finalidad de compensar la caída de ventas destinamos parte de la fabricación de parabrisas al mercado de repuesto. Además, abrimos un centro de distribución en Dallas, Texas, con objeto de vender directamente a instaladores del mercado de repuesto, ofreciéndoles la ventaja de acceder al cristal automotriz que necesitan sin necesidad de tener exceso de inventarios.

Vitro Envases

Pese a los desafíos que se generalizaron para la Compañía, como alto costo de energéticos, desabasto de materiales, problemas logísticos y la incidencia de la pandemia, Vitro Envases arrojó buenos resultados al cierre de 2021, las ventas y UAFIR Flujo crecieron con respecto a 2020.

Fueron la férrea disciplina en el control de costos y gastos, las estrategias de ahorros a fin de manejar los impactos de ventas, la entera disposición de los colaboradores para responder a los constantes cambios de requerimientos, la comunicación estrecha con los clientes para atender sus necesidades y estar al tanto de las tendencias de las industrias a las que servimos; aspectos que contribuyeron a los resultados.

La recuperación del mercado de licores premium registró un crecimiento importante, cuidados de la piel y cosméticos también mostraron incrementos sustanciales en Estados Unidos, no así el de perfumería donde el proceso de restablecimiento ha sido más lento. En Latinoamérica los segmentos de perfumería y cosméticas tuvieron una franca mejoría, principalmente en el canal de ventas directas.

Además de realizar arreglos en diversas áreas de la planta para mejorar e incrementar la productividad, se instalaron dos máquinas IS y se hicieron las modificaciones necesarias para crecer nuestras líneas de producción de envases para licores.

La nueva línea de acabados en Brasil está en proceso de corridas de prueba para garantizar la calidad de nuestros procesos a los clientes y tengan la certeza de que sus productos contarán con envases de excelencia.

En aras de impulsar con ideas inéditas los procesos y operaciones como establece el valor de Innovación, en Vitro Envases nos encargamos de manera constante de crear propuestas que ofrezcan satisfacción a los clientes y mejoren los

resultados, en el período previo lanzamos 93 molduras y 407 acabados, así como la presentación de dos nuevos proyectos fruto del concurso Innova Diseño.

Fabricación de Máquinas (FAMA)

Al igual que el resto de los negocios, FAMA no fue la excepción en cuanto a los retos que tuvo que enfrentar en 2021, problemas en suministro de materiales repercutieron directamente en disminución de ventas y los indicadores de servicio se vieron perjudicados, no obstante, el desempeño de Maquinaria y Equipos fue favorable en comparación con el año previo.

El permanente monitoreo de los indicadores financieros, la estricta supervisión de costos y gastos operativos para generar ahorros y el apoyo de los colaboradores hicieron posible que la empresa alcanzara las metas propuestas.

En su proceso de reconversión, la búsqueda de su autonomía y ampliar sus campos de acción, Fabricación de Máquinas, ha logrado afianzar el área de automatización, crecer en independencia tecnológica y ofrecer servicios hechos a la medida de partes y mantenimiento en el mercado de máquinas IS, acciones que dan certidumbre a los clientes.

En el período anterior, FAMA realizó la venta de cuatro Máquinas IS y brindó servicios técnicos y de refacciones que consolidan a la empresa como oferente a sus clientes de alternativas ideales para prolongar la vida útil de sus equipos.

El área de automatización registró avances significativos, la incorporación de más de 70 puestos clave vino a integrar un equipo robusto de trabajo que permitirá al negocio incrementar su participación en la industria.

Químicos

El cúmulo de desafíos a los que se enfrentó el negocio de Productos Químicos Inorgánicos en 2021 rebasaron lo anticipado y lo llevaron a hacer ajustes en sus plantas lo que mermó su participación en algunos de los mercados que atiende.

La tormenta invernal del mes de febrero produjo desabasto de gas natural en México lo que nos obligó a reducir producción de forma severa. Por otra parte, el proveedor de vapor y energía eléctrica tuvo fallas en su planta de generación que provocaron suspensiones en las operaciones. Sumado a esto, el incremento de precio de varios de los insumos que utilizamos ejerció fuerte impacto en los gastos del negocio.

Entre las estrategias que implementó el negocio de Productos Químicos Inorgánicos para contrarrestar la problemática están la de asegurar todas sus certificaciones y mantener cercanía con los clientes con el propósito de fortalecer el lazo comercial y de confianza en nuestros procesos y productos. A fin de minimizar los imprevistos, se reforzaron las rutinas de mantenimiento preventivo y hubo mayor control de costos y gastos.

El desempeño de las plantas estuvo delimitado de acuerdo con el volumen de ventas y las fallas o anomalías en el suministro de insumos y energéticos, mas cabe destacar que la planta de Cloruro de Calcio operó 4% arriba del plan gracias a la demanda creciente en diferentes mercados.

El sector de Oil & Gas reportó recuperación en Estados Unidos y Brasil, el segmento de deshielo tuvo un repunte derivado de la helada de los primeros meses del año, los mercados de detergentes y alimenticio mostraron restablecimiento; mientras que en el de vidrio su reposición fue favorable con incrementos importantes fruto de la reactivación de la industria.

Resultados

En 2021, la Compañía y sus negocios enfrentaron grandes retos; hubo diversas disrupciones en la cadena de suministros de materiales a consecuencia de la pandemia de COVID-19, la escasez de semiconductores que se presentó apenas entrado el primer trimestre, la restricción temporal de abastecimiento de gas natural de Estados Unidos hacia México a consecuencia de la tormenta invernal que se suscitó en el mes de febrero, el alto costo de los energéticos y un índice de inflación no visto desde hace décadas, impactaron severamente los resultados de Vitro.

Las ventas netas consolidadas de Vitro cerraron en US\$1,958 millones que representan 10.7% más que en 2020, estos resultados fueron impulsados principalmente por las ventas totales de los negocios de Vitro Arquitectónico y Vitro Envases.

La escasez de semiconductores detuvo la creciente dinámica que traía el sector de equipo original y por ende, se redujeron nuestras ventas hacia este mercado; estos factores negativos fueron parcialmente compensados por las ventas del sector de Mercado de Repuesto y de Vitro Arquitectónico que, gracias al crecimiento de los segmentos residencial y de especialidades en Estados Unidos, a una mejor mezcla de precios y mayor participación en el mercado de vidrio templado en México se superaron las ventas comparadas con 2020.

Las ventas de Vitro Envases también coadyuvaron a los resultados de la Compañía, los segmentos de cosméticos, fragancias, artículos de tocador y licores premium registraron buen desempeño, apoyando a mejorar la absorción de costos y la eficiencia productiva.

El negocio de Maquinaria y Equipos (Fabricación de Máquinas) incrementó sus resultados derivados de mayores servicios de mantenimiento, la venta de máquinas IS y nuevos proyectos que desarrolló con las filiales. La creciente presencia de la competencia en el negocio de Productos Químicos Inorgánicos ocasionó pérdida temporal en el volumen de ventas de algunos sectores, aunque en otros se registró recuperación, esto no fue suficiente para alcanzar el plan.

Al cierre de 2021, el UAFIR Flujo de la Compañía totalizó US\$204 millones, cifra 9.9% menor a lo alcanzado en 2020. Entre los factores que incidieron en los resultados está la disminución en ventas del sector de equipo original del negocio Automotriz, así como la baja capacidad utilizada y menor absorción de costos derivado de la pausa de producción que tuvieron nuestros clientes de las armadoras de automóviles; asimismo, el UAFIR Flujo de las empresas de Vitro se vio impactado por un marcado incremento en el precio promedio de gas natural y energía eléctrica, mayor costo de algunas materias primas para empaques y de fletes.

El segmento de Químicos tuvo interrupciones en su producción debido a fallas operativas que causaron menor absorción de costos fijos al tener que corregir las fallas y abastecerse de productos externos para cumplir con los compromisos adquiridos con los clientes.

Desarrollo Sostenible

Uno de los valores que conforman nuestra filosofía empresarial es el de Sostenibilidad que tiene como objetivo, crear las condiciones idóneas para operar y crecer en armonía con el entorno y las comunidades en las que servimos, en 2021, más de once décadas después del origen de la Compañía pudimos comprobar las fortalezas, aptitudes y sentido de responsabilidad que componen a Vitro y su gente.

La pandemia de COVID-19 que afecta a todo el mundo sigue presente, con ello, la incertidumbre y el temor de gran parte de la población sobre cuándo se darán el aminoro y control de la enfermedad.

En Vitro no estamos ajenos a estas circunstancias y nos mantenemos muy atentos a la situación de la problemática y todo lo que esto conlleva, la salud y bienestar de nuestros colaboradores y sus familias, de los clientes, proveedores y todos aquellos que integran los grupos de interés, son de vital importancia.

Los protocolos de higiene y el monitoreo por medio de los centros de control (call center) son una práctica común a partir de marzo de 2020, a través de los comités y de aplicar medidas sanitarias en nuestras instalaciones desde las más básicas (lavado constante de manos, distanciamiento social y uso correcto de mascarillas) hasta evitar reuniones de personal en espacios cerrados o zonas muy concurridas, han permitido reducir al mínimo el número de contagios al interior.

Mediante el Fondo Salvando Vidas, creado con el objetivo de otorgar apoyo a los colaboradores que no tienen acceso a los servicios médicos de las instituciones gubernamentales por la saturación o falta de equipos especializados, se han efectuado más de 15,564 pruebas de diagnóstico (PCR y Antígenos), brindado 1,178 atenciones hospitalarias ambulatorias y 127 hospitalizaciones.

Los departamentos médicos de los centros de trabajo de nuestra Compañía llevan un registro minucioso de la evolución de los casos de contagio, los ingresos hospitalarios o atención especializada en caso de requerirse y la recuperación de los enfermos.

Las autoridades de salud esperan que a medida que el proceso de vacunación avance, la pandemia de COVID -19 pueda ser controlada, sin embargo, es preciso estar alertas ante la aparición de nuevas variantes y rebrotes, por lo que seguiremos fomentando la cultura de prevención y cuidados, acataremos en todo momento las indicaciones y recomendaciones de los organismos internacionales encargados de marcar la pauta en asuntos de salud mundial.

Todos nuestras operaciones y actividades confluyen en procurar el desarrollo sostenible tanto de la Compañía como del ámbito en el que actuamos. A la par de las acciones en aspectos de salud, llevamos a cabo procesos de recertificaciones en materia ambiental, de seguridad industrial y laboral por mencionar solo algunos.

Las áreas de tecnología, desarrollo de productos e innovación de nuestras empresas están en constante búsqueda para crear propuestas que además de estar a la vanguardia, aporten soluciones innovadoras en ahorros de energía, reducción de contaminantes y promover el reciclaje de vidrio y otros materiales, entre otras.

En este reporte encontrarán más información sobre las iniciativas que efectuamos día a día en la Compañía acordes con el Modelo de Sostenibilidad Vitro. Juntos nos fortalecemos, creando valor

Sin duda 2021 fue un año complejo y desafiante en el que tuvimos que hacer frente a diversos retos como Compañía, sin dejar de mencionar la incertidumbre y el desánimo que continúan por la presencia de la pandemia que nos afectan como comunidad.

Llegar a los niveles de crecimiento antes de la crisis sanitaria tomará su tiempo, analistas de economía y finanzas estiman que 2022 crecerá de forma moderada, la aparición de nuevas variantes del SARS-CoV-2 sigue siendo una amenaza en tanto los programas de vacunación no avancen de manera más acelerada.

La economía mundial se va restableciendo poco a poco en ciertas industrias, y en aquellas que ya estaban listas para despuntar, factores externos frenaron su despliegue.

A pesar de todos los contratiempos a los que dimos la cara, en Vitro confiamos que estos nos han convertido en una Compañía más fuerte y determinada a lograr el crecimiento sostenible al que aspira, sabemos que no lo alcanzaremos solos, la cadena de éxito la compone todos nuestros grupos de interés, por eso estamos seguros de que juntos nos fortalecemos, creando valor.

Con respecto a la pandemia, continuaremos con los programas de seguridad y salud que procuran el bienestar de nuestra gente, sus familias y de los grupos de interés que conforman el entorno, no daremos tregua a la crisis sanitaria, nos sentimos preparados para brindar el apoyo que se requiera y tomar las medidas necesarias para combatirla.

En 2022 nos focalizaremos en instalar mayor capacidad en segmentos estratégicos y rentables, nuestra Visión es clara, juntos descubriremos todo el potencial del vidrio para mejorar cómo nos moveremos, construiremos y viviremos en el futuro. Nos aseguraremos de desarrollar y lanzar nuevos productos y tecnologías que rompan paradigmas que a la vez generen valor y oportunidades de crecimiento.

Las estrategias de negocios de Vitro y sus subsidiarias están encaminadas hacia la creación de valor; seguiremos dando prioridad a los proyectos y planes que ofrezcan retorno de inversión seguro y estable, mantendremos una estricta administración y control de costos y gastos. Conservamos una sólida posición y flexibilidad financiera que nos permiten continuar el plan definido y aprovechar las coyunturas de desarrollo sostenible que se presenten.

Apreciados grupos de interés, en nombre del Consejo de Administración, el comité directivo, y los integrantes del activo más valioso de Vitro, sus más de 14,598 colaboradores; nos comprometemos a seguir trabajando juntos y ser la mejor elección para todos ustedes.

Hoy más que nunca, ante las adversidades nos hemos fortalecido y seguimos de pie, extendemos nuestro compromiso a nuestros accionistas, agradecemos el apoyo y confianza que siempre han depositado en nosotros, cuenten con que sabremos retribuirlos desempeñándonos con excelencia operativa para generar valor.

Atentamente,

Adrián Sada González
Presidente del Consejo de Administración

Adrián Sada Cueva
Director General Ejecutivo

16 de febrero de 2022

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Nuestra empresa

Vitro es una de las compañías líderes en fabricación de vidrio en Norteamérica y una de las más importantes en el mundo, respaldada por más de 110 años de experiencia en la industria. Fundada en 1909 en Monterrey, México, la Compañía cuenta con empresas subsidiarias alrededor del mundo, por medio de las cuales ofrece productos de calidad y servicios confiables para satisfacer las necesidades de dos negocios: envases de vidrio y vidrio plano.

Las empresas de Vitro producen, procesan, distribuyen y comercializan una amplia gama de artículos de vidrio que forman parte de la vida cotidiana de miles de personas. Vitro ofrece soluciones a múltiples mercados como los de cosméticos, fragancias y farmacéuticos, así como el automotriz y arquitectónico. La Compañía también es proveedora de productos químicos y materias primas, maquinaria y equipo para uso industrial. Como empresa socialmente responsable, Vitro trabaja en diversas iniciativas en el marco de su Modelo de Sostenibilidad, con el objetivo de ejercer una influencia positiva en los aspectos económico, social y ambiental vinculados a sus grupos de interés, por medio de una gestión corporativa responsable.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Vitro busca mantenerse como líder en la producción de vidrio en México y en el mundo, agregando valor a sus clientes ofreciendo productos y servicios innovadores de la más alta calidad. Además, busca un crecimiento con inversiones estratégicas y manteniendo una estructura financiera sana.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Factores de riesgo inherentes a Vitro

Los riesgos descritos a continuación están destinados a destacar los riesgos que son específicos para nosotros, aunque no son los únicos riesgos que enfrentamos. Riesgos e incertidumbres adicionales, incluyendo aquellos que generalmente afectan las industrias en las cuales operamos y los países donde tenemos presencia, o riesgos que actualmente consideramos no significativos, pero que podrían perjudicar nuestro negocio.

Para fines de esta sección cuando declaramos que un riesgo, incertidumbre o problema, puede, pudiera o tendrá un "efecto desfavorable" en nosotros, nos referimos a que el riesgo, incertidumbre o problema, puede, pudiera o tendrá un efecto desfavorable en nuestro negocio, entre los que se pudieran encontrar: resultados de operaciones, situación financiera, liquidez, o expectativas, excepto cuando se indique lo contrario o si el contexto requiere que sea de otra manera. Las cantidades presentadas en esta sección se encuentran en miles de dólares estadounidenses, a menos que se indique lo contrario.

Nuestro negocio y habilidad para continuar con nuestras operaciones dependen de manera importante del volumen de ventas. Si los mercados en donde participamos se deterioran, podría llegar a tener efectos adversos en nuestros resultados operativos y liquidez.

Nuestros resultados operativos son sensibles al volumen de ventas, por lo que una disminución significativa en la actividad económica de alguno de los mercados en los que operamos pudiera resultar en la degradación de los mismos. En particular una disminución de la actividad económica en Norteamérica y Europa, la cual representa prácticamente la totalidad de nuestras ventas, impactaría de manera negativa nuestras operaciones, afectando los resultados de la empresa.

Durante el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2021, nuestras ventas netas consolidadas tuvieron un incremento de 10.7% contra el año anterior, pasando de \$1,768,299 en 2020 a 1,957,568 en 2021, así mismo nuestra utilidad de operación antes de otros ingresos y gastos, disminuyó de \$75,876 en 2020 a \$21,147 en 2021, esto derivado de una serie de problemas operativos y de mercado que se enfrentaron durante el año, y en los cuales se está trabajando para solventarlos de manera definitiva.

Nos enfrentamos a riesgos de enfermedades pandémicas y otras epidemias.

Nuestras operaciones podrían verse afectadas por un número de factores relacionados con la salud, incluyendo entre otras cosas, cuarentenas o cierres de nuestras plantas, de nuestros proveedores o de nuestros clientes, interrupción de operaciones logísticas, cierres temporales de fronteras, entre otros, lo cual pudiera interrumpir nuestras operaciones, y en general desacelerar la economía de los mercados en los que participamos como actualmente sucede los efectos globales generados de la pandemia global denominada "COVID-19". Cualquiera de los eventos mencionados o consecuencias no previstas en problemas de la salud pública pudiera afectar de manera adversa nuestros negocios y resultados de operación. Aún y cuando el aspecto sanitario de esta u otras pandemias pueda ser controlado, los efectos negativos en las industrias en que participamos, y en la economía en general, pueden extenderse por períodos más largos, con impacto y duración difíciles de estimar.

Presiones en los precios, oportunidades de negocio con bajos márgenes, presión de reducción de costos por parte de clientes y consolidación de nuestros clientes pudieran afectar adversamente a nuestros negocios.

Derivado de las aperturas de nuevas capacidades en Norteamérica y Europa, así como posibles medidas antidumping en los países en que comercializamos nuestros productos, pudiera crearse una presión significativa en

nuestros precios, o pudiéramos vernos forzados a entrar temporalmente en distintos segmentos de negocios con menores márgenes de rentabilidad.

Presiones para bajar los precios por los fabricantes automotrices es una característica constante en dicha industria. Virtualmente todas las armadoras tienen iniciativas y objetivos de reducción de precio con sus proveedores. Dichas disminuciones generalmente están sujetas a negociación, por lo que su estimación es incierta. Si no pudiéramos compensar la reducción de precios a nuestros clientes en el futuro a través de mejoras en nuestras eficiencias operativas y otras iniciativas de reducción de costos, nuestros resultados de operación podrían verse afectados de manera adversa.

Buscamos mejorar nuestro desempeño invirtiendo en el desarrollo de productos, capacidades de diseño, nuevas tecnologías e iniciativas de productos que respondan a las necesidades de nuestros clientes y consumidores. Continuamente evaluamos alternativas operacionales y estratégicas para alinear nuestro negocio con estas necesidades cambiantes, mejorar nuestra estructura comercial y reducir nuestros costos operativos. Nuestra incapacidad para mantener las eficiencias de producción podría afectar negativamente nuestra condición financiera, los resultados de operación y los flujos de efectivo.

El comportamiento del precio internacional del petróleo pudiera afectar la demanda y el precio de nuestros productos en los mercados en los que participamos.

Tenemos clientes donde la pérdida total o parcial de su negocio tendría un efecto adverso para nosotros.

Pese a que no se tiene dependencia económica hacia ningún cliente en particular, debido a que nuestra rentabilidad depende de que mantengamos un alto porcentaje de capacidad utilizada, la pérdida del total o de una porción de nuestro volumen de ventas de alguno de nuestros principales clientes tendría un efecto adverso en nuestros resultados.

Pudiéramos experimentar un incremento en costos de operación en cada uno de nuestros negocios.

Algunos de los componentes de nuestro costo de ventas están sujetos a variaciones significativas de precio del mercado, especialmente el costo de los insumos energéticos que representó aproximadamente el 11.10% del costo de ventas consolidado en 2021. Dicho costo está directamente ligado al precio del gas natural, nuestro principal insumo energético. El cual se encuentra expuesto a factores tales como la demanda en los EEUU o la cantidad de reservas de gas natural disponible, nos encontramos expuestos a variaciones.

En agosto de 2015 algunas de las subsidiarias de Vitro con plantas alrededor de Monterrey y el Estado de México celebraron un contrato de compra de energía por 15 años con Tractebel Energía de Monterrey, S. de R.L. de C.V., comenzando el suministro en abril de 2018, mismo que podría darse por terminado por cualquiera de las partes en el aniversario 10.5. Este contrato contiene obligaciones de compra de energía eléctrica por aproximadamente 62 Megawatts y 1.3 millones de toneladas de vapor de agua por año.

Aún y cuando en algunas de las industrias en que participamos, existe la práctica de transferir al mercado los aumentos en algunos combustibles o energéticos, este ajuste es retroactivo, y no captura el impacto total en nuestros negocios. En el pasado hemos experimentado incrementos en el costo de los insumos y servicios, que son mayores a los aumentos de precios que podemos transferir al mercado. Algunos de nuestros insumos son adquiridos de proveedores que representan una limitada fuente de suministro. No podemos asegurar que aumentos futuros en el costo de nuestros insumos y servicios pudieran ser mitigados o compensados totalmente con nuestros programas de reducción de costos o con aumentos de precios en nuestros productos.

Pudiéramos experimentar ineficiencias operativas, mayores costos y paros de producción debido al desabasto de energéticos, materias primas u otros insumos.

Pudiéramos vernos afectados negativamente por la escasez de suministros que cause una interrupción en la producción.

La Compañía, nuestros clientes y otros proveedores pueden experimentar escasez de suministro de componentes, energéticos (gas natural o electricidad) o materias primas. Esto podría deberse a varios factores, incluida la capacidad insuficiente de la línea de producción o limitaciones de mano de obra o capital de trabajo u otros factores, incluidas las interrupciones en la infraestructura de transporte (incluyendo líneas de transmisión y gasoductos), emergencias de salud o meteorológicas, terremotos y otros desastres naturales que afecten el acceso a componentes, energéticos o materias primas, disturbios laborales, disputas comerciales o actos de terrorismo. Con el fin de administrar y reducir el costo de los bienes y servicios adquiridos, la Compañía y otros en nuestra industria hemos estado racionalizando y consolidando nuestra base de suministro. Además, si alguno de nuestros clientes experimenta una escasez de suministro de materiales, ya sea directamente o como resultado de una escasez de suministro en otro proveedor, ese cliente puede detener o limitar la compra de nuestros productos. Dichas interrupciones de producción podrían afectar negativamente nuestro negocio, los resultados de las operaciones y la situación financiera.

Consideramos las capacidades de producción y las condiciones financieras de los proveedores en nuestro proceso de selección, y esperamos que cumplan con nuestros requisitos de entrega. Sin embargo, no puede garantizarse que un incremento en la demanda, las limitaciones de capacidad, la escasez de materias primas, cambios regulatorios en los países en los que operamos u otros problemas no darán lugar a ninguna escasez o retraso en el suministro de componentes.

Continuamos experimentando competencia de empresas globales, tenemos costos fijos altos y pudiéramos enfrentar importantes reducciones en la demanda de nuestros productos.

Operamos en un entorno competitivo, enfrentamos competencia en cada una de nuestras líneas de negocios de numerosos competidores. Competimos principalmente en función de la calidad del producto, la confiabilidad, el precio, la amplitud de la oferta del producto, la capacidad y la flexibilidad de fabricación, la capacidad técnica, la innovación del producto, el servicio al cliente, los plazos de entrega y la complejidad del pedido.

Históricamente, inversiones de nuestros competidores globales, aunado a importaciones de productos de bajo costo en algunos de los mercados que atendemos, ha resultado en un incremento en la oferta que ha traído presiones en los precios de nuestros productos. Igualmente, podríamos enfrentar inversiones de nuestros competidores o de clientes en los mercados que participamos. La pérdida de participación del mercado existente o a futuro con nuestros competidores en cualquiera de nuestros segmentos podría afectar adversamente nuestro resultado de operación, posición financiera y liquidez.

Nuestras operaciones tienen altos costos fijos relacionados con los procesos continuos, además de ser negocios intensivos en capital, que necesitan alta utilización para poder ser rentables, así como el mantenimiento de equipo y costo de mano de obra. Derivado de lo anterior, pudiéramos no ser capaces de ajustar rápidamente nuestra estructura de costos para compensar una disminución significativa en la demanda de nuestros productos. Si nuestros clientes no colocan sus pedidos de manera programada, dificulta el planear ordenadamente nuestra producción, generando sobrecostos. Si nuestra producción no concuerda con la demanda de nuestros clientes, pudiéramos enfrentar un exceso de capacidad no utilizada o un incremento sustancial en nuestros niveles de inventario que pudiera tener un efecto adverso en nuestros negocios, resultados de operación y liquidez.

Si se presentara una contracción del mercado en la industria automotriz se podrían afectar nuestro margen y resultado de operación.

Existe la posibilidad de que se pueda presentar alguna contracción en la industria automotriz en los mercados que atendemos, que provoque una baja demanda del sector automotriz afectando así a los productores de vehículos con impacto en nuestros productos

Algunos de nuestros productos de vidrio plano vendidos a los fabricantes de equipo original en la industria automotriz son vendidos bajo contratos de compra global, los cuales son celebrados después de completar un proceso de licitación. Dichos fabricantes de equipo original automotriz poseen un poder de compra importante, el cual,

combinado con competencia sustancial, ejerce presión sobre los precios y márgenes relacionados con los productos suministrados bajo los contratos de compra global. Como resultado, en caso de ganar una licitación para vender nuestros productos a un fabricante de equipo original automotriz bajo contratos de compra globales, pudiéramos hacerlo con márgenes operativos menores a los de otros clientes de Vidrio Plano. El negocio de fabricantes de equipo original automotriz representó aproximadamente el 31.7%, 36.7%, y 39.6%, de nuestras ventas netas consolidadas para los años terminados el 31 de diciembre de 2021, 2020, y 2019, respectivamente.

Tendencias a futuro, en cuanto al uso de vehículos personales, movilidad, por preferencias del cliente, o promovidas por regulación, temas ecológicos, u otros, pudiera traer como consecuencia, una reducción en los niveles de producción y venta de la industria automotriz en general, afectando a los productores de vehículos y a la cadena de suministro.

Los costos de cumplir con las leyes de protección ambiental, de salud y seguridad social, y cualquier obligación que surja de ellas o de solicitudes de nuestros clientes, podría impactar adversamente nuestro negocio, resultado de operación, flujos de efectivo y situación financiera.

Nos encontramos sujetos a diferentes leyes de protección ambiental, de salud y seguridad social, entre otras, mismas que rigen la generación, almacenaje, manejo, uso, remedio, disposición, pesos, medidas y transportación de materiales peligrosos; la emisión y descarga de materiales peligrosos al suelo, aire o agua, y de la salud y seguridad social de nuestros trabajadores; si violamos o fallamos en el cumplimiento de estas leyes, regulaciones o permisos, pudiéramos ser sancionados.

También pudiéramos estar obligados a responder por cualquiera y/o todas las consecuencias que surgieran por la exposición humana a sustancias peligrosas u otros daños ambientales.

La legislación ambiental en las distintas regiones donde tenemos presencia es compleja, cambia frecuentemente y ha tenido tendencia de ser más estricta con el paso del tiempo. Hemos presupuestado futuros gastos de capital y de operación para mantenernos en cumplimiento de la legislación ambiental; sin embargo, no podemos asegurar que la legislación ambiental no cambie o se vuelva más estricta en el futuro. Por lo tanto, no podemos asegurar que los costos del cumplimiento con leyes ambientales, de salud y seguridad social presente o futura y las obligaciones que surjan de pasadas o futuras emisiones de, o exposición a, sustancias peligrosas, no afectará adversamente nuestro negocio, resultados de operación, flujos de efectivo o condición financiera.

Inversiones realizadas en nuevos negocios o en activo fijo pudieran no generar la rentabilidad esperada y con ello impactar en las utilidades futuras de la Compañía.

Las inversiones que realiza la Compañía en activos fijos o en nuevos negocios pudieran no generar los rendimientos esperados, afectando adversamente los resultados de operación.

La Compañía pudiera ver afectada su capacidad exportadora al enfrentar demandas de dumping en diferentes mercados.

En el pasado, la Compañía ha sido sujeta a demandas *anti-dumping* en los países en los que exporta sus productos. No podemos asegurar que en el futuro no se impongan cuotas compensatorias o algunas otras medidas de esta naturaleza en nuestros productos que hagan difícil o menos rentable nuestra operación.

Nuestra capacidad de entregar productos a los clientes o recibir insumos necesarios para la producción y el costo de envío y manejo pueden verse afectados por circunstancias sobre las cuales no tenemos control.

Confiamos en que terceros manejen y transporten materias primas a nuestras instalaciones, así como también productos terminados a nuestros clientes. Debido a factores fuera de nuestro control, incluidos falta de suministro de combustibles o cambios en los precios de los mismos, eventos políticos, regulación gubernamental de transporte, cambios en las tasas de mercado, disponibilidad del transportista y alteraciones en la infraestructura de transporte,

bloqueos en las vías del ferrocarril, es posible que no podamos transportar nuestros productos o recibir insumos de manera oportuna y rentable, por lo que podría afectar negativamente nuestros resultados de operación y condición financiera. Por ejemplo, los aumentos en los costos de flete podrían afectar negativamente nuestra rentabilidad. Además, nuestra falla en entregar los productos de manera oportuna podría dañar nuestra reputación y afectar negativamente nuestros resultados de operación y condición financiera. El no recibir insumos en tiempo y forma pudiera interrumpir nuestras operaciones.

En algunos de los negocios en que participamos, es práctica común en la industria el repercutir al cliente los cambios en el costo de los combustibles para transporte de producto terminado. Sin embargo, estos ajustes son retroactivos, no aplican para el total de nuestros segmentos y clientes, y no podemos garantizar que continuarán en el futuro.

Los paros en las plantas derivadas de posibles disputas laborales y/o sindicales pueden impactar en la continuidad del negocio y aumento en los costos laborales, teniendo un impacto adverso en nuestros resultados operativos.

Debido a negociaciones laborales normales y ordinarias o como resultado de una disputa laboral específica, puede producirse un paro laboral en nuestras instalaciones o las de nuestros clientes u otros proveedores. Si alguno de nuestros clientes experimenta una interrupción laboral importante, ya sea directamente o como resultado de una interrupción del trabajo en otro proveedor, ese cliente puede detener o limitar la compra de nuestros productos. En consecuencia, una interrupción del trabajo en nuestras instalaciones, en uno de nuestros proveedores, o bien en algunos de nuestros clientes, podría limitar o detener nuestra producción de los productos afectados y cualquier interrupción prolongada del trabajo podría causar una pérdida importante de producción. Dichas interrupciones en nuestra producción podrían afectar negativamente nuestro negocio, los resultados de las operaciones y la situación financiera.

En Norteamérica, en épocas de crecimiento económico general, la compañía ha enfrentado cada vez más dificultad en conseguir personal capacitado y clave para sus operaciones. El personal clave usualmente cuenta con amplia experiencia en la industria que es útil para poder implementar los planes de negocio. Además, el costo de mano de obra en dicha región es sustancialmente más elevado que en otros países en los cuales se opera. Todo esto podría significar un efecto adverso los resultados financieros.

Nuestros esfuerzos continuos para aumentar la productividad y reducir los costos pueden no dar como resultado ahorros anticipados en los costos operativos.

Nuestros esfuerzos de reducción de costos e incremento de productividad, incluidos los relacionados con nuestras operaciones existentes, las expansiones de capacidad de producción y las nuevas plataformas de fabricación, así como el cierre de plantas, pueden no producir los resultados esperados. Algunas de estas actividades están en curso, y no hay garantía de que dichas actividades no desvíen la atención de la administración ni interrumpen nuestras operaciones o logren los costos e incentivos de operaciones previstos. Nuestra capacidad de lograr ahorros de costos y otros beneficios dentro de los plazos previstos está sujeta a muchas estimaciones y suposiciones. Estas estimaciones y suposiciones están sujetas a importantes incertidumbres económicas, competitivas y de otro tipo, algunas de las cuales están fuera de nuestro control. Si estas estimaciones y suposiciones tienen desviaciones, si experimentamos retrasos o si ocurren otros eventos imprevistos, nuestro negocio, situación financiera y los resultados de las operaciones podrían verse afectados negativamente. Adicionalmente, podríamos ser incapaces de estabilizar una o varias líneas de operación con productos nuevos o existentes, en algunas de nuestras operaciones, lo que afectaría significativamente nuestros resultados financieros y liquidez.

Si no podemos desarrollar innovaciones de productos y mejorar nuestra tecnología y experiencia en producción, podríamos perder clientes o compartir el mercado.

Nuestro éxito puede depender de nuestra capacidad de adaptarnos y/o anticiparnos a los cambios tecnológicos en cualquiera de nuestros mercados finales. Si no podemos desarrollar e introducir nuevos productos o servicios, o mejorar los productos o servicios existentes, en respuesta a las cambiantes condiciones del mercado o los requisitos o demandas de los clientes, nuestro negocio, situación financiera y resultados operativos podrían verse afectados negativamente.

Si no ampliamos nuestra capacidad de fabricación con éxito, tendría un impacto adverso en nuestra capacidad para satisfacer las demandas de nuestros clientes y podría dañar nuestro negocio, los resultados de las operaciones y la situación financiera.

De no poder alcanzar los rendimientos proyectados de fabricación o la capacidad anual deseada, realizar mejoras planificadas de procesos y equipos o contratar y capacitar a los empleados adicionales necesarios para operar y mantener estas instalaciones, se tendría un efecto desfavorable en las operaciones actuales o futuras de nuestro negocio. El incumplimiento de nuestros objetivos de expansión a tiempo y dentro de nuestro presupuesto planificado, podría afectar negativamente nuestra capacidad para satisfacer las demandas de nuestros clientes y podría dañar nuestro negocio, los resultados de las operaciones y la situación financiera.

Enfrentamos riesgos relacionados con la interrupción del sistema en nuestras operaciones.

Podemos experimentar interrupciones y demoras ocasionales del sistema que hacen que nuestro software operativo sea más lento para responder y reducir nuestra eficiencia en la operación de nuestro negocio. Mientras que nuestras aplicaciones comerciales críticas están estructuradas con funciones de redundancia integradas en los entornos de hardware y software para mitigar cualquier riesgo de interrupción del sistema, nuestras computadoras y sistemas de comunicaciones y operaciones podrían dañarse o interrumpirse por incendios, inundaciones, pérdida de energía, fallas de telecomunicaciones, terremotos, actos de guerra o terrorismo, casos fortuitos, virus informáticos, robos físicos o electrónicos y eventos o interrupciones similares. Cualquiera de estos eventos podría causar interrupciones en el sistema, retrasos y la pérdida de datos críticos, lo que podría impedirnos operar de manera eficiente y brindar servicios a nuestros clientes.

Aunque la protección de la información y el manejo de ciberataques, son gestionados y monitoreados por nuestro SOC (Security Operations Center), el cual es soportado por tecnología estratégicamente implementada en las capas de red, bases de datos, aplicaciones y equipos de cómputo, pudiera haber ataques a la infraestructura que soporta al negocio.

Estamos sujetos a litigios en el curso ordinario de los negocios, y a sentencias judiciales que no estén cubiertas por seguros, o a un aumento en las primas de seguros, lo cual puede tener un impacto adverso en nuestros resultados de operación.

En el curso ordinario de los negocios, estamos sujetos a varios reclamos y litigios. Pudiéramos estar sujetos a reclamos por daños basados en teorías de responsabilidad del producto y otras teorías legales en algunas jurisdicciones en que tales productos se venden. Además, colocar un producto inseguro en el mercado, no notificar a las autoridades reguladoras sobre un problema de seguridad, no tomar las medidas correctivas adecuadas o no cumplir con los requisitos reglamentarios relacionados con la seguridad de los productos podrían dar lugar a una investigación, medidas de ejecución y / o enjuiciamiento. Cualquier reclamo o litigio, ya sea con o sin mérito, podría llevar mucho tiempo y ser costoso de defender y podría desviar la atención y los recursos de la administración. La publicidad que rodea este tipo de reclamos también puede dañar nuestra reputación, independientemente de si dichos reclamos son exitosos.

De acuerdo con la práctica habitual, mantenemos un seguro contra algunas de estas reclamaciones potenciales, pero no todas. Podemos optar por no obtener un seguro si creemos que el costo del seguro disponible es excesivo en relación con los riesgos presentados. Los niveles de seguro que mantenemos pueden no ser adecuados para cubrir por completo todas y cada una de las pérdidas o responsabilidades. Además, es posible que no podamos mantener un

seguro a niveles de primas comercialmente aceptables o que no podamos siquiera contratar un seguro. Si algún accidente, juicio, reclamo u otro evento significativo no está completamente asegurado o no cubra una indemnización total, podría tener un efecto negativo en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación. No podemos asegurar que el resultado de todos los litigios futuros no tendrá un impacto adverso en nuestro negocio y los resultados de las operaciones.

Nuestras operaciones en el extranjero nos exponen a una variedad de riesgos derivados de hacer negocios a nivel internacional.

Actualmente operamos instalaciones ubicadas en los EE. UU., México, Canadá, Polonia, Alemania, Colombia, Brasil, España, Luxemburgo, Ecuador, Perú, Panamá, y China. Nuestra presencia global en estos mercados, y en otros en que podríamos operar en un futuro, nos expone aún más a una variedad de riesgos que pueden afectar negativamente los resultados de las operaciones, los flujos de efectivo o la posición financiera. Estos incluyen los siguientes:

- Inestabilidad política, económica y social, disturbios civiles y hostilidades armadas en los países en los que hacemos negocios.
- Incertidumbres derivadas de las prácticas comerciales locales, las consideraciones culturales y las tensiones políticas y comerciales internacionales.
- Desaceleraciones económicas periódicas en los países en los que hacemos negocios.
- Fluctuaciones en las tasas de cambio de divisas.
- Cuestiones aduaneras y cambios en la política comercial o las reglamentaciones arancelarias.
- Imposición o aumentos en los controles de cambio de moneda y escasez de monedas fuertes.
- Restricciones ambientales o de manejo de materiales, residuos y sustancias peligrosas.
- Cambios en los requisitos regulatorios en los países en los que hacemos negocios.
- Relaciones laborales y otros requisitos reglamentarios.
- Consecuencias fiscales potencialmente adversas, incluidas las restricciones a la repatriación de ingresos, los requisitos de retención de impuestos adversos y la doble imposición.
- Ciclos de pago más largos y dificultad para recuperar las cuentas por cobrar.
- Complicaciones en el cumplimiento de una variedad de leyes y regulaciones internacionales.
- Tasas de inflación en los países en los que hacemos negocios.

Si no somos capaces de gestionar con éxito los riesgos asociados con nuestro negocio cada vez más global, nuestra situación financiera, los flujos de efectivo y los resultados de las operaciones pueden verse afectados negativamente.

Factores relacionados con las economías en donde participamos

Sucesos políticos, sociales y económicos podrían tener un efecto adverso en nuestras operaciones.

La condición financiera de nuestro negocio y/o nuestro resultado de operación podría verse afectado por acontecimientos económicos, políticos o sociales en los países en los que tenemos o podríamos tener en el futuro, presencia operativa o comercial o en aquellos que tengan una influencia significativa sobre ellos, incluyendo, entre otras cosas, cualquier inestabilidad política o social (como el tema de huelgas o paros laborales), cambios en la tasa de crecimiento económico, el tipo de cambio, un incremento en las tasas de interés y/o la inflación, cambios en la legislación fiscal y/o cambios en las leyes y regulaciones.

Cambios en las políticas económicas, fiscales, migratorias, etc. de los países en donde hacemos o podríamos hacer negocios en el futuro, podrían generar efectos adversos.

Existe el riesgo de que los conflictos bélicos vigentes puedan tener larga duración o que de alguna forme ocasione escalamiento entre diferentes naciones, ocasionando potencialmente interrupciones en las cadenas de suministro y en las economías globales, que puedan a su vez tener algún potencial impacto en el desempeño financiero de Vitro.

No podemos proporcionar ninguna certeza de que la actual situación política o algún evento político futuro en los mercados en donde operamos actualmente, u operemos en un futuro, no tendrían un impacto desfavorable en nuestra condición financiera y/o nuestro resultado de operación.

Acontecimientos económicos en Norteamérica afectan nuestro negocio.

La demanda de nuestros productos depende en gran medida del desempeño de las industrias en las que participamos, y este se ve influenciado directamente por la actividad económica de las regiones donde se encuentran nuestros clientes, principalmente en el continente americano.

Los riesgos que enfrenta la economía están asociados con la incertidumbre de las propuestas y cambios de gobierno, cambio en calificación de deuda de México el cual pudiera impedir o encarecer el acceso al crédito de la compañía, aumento de tasas de interés, restricciones al comercio, fluctuaciones en precios relativos de divisas, niveles de endeudamiento, entre otros riesgos tendrían un impacto en nuestros resultados.

Reformas fiscales afectando los resultados de la Compañía.

La Compañía está sujeta al impacto de cualquier cambio en la reforma fiscal por los gobiernos de los países en donde participamos.

Fluctuaciones en el tipo de cambio y tasas de interés podrían tener un efecto adverso en nuestra utilidad de operación y en el costo financiero neto.

El tipo de cambio al cierre de 2021 fue de \$ 20.4672 pesos por dólar, mostrando una depreciación del peso del 2.8% al compararse con el tipo de cambio al cierre de 2020, que fue de \$ 19.9087. Al 31 de marzo de 2022, el tipo de cambio fue de \$19.9112, lo que derivó en una apreciación del 2.7% comparado contra el cierre de 2021.

Sin embargo, estimamos que los movimientos en la paridad del dólar con respecto a las monedas en las cuales hacemos nuestras operaciones no tendrían un efecto material en los resultados de operación del negocio, sin embargo, debido a nuestras operaciones en pesos y otras monedas, nuestro negocio está sujeto a efectos por la fluctuación cambiaria. Dichas fluctuaciones podrían resultar por cambios en las condiciones económicas, en políticas monetarias y fiscales, en la liquidez de los mercados globales y en eventos políticos locales e internacionales.

Sucesos relacionados con la inseguridad o inestabilidad social podrían afectar o tener un efecto adverso en la Compañía.

Incrementos en los índices de inseguridad, delincuencia o terrorismo en cualquiera de los territorios donde operamos pudieran tener un efecto desfavorable en nuestros negocios. Inestabilidad o acontecimientos sociales o políticos adversos pudieran tener un efecto negativo en la situación económica de los países donde tenemos presencia, en nuestras operaciones, o en nuestra capacidad para obtener financiamientos.

Acontecimientos en otros países pudiesen afectar desfavorablemente nuestro negocio o el precio de mercado de nuestros valores.

Como es el caso respecto a los valores de emisoras en cualquiera de los países emergentes, el precio de mercado de valores es, en grados variables, afectado por las condiciones económicas y de mercado en otros países. Aunque las condiciones económicas en dichos países pudieran diferir sustancialmente a las de EEUU y México, principales países operativos, la reacción de los inversionistas a acontecimientos en dichos países pudiese afectar desfavorablemente el precio de los valores de la Compañía. En el pasado, por ejemplo, tanto el precio en valores de deuda y valores de capital han fluctuado sustancialmente como resultado de inestabilidades económicas en Argentina, Brasil, Grecia, Corea del Sur y Rusia.

En años recientes, Venezuela, Colombia y ciertos mercados de la Unión Europea han mostrado inestabilidad relacionada a ciertas turbulencias políticas y económicas. En algunos de los países en los cuales operamos, estamos sujetos a medidas proteccionistas del gobierno, regulaciones *anti-dumping*, acciones enfocadas a imponer controles de capital, y otras prácticas que pudieran afectar negativamente nuestros negocios.

Adicionalmente, la correlación directa entre las condiciones económicas de EEUU y las de México se ha estrechado en los últimos años y ha aumentado la actividad económica entre ambos países. Aún con la moderada recuperación, si existiera una nueva desaceleración económica en los EEUU pudiera generar incertidumbre que traería impactos adversos en nuestros resultados de operación.

Adicionalmente, debido a los acontecimientos en los mercados de crédito internacionales, la disponibilidad de capital y el costo podrían ser afectados de manera significativa y restringir nuestra habilidad de obtener financiamientos en términos favorables, en su caso.

Las operaciones podrían verse afectadas por terremotos, huracanes o cualquier otro desastre natural que pudiera afectar el servicio a nuestros clientes.

Nuestras operaciones o las de alguno de nuestros clientes y proveedores, podrían verse afectadas por desastres naturales y/o sus consecuencias, incluyendo, entre otras, inundaciones, daños a las vías de transporte o puentes, interrupciones en el suministro de agua, electricidad y gas natural, entre otros, lo cual podría forzar la interrupción de operaciones y por ende el servicio a nuestros clientes o las compras que ellos nos realizan, podrían verse afectadas.

Restricciones en la política de control de cambios.

No podemos asegurar que el gobierno mexicano o los gobiernos de otros países en que operamos no instituyan una política restrictiva de control de cambio de divisas extranjeras en el futuro. Dicha política restrictiva de control de cambio de divisas extranjeras podría limitar o restringir el acceso a dólares, afectando la operación de la Compañía.

Factores relacionados con nuestra deuda

Vitro y sus subsidiarias pueden incurrir en deudas adicionales.

La compañía y sus subsidiarias podrían incurrir en un endeudamiento adicional en el futuro, modificando la situación financiera que actualmente tiene.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

RESULTADOS OPERATIVOS CONSOLIDADOS

Los montos presentados en esta sección están expresados en dólares nominales. En 2018, se realizó el cambio de Moneda Funcional al dólar estadounidense conforme a las disposiciones normativas contenidas en la Norma Internacional de Contabilidad No. 21 (NIC-21) “Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio de la Moneda Extranjera”, dado que esta moneda es la que mejor refleja el entorno económico actual y manera de operar de Vitro.

VENTAS

Las ventas netas consolidadas del ejercicio fiscal terminado al 31 de diciembre de 2021 fueron US\$1,958 millones, comparadas con US\$1,768 millones del mismo período de 2020, lo que resultó en un incremento de 10.7%

UTILIDAD DE OPERACIÓN ANTES DE OTROS INGRESOS Y GASTOS (UAFIR) Y FLUJO DE OPERACIÓN (UAFIR FLUJO)

El UAFIR Flujo del año 2021 disminuyó 9.9% en comparación al UAFIR Flujo de 2020, debido a menor utilización de capacidad instalada en las plantas de Vitro Automotriz, incremento en precio promedio de los energéticos, aumento en el costo de transportación, fletes y empaque.

El margen de UAFIR flujo sobre ventas se ubicó en 10.4%, por debajo del margen de UAFIR Flujo de 2020. Esta reducción se deriva de los incrementos en el precio de los energéticos, aumento en costos de transportación y fletes, así como un mayor costo de empaque.

COSTO FINANCIERO NETO

El costo financiero neto de la Compañía fue de US\$68.5 millones en 2021, un incremento en comparación con el costo financiero neto de US\$39 millones en 2020. El mayor impacto en el costo financiero neto durante el 2021 se debió principalmente a operaciones financieras derivadas y pérdida cambiaria.

IMPUESTOS

En el período anterior, Vitro registró un gasto por concepto de impuestos sobre la utilidad de US\$25 millones. Dicha carga fiscal es menor a la reportada en el 2020.

UTILIDAD NETA DEL EJERCICIO

La Compañía reportó una pérdida neta consolidada de US\$107 millones, comparada con una pérdida de US\$45 millones en el 2020.

Vitro, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

(Cifras en millones de dólares bajo IFRS, excepciones indicadas)

	Dólares ⁽¹⁾		% variación ⁽²⁾
	2021	2020	
Estado de Resultados			
Ventas netas consolidadas	\$ 1,958	\$ 1,768	10.7
Nacionales	614	559	9.9
Exportación	291	257	13.4
Subsidiarias en el extranjero	1,052	953	10.4
Utilidad antes de otros (UAFIR)	21	76	(72.1)
Pérdida neta	(107)	(45)	
Pérdida neta mayoritaria	(107)	(45)	
Pérdida neta mayoritaria por acción ⁽³⁾	(0.23)	(0.10)	
UAFIR Flujo ⁽⁴⁾	204	227	(9.9)
Balance General			
Activo total	2,539	2,893	(12.2)
Pasivo total	1,339	1,588	(15.7)
Capital contable total	1,200	1,305	(8.0)
Capital contable mayoritario	1,200	1,304	(8.0)
Indicadores Financieros			
Deuda / UAFIR Flujo (veces)	3.6	4.1	
Deuda Neta / UAFIR Flujo (veces) ⁽⁵⁾	3.1	1.9	
Cobertura de intereses (veces) (UAFIR Flujo / total gasto financiero neto)	7.3	5.8	
Margen UAFIR (%)	1%	4%	
Margen UAFIR Flujo (%)	10%	13%	
Número de personal	14,598	14,588	0.1
Inversiones en activo fijo ⁽⁶⁾	\$ 97	\$ 96	0.8

⁽¹⁾ La moneda funcional de la Compañía a partir del 2018 es el dólar estadounidense.⁽²⁾ Variación de 2020 a 2021.⁽³⁾ Con base al promedio ponderado de acciones en circulación.⁽⁴⁾ UAFIR Flujo = utilidad de operación antes de otros ingresos y gastos más depreciación, amortización y reservas de obligaciones laborales al retiro.⁽⁵⁾ Representa las inversiones en activo fijo realizadas durante el ejercicio, por lo que difiere de las inversiones presentadas en el flujo de efectivo.⁽⁶⁾ Deuda neta de efectivo y equivalentes

Las cifras financieras se presentan bajo NIIF (Normas Internacionales de Información Financiera o IFRS por sus siglas en inglés).

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]**POSICIÓN FINANCIERA CONSOLIDADA**

Al 31 de diciembre de 2021, la Compañía tenía un saldo de caja de US\$110 millones, en comparación con US\$114 millones al cierre del tercer trimestre de ese mismo año. La reducción del saldo de caja se debe principalmente a un incremento de inversión de capital de trabajo en cuentas por cobrar e inventarios.

La deuda total al cierre del cuarto trimestre de 2021 fue de US\$733 millones, compuesta por deuda de largo plazo denominada en dólares que incluye, un préstamo bilateral de US\$170 millones, una nota de US\$180 millones, un crédito bilateral de US\$150 millones, un crédito bilateral de US\$75 millones, US\$51.2 millones de arrendamientos y derechos de uso, y deuda a corto plazo que incluye el saldo dispuesto de nuestras líneas de crédito revolventes denominadas en dólares.

La razón Deuda a EBITDA al cierre del cuarto trimestre de 2021 fue 3.6x, con Deuda Neta a EBITDA de 3.1x.

INVERSIONES EN ACTIVO FIJO

La inversión en activo fijo realizada por la compañía en el 2021 fue de US\$97 millones. El negocio de Vidrio Plano destinó US\$29.6 millones a inversiones relacionadas al negocio Arquitectónico, US\$44.8 millones al negocio Automotriz y US\$6.1 millones de Productos Químicos Inorgánicos. El negocio de Envases destinó US\$14.1 millones del negocio CFT y US\$0.8 millones a FAMA. El resto, US\$1.3 millones, se destinaron a inversiones corporativas.

Control interno [bloque de texto]

Controles y procedimientos

Vitro y sus subsidiarias cuentan con políticas internas encaminada a establecer un marco de control interno robusto que debe seguirse invariablemente en cada una de sus transacciones, esto con la finalidad de asegurar el mejor aprovechamiento de los recursos y la salvaguarda de sus activos; así como el asegurar que cada una de las transacciones realizadas estén debidamente registradas en sus libros de forma íntegra, oportuna y veraz. Esta aseveración es aplicable a todos los negocios y a todos los territorios donde Vitro opera.

Adicionalmente nuestro sistema contable proporciona una seguridad razonable sobre que todas las transacciones realizadas sean registradas con oportunidad, y que éstas cumplan con las autorizaciones predeterminadas, con el fin de asegurar que sean aprobadas por los niveles adecuados dentro de la organización. También nuestro sistema y procedimientos contables aseguran de manera razonable que se cumpla con la normatividad contable aplicable.

Para asegurar que todas nuestras empresas sigan las políticas establecidas y que dichas políticas se reflejen en la forma de operar de nuestro sistema transaccional, contamos con un departamento de Auditoría Interna que efectúa revisiones programadas e independientes a los negocios y procesos, y cualquier desviación significativa encontrada es informada al Director General Ejecutivo, al Director General de Administración y Finanzas, y al Comité de Auditoría, para que se tomen las medidas correctivas inmediatas. Lo anterior permite que anualmente esta área emita una conclusión sobre el estado que guarda la efectividad operativa del control interno establecido por Vitro, y con ello una seguridad razonable sobre el mismo.

Adicionalmente, realizamos diversas actividades de control interno sobre los reportes financieros encaminadas a proporcionar una seguridad razonable sobre la confiabilidad, veracidad, oportunidad e integridad de dichos reportes; así como sobre la preparación de estados financieros para propósitos internos y externos de acuerdo con las normas de información financiera aplicables. Nuestro control interno sobre los reportes financieros incluye todas aquellas políticas y procedimientos que: (i) se relacionan con el mantenimiento de pruebas, que con un detalle razonable, reflejen adecuadamente y de manera veraz las transacciones realizadas; (ii) proporcione una certeza razonable que las transacciones son registradas oportuna y adecuadamente para permitir la elaboración de estados financieros de acuerdo con las normas de información financiera aplicables, y que nuestros ingresos, costos y gastos se realicen conforme a las autorizaciones de nuestra Administración y Directores; y (iii) proporcionan una certeza razonable en

relación a la prevención y detección oportuna de transacciones no autorizadas, o del uso o disposición de nuestros activos que pudieran tener un efecto material en nuestros estados financieros; o bien, que pudieran generar un error material sobre los mismos.

Cambios en el control interno sobre reportes financieros

Durante el año no se tuvieron cambios significativos en nuestro sistema de control interno aplicable a nuestros reportes financieros que tuvieran un efecto material; o bien, que pudieran llegar tener un efecto material sobre los mismos; sin embargo, en Vitro estamos convencidos de que este es un proceso dinámico que requiere estar evolucionando día a día; por lo cual, estamos abocados en su mejora y fortalecimiento permanente.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

Resultados

Las ventas netas consolidadas de Vidrio Plano de 2021 cerraron en US\$1,566 millones que representa 9.8% más comparados con los US\$1,426 millones del período anterior, mejores ventas del negocio Arquitectónico y del mercado de repuesto de Automotriz, permitieron alcanzar estas cifras y compensar en parte la disminución de ventas en el segmento de equipo original.

Las ventas del sector de equipo original sufrieron fuerte impacto a la baja debido a la escasez de semiconductores y otros materiales para la fabricación de vehículos, lo que llevó a los clientes a reducir sus requerimientos.

El UAFIR Flujo de la unidad de negocios registró un decremento de 13.8%, pasando de US\$112 millones en 2020 a US\$97 millones en 2021. Entre los factores que influyeron en los resultados están mayores costos laborales en Estados Unidos, así como menor absorción de costos fijos, incremento en precios de materias primas, materiales de empaque, fletes, transporte y energéticos, entre otros.

Vitro Arquitectónico

El 2021 fue un buen año para el negocio, en 2022 seguiremos apuntalando las estrategias comerciales actuales, atendiendo a nuestros clientes por segmento y especialización en Estados Unidos, así como a través de los equipos por especificación de obra en México.

La expectativa es que los mercados se estabilizarán, anticipamos crecimiento moderado, sin embargo, si la industria automotriz logra solucionar sus problemas de abastecimiento de semiconductores y otros materiales, pudieran registrarse incrementos importantes.

La ampliación de nuestra capacidad con el nuevo horno de vidrio flotado que planeamos inicie operaciones este año y que contará con tecnología de vanguardia en producción, nos ayudará a satisfacer la demanda que va en ascenso y podremos hacer llegar el producto a los clientes todavía con mayor celeridad.

Nos mantendremos enfocados en la generación de productos de valor agregado que contribuyan a una mejor calidad de vida, que aporten beneficios económicos y ahorros de energía sin detrimento de la estética y funcionalidad de las edificaciones.

Vitro Automotriz

El año previo fue un período difícil para el negocio, diversas disrupciones influyeron en los resultados finales, con eso y todo, no nos rendimos, la experiencia, capacidad y resiliencia de nuestras empresas y colaboradores son indicadores de que estamos listos frente al 2022.

Esperamos que se acelere la tendencia de electrificación y autonomía en los automóviles, y si bien la industria está afectada en todos los niveles, nuestros clientes reconocen que Vitro sigue modernizándose e invirtiendo en la mejor tecnología, por ello, confiamos en que una vez resuelto el desabasto de insumos lograremos cerrar nuevos negocios.

La crisis económica que vino aparejada con la de salud, continuará dejando rezagos en la industria, empero, el balance de Vitro es estable, lo que nos permite estar comparativamente solidificados, seguir fortaleciéndonos y capitalizar nuestras ventajas competitivas para generar valor

Químicos

Las ventas netas consolidadas de 2021 del segmento de Químicos cerraron en US\$169 millones que representa 6.8% más comparados con los US\$158 millones del período anterior.

Entre los factores que coadyuvaron a estos resultados en ventas están: la recuperación en la demanda de Cloruro de Calcio en los segmentos de Oil & Gas, así como los productos de deshielo en Estados Unidos y Canadá; mayor volumen disponible de sal húmeda industrial (Cloruro de Sodio), mejor mezcla de precios, además, Carbonato de Sodio y Bicarbonato de Sodio también registraron incremento en la demanda.

El UAFIR Flujo de la unidad de negocios registró un decremento de 29.0%, pasando de US\$59 millones en 2020 a US\$42 millones en 2021.

Los incrementos de precios en materias primas, energéticos, materiales de empaque, así como tarifas de transporte para la distribución de nuestros productos incidieron negativamente en el UAFIR Flujo del segmento, aunado a ello, fallas operativas que ocasionaron decremento en productividad y menor absorción de costos fijos, entre otros factores, influyeron en los resultados.

Vitro Envases

El 2021 transcurrió bajo condiciones adversas, la crisis sanitaria aún aqueja al mundo, la inactividad económica que se dio en 2020 acarreo consecuencias durante el período anterior, insuficiencia de materiales e insumos, problemas de logística en transportes y fletes, elevados precios en energéticos y un alto índice inflacionario; fueron algunos retos con los cuales Vitro Envases tuvo que lidiar.

El negocio de envases de vidrio no estuvo exento de los desafíos que afectaron la economía y el desempeño de las empresas, tras reactivarse las áreas comercial e industrial, en 2021 aparecieron nuevas variantes del SARS-CoV-2 las cuales una vez más trastocaron las actividades.

Hubo que mantener al equipo humano enfocado y motivado aún bajo la presión de clientes y proveedores, por un lado, los primeros incrementaron sus demandas de producto y por el otro, los retrasos en la entrega y escasez de materiales, así como incremento en precios, impactaron al negocio.

Una vez más, la resiliencia y adaptación de los colaboradores fue crucial, se ajustaron rápidamente al nuevo entorno, observando una disciplina muy fuerte en el cuidado del personal, los clientes y la empresa.

Asimismo, la flexibilidad y capacidad de pronta respuesta nos permitieron responder oportunamente a los cambios repentinos de requerimientos.

A pesar de estos inconvenientes, los resultados de la unidad de negocios al cierre del año previo fueron satisfactorios alcanzando crecimientos en sus indicadores financieros y mejoría en las operaciones.

La unidad de negocios de Envases, incluyendo el segmento de cosméticos, farmacéutico, medicinal y licores (CFT) y maquinaria y equipos (FAMA), reportó un incremento en el UAFIR Flujo de 2021 en comparación con 2020, principalmente por una alta eficiencia productiva que permitió una mejor absorción de costos fijos, una mezcla de precio/producto más favorable como resultado de menores ventas del segmento de valor agregado, esto mitigó en parte, el impacto negativo del alza en el precio promedio del gas natural y energía eléctrica, mayor costo de empaque y aumento del costo de transportación y flete.

Entre las acciones implementadas en nuestras instalaciones están las adecuaciones en materias primas, hornos, alimentadores y sótano para incrementar 40 toneladas diarias de vidrio. Se instalaron dos máquinas IS adicionales, destinadas a producir envases perfumeros y de esta manera crecer de 25 a 27 máquinas formadoras en la planta.

También trabajamos en el proyecto de múltiples cavidades para fabricar en esa maquinaria los principales productos de alto volumen. En octubre de 2021, Vitro anunció una inversión de aproximadamente US\$70 millones destinados a la construcción de un nuevo horno para Envases en su planta ubicada en Toluca, Estado de México, con el propósito de compensar el incremento en la demanda de envases, se espera que entre en operaciones durante el primer semestre de 2023.

Fabricación de Máquinas (FAMA)

En definitiva, los eventos disruptivos que impactaron de forma negativa a Vitro también se vieron reflejados en el negocio de Maquinaria y Equipos.

Las interrupciones en la cadena de suministro afectaron la entrega puntual de materias primas, los proveedores extendieron sus fechas de abastecimiento, eso repercutió directamente en disminución de ventas y perjudicó los indicadores de servicio.

No obstante, el desempeño de Fabricación de Máquinas en comparación con 2020 fue favorable, gracias a un monitoreo constante de indicadores financieros el negocio fue dinámico en la toma de decisiones para efectos de generar ahorros en costos y gastos operativos y así lograr un punto de equilibrio.

Además, el apoyo del personal que ha estado laborando en modalidad teletrabajo (conocido como home office por el término en inglés), también influyó para que se alcanzaran los objetivos.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	VITRO
Periodo cubierto por los estados financieros:	Del 2021-01-01 al 2021-12-31
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2021-12-31
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	VITRO,S.A.B. DE C.V.
Descripción de la moneda de presentación :	USD
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	MILES DE DOLARES
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	4D
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	Estados Financieros Consolidados

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Vitro, S.A.B. de C.V. (“Vitro” y sus subsidiarias ó la “Compañía”) es una compañía tenedora y operadora cuyas subsidiarias se dedican a servir diversos mercados, entre los que se encuentran vidrio plano para uso de la industria de la construcción y automotriz; así como envases de vidrio para los mercados de cosméticos, fragancias, farmacéuticos y licores. Adicionalmente, Vitro y sus subsidiarias, se dedican a la fabricación de maquinaria, equipos y bienes de capital para uso industrial, la fabricación de productos químicos inorgánicos, así como a la comercialización de la energía. Las oficinas corporativas de Vitro se encuentran ubicadas en Avenida Ricardo Margáin Zozaya No. 400, Colonia Valle del Campestre, en San Pedro Garza García, Nuevo León, México.

Nombre de proveedor de servicios de Auditoria externa [bloque de texto]

KPMG Cárdenas Dosal, S.C.

Nombre del socio que firma la opinión [bloque de texto]

C.P.C. Raul Sergio López Lara

Tipo de opinión a los estados financieros [bloque de texto]

Favorable – sin salvedades

Fecha de opinión sobre los estados financieros [bloque de texto]

28 de marzo de 2022

Fecha de asamblea en que se aprobaron los estados financieros [bloque de texto]

26 de abril de 2022

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

Para dar cumplimiento a lo dispuesto por el Reglamento Interior de la BMV artículo 4.033.01 Fracc. VIII en materia de Requisitos de Mantenimiento, la Compañía informa que actualmente recibe cobertura de análisis a sus valores por parte de las siguientes Casas de Bolsa o Instituciones de Crédito: GBM Grupo Bursátil Mexicano, S.A. de C.V., Casa de Bolsa.

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	110,122,000	483,909,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	298,551,000	258,767,000
Impuestos por recuperar	0	0
Otros activos financieros	0	0
Inventarios	458,129,000	386,412,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	866,802,000	1,129,088,000
Activos mantenidos para la venta	2,692,000	4,939,000
Total de activos circulantes	869,494,000	1,134,027,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	12,989,000	12,554,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	5,854,000	6,134,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	22,642,000	10,587,000
Propiedades, planta y equipo	1,143,029,000	1,208,924,000
Propiedades de inversión	20,147,000	18,533,000
Activos por derechos de uso	58,865,000	68,009,000
Crédito mercantil	57,703,000	62,139,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	237,305,000	256,762,000
Activos por impuestos diferidos	111,294,000	115,363,000
Otros activos no financieros no circulantes	0	0
Total de activos no circulantes	1,669,828,000	1,759,005,000
Total de activos	2,539,322,000	2,893,032,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	361,988,000	323,373,000
Impuestos por pagar a corto plazo	39,264,000	42,201,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	675,470,000	289,112,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	17,851,000	18,715,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	48,039,000	33,754,000
Total provisiones circulantes	48,039,000	33,754,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	1,142,612,000	707,155,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	1,142,612,000	707,155,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	9,578,000	27,582,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	7,221,000	575,502,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	32,792,000	39,344,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	22,145,000	44,510,000
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	108,891,000	153,378,000
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Total provisiones a largo plazo	108,891,000	153,378,000
Pasivo por impuestos diferidos	15,678,000	40,648,000
Total de pasivos a Largo plazo	196,305,000	880,964,000
Total pasivos	1,338,917,000	1,588,119,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	378,860,000	378,860,000
Prima en emisión de acciones	344,037,000	344,037,000
Acciones en tesorería	32,621,000	27,549,000
Utilidades acumuladas	529,235,000	652,774,000
Otros resultados integrales acumulados	(19,842,000)	(44,153,000)
Total de la participación controladora	1,199,669,000	1,303,969,000
Participación no controladora	736,000	944,000
Total de capital contable	1,200,405,000	1,304,913,000
Total de capital contable y pasivos	2,539,322,000	2,893,032,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2021-01-01 - 2021-12-31	Acumulado Año Anterior 2020-01-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Actual 2021-10-01 - 2021-12-31	Trimestre Año Anterior 2020-10-01 - 2020-12-31
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	1,957,568,000	1,768,299,000	511,464,000	493,019,000
Costo de ventas	1,561,562,000	1,401,589,000	448,169,000	379,255,000
Utilidad bruta	396,006,000	366,710,000	63,295,000	113,764,000
Gastos de venta	244,388,000	190,619,000	69,315,000	55,283,000
Gastos de administración	130,471,000	100,215,000	29,893,000	39,112,000
Otros ingresos	10,918,000	28,335,000	(10,314,000)	13,759,000
Otros gastos	40,959,000	60,806,000	(4,112,000)	24,471,000
Utilidad (pérdida) de operación	(8,894,000)	43,405,000	(42,115,000)	8,657,000
Ingresos financieros	2,647,000	13,088,000	(190,000)	353,000
Gastos financieros	71,217,000	52,517,000	15,902,000	88,496,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	(4,580,000)	0	(4,580,000)	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	(82,044,000)	3,976,000	(62,787,000)	(79,486,000)
Impuestos a la utilidad	24,854,000	49,468,000	30,199,000	51,712,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	(106,898,000)	(45,492,000)	(92,986,000)	(131,198,000)
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	(106,898,000)	(45,492,000)	(92,986,000)	(131,198,000)
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	(106,601,000)	(45,376,000)	(93,165,000)	(131,140,000)
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	(297,000)	(116,000)	179,000	(58,000)
Utilidad por acción [bloque de texto]	0	0	0	0
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	(0.23)	(0.1)	(0.2)	(0.28)
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	(0.23)	(0.1)	(0.2)	(0.28)
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	(0.23)	(0.1)	(0.2)	(0.28)
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	(0.23)	(0.1)	(0.2)	(0.28)

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2021-01-01 - 2021-12-31	Acumulado Año Anterior 2020-01-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Actual 2021-10-01 - 2021-12-31	Trimestre Año Anterior 2020-10-01 - 2020-12-31
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	(106,898,000)	(45,492,000)	(92,986,000)	(131,198,000)
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	4,209,000	(48,461,000)	4,209,000	(21,582,000)
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	4,209,000	(48,461,000)	4,209,000	(21,582,000)
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	(1,656,000)	(23,627,000)	8,029,000	132,466,000
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	(1,656,000)	(23,627,000)	8,029,000	132,466,000
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	21,847,000	(7,763,000)	3,017,000	3,695,000
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	21,847,000	(7,763,000)	3,017,000	3,695,000
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2021-01-01 - 2021-12-31	Acumulado Año Anterior 2020-01-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Actual 2021-10-01 - 2021-12-31	Trimestre Año Anterior 2020-10-01 - 2020-12-31
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	20,191,000	(31,390,000)	11,046,000	136,161,000
Total otro resultado integral	24,400,000	(79,851,000)	15,255,000	114,579,000
Resultado integral total	(82,498,000)	(125,343,000)	(77,731,000)	(16,619,000)
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	(82,288,000)	(125,255,000)	(77,852,000)	(16,597,000)
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(210,000)	(88,000)	121,000	(22,000)

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2021-01-01 - 2021-12-31	Acumulado Año Anterior 2020-01-01 - 2020-12-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	(106,898,000)	(45,492,000)
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	24,854,000	49,468,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	61,339,000	46,614,000
+ Gastos de depreciación y amortización	147,776,000	144,941,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	50,000,000	0
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	8,417,000	(8,877,000)
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	(4,580,000)	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	14,928,000	19,674,000
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(81,700,000)	11,715,000
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(38,095,000)	36,111,000
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(9,021,000)	14,428,000
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	31,940,000	(7,239,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(67,938,000)	6,156,000
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	147,080,000	312,991,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	40,182,000	267,499,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	65,080,000	43,803,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	(24,898,000)	223,696,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	16,316,000	4,723,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	96,777,000	95,973,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	4,096,000	8,323,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	2,000,000	2,624,000

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2021-01-01 - 2021-12-31	2020-01-01 - 2020-12-31
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	(3,665,000)	3,991,000
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	2,373,000	5,998,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(80,519,000)	(100,190,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	5,072,000	20,000
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	768,200,000	438,977,000
- Reembolsos de préstamos	949,408,000	249,205,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	18,272,000	15,913,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	16,938,000	0
- Intereses pagados	43,344,000	43,294,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(1,542,000)	(2,145,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(266,376,000)	128,400,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(371,793,000)	251,906,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(1,994,000)	1,838,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(373,787,000)	253,744,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	483,909,000	230,165,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	110,122,000	483,909,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	378,860,000	344,037,000	27,549,000	652,774,000	0	123,947,000	(23,381,000)	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	378,860,000	344,037,000	27,549,000	652,774,000	0	123,947,000	(23,381,000)	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	(106,601,000)	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(1,744,000)	21,846,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	(106,601,000)	0	(1,744,000)	21,846,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	16,938,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	5,072,000	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	5,072,000	(123,539,000)	0	(1,744,000)	21,846,000	0	0
Capital contable al final del periodo	378,860,000	344,037,000	32,621,000	529,235,000	0	122,203,000	(1,535,000)	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(144,719,000)	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	(144,719,000)	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	4,209,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	4,209,000	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	4,209,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(140,510,000)	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]	
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(44,153,000)	1,303,969,000	944,000	1,304,913,000	
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	(44,153,000)	1,303,969,000	944,000	1,304,913,000	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	(106,601,000)	(297,000)	(106,898,000)	
Otro resultado integral	0	0	0	0	24,311,000	24,311,000	89,000	24,400,000	
Resultado integral total	0	0	0	0	24,311,000	(82,290,000)	(208,000)	(82,498,000)	
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	16,938,000	0	16,938,000	
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(5,072,000)	0	(5,072,000)	
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	24,311,000	(104,300,000)	(208,000)	(104,508,000)	
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(19,842,000)	1,199,669,000	736,000	1,200,405,000	

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	378,860,000	344,037,000	27,529,000	698,150,000	0	147,602,000	(15,618,000)	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	378,860,000	344,037,000	27,529,000	698,150,000	0	147,602,000	(15,618,000)	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	(45,376,000)	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(23,655,000)	(7,763,000)	0	0
Resultado integral total	0	0	0	(45,376,000)	0	(23,655,000)	(7,763,000)	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	20,000	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	20,000	(45,376,000)	0	(23,655,000)	(7,763,000)	0	0
Capital contable al final del periodo	378,860,000	344,037,000	27,549,000	652,774,000	0	123,947,000	(23,381,000)	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(96,258,000)	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	(96,258,000)	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(48,461,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	(48,461,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	(48,461,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(144,719,000)	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]	
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	35,726,000	1,429,244,000	1,032,000	1,430,276,000	
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	35,726,000	1,429,244,000	1,032,000	1,430,276,000	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	(45,376,000)	(116,000)	(45,492,000)	
Otro resultado integral	0	0	0	0	(79,879,000)	(79,879,000)	28,000	(79,851,000)	
Resultado integral total	0	0	0	0	(79,879,000)	(125,255,000)	(88,000)	(125,343,000)	
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	(20,000)	0	(20,000)	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(79,879,000)	(125,275,000)	(88,000)	(125,363,000)	
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(44,153,000)	1,303,969,000	944,000	1,304,913,000	

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	38,698,000	38,698,000
Capital social por actualización	340,162,000	340,162,000
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	272,571,000	291,956,000
Numero de funcionarios	185	182
Numero de empleados	3,236	2,967
Numero de obreros	11,177	11,439
Numero de acciones en circulación	470,027,224	474,127,227
Numero de acciones recompradas	13,544,205	9,444,202
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2021-01-01 - 2021-12-31	Acumulado Año Anterior 2020-01-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Actual 2021-10-01 - 2021-12-31	Trimestre Año Anterior 2020-10-01 - 2020-12-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	193,156,000	144,941,000	82,323,000	36,337,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2021-01-01 - 2021-12-31	Año Anterior 2020-01-01 - 2020-12-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	1,957,568,000	1,768,299,000
Utilidad (pérdida) de operación	(8,894,000)	43,405,000
Utilidad (pérdida) neta	(106,898,000)	(45,492,000)
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	(106,601,000)	(45,376,000)
Depreciación y amortización operativa	193,156,000	144,941,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)																
Air Products and Chemicals, Inc.	SI	2016-01-10	2025-02-28	7.48	0	0	0	0	0	0	0	1,576,000	1,576,000	1,576,000	1,575,000	1,284,000
The Bank of Nova Scotia	SI	2020-01-30	2026-01-30	Libor + 1.58	0	0	0	0	0	0	0	170,000,000	0	0	0	0
The CIT Group	SI	2017-01-03	2018-04-09	5.43	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Elkin	SI	2011-06-30	2023-06-29	9.5	0	0	0	0	0	0	0	901,000	901,000	309,000	0	0
BBVA SA	NO	2021-01-26	2026-01-26	Libor + 2.12	0	0	0	0	0	0	0	150,000,000	0	0	0	0
Prudential	SI	2020-12-30	2026-12-30	2.8	0	0	0	0	0	0	0	130,000,000	0	0	0	0
Prudential.	SI	2020-12-30	2030-12-30	3.43	0	0	0	0	0	0	0	50,000,000	0	0	0	0
ING Bank N. V.	NO	2021-02-26	2026-02-24	Libor + 2.125	0	0	0	0	0	0	0	75,000,000	0	0	0	0
Gastos Emisión	NO	2021-01-01	2021-01-01		0	0	0	0	0	0	0	(3,679,000)	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	573,798,000	2,477,000	1,885,000	1,575,000	1,284,000
Banca comercial																
Scotiabank	NO	2020-04-27	2022-04-25	Libor + 1.75	0	0	0	0	0	0	0	34,972,000	0	0	0	0
HSBC	NO	2021-10-29	2022-04-27	Libor + 1.85	0	0	0	0	0	0	0	18,000,000	0	0	0	0
Scotia bank	NO	2020-04-13	2022-04-13	Libor + 1.80	0	0	0	0	0	0	0	11,200,000	0	0	0	0
Banorte	NO	2021-12-17	2022-03-17	0.0192	0	0	0	0	0	0	0	37,500,000	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	101,672,000	0	0	0	0
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	675,470,000	2,477,000	1,885,000	1,575,000	1,284,000
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
Prov	NO	2021-01-01	2021-12-31	0	0	270,188,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
TOTAL					0	270,188,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total proveedores																
TOTAL					0	270,188,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total de créditos																
TOTAL					0	270,188,000	0	0	0	0	0	675,470,000	2,477,000	1,885,000	1,575,000	1,284,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	364,001,000	7,450,081,000	45,919,000	939,833,000	8,389,914,000
Activo monetario no circulante	2,653,000	54,299,000	1,104,000	22,596,000	76,895,000
Total activo monetario	366,654,000	7,504,380,000	47,023,000	962,429,000	8,466,809,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	531,566,000	10,879,668,000	23,013,000	471,012,000	11,350,680,000
Pasivo monetario no circulante	643,248,000	13,165,485,000	2,646,000	54,156,000	13,219,641,000
Total pasivo monetario	1,174,814,000	24,045,153,000	25,659,000	525,168,000	24,570,321,000
Monetario activo (pasivo) neto	(808,160,000)	(16,540,773,000)	21,364,000	437,261,000	(16,103,512,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
Envases de Vidrio				
Envases de Vidrio	100,332,000	125,137,000	0	225,469,000
Vidrio Plano				
Vidrio Plano	515,229,000	165,930,000	1,052,222,000	1,733,381,000
Corporativo y eliminaciones				
Corporativo y eliminaciones	(1,282,000)	0	0	(1,282,000)
TOTAL	614,279,000	291,067,000	1,052,222,000	1,957,568,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

1. Políticas de la Compañía respecto al uso de Instrumentos Financieros Derivados.

La política de la Compañía es la de contratar instrumentos financieros derivados (“IFD’s”, “derivados”) con la finalidad de mitigar y cubrir los riesgos a los que se encuentra expuesta, dadas sus operaciones productivas y financieras.

Existe un Comité de Riesgos que se encarga de hacer cumplir las políticas de administración de riesgos, así como de monitorear el correcto uso de los instrumentos financieros contratados por la Compañía. Dicho comité está integrado por varios funcionarios de la Compañía.

La Compañía reconoce todos los derivados en el balance general a valor razonable, sin importar la intención de su tenencia. En el caso de derivados de cobertura, el tratamiento contable depende si la cobertura es de valor razonable o de flujo de efectivo.

Cuando los derivados son contratados con la finalidad de cubrir riesgos y cumplen con todos los requisitos contables de cobertura, se documenta su designación describiendo el objetivo, características, reconocimiento contable y como se llevará a cabo la medición de la efectividad.

Los derivados designados de cobertura reconocen los cambios en valor razonable como sigue: (1) si son de valor razonable, las fluctuaciones tanto del derivado como de la partida cubierta se valúan contra resultados, (2) si son de flujo de efectivo se reconocen temporalmente en la utilidad integral y se reclasifican a resultados cuando la partida cubierta los afecta, (3) cuando la cobertura es de una inversión en una subsidiaria extranjera, la porción efectiva se reconoce en la utilidad (pérdida, en su caso) integral como parte del ajuste acumulado por conversión. La porción inefectiva del cambio en el valor razonable, se reconoce en los resultados del periodo, en el costo financiero neto si es un instrumento financiero derivado y, si no lo es, se reconoce en la utilidad (en su caso, pérdida) integral hasta que se enajene o transfiera la inversión.

Los instrumentos financieros derivados de gas, que mantiene en posición la Compañía, no se han designado como cobertura para propósitos contables. La fluctuación en el valor razonable de dichos instrumentos financieros derivados se reconoce en resultados del periodo dentro del costo financiero neto, por otra parte, los instrumentos financieros derivados de tasa de interés, que mantiene en posición la Compañía, se han designado como cobertura para propósitos contables por lo que la fluctuación en el valor razonable de dichos instrumentos financieros derivados se reconoce en la utilidad integral del periodo.

La Compañía revisa todos los contratos de bienes y servicios en los cuales forma parte, a fin de identificar derivados implícitos que debieran ser segregados del contrato anfitrión para reconocerlos a su valor razonable. Cuando un derivado implícito es identificado y el contrato anfitrión no ha sido valuado a valor razonable, el derivado implícito se segrega del contrato anfitrión, y se reconoce a su valor razonable. La valuación inicial y los cambios en dicho valor son reconocidos en resultados del periodo, dentro del costo financiero neto.

2. Descripción general de los objetivos para utilizar derivados e identificación de los riesgos de los instrumentos utilizados.

El objetivo de la Compañía al contratar IFD’s es mitigar y cubrir los riesgos a los que se encuentra expuesta dadas sus operaciones productivas y financieras, como lo son:

- riesgo de crédito
- riesgo de liquidez

- riesgo de mercado
- riesgo operativo

Durante varios meses de 2019 y en enero y octubre de 2020, y en septiembre, noviembre y diciembre de 2021, se contrataron IFD's (opciones y swaps) para los años 2019, 2020, 2021 y 2022 para cubrir parte de nuestro riesgo de mercado respecto al precio del gas natural, uno de nuestros principales insumos.

En agosto 2018 se contrataron swaps de tasas de interés para el crédito sindicado contratado en junio de 2018 y utilizado el 1º de octubre de 2018. Durante Junio 2020, se renegoció una parte del swap de tasa, para cubrir el nuevo crédito contratado en Febrero 2020 con The Bank of Nova Scotia, que fue utilizado para pagar anticipadamente parte del crédito sindicado. Durante abril 2021, se renegoció nuevamente el swap de tasa de interés para nuevos créditos contratados a principios de 2021, que se utilizaron para el prepago del crédito sindicado. Ahora se tienen dos nuevos swaps de tasa de interés por USD \$75 millones cada uno, para cubrir la nueva deuda contratada y el swap original quedó en USD \$275.9 millones. Al 31 de diciembre de 2021 el crédito sindicado ha sido liquidado anticipadamente, con nuevos créditos, en parte a tasa fija, por lo que el swap de tasa de interés, por USD \$275.9 millones ha sido designado como de negociación. El total notional contratado de swap de tasas de interés asciende a USD \$595.9 millones al 31 de diciembre 2021.

3. Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas

La Compañía ha utilizado instrumentos de cobertura los cuales se pueden clasificar en:

- de tipo de cambio
- de tasas de interés
- de commodities

Durante varios meses de 2019 y 2020 se realizaron varias operaciones para cubrir la volatilidad del precio del gas, para los años 2019, 2020 y 2021, teniendo como contraparte a Macquarie Bank Limited (Macquarie).

Durante varios meses de 2019 y en enero del 2020 y en septiembre, noviembre y diciembre de 2021 se contrataron opciones y swaps de gas, para los años 2019, 2020, 2021 y 2022, teniendo como contraparte a ING Capital Markets LLC (ING).

En agosto 2018 se contrataron swaps de tasas de interés para el crédito sindicado, teniendo como contrapartes a ING Capital Markets LLC y a Banco Bilbao Vizcaya Argentaria SA. En Junio 2020 se renegoció la parte del swap de tasa, con el Banco Bilbao Vizcaya Argentaria SA, para ahora cubrir el nuevo crédito contratado en Febrero 2020 con The Bank of Nova Scotia, que fue utilizado para pagar anticipadamente parte del crédito sindicado. Durante abril 2021, se renegoció nuevamente el swap de tasa de interés para nuevos créditos contratados a principios de 2021, que se utilizaron para el prepago del crédito sindicado. Ahora se tienen dos nuevos swaps de tasa de interés por USD \$75 millones cada uno, Al 31 de diciembre de 2021 el crédito sindicado ha sido liquidado anticipadamente, con nuevos créditos, por lo que el swap de tasa de interés, que tenía asignado, ha sido designado como de negociación.

4. Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles

La Compañía está operando al cierre del cuarto trimestre del 2021 con Macquarie Bank Limited, con ING Capital Markets LLC y con Banco Bilbao Vizcaya Argentaria SA

Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación

La contraparte fungió como agente de cálculo de las valuaciones de las operaciones que la Compañía mantuvo.

5. Políticas de márgenes, colaterales, Líneas de crédito, VAR

Los contratos siguen el formato propuesto por la Asociación Internacional de Swaps y Derivados ("ISDA" por sus siglas en inglés) establecen el marco regulatorio relacionado con dichos requerimientos.

6. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez

Con el propósito de darle seguimiento a la estrategia y asegurar su control, el Comité de Riesgos ("CR"), debe establecer parámetros de medición del riesgo financiero que sean aceptables y los cuales deben ser monitoreados para no sobrepasar la tolerancia establecida al riesgo.

La definición de dichos parámetros debe considerar:

- La identificación de variables a seguir.
- La definición de los instrumentos autorizados para la estrategia de administración de riesgo.
- Los límites máximos y mínimos de control.
- Frecuencia de monitoreo.
- Responsable del monitoreo de las variables.

Auditoría Interna realiza revisiones tanto rutinarias como especiales de los controles y procedimientos de administración de riesgos, cuyos resultados, en caso de presentar desviaciones contra los parámetros establecidos, se reportan al Comité de Auditoría.

7. Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores

Hasta este momento no se ha designado algún tercero independiente que le dé seguimiento específico a los procedimientos de control para administrar la exposición a los riesgos de mercado en nuestros reportes trimestrales, sin embargo los auditores externos hacen su evaluación anual de los procedimientos y controles que la Compañía tiene en todas sus áreas, dedicando horas de auditoría para revisar los procedimientos de análisis, valuación y registro de efectos de los IFD's en los estados financieros de la Compañía.

8. Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un comité que lleve a cabo dichas autorizaciones y el manejo de los riesgos por derivados.

Para dar seguimiento a las estrategias para la administración del riesgo, existe un Comité de Riesgos ("CR"), el cual opera conforme a la Política; dicho comité está conformado por diversos funcionarios de la Compañía los cuales representan áreas como son Jurídico, Abastecimientos, Finanzas, Fiscal y Tesorería.

El CR normalmente sesiona una vez al mes y la agenda es desarrollada y presentada por el Área de Administración de Riesgos ("AR") de la Compañía.

En la política se establece que las operaciones deberán ser autorizadas por diferentes niveles organizacionales y órganos de gobiernos de acuerdo a los montos nocionales.

El CR al definir la estrategia a implementar para cubrir sus riesgos financieros, toma en consideración los siguientes puntos:

- Tolerancia al riesgo
- Movimientos de mercado en los que se desea y no se desea tener exposición
- Tipos de IFD a utilizar
- Horizontes de tiempo de la estrategia
- Circunstancias en las cuales deberá modificar la estrategia de cobertura
- Presupuestos y proyecciones de Utilidad de Operación

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

A. Descripción de los métodos y técnicas de valuación con las variables de referencia relevantes y los supuestos aplicados, así como la frecuencia de valuación.

La Política solicita designar anualmente a un experto que evalúe y certifique el proceso de operación con IFD's. Todos los IFD's que llegue a celebrar la Compañía son valuados a su valor razonable, el cual se determina con precios de mercado reconocidos y cuando los instrumentos no cotizan en un mercado, se determinan con modelos técnicos de valuación reconocidos en el ámbito financiero y utilizando insumos tales como curvas de precios, de tasas de interés y de tipo de cambio, las cuales se obtienen de diferentes fuentes de información confiable.

En la Política de la Compañía se establece que entre las principales actividades del área de Administración de Riesgos (AR) están el valorar las exposiciones y posiciones de las operaciones con IFD's para medir el riesgo de mercado y analizar la medición de riesgos y posibles desviaciones versus la planeación de la Compañía al corto plazo.

Asimismo, las estrategias que presente el área de AR deberán ser acompañadas de la evaluación del impacto entre riesgo y retorno de la cobertura a la operación propuesta, incluyendo pruebas prospectivas y de estrés, así como de análisis de sensibilidad.

- Desviaciones de precios versus mercado (impacto mensual y acumulado)
- Monitoreo de riesgo de concentración
- Monitoreo del impacto en cambio de precios

B. Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero Independiente o es valuación interna y en qué casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, si menciona que es estructurador, vendedor o contra parte de IFD.

Todas las valuaciones reportadas por la Compañía son proporcionadas por las contrapartes del IFD's contratado, ya que en todos los casos y bajo las disposiciones establecidas en los ISDA's celebrados, dichas contrapartes fungen como los agentes de cálculo de las operaciones.

Una vez al mes, o antes si se requiere, el área de AR realiza un análisis de variaciones con la finalidad de validar si el cambio en el valor razonable reportado por las contrapartes va en línea con los cambios que se presentan en los factores de riesgo utilizados en los modelos de valuación, por ejemplo, precios del gas natural, tasas de interés y tipo de cambio.

C. Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de la misma, mencionando el nivel de cobertura actual de la posición global con que se cuenta.

Durante 2019, 2020 y en noviembre y diciembre de 2021 la Compañía contrató Opciones y swaps de gas natural con Macquarie, y en varios meses de 2019, en enero del 2020 y en septiembre, noviembre y diciembre de 2021 contrató opciones y swaps de gas natural con ING Capital Markets LLC, estas contrataciones con la finalidad de cubrir su consumo del mismo energético. Actualmente la empresa tiene una cobertura del 100% para el consumo del primer trimestre de 2022, de aproximadamente 10% para el consumo del segundo trimestre de 2022, de aproximadamente 10% para el consumo del tercer trimestre de 2022 y de aproximadamente 6% para el consumo del cuarto trimestre de 2022,

En agosto 2018 la Compañía contrató swaps de tasas de interés sobre un notional de USD \$600 millones. En junio 2020 este swap fue renegociado, para cubrir el saldo del crédito sindicado y el nuevo crédito contratado en febrero de 2020, que fue utilizado para pagar anticipadamente parte del crédito sindicado. Durante abril 2021 varios swaps de tasa

de interés fueron renegociados y ahora se tienen por un total de notional del USD \$595.9 millones, de los cuales USD \$275.9 millones ha sido designado como de negociación debido a créditos contratados a tasa fija. Al 31 de diciembre de 2021 el crédito sindicado ha sido liquidado anticipadamente, con nuevos créditos, por lo que el swap de tasa de interés, que tenía asignado, con un notional de USD \$275.9 millones ha sido designado como de negociación.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Para hacer frente a los requerimientos de efectivo y poder mantener una posición en el IFD, la compañía puede utilizar sus reservas de caja, su propia generación de flujo de efectivo, o hacer uso de alguna línea de crédito.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

I. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito representa el riesgo de pérdida financiera para la Compañía si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y surge principalmente de las cuentas por cobrar a clientes e inversiones en valores de la Compañía.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la administración también considera la demografía de su base de clientes, que incluye el riesgo de incumplimiento de la industria y país en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito.

Constantemente realizamos evaluaciones de crédito a nuestros clientes y ajustamos los límites de crédito basado en los historiales crediticios y la solvencia actual de los clientes, conforme a lo determinado en nuestro reporte de su información crediticia actual. Continuamente monitoreamos los cobros y pagos de nuestros clientes, y tenemos una reserva para cartera dudosa basada en nuestra experiencia histórica y en algún aspecto específico del cobro al cliente que hemos identificado. Una variación importante en nuestra experiencia de reservas para incobrables podría tener un impacto adverso importante en nuestros resultados de operación consolidados y en nuestra situación financiera.

Inversiones

La Compañía cuenta con políticas de tesorería con el objetivo de establecer los lineamientos para administrar y controlar en forma eficiente las inversiones de los excedentes de efectivo de las empresas de Vitro, para generar los mejores rendimientos que el mercado ofrezca y evitar tener dinero ocioso.

Las inversiones de los excedentes de efectivo deben ser realizadas en instrumentos con instituciones que no representen un riesgo material por concepto de pérdida de capital, así como la recuperación del producto financiero devengado.

II. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero.

El 29 de junio de 2018, Vitro firmó un contrato de crédito sindicado por USD \$700 millones con el objetivo de refinanciar su deuda existente de USD \$690 millones durante los próximos meses. El 1º de Octubre fue utilizado el crédito sindicado para el refinanciamiento de la deuda con mejores condiciones. En marzo 2019 la Compañía realizó un pago anticipado por USD \$50 millones de este crédito sindicado y en enero 2020 otro pago anticipado por USD \$76 millones y en febrero 2020 por USD \$170 millones, este último, con los recursos obtenidos de un nuevo financiamiento con The Bank of Nova Scotia. El 30 de diciembre del 2020 Vitro firmó un contrato por USD \$130 millones con Prudential a tasa fija de 2.80% y otro por USD \$50 millones también con Prudential a tasa fija de 3.43%. De enero a marzo de 2021, la Compañía obtuvo en varias disposiciones, un crédito con BBVA por USD \$150 millones a una tasa de Libor + 2.12% y en marzo 2021 un crédito con ING Bank NV por USD \$75 millones a una tasa de Libor + 2.125%. La Compañía utilizó estos recursos para pagar anticipadamente el total remanente de su crédito sindicado.

La Compañía se asegura de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un periodo de 60 días, que incluye el pago de sus obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

III. Riesgo de mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio, tasas de interés, bienes genéricos e instrumentos de capital. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones dentro de parámetros aceptables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

Riesgo cambiario

Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias extranjeras y mexicanas con moneda funcional dólar.

Las subsidiarias de Vitro en el extranjero, así como las mexicanas con moneda funcional distinta al peso mantienen sus activos y pasivos, y llevan a cabo sus operaciones principalmente en dólares estadounidenses, en un mercado y ambiente de negocios en la misma moneda, por lo cual la administración de la Compañía considera que el riesgo por exposición a variaciones cambiarias para estas subsidiarias es casi nulo. Adicionalmente, la Compañía considera poco significativos los activos y pasivos denominados en otras monedas extranjeras diferentes del dólar.

Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias mexicanas

Las subsidiarias mexicanas de Vitro que operan con moneda funcional peso mexicano realizan transacciones y mantiene saldos en moneda extranjera, lo cual la expone al riesgo de las variaciones en tipo de cambio. Esta exposición al riesgo puede ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas monetarias y/o fiscales, la liquidez de los mercados globales, eventos políticos locales e internacionales, entre otros. Adicionalmente, la Compañía considera poco significativos los activos y pasivos de estas empresas.

Riesgo de tasa de interés

El riesgo de tasa de interés existe primordialmente con respecto a nuestra tasa variable en pesos y a nuestra tasa variable en dólares, las cuales generalmente devengan intereses basados en la tasa de interés interbancaria de equilibrio (TIIE) o la tasa interbancaria ofrecida en Londres (LIBOR), respectivamente. Si las

tasas de interés TIIE o LIBOR aumentan de forma significativa, nuestra capacidad de pago de nuestra deuda será afectada adversamente.

Otros riesgos de precios de mercado

En el curso ordinario de nuestro negocio, históricamente hemos contratado swaps y otros instrumentos derivados con la finalidad de mitigar y cubrir nuestra exposición a las fluctuaciones del precio del gas natural. El porcentaje de consumo de combustible estimado cubierto ha variado del 0% al 100%. El porcentaje de consumo cubierto y los precios cubiertos cambian constantemente de acuerdo a las condiciones del mercado con base en las necesidades de la Compañía y al uso de combustibles alternativos dentro de sus procesos de producción.

A continuación, se presenta un ejemplo de los impactos que tendría la Compañía ante movimientos al alza o a la baja de los riesgos antes mencionados, sin considerar coberturas.

Riesgo Identificado	Baja	Alza
Precio del Gas Natural	Favorable	Desfavorable
Tipo de cambio MXN/USD	Favorable	Desfavorable
Tasa de interés USD	Favorable	Desfavorable

A. Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

Durante varios meses de 2019, en enero y octubre del 2020 y en septiembre, noviembre y diciembre de 2021 la Compañía contrató varios IFD (opciones y swaps) para continuar cubriendo sus necesidades de gas natural en sus procesos productivos. Las opciones vigentes iniciaron con un monto nocional de 6,525,641 MMBTU. Al cierre del cuarto trimestre del 2021 el monto nocional es de 5,444,341 MMBTU, con vencimiento, de 4,433,165 MMBTU el primer trimestre de 2022, de 394.186 MMBTU para el segundo trimestre de 2022, de 399,368 MMBTU para el tercer trimestre de 2022 y de 217,632 MMBTU para el cuarto trimestre de 2022.

Durante agosto 2018 la Compañía contrató IFD (swaps) para cubrir la tasa de interés de USD \$ 600 millones del crédito sindicado. En junio 2020 este swap fue renegociado, para cubrir el saldo del crédito sindicado y el nuevo crédito contratado en febrero de 2020, que fue utilizado para pagar anticipadamente parte del crédito sindicado. Durante abril 2021, se renegoció nuevamente el swap de tasa de interés para nuevos créditos contratados a principios de 2021, que se utilizaron para el prepago del crédito sindicado. Ahora se tienen dos nuevos swaps de tasa de interés por USD \$75 millones cada uno. El total de nocional de los swaps vigentes es ahora de USD \$596.7 millones. Al 31 de diciembre de 2021 el crédito sindicado ha sido liquidado anticipadamente, con nuevos créditos, por lo que el swap de tasa de interés, que tenía asignado, con un nocional de USD \$275.9 millones ha sido designado como de negociación.

Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados.

La Compañía, reconoció en el cuarto trimestre de 2021, por una parte, un cargo a resultados por USD \$ 701 mil como resultado de la valuación de las opciones y un activo por USD \$112 mil por el valor de las opciones abiertas, y también reconoció un efecto favorable en resultados de USD \$2.4 millones por el derivado implícito de electricidad, y un cargo por USD \$2.4 millones por los swaps de gas natural.

La Compañía reconoció al 31 de diciembre de 2021, como resultado de valorar a precio de mercado de los swaps de tasa de interés, un pasivo por USD \$13.0 millones, un cargo a resultados en el acumulado a diciembre 21 por USD \$19.2 millones y un crédito en el acumulado a diciembre 21 en la utilidad integral por

USD \$ 30.2 millones. Al considerar los efectos de impuestos, el cargo a resultados fue USD \$13.5 millones y el crédito al OCI por USD \$21.8 millones.

Descripción y número de IFD que hayan vencido durante el trimestre y de aquéllos cuya posición haya sido cerrada.

Durante el trimestre, se cerraron posiciones de las opciones de gas natural por 1,081,290MMBTU y se reconoció una pérdida realizada de USD \$ 46 mil.

B. Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

Durante el cuarto trimestre de 2021 la Compañía no tuvo llamadas de margen relacionadas con sus IFD's.

C. Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

Al 31 de diciembre de 2021, la Compañía no tiene incumplimientos de contratos de instrumentos financieros derivados.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte

Los IFD's con los que cuenta la Compañía al cuarto trimestre del 2021 no son materiales con respecto al activo y a las ventas de los últimos 12 meses. A continuación, se presenta la información solicitada con respecto al resumen de IFD.

TABLA 1
Cifras al 31 de Diciembre de 2021

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto nacional / valor nominal	Valor de activo		Valor razonable		Montos de vencimientos		Colateral / líneas de crédito /
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual (1)	Trimestre anterior	Fecha/año	Monto (Millones de usd)	
Opción de Gas Natural (2)	Negociación	540,000	4.00		112	813	ENE22-SEP22		
Swap	Negociación	605,724	5.16		-	854	EN E22-MAR22		
Swap	Negociación	605,724	5.05		-	787	EN E22-MAR22		
Swap	Negociación	605,724	4.83		-	641	EN E22-MAR22		
Swap	Negociación	605,724	4.75		-	593	EN E22-MAR22		
Swap	Negociación	605,724	4.70		-	563	EN E22-MAR22		
Swap	Negociación	605,724	4.43		-	400	EN E22-MAR22		
Swap	Negociación	403,815	4.25		-	192	EN E22-MAR22		
Swap Basis	Negociación	433,095	1.36			79	ENE22-DIC22		
Swap Basis	Negociación	433,095	1.57			168	ENE22-DIC22		
Total		5,444,351			-	3,671	813		

1 Mayor información sobre el convenio acordado respecto a los Instrumentos Financieros Derivados en párrafos subsiguientes.

2 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de octubre del 2021 a septiembre del 2022. La Compañía pagó 196 mil dólares por esta Opción

TABLA 2
Cifras al 31 de Diciembre de 2021

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto nacional / valor nominal	Valor del activo		Valor razonable		Montos de vencimientos		Colateral / líneas de crédito /
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual (1)	Trimestre anterior	Fecha/año	Monto (Millones de usd)	
Implicito de electricidad (1)	Negociación	27,875	\$40-67		- 0.2	- 0.3	ENE22-ENE22		
Implicito de electricidad (1)	Negociación	13,090	\$26-43			2.0	ENE22-DIC22		
TOTAL		40,965				1.8	- 0.3		

1 Vitro tiene un contrato de suministro de electricidad que contablemente se registra como derivado al cumplir con las características de un instrumento financiero, pero que no fue contratado en un mercado reconocido o a través de una institución financiera

TABLA 3
Cifras al 31 de Diciembre de 2021

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto nacional / valor nominal	Valor del activo		Valor razonable		Montos de vencimientos		Colateral / líneas de crédito /
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual (1)	Trimestre anterior	Fecha/año	Monto (Millones de usd)	
Swap de tasas de interés	Cobertura	75,000	1.820		- 1,709	- 2,899	Feb 24, 2026		
Swap de tasas de interés	Cobertura	75,000	1.694		- 1,650	- 2,791	Junio 30, 2026		
Swap de tasas de interés	Cobertura	170,000	1.681		- 3,483	- 7,435	Junio 30, 2025		
Swap de tasas de interés	Negociación	275,894	2.770		- 6,169	- 6,177	Junio 30, 2023		
Total		595,894			- 13,011	- 19,302			

1 Miles de USD

A continuación, se presenta la información del trimestre anterior

TABLA 1
Cifras al 30 de Septiembre de 2021

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto nacional / valor nominal	Valor del activo		Valor razonable		Montos de vencimientos		Colateral / líneas de crédito /
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual (1)	Trimestre anterior	Fecha/año	Monto (Millones de usd)	
Opción de Gas Natural (2)	Negociación	130,000	3.50		595	167	JUL21-NOV21		
Opción de Gas Natural (3)	Negociación	720,000	4.00		813		OCT-21-SEP-22		
Total		850,000			1,408	167			

1 Mayor información sobre el convenio acordado respecto a los Instrumentos Financieros Derivados en párrafos subsiguientes.

2 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de noviembre del 2020 a octubre del 2021. La Compañía pagó 351 mil dólares por esta Opción

2 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de octubre del 2021 a septiembre del 2022. La Compañía pagó 196 mil dólares por esta Opción

TABLA 2
Cifras al 30 de Septiembre de 2021

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto nacional / valor nominal	Valor del activo		Valor razonable		Montos de vencimientos		Colateral / líneas de crédito /
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual (1)	Trimestre anterior	Fecha/año	Monto (Millones de usd)	
Implicito de electricidad (1)	Negociación	100,965	25-44	30-60	- 0.3	- 0.6	OCT21-DIC21		

1 Vitro tiene un contrato de suministro de electricidad que contablemente se registra como derivado al cumplir con las características de un instrumento financiero, pero que no fue contratado en un mercado reconocido o a través de una institución financiera

TABLA 3
Cifras al 30 de Septiembre de 2021

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto nacional / valor nominal	Valor del activo		Valor razonable		Montos de vencimientos		Colateral / líneas de crédito /
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual (1)	Trimestre anterior	Fecha/año	Monto (Millones de usd)	
Swap de tasas de interés	Cobertura	75,000	1.820		- 2,899	- 3,354	Feb 24, 2026		
Swap de tasas de interés	Cobertura	75,000	1.694		- 2,791	- 3,178	Junio 30, 2026		
Swap de tasas de interés	Cobertura	170,000	1.681		- 7,435	- 7,042	Junio 30, 2025		
Swap de tasas de interés	Negociación	276,730	2.770		- 6,177	- 10,657	Junio 30, 2023		
Total		596,730			- 19,302	- 24,231			

B. Análisis de sensibilidad y cambios en el valor razonable

1. Modelos de valuación

La Compañía tiene documentados, dentro de su política, los modelos de valuación de los IFD's que pudiera contratar.

2. Análisis de sensibilidad

- a. La identificación de los riesgos que pueden generar pérdidas por cambios en las condiciones de mercado se presenta a continuación:

Tipo de derivado, valor o contrato	Factores de riesgo que afectan la valuación de los IFD					
	T.C.	T.C.	T. Interés	T. Interés	Precio	Volatilidad
	MXN/USD	MSN/EURO	MXN	USD	GAS	
Opciones de Gas Natural	x				x	x
Swaps de Gas Natural	x				x	x
Swaps de tasa de interés			x	x		x

- b. A continuación, se presenta un ejemplo de los impactos que tendrían los IFD's contratados por la Compañía ante movimientos al alza o a la baja de los riesgos antes mencionados.

Riesgo Identificado	Baja	Alza
Precio del Gas Natural	Desfavorable	Favorable
Tasa de interés	Desfavorable	Favorable

La Compañía realiza un análisis de sensibilidad al cierre de cada trimestre para determinar su exposición al riesgo de mercado para los IFD's vigentes. El análisis de sensibilidad se realiza aplicando cambios en el valor del subyacente que impliquen variaciones del 10%, 25% y 50% sobre la curva de precios forward del gas natural.

Al 31 de diciembre de 2021, con las Opciones y swaps que tiene contratadas la Compañía, con un incremento del 10% en el precio de gas natural, se tendría un efecto desfavorable por USD \$3.2 millones, con un incremento del 25% en el precio de gas natural, se tendría un efecto desfavorable de USD \$0.1 millones y con un incremento del 50% en el precio de gas natural, se tendría un beneficio de USD \$5.0 millones.

Al 31 de diciembre de 2021, los swaps de tasa de interés contratados por la Compañía por total de USD \$595.9 millones, con un decremento del 10% en las tasas de interés impactaría desfavorablemente los resultados por USD \$0.0 millones, mientras que un decremento del 25% y 50% impactaría desfavorablemente los resultados por USD \$0.1 millones y USD \$0.3 millones respectivamente.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	354,000	315,000
Saldos en bancos	83,391,000	360,600,000
Total efectivo	83,745,000	360,915,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	26,377,000	122,994,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	26,377,000	122,994,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	110,122,000	483,909,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	212,864,000	178,228,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	0	0
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	2,726,000	1,660,000
Gastos anticipados circulantes	0	0
Total anticipos circulantes	2,726,000	1,660,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	8,096,000	9,189,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	46,478,000	14,308,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	74,865,000	69,690,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	298,551,000	258,767,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	82,538,000	79,496,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	82,538,000	79,496,000
Mercancía circulante	21,712,000	14,536,000
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	227,507,000	181,622,000
Piezas de repuesto circulantes	0	0
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	126,372,000	110,758,000
Total inventarios circulantes	458,129,000	386,412,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	2,692,000	4,939,000
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	2,692,000	4,939,000
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	9,045,000	9,092,000
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	3,944,000	3,462,000
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	12,989,000	12,554,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	22,642,000	10,587,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	22,642,000	10,587,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	165,831,000	159,958,000
Edificios	178,003,000	209,770,000
Total terrenos y edificios	343,834,000	369,728,000
Maquinaria	620,189,000	715,316,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	0	0
Total vehículos	0	0
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	0	0
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	179,006,000	123,880,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	0	0
Total de propiedades, planta y equipo	1,143,029,000	1,208,924,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	20,147,000	18,533,000
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	20,147,000	18,533,000
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	0	0
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	20,629,000	23,373,000
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	80,715,000	90,687,000
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	135,961,000	142,702,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	237,305,000	256,762,000
Crédito mercantil	57,703,000	62,139,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	295,008,000	318,901,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	270,188,000	240,781,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	9,997,000	2,281,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	81,803,000	80,311,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	361,988,000	323,373,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	675,470,000	289,112,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	675,470,000	289,112,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	7,221,000	575,502,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	7,221,000	575,502,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	48,039,000	33,754,000
Total de otras provisiones	48,039,000	33,754,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	122,203,000	123,947,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	(1,535,000)	(23,381,000)
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(140,510,000)	(144,719,000)

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	(19,842,000)	(44,153,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	2,539,322,000	2,893,032,000
Pasivos	1,338,917,000	1,588,119,000
Activos (pasivos) netos	1,200,405,000	1,304,913,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	869,494,000	1,134,027,000
Pasivos circulantes	1,142,612,000	707,155,000
Activos (pasivos) circulantes netos	(273,118,000)	426,872,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2021-01-01 - 2021-12-31	Acumulado Año Anterior 2020-01-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Actual 2021-10-01 - 2021-12-31	Trimestre Año Anterior 2020-10-01 - 2020-12-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	58,727,000	31,292,000	14,545,000	7,719,000
Venta de bienes	1,897,901,000	1,733,366,000	496,847,000	484,388,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	940,000	3,641,000	72,000	912,000
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	1,957,568,000	1,768,299,000	511,464,000	493,019,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	2,647,000	5,903,000	(190,000)	353,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	0	7,185,000	0	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	2,647,000	13,088,000	(190,000)	353,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	28,934,000	37,848,000	5,370,000	10,091,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	7,231,000	0	1,591,000	75,728,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	19,176,000	2,852,000	4,147,000	812,000
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	15,876,000	11,817,000	4,794,000	1,865,000
Total de gastos financieros	71,217,000	52,517,000	15,902,000	88,496,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	45,905,000	21,419,000	15,477,000	6,856,000
Impuesto diferido	(21,051,000)	28,049,000	14,722,000	44,856,000
Total de Impuestos a la utilidad	24,854,000	49,468,000	30,199,000	51,712,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2021 y 2020, y por los años terminados en esas fechas, han sido preparados con base en las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards o “IFRS” por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board o “IASB” por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados sobre la base del costo histórico, el cual incluye la revaluación del costo asumido, excepto por ciertos instrumentos financieros que se registran a su valor razonable y las propiedades de inversión que se registran a su valor razonable. Por lo general, el costo histórico se basa en el valor razonable de la contraprestación otorgada a cambio de los activos.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

La preparación de los estados financieros consolidados de acuerdo con IFRS, requiere que la Administración de la Compañía efectúe ciertas estimaciones y utilice determinados juicios para valorar algunas de las partidas de los estados financieros y para efectuar las revelaciones que se requieren en los mismos. La Administración de la Compañía, aplicando el juicio profesional, considera que las estimaciones y juicios utilizados fueron los adecuados en las circunstancias, sin embargo, los resultados reales pueden diferir de dichas estimaciones.

Las estimaciones y juicios relacionados se revisan continuamente. Las modificaciones a las estimaciones contables se reconocen en el periodo en el que se modifica la estimación si la modificación afecta únicamente ese periodo; o el periodo actual y periodos futuros si la revisión afecta los periodos tanto actuales como futuros.

Los juicios contables críticos y fuentes clave de incertidumbre al aplicar las estimaciones efectuadas a la fecha de los estados financieros consolidados, y que tienen un riesgo significativo de derivar un ajuste en los valores en libros de activos y pasivos durante el siguiente periodo financiero son como sigue:

A. Juicios

i. Negocio en marcha

Como resultado de la permanencia del COVID-19 en el mundo la Compañía ha estado tomando medidas sanitarias y para mitigar la propagación de este virus, se ha mantenido el aislamiento social, apoyo a empleados que han dado positivo a las pruebas, restricciones de visitas a nuestros centros de trabajo, vigilancia y monitoreo del personal.

Derivado de la pandemia y otros factores se presentaron complicaciones en la cadena de suministro en todas las regiones del sector automotriz en donde la Compañía tiene participación, la escasez de materias primas, precios altos del acero y resinas plásticas, y la falta de semiconductores, entre otros factores, han provocado paros constantes en plantas de nuestros clientes de OEM en EE.UU. y México, para mitigar este efecto, se cerraron temporalmente algunas líneas de producción, tratando de equilibrar la producción y generación de inventario.

Los costos y gastos de operación 2021 ascendieron a \$1,892,534 los cuales aumentaron en un 1% respecto del total de ventas comparados con 2020 cuando ascendieron a \$1,692,423 El incremento se debe a un mayor precio de energía eléctrica, costos de transportación, materia prima, entre otros.

ii. Moneda funcional

Para determinar la moneda funcional de las subsidiarias, la Administración evalúa el ambiente económico en el que primariamente genera y desembolsa efectivo. Para ello, se consideran factores relacionados con las ventas, los costos, fuentes de financiamiento y flujos de efectivo generados por la operación.

iii. Estimación del plazo de los contratos de arrendamiento

La Compañía participa en contratos de arrendamiento que no tienen un plazo forzoso definido, un periodo de renovación definido (en caso de contener una cláusula de renovación), o bien, renovaciones automáticas anuales, por lo que, para medir el pasivo por arrendamiento, estima el plazo de los contratos considerando sus derechos y limitaciones contractuales, su plan de negocio, así como las intenciones de la administración para el uso del activo subyacente. Adicionalmente, la Compañía considera las cláusulas de terminación anticipada de sus contratos y la probabilidad de ejercerlas, como parte de su estimación del plazo del arrendamiento.

B. Estimaciones

iv. Evaluaciones para determinar la recuperabilidad de las cuentas por cobrar.

La Compañía realiza una estimación para cuentas de cobro dudoso basado en el modelo de perdidas esperadas requerido por IFRS 9, adicionalmente toma en consideración factores tales como la situación financiera y operativa de los clientes, condición de cuentas vencidas, así como las condiciones económicas del país en el que operan.

v. Evaluaciones para determinar la obsolescencia y lento movimiento de inventarios

La Compañía realiza una estimación para inventarios obsoletos y/o con lento movimiento, considerando su proceso de control interno y factores operativos y de mercado de sus productos. Esta estimación se revisa periódicamente, y se determina considerando la rotación y consumo de las materias primas, productos en proceso y terminados, los cuales se ven afectados por cambios en procesos productivos y por cambios en las condiciones de mercado en los que opera la Compañía.

vi. Evaluaciones para determinar la recuperabilidad de los impuestos diferidos activos

Como parte del análisis fiscal que realiza la Compañía, anualmente se determina el resultado fiscal proyectado con base en los juicios y estimaciones de operaciones futuras, para concluir sobre la probabilidad de recuperabilidad de los impuestos diferidos activos.

vii. Vidas útiles de activos intangibles y de propiedades, planta y equipo

Las vidas útiles tanto de los activos intangibles como de las propiedades, plantas y equipo son utilizadas para determinar la amortización y depreciación de los activos y se definen de acuerdo con el análisis de especialistas internos y externos. Las vidas útiles son revisadas periódicamente al menos una vez al año y están basadas en las condiciones actuales de los activos y la estimación del periodo durante el cual continuará generando beneficios económicos a la Compañía. Si existen cambios en la estimación de vidas útiles, se afecta prospectivamente el valor en libros de los activos, así como el gasto por amortización o depreciación según corresponda.

viii. Deterioro de activos de larga duración

El valor en libros de los activos de larga duración se revisa por deterioro en caso de que situaciones o cambios en las circunstancias indiquen que no es recuperable. Si existen indicios de deterioro, se lleva a cabo una revisión para determinar si el valor en libros excede su valor de recuperación y si se encuentra deteriorado.

ix. Beneficios al retiro de los empleados

La Compañía utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios. Los supuestos y las estimaciones son establecidos en conjunto con actuarios independientes. Estos supuestos incluyen las hipótesis demográficas, las tasas de descuento y los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros. Aunque se estima que los supuestos usados son los apropiados, un cambio en los mismos podría afectar el valor de los pasivos por beneficios al personal y los resultados del periodo en el que ocurra.

x. Estimación de la tasa de descuento para calcular el pasivo por arrendamientos

La Compañía estima la tasa de descuento a utilizar en la determinación del pasivo por arrendamiento, con base en la tasa incremental de préstamos ("IBR", por sus siglas en inglés) utilizando un modelo de tres niveles: (i) tasa de referencia, (ii) componente de riesgo de crédito y (iii) ajuste por características del activo subyacente. En dicho modelo, la administración también considera sus políticas y prácticas para obtener financiamiento, considerando tipos de activo, moneda en la que se pacta el contrato y el plazo del mismo, principalmente.

xi. Contingencias

Por su naturaleza, las contingencias solo podrán ser resueltas cuando ocurran o no ocurran uno o más eventos futuros, o uno o más hechos inciertos que no están enteramente bajo el control de la Compañía. La evaluación de dichas contingencias requiere significativamente el ejercicio de juicios y estimaciones sobre el posible resultado de esos eventos futuros. La Compañía evalúa la probabilidad de pérdida de litigios y contingencias de acuerdo con las estimaciones realizadas por sus asesores legales. Estas estimaciones son reconsideradas de manera periódica.

Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 los gastos acumulados por pagar se integran como sigue:

31 de diciembre de

	2021	2020
Salarios y prestaciones por pagar	\$ 27,171	\$ 23,759
Servicios y otras cuentas por pagar	1,352	1,335
Otros gastos por pagar	19,516	8,660
Total	<u>\$ 48,039</u>	<u>\$ 33,754</u>

Información a revelar sobre correcciones de valor por pérdidas crediticias [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

-Inversión en asociadas

		31 de diciembre de	
	% Tenencia	2021	2020
Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd. ^(a)	50.00	<u>15,502</u>	<u>1,047</u>

(a) Inversión en Shandong PGW Jinjing Glass Co; LTD, la cual se dedica a la producción de vidrio automotriz. Durante 2021 se capitalizaron flujos enviados para la expansión de la empresa por \$19,035, después del reconocimiento del método de participación se reconoció una pérdida por \$4,580.

-Otras inversiones

	% Tenencia	31 de diciembre de	
		2021	2020
Servicio Superior Ejecutivo, S.A. de C.V. ^(b)	50.00	\$ 7,140	\$ 7,140
Otros	25.00	-	2,400
Total		\$ 7,140	\$ 9,540

(b) Negocio conjunto celebrado en abril 2019, la Sociedad creada se dedica a la transportación aérea de pasajeros.

Información a revelar sobre remuneración de los auditores [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros y notas consolidados de la Compañía al 31 de diciembre de 2021 y por el año terminado en esa fecha, fueron autorizados para su emisión por el Consejo de Administración el 28 de marzo de 2022, bajo la responsabilidad de los señores Lic. Adrián G. Sada Cueva, Director General Ejecutivo, y el C.P. Claudio L. Del Valle Cabello, Director General de Administración y Finanzas.

Estos estados financieros consolidados se encuentran sujetos de aprobación por la asamblea ordinaria de accionistas, quien podría modificar los estados financieros con base a lo establecido en la Ley General de Sociedades Mercantiles.

Información a revelar sobre activos disponibles para la venta [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

Los estados financieros incluyen los de Vitro y los de sus subsidiarias en las que tiene control. El control se obtiene cuando la Compañía: 1) tiene poder sobre una entidad, 2) está expuesta a, o tiene derecho sobre, los rendimientos variables de su participación en la inversión, y 3) tiene la capacidad de afectar dichos rendimientos a través del ejercicio de su poder. Poder es la posibilidad real de dirigir las actividades relevantes sobre una entidad. Los saldos y operaciones intercompañías, han sido eliminados en estos estados financieros consolidados. Las inversiones en asociadas y otras inversiones no consolidadas en las que se posee influencia significativa se valúan por el método de participación y al costo de adquisición, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2021, las principales entidades que son controladas por Vitro y su tenencia accionaria son como sigue:

VIDRIO PLANO	Vitro Arquitectónico España, S.L.U.(1)	100.00%	
	Vitro Automotriz UE, S.L.U.(1)	100.00%	
	Cristales Automotrices, S.A. de C.V.	51.00%	
	Cristales y Servicios, S.A. de C.V.	51.00%	
QUIMICO	Industria del Álcali, UE, S.L.U.(1)	100.00%	
ENVASES	Vitro Empaques, S.L.U.(1)	100.00%	Vitro Vidriera Monterrey, S.A. de C.V. 100.00%
	Fabricación de Maquinas S.A. de C.V.	100.00%	
CORPORATIVO	Aerovitro, S.A. de C.V.	100.00%	

--	--

(1)Compañías Españolas

La proporción de los derechos de voto que mantiene la Compañía en las entidades sobre las que ejerce control es igual a su participación accionaria.

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados sobre la base del costo histórico, el cual incluye la revaluación del costo asumido, excepto por ciertos instrumentos financieros que se registran a su valor razonable y las propiedades de inversión que se registran a su valor razonable. Por lo general, el costo histórico se basa en el valor razonable de la contraprestación otorgada a cambio de los activos.

a) Moneda funcional y de presentación

Las monedas de registro y funcional de los principales países en los cuales Vitro tiene operaciones, son como sigue:

País	Moneda de registro	Moneda funcional	Tipo de cambio de cierre al 31 de diciembre de		Tipo de cambio promedio al 31 de diciembre de	
			2021	2020	2021	2020
EUA	Dólar	Dólar	\$ 1.0000	\$ 1.0000	\$ 1.0000	\$ 1.0000
México	Peso	Dólar/Peso	\$ 0.0489	\$ 0.0502	\$ 0.0479	\$ 0.0501
Canadá	Dólar Canadiense	Dólar Canadiense	\$ 0.7915	\$ 0.7850	\$ 0.7856	\$ 0.7784
Colombia	Peso Colombiano	Peso Colombiano	\$ 0.0003	\$ 0.0003	\$ 0.0003	\$ 0.0003
Polonia	Zloty Polaco	Zloty Polaco	\$ 0.2481	\$ 0.2683	\$ 0.2449	\$ 0.2676

La moneda de presentación son dólares de los Estados Unidos de América. En estos estados financieros y sus notas, cuando se hace referencia a dólares o "\$", se refiere a los montos redondeados a miles de dólares de los Estados Unidos de América, así mismo, cuando se hace referencia a "\$Ps.", corresponden a pesos mexicanos.

b) Clasificación de costos y gastos

Los costos y gastos presentados en el estado de resultados integrales fueron clasificados atendiendo a su función.

Información a revelar sobre activos biológicos, productos agrícolas en el punto de la cosecha o recolección y subvenciones gubernamentales relacionadas con activos biológicos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 la deuda a corto plazo se integra como sigue:

	<u>Tasa</u>	<u>Moneda</u>	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Crédito revolvente	Libor + 1.85%	Dólar	\$ 11,200	\$ 11,200
Línea de corto plazo	Libor + 1.80%	Dólar	52,972	53,266
Crédito revolvente	Libor + 1.70%	Dólar	37,500	37,672
			<u>\$ 101,672</u>	<u>\$ 102,138</u>

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 la deuda a largo plazo se integra como sigue:

	<u>Tasa</u>	<u>Moneda</u>	<u>Vigencia</u>	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Arrendamientos	2.4% a 9.5%	Dólar	2020 a 2025	\$ 9,698	\$ 12,619
Crédito sindicado	Libor (1)	Dólar	2023	-	404,000
Crédito Bilateral	Libor + 1.58%	Dólar	2026	170,000	170,000
Crédito Bilateral	Libor + 2.12%	Dólar	2026	150,000	-
Contrato de compra	Serie A: 2.80%	Dólar	2026	130,000	130,000
Venta de notas	Serie B: 3.43%	Dólar	2030	50,000	50,000
Crédito Bilateral	Líbor + 2.125%	Dólar	2026	75,000	-
Costos de obtención de deuda				<u>(3,679)</u>	<u>(4,143)</u>
Total de la deuda a largo plazo				<u>581,019</u>	<u>762,476</u>

Menos vencimientos a corto plazo	<u>(573,798)</u>	<u>(186,974)</u>
Deuda a largo plazo excluyendo vencimientos circulantes	\$ <u>7,221</u>	\$ <u>575,502</u>

(1)Tasa de interés variable de tasa interbancaria ofrecida en Londres ("LIBOR", por sus siglas en inglés) más margen aplicable conforme apalancamiento consolidado.

Los créditos bancarios incluyen ciertas obligaciones de hacer y no hacer, así como mantener ciertas razones financieras. Al 31 de diciembre de 2021 por interpretación de la norma contable IAS 1 la deuda a largo plazo al 31 de diciembre de 2021 por un monto de \$571,321 fue reclasificada al corto plazo.

Transacciones de deuda 2021

El 4 de enero de 2021, se realizó un prepago parcial voluntario por \$180,000 al crédito sindicado con el objetivo de reducir el pago de intereses y mantener una estructura financiera acorde a lo establecido al comité de riesgos de la Compañía, esto fue realizado con los recursos obtenidos por la celebración del Contrato de Compraventa de Notas con The Prudential Insurance Company of America, celebrado el 30 de diciembre de 2020. Derivado de la cobertura de tasas de interés que se tenía contratada sobre este préstamo, con el prepago se generó una sobre cobertura cuyo efecto fue un cargo al costo financiero por un monto de \$10,315 y un cargo al costo financiero por la amortización de costos capitalizados por un monto de \$953 que fueron reconocidos en enero de 2021 y considerando los efectos fiscales de la operación.

El 2 de febrero de 2021, se realizó un prepago parcial voluntario por \$140,000 al crédito sindicado con el objetivo de reducir el pago de intereses y alargar la vida promedio de esta. El prepago fue realizado con los recursos obtenidos por la celebración del Contrato de Crédito Bilateral con BBVA México anunciado el 27 de enero de 2021 por un monto de \$150,000. Derivado de la cobertura de tasas de interés que se tenía contratada, con el prepago se generó una sobre cobertura cuyo efecto fue un cargo al costo financiero por un monto de \$5,982 y un cargo al costo financiero por la amortización de costos capitalizados por un monto de \$717 que fueron reconocidos en febrero de 2021 y considerando los efectos fiscales de la operación. En adición en febrero 26 de febrero de 2021 la Compañía adquirió un préstamo por \$75,000 con ING Bank, estos recursos fueron utilizados para el prepago del crédito sindicado.

El 1 de marzo de 2021 se realizó el pago anticipado de la deuda bajo el crédito sindicado por \$84,000. El pago referido fue realizado con parte de los recursos obtenidos por los créditos mencionados en el párrafo anterior.

Transacciones de deuda 2020

Con el objetivo de mantener una estructura financiera acorde a lo establecido al comité de riesgos de la Compañía al mejorar su estructura financiera, así como reducir el pago de interés, el 4 de febrero de 2020, se realizó un pago anticipado voluntario por \$76,000 al crédito sindicado con los recursos obtenidos del programa de venta de cartera.

El 30 de enero de 2020, Vitro y ciertas subsidiarias firmaron un crédito bilateral por \$170,000 con el propósito de realizar un pago anticipado voluntario por la misma cantidad al crédito sindicado, y así lograr reducir el costo financiero y extender la vida promedio de la deuda.

Derivado del crédito bilateral, Vitro capitalizó costos por obtención de deuda que ascienden a \$2,145, y amortizó en resultados \$2,663 que corresponden a costos por la deuda antigua.

El 16 de junio de 2020 Vitro reestructuró una porción de instrumento financiero derivado tipo “Swap” que celebró en 2018 con el objetivo de disminuir los pagos por interés a una tasa fija anual de 1.6810% para 170,000, cubriendo 100% del contrato de crédito bilateral.

El 30 de diciembre de 2020, las subsidiarias operadoras de sus cuatro unidades de negocio en los Estados Unidos de América celebraron un Contrato de Compraventa de Notas con The Prudential Insurance Company of America, con el propósito de refinanciar parte de su deuda consolidada existente bajo el Crédito Sindicado. Las Notas fueron emitidas en dos tramos: (i) \$130,000 con vencimiento el 30 de diciembre de 2026, y (ii) \$50,000 con vencimiento el 30 de diciembre de 2030.

Conciliación entre los cambios relevantes de la deuda y los flujos de efectivo surgidos de actividades de financiamiento:

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Saldo inicial	\$ 864,614	661,180
Adquisición de préstamos	364,200	438,977
Pagos de préstamos	(545,407)	(249,205)
Pago de comisiones y otros gastos	(1,542)	(2,145)
Amortización de gastos	1,986	2,663
Fluctuación cambiaria	(1,160)	13,144
Saldo final	<u>\$ 682,691</u>	<u>864,614</u>

Información a revelar sobre combinaciones de negocios [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

Información a revelar sobre saldos bancarios y de efectivo en bancos centrales [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

Información a revelar sobre el estado de flujos de efectivo [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]

i. Nuevas IFRS's adoptadas en el periodo 2021

-COVID 19 – Concesiones de renta (adenda IFRS 16)

-Reforma a la tasa de referencia – fase 2 (*Modificaciones a la IFRS 9, IAS 39, IFRS 7, IFRS 4 e IFRS 16*)

La adopción de estas nuevas normas y modificaciones antes mencionadas no tuvieron un impacto importante en los estados financieros consolidados de la Compañía.

ii. *Nuevas IFRS's emitidas no adoptadas*

A la fecha de estos estados financieros consolidados, la Compañía no ha adoptado las siguientes Normas IFRS nuevas y revisadas que se han emitido pero que aún no están vigentes:

-Contratos onerosos – Costo de cumplimiento con contrato (*Modificaciones IAS 37*) (1)

-Propiedad, planta y equipo: procedente antes de la intención de uso (*Modificaciones IAS 16*) (1)

-Referencia al marco conceptual (*Modificaciones a IFRS 3*) (1)

-Clasificación de un pasivo como corriente y no corriente (*Modificaciones a IAS 1*) (2)

-IFRS 17 – Contratos de seguro (2)

-Información a revelar sobre políticas contables (*Modificaciones a IAS 1 y IFRS 2*) (2)

-Definición de estimados contables (*Modificaciones a IAS 8*) (2)

-Impuestos diferidos relacionados a activos y pasivos que surgen de una misma operación (*Modificaciones IAS 12*) (2)

(1) *En vigor para los periodos anuales que comiencen a partir del 1o. de enero de 2022*

(2) *En vigor para los periodos anuales que comiencen a partir del 1o. de enero de 2023*

La administración no espera que la adopción de las nuevas normas y modificaciones antes mencionadas tengan un impacto significativo en los estados financieros consolidados de la Compañía en periodos futuros.

Información a revelar sobre cambios en políticas contables, estimaciones contables y errores [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre garantías colaterales [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre reclamaciones y beneficios pagados [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre compromisos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre compromisos y pasivos contingentes [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre pasivos contingentes [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre costos de ventas [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre riesgo de crédito [bloque de texto]

El riesgo de crédito se refiere al riesgo de que un cliente o contraparte incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera para la Compañía, y surge principalmente de las cuentas por cobrar a clientes e inversiones en valores de la Compañía.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar

La Compañía realiza evaluaciones de crédito de forma continua a sus clientes y ajusta los límites de crédito basado en los historiales crediticios y su solvencia actual. Así mismo, se monitorean los cobros y pagos de los clientes, y tiene una estimación para cartera de cobro dudoso basada en un modelo de perdidas crediticias esperadas, así como la experiencia histórica y en algún aspecto específico que haya sido identificado. Si bien dichas reservas para incobrables han estado históricamente dentro de las expectativas de la Compañía y dentro de la reserva establecida, no se puede garantizar que se continúe teniendo el mismo nivel de reservas para incobrables que ha tenido en el pasado. Una variación importante en la experiencia de la Compañía sobre las reservas para incobrables podría tener un impacto significativo en los resultados de operación consolidados y por ende en la situación financiera.

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la Administración de la Compañía también considera la demografía de su base de clientes, la cual incluye el riesgo de incumplimiento de la industria y país en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito, particularmente en circunstancias económicas deterioradas.

Al 31 de diciembre de 2021, la máxima exposición al riesgo de crédito es de \$360,666. Adicionalmente la Compañía cuenta con garantías sobre ciertos saldos de cuentas por cobrar a clientes cuyo desempeño no satisface completamente las expectativas de la Administración.

La Compañía no tiene concentración de riesgo crediticio, puesto que las ventas y cuentas por cobrar consolidadas a un solo cliente no fueron superiores al 10% respecto del total de ventas.

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre costos de adquisición diferidos que surgen de contratos de seguro [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre ingresos diferidos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre impuestos diferidos [bloque de texto]

Los impuestos a la utilidad reconocidos en resultados se analizan como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2021	2020
Impuestos a la utilidad causado	\$ 45,905	\$ 21,419
Impuestos a la utilidad diferido	(21,051)	28,049
Total	<u>\$ 24,854</u>	<u>\$ 49,468</u>

La conciliación entre la tasa señalada en la Ley de impuestos a la utilidad de la Compañía y la tasa real, expresadas como un porcentaje de la utilidad antes de impuestos a la utilidad, se analiza como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2021	2020
(Beneficio) gasto esperado	(24,613)	1,193
Efectos de inflación	(8,861)	(4,756)
Estimación (reversión) de valuación de pérdidas fiscales	142	5,593
Gastos no deducibles y otros	10,470	4,119
Reestructura	5,658	-
Des reconocimiento de impuestos diferidos activos, netos	30,024	34,508
Diferencia en tasa de Compañías fuera de México	8,255	14,920
Fluctuación cambiaria sin efectos fiscales	3,779	(6,109)
Gasto por impuestos a la utilidad	<u>24,854</u>	<u>49,468</u>

Los movimientos del saldo de impuestos diferidos en el ejercicio son como sigue:

**Año terminado el
31 de diciembre de**

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Saldo inicial	\$ 74,715	\$ 93,043
Impuesto diferido aplicado a resultados	21,051	(28,049)
Remediciones actuariales	2,177	12,972
Operaciones financieras derivadas	(8,323)	2,588
Efectos de conversión	5,996	(5,839)
Saldo final	<u>\$ 95,616</u>	<u>\$ 74,715</u>

Las principales diferencias temporales que originaron impuesto a la utilidad diferido en el estado consolidado de situación financiera se analizan como sigue:

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Cuentas por cobrar	\$ 5,054	\$ 6,320
Beneficios a los empleados	36,266	37,802
Pérdidas fiscales	24,192	16,064
Activo intangible	27,047	31,502
Activo fijo	(1,782)	6,663
Instrumentos financieros derivados	905	3,390
Inventarios	2,996	2,011
Otros	16,616	11,611
Impuesto a la utilidad diferido activo	<u>\$ 111,294</u>	<u>\$ 115,363</u>
Cuentas por cobrar	\$ (4)	\$ (203)
Beneficios a los empleados	(101)	407
Pérdidas fiscales	(1,632)	(1,372)
Activo fijo	9,574	27,407
Instrumentos financieros derivados	354	2,099
Anticipo a proveedores	194	591
Otros	7,293	11,719
Impuesto a la utilidad diferido pasivo	<u>\$ 15,678</u>	<u>\$ 40,648</u>
	<u>\$ 95,616</u>	<u>\$ 74,715</u>

Al 31 de diciembre de 2021 la Compañía y sus subsidiarias mantienen pérdidas fiscales por amortizar por un importe de \$312,359, cuyo derecho a ser amortizadas contra utilidades futuras caduca como sigue:

Vencimiento en:	Pérdidas de Compañías Mexicanas	Pérdidas de Compañías Extranjeras
2022	\$ 32	-
2023	155	-
2024	50	-
2025	-	-
2026	-	-
2027	229	-
2028	2,627	-
2029	14,051	10,882
2030	1,590	31,693
2031 en adelante	62,984	188,066
Total	\$ 81,718	230,641

En la determinación del impuesto a la utilidad diferido, al 31 de diciembre de 2021, se incluyeron los efectos de pérdidas fiscales por amortizar de compañías mexicanas por \$1,418, las cuales no fueron reconocidas como activos debido a que no existe una alta probabilidad de que puedan recuperarse.

Adicionalmente, en las entidades en el extranjero no fueron reconocidas pérdidas fiscales por \$230,641. La Administración considera que existen probabilidades de que dichas pérdidas puedan recuperarse en años posteriores, sin embargo, durante 2021 ha tomado la decisión de reservar los impuestos diferidos activos netos de las entidades extranjeras en Estados Unidos de America.

Los impuestos a la utilidad reconocidos en otros componentes de la utilidad integral se analizan como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2021	2020
Efecto de operaciones financieras derivadas	\$ (8,323)	\$ 2,588
Remediciones actuariales del plan de beneficios	2,177	12,972
Total de impuestos a la utilidad reconocidos en otros componentes de la utilidad integral	\$ (6,146)	\$ 15,560

Hasta 2013 la Compañía consolidaba sus resultados fiscales de la operación en México. Con posterioridad y de acuerdo con la reforma hacendaria la Compañía tiene la obligación del pago del impuesto diferido determinado a esa fecha, el cual será pagado de acuerdo con las disposiciones transitorias de la nueva Ley. Durante el ejercicio 2021 la compañía pago \$33,292 y al 31 de diciembre de 2021, el ISR por consolidación fiscal asciende a \$19,225 a corto plazo y \$9,578 a largo plazo.

A partir del 1 de enero de 2021, las entidades de Vitro con sede en los Estados Unidos de América se reestructuraron creando cuatro contribuyentes: 1) Vitro Assets Corp. con Vitro Flat Glass, LLC (empresas bajo consolidación fiscal) como su única subsidiaria; 2) Vitro Packaging, LLC; 3) Vitro Chemicals, Fibers and Mining, LLC y 4) Pittsburgh

Glassworks, LLC con Vitro Autoglass LLC y Vitro Meadville Flat Glass, LLC como sus subsidiarias. Anterior a esta reestructura, las empresas antes indicadas consolidaban su resultado fiscal.

La Compañía reestructuró las diferentes entidades legales en cuatro divisiones, mismas que fueron incorporadas en diferentes sociedades en España. La reestructura antes indicada por las entidades legales en Estados Unidos de América generó una ganancia fiscal por aproximadamente, \$137,538, la cual fue compensada mediante pérdidas fiscales de ejercicios anteriores por \$85,056 (previamente no reconocidas) y pérdidas fiscales del ejercicio por \$44,116. Después del efecto de la amortización de las pérdidas fiscales, el efecto en impuestos ascendió a \$4,971.

Información a revelar sobre depósitos de bancos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre depósitos de clientes [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre gastos por depreciación y amortización [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2021 la compañía tiene un exceso de interest rate swap por \$275,894 el cual tiene un valor de mercado de (\$6,169) que afecta el resultado integral de financiamiento.

La posición en el instrumento financiero derivado al 31 de diciembre de 2021 se resume a continuación:

Banco	ING ^(a)	BBVA	BBVA ^(a)
Nocional	75,000	75,000	170,000
Moneda del Nocional	USD	USD	USD
Línea en el estado financiero donde se encuentra el instrumento de cobertura	Instrumentos Financieros Derivados	Instrumentos Financieros Derivados	Instrumentos Financieros Derivados
Tasa Entrega	1.69%	1.82%	1.68%
Tasa Recibe	Libor 1M	Libor 1M	Libor 1M
Valor razonable al 31 de diciembre 2021	(1,650)	(1,709)	(3,483)
Vencimiento	Enero 26	Febrero 26	Junio 25
Cambio en el valor razonable para medir la ineffectividad del instrumento de cobertura	(1,650)	(1,754)	(3,544)
Monto reconocido en ORI ^(b)	1,133	1,155	(3,483)
Ineffectividad reconocida en ER	459	369	-
Reclasificación de ORI a ER	-	-	-
Valor en libros de la partida cubierta (Exposición)	150,000	75,000	170,000
Moneda valor en libros	USD	USD	USD
Cambio en el valor razonable para medir la ineffectividad del instrumento cubierto	1,228	1,724	3,494
Razón de Cobertura	50%	100%	100%
Prueba de Efectividad	100%	106%	100% ^(c)

^(a)La cobertura, a pesar de ser 100% del nocional, arroja un porcentaje de ineffectividad y una porción a ser reconocida en el estado de resultados como ineffectividad.

^(b)En junio 2020 Vitro renegocio su interest rate swap con BBVA con el objeto de alinearlo a la nueva deuda usada para prepagar anticipadamente el crédito sindicado que estaba cubierto.

^(c)Corresponde a un interest rate swap contratado por Vitro, S.A.B. con ING el cual es replicado a dos subsidiarias.

La posición en el instrumento financiero derivado al 31 de diciembre de 2020 se resume a continuación:

Banco	ING ⁽¹⁾	BBVA
Nocional	404,000	170,000
Moneda del Nocional	Dólar	Dólar
Línea en el estado financiero donde se encuentra el instrumento de cobertura	Instrumentos Financieros Derivados	Instrumentos Financieros Derivados
Tasa Entrega	2.77%	1.68%
Tasa Recibe	Libor 1M	Libor 1M
Valor razonable al 31 de diciembre 2020	(22,412)	(10,798)
Vencimiento	Junio 2023	Junio 2025
Cambio en el valor razonable para medir la ineffectividad del instrumento de cobertura	(22,412)	(10,798)
Monto reconocido en otros resultados integrales	(21,135)	(10,798)
Ineffectividad reconocida en estado de resultados	-	927
Valor en libros de la partida cubierta (Exposición)	404,000	170,000
Moneda valor en libros	Dólar	Dólar
Cambio en el valor razonable para medir la ineffectividad del instrumento cubierto	21,210	186
Razón de Cobertura	100%	100%
Prueba de Efectividad	100%	111% ⁽²⁾

(1)Para motivos de la cobertura, se designó el 94% del nocional de este instrumento. El 6% del instrumento esta designado como de negociación medido a valor razonable con cambios en el estado de resultados.

(2)La cobertura, a pesar de ser 100% del nocional, arroja un porcentaje de ineffectividad y una porción a ser reconocida en el estado de resultados como ineffectividad.

Al 31 de diciembre de 2021, el 27% de los financiamientos están denominados bajo una tasa fija y 73% de los financiamientos a tasa variable.

La administración evalúa si la relación de cobertura cumple con los criterios de efectividad al inicio de la relación de cobertura, de manera continua en cada fecha de reporte y ante un cambio significativo en las circunstancias que afectan los requisitos de cobertura.

En el curso ordinario del negocio, históricamente la Compañía ha contratado calls, swaps y otros instrumentos financieros derivados (IFD) con la finalidad de mitigar y cubrir su exposición a las fluctuaciones del precio del gas natural y electricidad. El porcentaje de consumo de combustible estimado cubierto ha variado del 10% al 100%. Durante 2021 el porcentaje cubierto era de 15%. El porcentaje de consumo y los precios cubiertos cambian constantemente de acuerdo con las condiciones del mercado con base en las necesidades de la Compañía y al uso de combustibles alternativos dentro de sus procesos de producción.

Los IFD's que mantuvo en posición la Compañía durante los ejercicios presentados fueron calls y swaps, los cuales fueron adquiridos por la necesidad de cubrir económicamente la fluctuación en el precio del gas natural y electricidad que utilizan algunas plantas de la Compañía. Dichos IFD's no fueron designados como cobertura para propósitos contables, por lo que la fluctuación en el valor razonable se reconoció en los resultados del periodo dentro del costo financiero neto.

A continuación, se muestran las posiciones que estuvieron vigentes y sus características al 31 de diciembre de 2021:

Tipo de instrumento	Tipo de subyacente	Nocional anual en MMBTUs	Precio promedio	Fecha de inicio	Fecha de vencimiento	Valor razonable
Call	Gas natural	720,000	\$4.00	23-ago-21	01-sep-22	\$ 112
Swap	Gas natural	831,047	\$5.16	01-nov-21	01-mar-22	(854)
Swap	Gas natural	831,047	\$5.04	09-nov-21	01-mar-22	(787)
Swap	Gas natural	831,047	\$4.825	23-ago-21	01-mar-22	(641)
Swap	Gas natural	831,047	\$4.75	29-nov-21	01-mar-22	(593)
Swap	Gas natural	605,724	\$4.70	30-nov-21	01-mar-22	(563)
Swap	Gas natural	605,724	\$4.43	30-nov-21	01-mar-22	(400)
Swap	Gas natural	403,815	\$4.25	01-dic-21	01-mar-22	(192)
Swap	Gas natural	433,095	\$1.36	29-nov-21	01-dic-22	168
Swap	Gas natural	433,095	\$1.56	04-nov-21	01-dic-22	79

Tipo de instrumento	Tipo de subyacente	Nocional anual en MWhs	Precio promedio	Fecha de inicio	Fecha de vencimiento	Valor razonable
Implícito	Electricidad	27,875	\$40- 67	31-dic-21	31-ene-22	\$ (165)
Implícito	Electricidad	13,090	\$26- 43	31-dic-21	31-dic-22	1,397

Los efectos en los resultados del ejercicio para los años terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020 relacionados con los IFD's descritos anteriormente se encuentran en el costo financiero.

Información a revelar sobre operaciones discontinuadas [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

a) En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 20 de abril de 2021 se aprobó lo siguiente:

- Decreto y pago de dividendos a razón de \$0.0357 por acción.

Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

Las utilidades y el número de acciones ordinarias utilizadas para el cálculo de la utilidad por acción básica y diluida son como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2021	2020
(Pérdida) utilidad por operaciones continuas atribuible a la participación controladora	\$ (106,601)	\$ (45,376)
Promedio ponderado de acciones ordinarias para propósito del cálculo de utilidad por acción básica y diluida	471,431,335	474,134,727
Pérdida por acción proveniente de operaciones continuas	\$ (0.2261)	\$ (0.0957)

La Compañía no tuvo efectos de dilución que afectaran los promedios de acciones ordinarias para propósito de dichos cálculos. La disminución de la utilidad por acción básica y la utilidad por acción ha sido principalmente por la disminución en la utilidad del ejercicio respecto al año anterior.

Información a revelar sobre el efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre beneficios a los empleados [bloque de texto]

Los beneficios a los empleados reconocidos en el estado de situación financiera consolidado, por país, son como sigue:

31 de diciembre de

	2021	2020
México	\$ 45,836	\$ 48,767
Estados Unidos de América	66,566	105,942
Canadá	(3,639)	(1,493)
Otros	128	162
Pasivo (activo) neto definido total	\$ 108,891	\$ 153,378

A continuación, se describen los tipos de beneficios posteriores al retiro que son otorgados por la Compañía:

Plan de beneficios definidos

La Compañía tiene un plan de pensiones con beneficios definidos que cubre a todo el personal en México, que consiste en un pago único o una pensión mensual calculada con base en la suma de una pensión básica, un factor adicional por antigüedad y un factor adicional para ingresos iguales o menores al tope máximo utilizado para el Instituto Mexicano del Seguro Social.

Los planes de la Compañía en México cubren también primas de antigüedad, que consisten en un pago único de 12 días por cada año trabajado con base en el último sueldo, limitado al doble del salario mínimo establecido por ley. Los pasivos relativos y los costos anuales de los beneficios antes descritos son calculados por un actuario independiente, conforme a las bases definidas en los planes, utilizando el método de crédito unitario proyectado.

Adicionalmente, en Estados Unidos y Canadá, la Compañía otorga planes de retiro para personal clave, así como beneficios de planes médicos post-empleo, principalmente.

La valuación de los beneficios a los empleados por los planes al retiro se basa principalmente en los años de servicio cumplidos, su edad actual y su remuneración estimada a la fecha de retiro. Las principales subsidiarias de la Compañía han constituido fondos destinados al pago de beneficios al retiro a través de fideicomisos irrevocables. La Compañía no se encuentra expuesta a riesgos inusuales relacionados a los activos del plan.

A continuación, se presenta información financiera en relación con los beneficios a los empleados:

31 de diciembre de

	2021	2020
Pasivo (activo) neto definido por:		
Plan de pensiones	\$ 79,822	\$ 106,589
Beneficios médicos post-empleo	29,069	46,789
Pasivo (activo) neto definido total	<u>\$ 108,891</u>	<u>\$ 153,378</u>
Importe reconocido en resultados por:		
Plan de pensiones	\$ 10,165	\$ 11,847
Beneficios médicos post-empleo	(14,468)	1,617
Total reconocido en resultados	<u>\$ (4,303)</u>	<u>\$ 13,464</u>
Importe reconocido en utilidad integral, bruto de impuestos por:		
Plan de pensiones	\$ (658)	\$ 48,329
Beneficios médicos post-empleo	(1,375)	13,104
Total reconocido en utilidad integral	<u>\$ (2,033)</u>	<u>\$ 61,433</u>

A continuación, se presentan los valores presentes de la obligación por beneficios definidos, así como de los activos del plan asignados a dichas obligaciones:

	México	Estados Unidos de América	Canadá	Otros	Total
31 de diciembre de 2021:					
Obligación por beneficios definidos	\$ 203,022	\$ 170,593	\$ 7,737	\$ 128	\$ 381,480
Activos del plan	(157,186)	(104,027)	(11,376)	-	(272,589)
(Activo) pasivo neto definido	<u>\$ 45,836</u>	<u>\$ 66,566</u>	<u>\$ (3,639)</u>	<u>\$ 128</u>	<u>\$ 108,891</u>
31 de diciembre de 2020:					
Obligación por beneficios definidos	\$ 225,400	\$ 210,571	\$ 8,834	\$ 162	\$ 444,967
Activos del plan	(176,633)	(104,629)	(10,327)	-	(291,589)
(Activo) pasivo neto definido	<u>\$ 48,767</u>	<u>\$ 105,942</u>	<u>\$ (1,493)</u>	<u>\$ 162</u>	<u>\$ 153,378</u>

El movimiento en las obligaciones por beneficios definidos en el año se muestra a continuación:

	2021	2020
Obligaciones por beneficios definidos al 1 de enero	\$ 444,967	\$ 439,299
Costo del periodo por servicios del año	(10,568)	7,392

Costo financiero del periodo	17,656	20,020
Remediciones actuariales	(16,139)	41,892
Beneficios pagados	(48,075)	(51,623)
Efecto por conversión	(6,327)	(12,016)
Otros	(34)	3
Obligaciones por beneficios definidos	<u>\$ 381,480</u>	<u>\$ 444,967</u>

El costo del periodo por servicios del año incluye un beneficio por \$14,604 como resultado de una modificación en el plan de beneficios a los empleados de una subsidiaria. A partir del 1 de enero de 2022, se proporciona cobertura médica para jubilados y cónyuges o dependientes cubiertos hasta la edad de 65 años bajo un plan PPO. A partir de los 65 años, los jubilados y los cónyuges cubiertos recibirán contribuciones mensuales de cien dólares que pueden destinarse a la prima de un plan de atención médica u otros gastos de atención médica.

El cambio en el valor razonable de los activos del plan en el año se muestra a continuación:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2021	2020
Valor razonable de los activos del plan al 1 de enero	\$ 291,589	\$ 339,467
Rendimiento real	12,621	15,097
Remediciones actuariales	(14,106)	(19,541)
Aportaciones de la Compañía	11,958	424
Beneficios pagados	(23,634)	(31,789)
Gastos administrativos	(1,230)	(1,150)
Efecto por conversión	(4,609)	(10,919)
Valor razonable de los activos del plan	<u>\$ 272,589</u>	<u>\$ 291,589</u>

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, las principales hipótesis actuariales utilizadas fueron las siguientes:

	31 de diciembre de	
	2021	2020
Tasa de descuento		
México	7.75 %	6.00%
Estados Unidos de América		
Vitro Flat Glass	2.64 %	2.36%
Pittsburgh Glass Works	2.40 %	2.46%
Canadá	3.19	2.59%

31 de diciembre de

	2021	2020
	%	
Tasa de incremento salarial		
México	4.25	4.00%
	%	
Estados Unidos de América		
Vitro Flat Glass	2.00%	2.50%
Pittsburgh Glass Works	1.50%	1.50%
	3.00	
Canadá	%	3.00%

La duración promedio de las obligaciones por beneficios definidos es de aproximadamente 10 años.

La siguiente tabla muestra los flujos futuros por beneficios que se esperan sean pagados en los próximos años:

Pagos esperados en los años:	Importe
	\$
2022	56,464
2023	31,437
2024	31,252
2025	31,746
2026 y posteriores	230,581
	\$ 381,480

Estos importes se basan en datos actuales y reflejan los servicios futuros esperados, según sea el caso. Los pagos por beneficios se basan en los supuestos que los participantes inactivos se retiran a la edad de 65 años, y otras hipótesis actuariales a lo largo de un periodo de 10 años.

Las categorías de los activos del plan, al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se muestran a continuación:

	Tasa de rendimiento real		Valor razonable de los activos del plan	
	2021	2020	2021	2020
Instrumentos de capital	(4%)	(18%)	\$ 170,698	\$ 183,754
Instrumentos de deuda	2.10%	7.4%	101,891	107,835
			\$ 272,589	\$ 291,589

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, los activos del plan incluyen 54,201,598 acciones de Vitro, cuyos valores razonables ascienden a \$63,829 y \$86,652, respectivamente. La Compañía no se encuentra expuesta a riesgos inusuales relacionados a los activos del plan.

La compañía, dentro de sus subsidiarias en Estados Unidos, cuenta con activos invertidos de la siguiente forma: efectivo el 3%, activos en renta fija el 35% y por último activo en renta variable el 62%.

La determinación de las obligaciones por beneficios definidos se lleva a cabo utilizando hipótesis actuariales, como los son la tasa de descuento y los incrementos salariales. El análisis de sensibilidad que se muestra a continuación se desarrolló con base en la razonabilidad de posibles cambios respecto de las hipótesis actuariales al 31 de diciembre de 2021, manteniendo constante el resto de las hipótesis utilizadas, sin embargo, puede no representar los cambios reales en las obligaciones por beneficios definidos puesto que las hipótesis actuariales están correlacionadas entre sí y es poco probable que varíen de forma aislada.

Los importes que se incluyen en la siguiente tabla representan un incremento o un (decremento) en la obligación por beneficios definidos, según corresponda.

	Pasivo
Incremento en la tasa de descuento del 0.50%	\$ (14,342)
Decremento en la tasa de descuento del 0.50%	15,093

Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

Un segmento operativo es un componente de la Compañía que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a transacciones con cualquiera de los otros componentes de la Compañía. Todos los resultados de operación de los segmentos operativos son revisados periódicamente por la Administración de la Compañía para tomar decisiones sobre los recursos que se deben distribuir al segmento y evaluar su desempeño.

Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

Las políticas contables, administrativas y de operación de los segmentos son las mismas que las descritas por Vitro. La Compañía evalúa la actuación de sus segmentos en base a la utilidad de operación. Las ventas y transferencias entre segmentos son contabilizadas en cada segmento como si fueran hechas a terceros, esto es a precios de mercado.

Los segmentos que reportan en Vitro son unidades estratégicas de negocios que ofrecen diferentes productos. Estos segmentos son administrados separadamente; cada uno requiere su propio sistema de producción, tecnología y estrategias de mercadotecnia y distribución. Cada mercado sirve a diferentes bases de clientes.

La Compañía tiene tres segmentos operativos reportables: Vidrio Plano, Químicos y Envases. Los productos principales de cada uno de los segmentos son:

<u>Segmento</u>	<u>Productos principales</u>
Vidrio Plano	Vidrio plano para la industria de la construcción y para la industria automotriz, y carbonato y bicarbonato de sodio.
Químicos	Productos químicos inorgánicos
Envases	Envases de vidrio, componentes de precisión, así como maquinaria y moldes para la industria del vidrio.

Las compañías tenedoras, corporativas y otras, al no calificar como segmento de operación de acuerdo con la IFRS 8 "Segmentos de operación", son clasificadas dentro de la columna de "Otros".

a) En las siguientes tablas se presenta cierta información por segmentos al 31 de diciembre de 2021 y 2020:

Año terminado el 31 de diciembre de 2021

	<u>Vidrio Plano</u>	<u>Químicos</u>	<u>Envases</u>	<u>Subtotal</u>	<u>Otros y eliminaciones</u>	<u>Consolidado</u>
Ventas consolidadas	\$ 1,565,875	\$ 169,083	\$ 225,469	\$ 1,960,427	\$ (2,859)	\$ 1,957,568
Ventas a otros segmentos	315	1,577	5,836	7,728	(7,728)	-
Ventas netas a terceros	1,565,560	167,506	219,633	1,952,699	4,869	1,957,568
Utilidad (pérdida) neta antes de otros gastos	(57,850)	35,370	31,357	8,877	12,270	21,147
Ingreso por intereses	6,416	4,844	16,192	27,452	(24,805)	2,647
Gastos financieros	65,179	7,636	16,962	89,777	(18,560)	71,217
Utilidad (pérdida) neta antes de impuestos a la utilidad	(144,901)	31,286	28,719	(84,896)	2,852	(82,044)
Impuestos a la utilidad	(25,994)	10,726	8,453	(6,815)	31,669	24,854
Depreciación y amortización	121,839	5,905	20,668	148,412	(636)	147,776
Inversión en activos fijos	72,030	5,828	17,435	95,293	1,484	96,777
Perdida por deterioro	50,000	-	-	50,000	-	50,000

Derivado de las caídas de volumen del mercado automotriz de equipo original y ante la incertidumbre de esta industria, la Compañía realizó pruebas del valor de recuperación de los activos de la UGE automotriz que pertenece al segmento de vidrio plano concluyendo en el reconocimiento de una pérdida por deterioro por un importe de \$50,000 el

cual fue asignado de la siguiente manera, propiedad planta y equipo \$43,722, activos intangibles \$1,696 y crédito mercantil \$4,582.

Al 31 de diciembre de 2021 las ventas netas a terceros de los segmentos Vidrio Plano y Envases se componen de la siguiente manera:

	Vidrio Plano
Negocio arquitectónico	\$ 929,299
Negocio automotriz	778,702
Eliminaciones	(142,441)
Total de ventas de Vidrio Plano	<u>\$ 1,565,560</u>

	Envases
Negocio de envases farmacéutico, perfumero y medicinal	\$ 204,853
Negocio de máquinas, moldes y refacciones	30,479
Eliminaciones	(15,699)
Total de ventas de Envases	<u>\$ 219,633</u>

El segmento de químicos no presenta ventas subsegmentos que tengan que ser eliminadas internamente.

Año terminado el 31 de diciembre de 2020

	<u>Vidrio Plano</u>	<u>Químicos</u>	<u>Envases</u>	<u>Subtotal</u>	<u>Otros y eliminaciones</u>	<u>Consolidado</u>
Ventas consolidadas	\$ 1,425,580	\$ 158,254	\$ 184,702	\$ 1,768,536	\$ (237)	\$ 1,768,299
Ventas a otros segmentos	293	2,534	1,877	4,704	(4,704)	-
Ventas netas a terceros	1,425,287	155,720	182,825	1,763,832	4,467	1,768,299
Utilidad (pérdida) antes de otros gastos	(13,466)	52,367	22,832	61,733	14,143	75,876
Ingreso por intereses	29,287	6,177	5,976	41,440	(28,352)	13,088
Gastos financieros	52,206	2,300	1,207	55,713	(3,196)	52,517
Utilidad (pérdida) neta antes de impuestos a la utilidad	(84,305)	40,786	119,789	76,270	(72,294)	3,976
Impuestos a la utilidad	16,485	2,385	5,378	24,248	25,220	49,468
Depreciación y amortización	121,368	5,999	18,159	145,526	(585)	144,941
Inversión en activos fijos	81,615	5,748	7,964	95,327	646	95,973
Baja de activos por cierre de planta	14,091	-	37	14,128	-	14,128

Al 31 de diciembre de 2020 las ventas netas a terceros de los segmentos Vidrio Plano y Envases se componen de la siguiente manera:

	<u>Vidrio Plano</u>
Negocio arquitectónico	\$ 819,544
Negocio automotriz	744,153
Eliminaciones	(138,410)
Total de ventas de Vidrio Plano	<u>\$ 1,425,287</u>

	<u>Envases</u>
Negocio de envases farmacéutico, perfumero y medicinal	\$ 178,914
Negocio de máquinas, moldes y refacciones	14,348

	<u>Envases</u>
Eliminaciones	(10,437)
Total de ventas de Envases	<u>\$ 182,825</u>

El segmento de químicos no presenta ventas subsegmentos que tengan que ser eliminadas internamente.

Al 31 de diciembre de 2021 los activos y pasivos por segmentos se conforman como sigue:

	<u>Vidrio</u>				<u>Otros y</u>	
	<u>Plano</u>	<u>Químicos</u>	<u>Envases</u>	<u>Subtotal</u>	<u>eliminaciones</u>	<u>Consolidado</u>
Total activo	2,376,912	311,935	654,169	3,343,016	(803,694)	2,539,322
Total pasivo	1,206,420	173,286	415,753	1,795,459	(456,542)	1,338,917

Al 31 de diciembre de 2020 los activos y pasivos por segmentos se conforman como sigue:

	<u>Vidrio Plano</u>	<u>Químicos</u>	<u>Envases</u>	<u>Subtotal</u>	<u>Otros y</u>	<u>Consolidado</u>
					<u>eliminaciones</u>	
Total activo	3,098,904	1,832,665	1,423,818	6,355,387	(3,462,355)	2,893,032
Total pasivo	1,707,719	216,473	299,119	2,223,311	(635,192)	1,588,119

b) Información acerca de clientes principales

Las ventas netas consolidadas del segmento de envases realizadas por la Compañía presentaron dos casos de concentración, cuyo importe fue superior al 10% para el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2021 y 2020.

Adicionalmente, en el segmento de vidrio plano se tiene un solo caso de concentración de ventas a un solo cliente cuyos importes fueron superiores al 10% para los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020.

c) Información geográfica

Cierta información geográfica acerca de las operaciones de la Compañía se resume como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2021	2020
Ventas netas a clientes ⁽¹⁾en:		
Extranjero, principalmente a EUA	\$ 1,343,289	\$ 1,209,466
México	614,279	558,833

⁽¹⁾ De acuerdo al país donde se localiza el cliente.

La información geográfica de terrenos y edificios, maquinaria y equipo, e inversiones en proceso se resume como sigue:

	31 de diciembre de	
	2021	2020
Terrenos y edificios, maquinaria y equipo e inversiones en proceso:		
Extranjero, principalmente en EUA	\$ 501,622	\$ 541,440
México	641,407	667,484

Los otros activos no circulantes diferentes a partidas monetarias se resumen como sigue:

	31 de diciembre de	
	2021	2020
Activo intangible, incluyendo crédito mercantil:		
Extranjero, principalmente en EUA	\$ 281,940	\$ 302,386
México	13,068	16,516

Información a revelar sobre hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa [bloque de texto]

Reclasificación de deuda a largo plazo

Con fecha 31 de diciembre de 2021, la deuda de largo plazo por \$571,321 se reclasificó a deuda de corto plazo como se muestra en el balance general al 31 de diciembre de 2021 en cumplimiento a la norma contable IAS 1, lo cual se explica a continuación.

En apego y cumplimiento legal y contractual, la Compañía solicitó con anticipación a los bancos acreedores una dispensa en tiempo y forma el día 19 de enero de 2022 para el período contable que terminó el 31 de diciembre de 2021. Dichas dispensas fueron otorgadas por los bancos acreedores entre el 14 y 25 de febrero de 2022 dentro del marco legal y contractual acordado con los bancos acreedores. Por interpretación de la norma contable IAS 1, dichas dispensas debieron otorgarse antes del 31 de diciembre de 2021 para poder seguir clasificando la deuda a largo plazo, por la diferencia entre el saldo del capital contable al 31 de diciembre de 2021 y ciertas obligaciones financieras contractuales.

Con fecha 1 de enero de 2022, la Compañía reclasificó de regreso la deuda de corto plazo a largo plazo por un importe de \$571,321, esto debido a que la Compañía cuenta con las dispensas necesarias por parte de las instituciones acreedoras en tiempo y forma de acuerdo con el marco legal y contractual acordado con los bancos acreedores. En la misma forma

y tiempo, se realizaron los convenios modificatorios para ajustar el covenant de capital contable por al menos los 12 meses del 2022 para asegurar su cumplimiento futuro. Resultado de la reclasificación, el balance general al inicio del 1 de enero de 2022 se muestra a continuación:

	1 de enero de 2022 enero del 2022
Activo	
	\$ 110,122
Efectivo y equivalentes de efectivo	
Clientes, neto	212,864
Impuestos por recuperar	8,096
Impuesto al valor agregado por recuperar	46,478
Otros activos circulantes	33,805
Inventarios, neto	458,129
Activo circulante	<u>869,494</u>
Inversión en compañías asociadas	22,642
Propiedades de inversión	20,147
Propiedad, planta y equipo, neto	1,143,029
Activos por derecho de uso, neto	58,865
Crédito mercantil	57,703
Intangibles y otros activos, neto	256,148
Impuestos a la utilidad diferidos	111,294
Activo no circulante	<u>1,669,828</u>
Activo total	<u>\$ 2,539,322</u>

	<u>1 de enero del 2022</u>
Pasivo	
Deuda a corto plazo	\$ 101,672
Vencimiento a corto plazo de la deuda a largo plazo	2,477
Intereses por pagar	584
Vencimiento a corto plazo del pasivo por arrendamiento	17,851
Proveedores	270,188
Gastos acumulados por pagar y provisiones	48,039
Impuestos a la utilidad por pagar	21,121
Impuesto sobre la renta por desconsolidación	19,225
Otros pasivos a corto plazo	90,134
Pasivo a corto plazo	<u>571,291</u>
Deuda a largo plazo	578,542
Pasivo por arrendamiento a largo plazo	32,792
Impuesto sobre la renta por desconsolidación	9,578
Impuestos a la utilidad diferidos	15,678
Otros pasivos a largo plazo	9,134
Instrumentos financieros derivados	13,011
Beneficios a los empleados	108,891
Pasivo a largo plazo	<u>767,626</u>
Pasivo total	<u>1,338,917</u>
Capital contable	

Capital social	378,860
Acciones recompradas	(32,621)
Prima en aportación de capital	344,037
Otros componentes de utilidad integral	(19,842)
Utilidades acumuladas	529,235
Participación controladora	1,199,669
Participación no controladora	736
Capital contable	1,200,405
Pasivo y capital contable	\$ 2,539,322

Construcción de un nuevo horno de flotado

Durante 2021 el consejo de administración de Vitro aprobó la construcción de un nuevo horno de vidrio flotado cuya inversión será aproximadamente de \$120,000, esto permitirá a la Compañía satisfacer la creciente demanda del mercado en América Latina y ofrecer una mayor disponibilidad de productos, así como una mejora en la logística, además, permitirá ofrecer el más alto nivel de servicio a sus clientes y a los mercados en los que participa la Compañía.

Construcción de un nuevo horno de envases

A finales de 2021 el consejo de administración de Vitro aprobó la inversión de un nuevo horno de envases en su planta ubicada en Toluca, Estado de México, cuya inversión será aproximadamente de \$70,000, con el propósito de compensar el incremento en la demanda de envases de vidrio en los segmentos en los que Vitro participa.

Información a revelar sobre gastos [bloque de texto]

Las principales partidas que integran los rubros de costos y gastos generales al 31 de diciembre de 2021 y 2020, son las siguientes:

2021		
Costo de ventas	Gastos de administración	Gastos de distribución y

	venta		
Costo de venta de inventario	\$ 589,322	-	-
Sueldos, salarios y beneficios	317,917	65,723	37,617
Fletes	34,591	92	171,048
Depreciación y amortización	125,479	17,200	5,097
Deterioro	45,418	-	-
Mantenimiento	70,554	2,221	1,430
Energía	82,477	794	564
Otros	295,804	44,441	28,632
Total	\$ 1,561,562	130,471	244,388

	2020		
	Costo de	Gastos de	Gastos de
	ventas	administración	distribución y
	ventas	administración	venta
Costo de venta de inventario	\$ 576,039	-	-
Sueldos, salarios y beneficios	304,725	65,812	30,555
Fletes	34,839	102	134,975
Depreciación y amortización	124,916	16,831	3,194
Mantenimiento	54,199	2,063	977
Energía	73,693	665	433
Recuperación por arbitraje internacional	-	(39,200)	-
Otros	233,178	53,942	20,485
Total	\$ 1,401,589	100,215	190,619

Información a revelar sobre gastos por naturaleza [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

Información a revelar sobre activos para exploración y evaluación [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

Información a revelar sobre medición del valor razonable [bloque de texto]

El valor razonable de los instrumentos financieros que se presentan más adelante ha sido determinado por la Compañía usando la información disponible en el mercado u otras técnicas de valuación que requieren de juicio para desarrollar e interpretar las estimaciones de valores razonables, así mismo utiliza supuestos que se basan en las condiciones de mercado existentes a cada una de las fechas del balance general. Consecuentemente, los montos estimados que se presentan no necesariamente son indicativos de los montos que la Compañía podría realizar en un intercambio de mercado actual.

Las siguientes tablas muestran las técnicas de valuación usadas para medir los valores razonables Nivel 2 para los instrumentos financieros medidos a valor razonable en el estado de situación financiera, así como también los datos usados. Los procesos de valuación correspondientes se describen más adelante.

Tipo	Técnica de valuación	Relación entre información observada y valor razonable
Instrumentos financieros derivados SWAPS (Nivel 2)	El valor razonable se determina calculando la diferencia entre el valor presente neto de la pata activa y pasiva. Para calcular el valor presente neto de cada pata, primero se calcula los flujos de efectivo futuros conforme al subyacente correspondiente. Dichos flujos son posteriormente descontados a valor presente con una tasa de interés (curva), la cual está acorde a la divisa de dichos	Para posiciones donde se paga un precio fijo, una baja en el precio del activo subyacente espera que el derivado disminuya. Si se recibe un precio fijo, el valor aumenta.

	flujos de efectivo.	
Instrumentos financieros derivados – opciones de compra. (Nivel 2)	El valor razonable se determina calculando el valor presente neto de la diferencia esperada entre el valor futuro del subyacente y el valor pactado al inicio, más un premio basado en el tiempo remanente al vencimiento de dicha opción. Para calcular el valor presente neto primero se calcula el valor esperado de la opción a su vencimiento conforme al subyacente correspondiente utilizando modelos como el Black-Scholes. Dichos flujos son posteriormente descontados a valor presente con una tasa de interés (curva), la cual está acorde a la divisa de dichos flujos de efectivo.	Para posiciones donde se adquiere la opción de compra, una baja en el precio del activo subyacente espera que el derivado disminuya. Si se vende la opción de compra, el valor aumenta.
Deuda (Nivel 2)	El valor razonable de la deuda es determinado usando las curvas de tasas y tipos de cambio y descontando los flujos futuros usando tasas de rendimiento de instituciones de alto valor crediticio.	El valor razonable de la deuda esta inversamente relacionado con la cobertura de sus instrumentos financieros derivados.

Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]

Los importes de efectivo y equivalentes de efectivo de la Compañía, así como las cuentas por cobrar y por pagar a terceros y partes relacionadas, y la porción circulante de préstamos bancarios y deuda a largo plazo se aproximan a su valor razonable, debido a que tienen vencimientos a corto plazo. La deuda a largo plazo de la Compañía se registra a su costo amortizado y consiste en deuda que genera intereses a tasas fijas y variables que están relacionadas a indicadores de mercado. Para obtener y revelar el valor razonable de la deuda a largo plazo se utilizan diversas fuentes y metodologías como son: precios de cotización del mercado o las cotizaciones de los operadores para instrumentos similares; otras técnicas de valuación para los casos de aquellos pasivos que no tienen cotización en el mercado y no es factible encontrar cotizaciones de operadores de instrumentos similares.

Información a revelar sobre ingresos (gastos) por primas y comisiones [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre gastos financieros [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre ingresos (gastos) financieros [bloque de texto]

A continuación, se presenta un desglose de las partidas más importantes que componen el costo financiero:

a) Ingreso financiero:

Año terminado el
31 de diciembre de

	2021	2020
Productos financieros	\$ (2,647)	\$ (5,903)
Ganancia cambiaria	-	(7,185)
Total	\$ (2,647)	\$ (13,088)

b)Costo financiero

	2021	2020
Gastos por intereses	\$ 24,852	\$ 32,870
Actualización de impuestos a la consolidación fiscal	2,788	2,118
Operaciones financieras derivadas	19,177	2,852
Gasto por intereses sobre arrendamientos	2,665	3,022
Pérdida cambiaria	7,231	-
Resultado financiero, neto de beneficios a los empleados	5,035	4,187
Otros gastos financieros	9,469	7,468
Total	<u>\$ 71,217</u>	<u>\$ 52,517</u>

Información a revelar sobre ingresos financieros [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre activos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre instrumentos financieros [bloque de texto]

A continuación, se presentan los importes en libros de los instrumentos financieros y sus valores razonables:

	31 de diciembre 2021		31 de diciembre de 2020	
	Valor razonable	Valor en libros	Valor razonable	Valor en libros
Activos financieros				
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 110,122	110,122	\$ 483,909	\$ 483,909
<i>Activos financieros medidos a costo amortizado</i>				
Cuentas por cobrar y otros activos circulantes	246,924	246,924	238,679	238,679
<i>Activos financieros a su valor razonable a través de resultados</i>				
Instrumentos financieros derivados	1,344	1,344	-	-
Pasivos financieros				
<i>Pasivos financieros a costo amortizado</i>				
Deuda e intereses por pagar	720,300	683,275	897,468	866,292
Pasivo por arrendamiento	59,019	50,643	58,059	58,059
Proveedores y otros pasivos	340,030	340,030	306,044	306,044
<i>Pasivos financieros a su valor razonable a través de resultados</i>				
Instrumentos financieros derivados	3,783	3,783	1,289	1,289
<i>Pasivos financieros a su valor razonable a través de ORI</i>				
Instrumentos financieros derivados de cobertura	13,011	13,011	33,210	33,210

Información a revelar sobre instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre instrumentos financieros designados como a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre instrumentos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre pasivos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre gestión del riesgo financiero [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre la adopción por primera vez de las NIIF [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre gastos generales y administrativos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Vitro, S.A.B. de C.V. ("Vitro" y sus subsidiarias ó la "Compañía") es una compañía tenedora y operadora cuyas subsidiarias se dedican a servir diversos mercados, entre los que se encuentran vidrio plano para uso de la industria de la construcción y automotriz; así como envases de vidrio para los mercados de cosméticos, fragancias, farmacéuticos y licores. Adicionalmente, Vitro y sus subsidiarias, se dedican a la fabricación de maquinaria, equipos y bienes de capital para uso industrial, la fabricación de productos químicos inorgánicos, así como a la comercialización de la energía. Las oficinas corporativas de Vitro se encuentran ubicadas en Avenida Ricardo Margáin Zozaya No. 400, Colonia Valle del Campestre, en San Pedro Garza García, Nuevo León, México.

Información a revelar sobre la hipótesis de negocio en marcha [bloque de texto]

Negocio en marcha

Como resultado de la permanencia del COVID-19 en el mundo la Compañía ha estado tomando medidas sanitarias y para mitigar la propagación de este virus, se ha mantenido el aislamiento social, apoyo a empleados que han dado positivo a las pruebas, restricciones de visitas a nuestros centros de trabajo, vigilancia y monitoreo del personal.

Derivado de la pandemia y otros factores se presentaron complicaciones en la cadena de suministro en todas las regiones del sector automotriz en donde la Compañía tiene participación, la escasez de materias primas, precios altos del acero y resinas plásticas, y la falta de semiconductores, entre otros factores, han provocado paros constantes en plantas de nuestros clientes de OEM en EE.UU. y México, para mitigar este efecto, se cerraron temporalmente algunas líneas de producción, tratando de equilibrar la producción y generación de inventario.

Los costos y gastos de operación 2021 ascendieron a \$1,892,534 los cuales aumentaron en un 1% respecto del total de ventas comparados con 2020 cuando ascendieron a \$1,692,423 El incremento se debe a un mayor precio de energía eléctrica, costos de transportación, materia prima, entre otros.

Información a revelar sobre el crédito mercantil [bloque de texto]

Los saldos del crédito mercantil al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se componen de la siguiente manera:

	2021	2020
Saldo al 1o. de enero de	\$ 62,139	\$ 61,653
Deterioro de crédito mercantil	(4,582)	-
Efecto por conversión	146	486
Saldo al 31 de diciembre de	<u>\$ 57,703</u>	<u>\$ 62,139</u>

El crédito mercantil se generó como resultado de la adquisición del Negocio de Vidrio Plano y de Recubrimientos de PPG y el Negocio de Vidrio Automotriz para Equipo Original de PGW. El valor recuperable del crédito mercantil está determinado con base en su valor en uso, el cual utiliza flujos de efectivo proyectados basados en el presupuesto financiero autorizado y aprobado por el Consejo de Administración; dicho presupuesto cubre un periodo de cinco años. El valor en uso se determinó utilizando una tasa de descuento después de impuestos con cálculo a perpetuidad

del 6.7% y 7.54% en 2021 y 2020, respectivamente. La tasa de crecimiento en la industria automotriz para el año 2022 se estima alrededor de 47% y para 2023 y en adelante en promedio de 0.87%. La tasa de crecimiento en la industria arquitectónica para el mercado de Estados Unidos de América (Unidad Generadora de Efectivo "UGE" que concentra el crédito mercantil y otros activos intangibles significativos) en el año 2022 se estima alrededor de 3% y para 2023 y en adelante en un promedio de 4%, cabe señalar que para la determinación del valor en uso se utilizó una tasa de perpetuidad de 1.06% y para el sector arquitectónico 1.5%.

Información a revelar sobre subvenciones del gobierno [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre deterioro de valor de activos [bloque de texto]

La compañía realizó sus pruebas del valor de uso de sus activos y derivado de la situación e incertidumbre de la industria automotriz se reconoció una pérdida por deterioro de \$43,722 alojado en la propiedad, planta y equipo que pertenecen a dicha industria la cual fue registrada en el costo de ventas.

La Compañía reconoció una pérdida por deterioro al crédito mercantil asignado a la unidad generadora de efectivo de la industria automotriz por un importe de \$4,582 el cual fue registrado en otros gastos.

La compañía realizó sus pruebas del valor de uso de sus activos y derivado de la situación e incertidumbre de la industria automotriz se reconoció una pérdida por deterioro de \$1,696 alojado en los activos intangibles que pertenecen a dicha industria el cual fue registrada en el costo de ventas.

Información a revelar sobre impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Los impuestos a la utilidad reconocidos en resultados se analizan como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2021	2020
Impuestos a la utilidad causado	\$ 45,905	\$ 21,419
Impuestos a la utilidad diferido	(21,051)	28,049
Total	<u>\$ 24,854</u>	<u>\$ 49,468</u>

La conciliación entre la tasa señalada en la Ley de impuestos a la utilidad de la Compañía y la tasa real, expresadas como un porcentaje de la utilidad antes de impuestos a la utilidad, se analiza como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2021	2020
(Beneficio) gasto esperado	(24,613)	1,193
Efectos de inflación	(8,861)	(4,756)
Estimación (reversión) de valuación de pérdidas fiscales	142	5,593
Gastos no deducibles y otros	10,470	4,119
Reestructura	5,658	-
Des reconocimiento de impuestos diferidos activos, netos	30,024	34,508
Diferencia en tasa de Compañías fuera de México	8,255	14,920
Fluctuación cambiaria sin efectos fiscales	3,779	(6,109)
Gasto por impuestos a la utilidad	<u>24,854</u>	<u>49,468</u>

Los movimientos del saldo de impuestos diferidos en el ejercicio son como sigue:

Año terminado el
31 de diciembre de

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Saldo inicial	\$ 74,715	\$ 93,043
Impuesto diferido aplicado a resultados	21,051	(28,049)
Remediciones actuariales	2,177	12,972
Operaciones financieras derivadas	(8,323)	2,588
Efectos de conversión	5,996	(5,839)
Saldo final	<u>\$ 95,616</u>	<u>\$ 74,715</u>

Las principales diferencias temporales que originaron impuesto a la utilidad diferido en el estado consolidado de situación financiera se analizan como sigue:

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Cuentas por cobrar	\$ 5,054	\$ 6,320
Beneficios a los empleados	36,266	37,802
Pérdidas fiscales	24,192	16,064
Activo intangible	27,047	31,502
Activo fijo	(1,782)	6,663
Instrumentos financieros derivados	905	3,390
Inventarios	2,996	2,011
Otros	16,616	11,611
Impuesto a la utilidad diferido activo	<u>\$ 111,294</u>	<u>\$ 115,363</u>
Cuentas por cobrar	\$ (4)	\$ (203)
Beneficios a los empleados	(101)	407
Pérdidas fiscales	(1,632)	(1,372)
Activo fijo	9,574	27,407
Instrumentos financieros derivados	354	2,099
Anticipo a proveedores	194	591
Otros	7,293	11,719
Impuesto a la utilidad diferido pasivo	<u>\$ 15,678</u>	<u>\$ 40,648</u>
	<u>\$ 95,616</u>	<u>\$ 74,715</u>

Al 31 de diciembre de 2021 la Compañía y sus subsidiarias mantienen pérdidas fiscales por amortizar por un importe de \$312,359, cuyo derecho a ser amortizadas contra utilidades futuras caduca como sigue:

Vencimiento en:	Pérdidas de Compañías Mexicanas	Pérdidas de Compañías Extranjeras
2022	\$ 32	-
2023	155	-
2024	50	-
2025	-	-
2026	-	-
2027	229	-
2028	2,627	-
2029	14,051	10,882
2030	1,590	31,693
2031 en adelante	62,984	188,066
Total	\$ 81,718	230,641

En la determinación del impuesto a la utilidad diferido, al 31 de diciembre de 2021, se incluyeron los efectos de pérdidas fiscales por amortizar de compañías mexicanas por \$1,418, las cuales no fueron reconocidas como activos debido a que no existe una alta probabilidad de que puedan recuperarse.

Adicionalmente, en las entidades en el extranjero no fueron reconocidas pérdidas fiscales por \$230,641. La Administración considera que existen probabilidades de que dichas pérdidas puedan recuperarse en años posteriores, sin embargo, durante 2021 ha tomado la decisión de reservar los impuestos diferidos activos netos de las entidades extranjeras en Estados Unidos de America.

Los impuestos a la utilidad reconocidos en otros componentes de la utilidad integral se analizan como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2021	2020
Efecto de operaciones financieras derivadas	\$ (8,323)	\$ 2,588
Remediciones actuariales del plan de beneficios	2,177	12,972
Total de impuestos a la utilidad reconocidos en otros componentes de la utilidad integral	\$ (6,146)	\$ 15,560

Hasta 2013 la Compañía consolidaba sus resultados fiscales de la operación en México. Con posterioridad y de acuerdo con la reforma hacendaria la Compañía tiene la obligación del pago del impuesto diferido determinado a esa fecha, el cual será pagado de acuerdo con las disposiciones transitorias de la nueva Ley. Durante el ejercicio 2021 la compañía pago \$33,292 y al 31 de diciembre de 2021, el ISR por consolidación fiscal asciende a \$19,225 a corto plazo y \$9,578 a largo plazo.

A partir del 1 de enero de 2021, las entidades de Vitro con sede en los Estados Unidos de América se reestructuraron creando cuatro contribuyentes: 1) Vitro Assets Corp. con Vitro Flat Glass, LLC (empresas bajo consolidación fiscal) como su única subsidiaria; 2) Vitro Packaging, LLC; 3) Vitro Chemicals, Fibers and Mining, LLC y 4) Pittsburgh

Glassworks, LLC con Vitro Autoglass LLC y Vitro Meadville Flat Glass, LLC como sus subsidiarias. Anterior a esta reestructura, las empresas antes indicadas consolidaban su resultado fiscal.

La Compañía reestructuró las diferentes entidades legales en cuatro divisiones, mismas que fueron incorporadas en diferentes sociedades en España. La reestructura antes indicada por las entidades legales en Estados Unidos de América generó una ganancia fiscal por aproximadamente, \$137,538, la cual fue compensada mediante pérdidas fiscales de ejercicios anteriores por \$85,056 (previamente no reconocidas) y pérdidas fiscales del ejercicio por \$44,116. Después del efecto de la amortización de las pérdidas fiscales, el efecto en impuestos ascendió a \$4,971.

Información a revelar sobre empleados [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre personal clave de la gerencia [bloque de texto]

Compensación al personal clave de la Administración. - Para los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020, la compensación total por los servicios prestados por nuestros consejeros y directores fue de aproximadamente \$7,997 y \$7,054, respectivamente. Esta cantidad incluye honorarios, salarios, compensación variable, gratificaciones por retiro y jubilaciones. Lo anterior se conforma de la siguiente manera:

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Compensación fija	78 %	73%
Compensación variable	22 %	27%

Información a revelar de contratos de seguro [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre ingresos ordinarios por primas de seguro [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre activos intangibles [bloque de texto]

a) Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 los intangibles se componen como sigue:

	31 de diciembre de	
	2021	2020
Software	\$ 20,629	\$ 23,373
Marcas y propiedad intelectual	80,715	90,687
Relación con clientes	129,492	139,009
Otros	6,469	3,693
Total	\$ 237,305	\$ 256,762

31 de diciembre de

	2021	2020
--	------	------

Costo o valuación	Software	Marcas y propiedad intelectual	Relación con clientes	Otros	Total
Saldo al 1 de enero de 2020	\$ 54,481	\$ 125,453	\$ 179,011	\$ 3,026	\$ 361,971
Adiciones	4,494	3,063	-	765	8,322
Reclasificación	7,583	-	-	-	7,583
Intangibles de Ilumimex	-	2,074	-	-	2,074
Efecto por conversión	(492)	-	140	-	(352)
Saldo al 31 de diciembre de 2020	\$ 66,066	\$ 130,590	\$ 179,151	\$ 3,791	\$ 379,598
Adiciones	2,404	-	-	1,692	4,096
Reclasificación	155	-	-	1,281	1,436
Efecto por conversión	(71)	(25)	43	-	(53)
Saldo al 31 de diciembre de 2021	\$ 68,554	130,565	179,194	6,764	385,077

Amortización acumulada	Software	Marcas y propiedad intelectual	Relación con clientes	Otros	Total
Saldo al 1 de enero de 2020	\$ 39,316	\$ 30,564	\$ 30,710	-	100,590
Amortización del periodo	3,693	9,339	9,404	98	22,534
Efecto por conversión	(316)	-	28	-	(288)
Saldo al 31 de diciembre de 2020	\$ 42,693	\$ 39,903	\$ 40,142	\$ 98	122,836
Amortización del periodo	\$ 4,133	9,412	9,490	197	23,232
Deterioro	1,164	532	-	-	1,696
Efecto por conversión	(65)	3	70	-	8
Saldo al 31 de diciembre de 2021	\$ 47,925	49,850	49,702	295	147,772

Las amortizaciones de intangibles fueron calculadas utilizando vidas útiles de 15 años para las marcas y propiedad intelectual, 20 años para la relación con clientes y 5 años para el software.

b) Los saldos de otros activos al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se componen como sigue:

31 de diciembre de

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Costos por obtención de contratos	\$ 9,117	\$ 9,040
Otros	9,726	9,648
	<u>\$ 18,843</u>	<u>\$ 18,688</u>

Información a revelar sobre activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre gastos por intereses [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre ingresos por intereses [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre ingresos (gastos) por intereses [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre inventarios [bloque de texto]

Los inventarios están integrados como se muestra a continuación:

	31 de diciembre de	
	2021	2020
Productos terminados	\$ 227,507	\$ 181,622
Productos en proceso	48,971	36,130
Materias primas	82,538	79,496
Refacciones	61,564	62,910
Otros	37,549	26,254
Total	<u>\$ 458,129</u>	<u>\$ 386,412</u>

Los inventarios al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se encuentran disminuidos a su valor neto de realización debido a la reserva de obsolescencia y lento movimiento por la cantidad de \$12,645 y \$11,701, respectivamente; esta reserva disminuye principalmente los saldos presentados en las líneas de productos terminados, refacciones, y materias primas.

En 2021 y 2020, fueron reconocidos inventarios por un monto de \$589,322 y \$576,039 como gasto y fueron incluidos en el costo de ventas de dichos periodos.

Información a revelar sobre pasivos por contratos de inversión [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

Información a revelar sobre propiedades de inversión [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el saldo de las propiedades de inversión asciende a \$20,147 y \$18,533, respectivamente; dichos activos se componen principalmente por terrenos y edificios. El valor razonable de las propiedades de inversión fue determinado por valuadores de propiedades independientes y externos, que tienen calificaciones profesionales reconocidas adecuadas y experiencia reciente en el lugar.

El valor razonable de las propiedades de inversión se calculó con base en el Nivel 2 de la jerarquía de valor razonable.

Técnica de valuación	Entradas importantes no observables	Interrelación entre clave datos de entrada no observables y el valor razonable
Se utilizaron los valores comerciales de terrenos en ubicaciones y dimensiones similares. Se ponderó el precio por metro cuadrado de estos terrenos.	-Ubicación de los terrenos similares (dirección) - Dimensiones de los terrenos	El valor justo estimado incrementaría (decrementaría) si: El valor de reposición variaría si el metro cuadrado promedio de la zona tuviera una baja o incrementaría si el metro cuadrado aumentase.

Información a revelar sobre inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

Información a revelar sobre inversiones distintas de las contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 el capital social de la Compañía está constituido por 470,027,224 y 474,127,227 acciones ordinarias, nominativas, totalmente suscritas, pagadas y sin expresión de valor nominal.

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar anticipos por arrendamientos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre arrendamientos [bloque de texto]

A continuación, se presenta un resumen de los activos por derecho de uso y del pasivo por arrendamiento:

	<u>Edificios</u>	<u>Maquinaria y equipo</u>	<u>Equipo de transporte</u>	<u>Otros</u>	<u>Total</u>
Saldo inicial al 1 de enero de 2020	\$ 12,548	\$ 49,933	\$ 4,280	\$ 11	\$ 66,772
Adiciones	6,785	10,367	200	1,857	19,209
Gasto por depreciación del año	(3,828)	(11,712)	(1,615)	(817)	(17,972)
Saldo final al 31 de diciembre de 2020	\$ 15,505	\$ 48,588	\$ 2,865	\$ 1,051	\$ 68,009
Adiciones / Bajas	7,012	1,333	3,091	(580)	10,856
Gasto por depreciación del año	(6,737)	(9,714)	(3,438)	(111)	(20,000)
Saldo final al 31 de diciembre de 2021	<u>\$ 15,780</u>	<u>\$ 40,207</u>	<u>\$ 2,518</u>	<u>360</u>	<u>\$ 58,865</u>

a) Montos reconocidos en estado consolidado de resultados

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Gasto por depreciación del activo por derechos de uso	\$ 20,000	\$ 17,972
Gasto por interés en los pasivos por arrendamiento	2,665	3,022
Gasto relacionado a arrendamientos de activos de bajo valor	7,235	8,847

b) Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el total de las salidas de efectivo por concepto de arrendamientos asciende a \$20,937 y \$18,935, respectivamente.

Los cambios en el pasivo por arrendamiento que derivan de actividades de financiamiento de acuerdo con el flujo de efectivo se integran como sigue:

Saldo al 1o. de enero de 2020	\$ 54,763
Gasto por interés de los pasivos por arrendamiento	3,022
Adiciones	19,209
Pagos de arrendamiento	(18,935)
	\$
Saldo al 31 de diciembre de 2020	58,059
Gasto por interés de los pasivos por arrendamiento	2,665
Adiciones	10,856
Pagos de arrendamiento	(20,937)
	\$
Saldo al 31 de diciembre de 2021	50,643

El total de pagos mínimos futuros de los arrendamientos se analiza como sigue:

	31 de diciembre de 2021
Obligaciones contractuales	58,301
Intereses por devengar	7,658
Obligaciones a valor presente	50,643
- Menos de 1 año	17,851
- Mayor a 1 año	32,792

Las tasas de interés utilizadas al 31 de diciembre de 2021 son como sigue:

	<u>Plazo en meses</u>	<u>Pesos Tasa de interés</u>	<u>Dólares Tasa de interés</u>
Edificios	36-120	9.72-10.10%	3.68 -4.60%
Maquinaria y equipo	24-120	9.61-9.90%	3.49 -4.06%
Equipo de transporte	24-120	9.70-10.10%	3.61 -4.60%
Otros	24-36	9.52-9.92%	3.41 -4.12%

La Compañía no enfrenta un riesgo de liquidez significativo respecto a sus pasivos por arrendamiento. Los pasivos por arrendamiento se monitorean a través de la tesorería de la Compañía.

Información a revelar sobre riesgo de liquidez [bloque de texto]

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero.

El enfoque de la Compañía para administrar su riesgo de liquidez es el de asegurar, en la medida de lo posible, el siempre tener suficiente liquidez para cumplir con sus obligaciones cuando éstas sean exigibles, sin afectar el desempeño del negocio o dañar la imagen y reputación de Vitro.

El Consejo de Administración de la Compañía es el encargado de establecer un adecuado marco de administración de riesgo de liquidez de acuerdo con las necesidades de la Compañía. La Compañía administra su riesgo de liquidez al mantener reservas bancarias y a través de un constante monitoreo de los flujos de efectivo.

Durante los últimos años, la fuente principal de liquidez de la Compañía ha sido en su mayor parte efectivo generado por actividades de operación en cada una de las unidades de negocio y a través de la venta de ciertos activos.

A continuación, se muestran los vencimientos contractuales de los pasivos financieros al 31 de diciembre de 2021, incluyendo los intereses correspondientes:

	<u>Menos de 1 año</u>	<u>de 1 a 3 años</u>	<u>de 3 a 5 años</u>	<u>Mas 5 años</u>
Deuda a tasas fijas ¹	\$ 7,832	\$ 13,631	\$ 145,010	\$ 56,860
Deuda a tasas variables ¹	111,986	35,116	400,494	-
Arrendamientos	20,550	17,829	17,075	2,847
Proveedores y otros pasivos	339,932	-	-	-
	<u>\$ 480,300</u>	<u>\$ 66,576</u>	<u>\$ 562,579</u>	<u>\$ 59,707</u>

Al 31 de diciembre de 2021, la Compañía cuenta con efectivo disponible por un monto de \$110,122.

¹ Los vencimientos son considerados con la forma original de pagos.

Información a revelar sobre préstamos y anticipos a bancos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre préstamos y anticipos a clientes [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre riesgo de mercado [bloque de texto]

i. *Riesgo de mercado*

El riesgo de mercado es el riesgo sobre los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio, tasas de interés, materias primas e instrumentos de capital. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a los riesgos de mercado dentro de parámetros aceptables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

Riesgo de tasa de interés

La Compañía está expuesta al riesgo de variaciones en las tasas de interés principalmente por los préstamos bancarios.

Una reforma de tasas de interés de referencia ha estado llevándose a cabo de manera global. La reforma busca reemplazar algunas tasas de interés del tipo “interbank offered rates” (IBOR), con tasas de interés cuasi libres de riesgo alternativas (la “reforma IBOR”). El Grupo tiene exposiciones IBOR en sus instrumentos financieros que serán reemplazados o reformados como parte de estas iniciativas de mercado.

La principal exposición IBOR del Grupo al 31 de diciembre de 2021 esta indexada al USD LIBOR. La tasa de referencia alternativa para USD LIBOR es SOFR. Al 31 de diciembre de 2021, aún no está claro cuándo tendrá lugar el anuncio que fijará una fecha para la finalización de la publicación del USD LIBOR. No obstante, el Grupo ha finalizado el proceso de implementación de las disposiciones de respaldo adecuadas para todas las exposiciones indexadas al USD LIBOR a finales de 2021.

La administración de riesgos monitorea y gestiona la transición del Grupo a tasas alternativas. La administración de riesgos evalúa hasta qué punto los contratos hacen referencia a los flujos de efectivo de IBOR, si dichos contratos deberán modificarse como resultado de la reforma de IBOR y cómo gestionar la comunicación sobre la reforma de IBOR con las contrapartes.

La administración de riesgos informa al comité directivo de la Compañía trimestralmente y colabora con otras funciones según sea necesario. Proporciona informes periódicos a la gerencia sobre el riesgo de tasa de interés y los riesgos derivados de la reforma IBOR.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se tenían celebrados diversos contratos de intercambio de flujos de los denominados Interest Rate Swaps con la finalidad de mitigar el riesgo por la variabilidad de la tasa de interés pagada en los pasivos contraídos en dólares.

Este tipo de operaciones representan mecanismos de cobertura para buscar fijar la tasa de interés de las obligaciones financieras. Estas operaciones de acuerdo con la normatividad contable son consideradas como operación de cobertura. Para propósitos contables, la Compañía ha designado dichos Swaps de Tasa bajo el modelo de cobertura de flujo de efectivo para cubrir una porción del pago de intereses de la deuda en USD.

Análisis de sensibilidad al riesgo de tasa de interés

La Compañía realizó un análisis de sensibilidad considerando un aumento o disminución de un 0.5% en el valor de la tasa LIBOR, y sus efectos en los resultados del ejercicio al 31 de diciembre de 2021.

El porcentaje utilizado para analizar la sensibilidad al riesgo cambiario es el escenario que representa la evaluación de la administración sobre la razonabilidad de posibles variaciones en esta tasa de referencia, al tratarse de una tasa de mercado con baja o nula volatilidad. Como resultado del análisis, el efecto de un posible aumento o disminución en la tasa de interés hubiera tenido un impacto en los resultados del ejercicio por \$968 como gasto o ingreso, respectivamente.

Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias extranjeras

Una subsidiaria extranjera es aquella que tiene moneda funcional diferente al dólar americano. Las subsidiarias extranjeras de Vitro mantienen sus activos y pasivos, y llevan a cabo sus operaciones principalmente en pesos mexicanos, dólares canadienses, euros, reales, soles, zlotys y pesos colombianos, en un mercado y ambiente de negocios en la misma moneda. La administración de la Compañía considera poco significativos los activos y pasivos denominados en moneda extranjera, por lo cual el riesgo por exposición a variaciones cambiarias para estas subsidiarias es casi nulo.

La deuda mantenida por la Compañía se encuentra denominada en dólares, por lo tanto, no hay riesgo por exposición a variaciones cambiarias.

Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias localizadas en México.

Las subsidiarias mexicanas de Vitro que mantienen moneda funcional dólares, y que realizan transacciones y mantienen saldos en pesos o en otra moneda extranjera diferente al peso, están expuestas al riesgo de las variaciones en tipo de cambio. Esta exposición al riesgo puede ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas monetarias y/o fiscales, la liquidez de los mercados globales, eventos políticos locales e internacionales, entre otros.

La moneda extranjera más importante de las subsidiarias mexicanas es el peso mexicano, los valores en libros de los activos y pasivos financieros denominados en pesos mexicanos al fin del periodo son los siguientes:

31 de diciembre de

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Activos financieros	\$Ps. 1,142,512,028	\$Ps. 3,313,988,465
Pasivos financieros	(1,889,151,152)	(2,937,678,820)
Posición financiera activa	<u>(746,639,124)</u>	<u>376,309,645</u>

Los activos financieros en pesos están compuestos principalmente por efectivo y otras cuentas por cobrar, mientras que los pasivos financieros están compuestos principalmente por deuda bancaria de corto plazo, proveedores y acreedores diversos, todos estos en peso mexicano. Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 la Compañía considera poco significativos los activos y pasivos denominados en otras monedas extranjeras diferentes del peso mexicano.

Los tipos de cambio del peso con respecto al dólar utilizados para la preparación de estos estados financieros consolidados fueron como sigue:

31 de diciembre de

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Tipos de cambio:		
Pesos por dólar al final del año	\$Ps. 20.4672	\$Ps. 19.9087
Pesos por dólar promedio durante el año	\$Ps. 20.2830	\$Ps. 19.9505

Al 28 de marzo de 2022, fecha de emisión de los estados financieros, el tipo de cambio del peso respecto al dólar fue de \$Ps. 20.1313.

Análisis de sensibilidad de moneda extranjera

La Compañía realizó un análisis de sensibilidad considerando un fortalecimiento o debilitamiento de un 10% del dólar frente al peso mexicano, y sus efectos en los resultados del ejercicio al 31 de diciembre de 2021 y 2020. El porcentaje utilizado para analizar la sensibilidad al riesgo cambiario es el escenario que representa la evaluación de la administración sobre la razonabilidad de posibles variaciones en el tipo de cambio de las divisas. Como resultado del análisis, el efecto de un posible fortalecimiento o debilitamiento del peso frente al dólar hubiera tenido un impacto en los resultados del ejercicio por \$740 y \$2,100 como ingreso o gasto, respectivamente.

Información a revelar sobre el valor de los activos netos atribuibles a los tenedores de las unidades de inversión [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre participaciones no controladoras [bloque de texto]

La participación no controladora está integrada como se muestra:

31 de diciembre de

	2021	2020
Capital social	\$ 683	\$ 594
Utilidades acumuladas	53	350
	<u>\$ 736</u>	<u>\$ 944</u>

Información a revelar sobre activos no circulantes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre objetivos, políticas y procesos para la gestión del capital [bloque de texto]

El objetivo de la Compañía al administrar su estructura de capital es el de salvaguardar su habilidad de continuar como negocio en marcha, y al mismo tiempo maximizar el retorno a sus accionistas a través de un adecuado balance en sus fuentes de fondeo. Con el objetivo de mantener esta estructura, la Compañía lleva a cabo diversas acciones como: administrar de forma eficiente el capital de trabajo, adecuar el pago de dividendos de acuerdo con la generación de flujo libre, cancelación y/o emisión de nuevas acciones y/o deuda, o la inversión o desinversión en activos.

La Compañía, a través del Consejo de Administración, evalúa el costo y los riesgos asociados con su estructura de capital de forma permanente. Dicha evaluación se realiza primordialmente con base en las proporciones de endeudamiento, deuda a UAFIR flujo (Utilidad antes de Financiamiento e Impuesto sobre la Renta) flujo de los últimos 12 meses, y cobertura de interés. El UAFIR flujo no es una medición de desempeño definida por las NIIF. La proporción de endeudamiento representa la razón de deuda neta a UAFIR flujo; el UAFIR flujo se calcula partiendo de la utilidad antes de otros ingresos y gastos y adicionándole las partidas virtuales reflejadas en el estado de resultados integrales, dentro del costo de ventas y gastos de operación, principalmente depreciaciones, amortizaciones y reservas de prima de antigüedad y plan de pensiones; por último, la cobertura de interés se calcula dividiendo el UAFIR flujo entre el gasto por interés de los últimos doce meses del periodo analizado. Vitro tiene un objetivo de largo plazo de mantener la razón financiera de endeudamiento dentro de un rango de 1.5 a 3.5 veces y cobertura de interés mayor a 5 veces. Al 31 de diciembre de 2021, los resultados del cálculo de cada una de las razones financieras mencionadas anteriormente fueron de 3.06 veces para la razón de endeudamiento y de 7.10 veces para razón de cobertura de intereses.

Información a revelar sobre otros activos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre otros activos circulantes [bloque de texto]

Los saldos de otros activos circulantes al 31 de diciembre de 2021 y 2020, se integran como sigue:

31 de diciembre de

	2021	2020
Deudores diversos ⁽¹⁾	\$ 18,787	\$ 35,331
Partes relacionadas	3,141	15,333
Pagos anticipados	5,115	4,718
Anticipo de inventarios	2,726	1,660
Activos mantenidos para su venta	2,692	4,939
Instrumentos financieros derivados	1,344	-
Total	<u>\$ 33,805</u>	<u>\$ 61,981</u>

Información a revelar sobre otros pasivos circulantes [bloque de texto]

Los saldos de otros pasivos a corto plazo al 31 de diciembre de 2021 y 2020, se integran como sigue:

31 de diciembre de

	2021	2020
Acreedores diversos	69,842	65,263
Contribuciones por pagar	16,509	13,441
Instrumentos financieros derivados	3,783	1,289
Total	<u>\$ 90,134</u>	<u>\$ 79,993</u>

Información a revelar sobre otros pasivos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre otros activos no circulantes [bloque de texto]

Los saldos de otros activos al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se componen como sigue:

	31 de diciembre de	
	2021	2020
Costos por obtención de contratos	\$ 9,117	\$ 9,040
Otros	9,726	9,648
	<u>\$ 18,843</u>	<u>\$ 18,688</u>

Información a revelar sobre otros pasivos no circulantes [bloque de texto]

Los saldos de otros pasivos a largo plazo al 31 de diciembre de 2021 y 2020, se integran como sigue:

	31 de diciembre de	
	2021	2020
Provisión de compensaciones	\$ 2,878	3,012
Otros pasivos	6,256	8,288
Total	<u>\$ 9,134</u>	<u>\$ 11,300</u>

Información a revelar sobre otros gastos de operación [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación [bloque de texto]

El análisis de otros (ingresos) gastos es el siguiente:

a)Otros (ingresos):

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2021	2020
Utilidad en venta y cancelación de activos	\$ -	\$ (4,758)

b)Otros gastos:

	2021	2020
Pérdida en venta y cancelación de activos	\$ 9,711	\$ -
Gastos de reorganización	11,399	16,665
Baja de activos por cierre de planta	-	14,128
Pérdida por deterioro de crédito mercantil	4,582	-
		6,436
Otros	4,349	6,436
Total	\$ 30,041	\$ 37,229

Información a revelar sobre otros resultados de operación [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre anticipos y otros activos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre ganancias (pérdidas) por actividades de operación [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

A continuación, se presenta un resumen de este saldo:

31 de diciembre de

	2021	2020
Terrenos	\$ 165,831	\$ 159,958
Edificios	490,582	510,978
Depreciación acumulada	(304,787)	(301,208)
Deterioro de Edificios	(7,793)	-
	<u>343,833</u>	<u>369,728</u>
Maquinaria y equipo	1,533,831	1,567,024
Depreciación acumulada	(877,713)	(851,708)
Deterioro de Maquinaria y equipo	(35,929)	-
	<u>620,189</u>	<u>715,316</u>
Inversiones en proceso	179,007	123,880
Total	<u>\$ 1,143,029</u>	<u>\$ 1,208,924</u>

Costo o valuación	Terrenos	Edificios	Maquinaria y equipo	Inversiones en proceso	Total
Saldos al 1o. de enero de 2020	\$ 177,199	\$ 521,789	\$ 1,536,953	\$ 136,196	\$ 2,372,137
Adiciones	24	10,806	101,457	(14,239)	98,048
Disposiciones	(3,933)	(4,286)	(8,501)	-	(16,720)
Efecto de conversión	(5,973)	(12,904)	(16,960)	(768)	(36,605)
Cierre de plantas	-	(2,346)	(12,943)	-	(15,289)
Compra Ilumimex	-	-	-	2,691	2,691
Transferencias	(7,359)	(2,081)	(32,982)	-	(42,422)
Saldo al 31 de diciembre de 2020	<u>\$ 159,958</u>	<u>\$ 510,978</u>	<u>\$ 1,567,024</u>	<u>\$ 123,880</u>	<u>\$ 2,361,840</u>
Adiciones	\$ 8,544	\$ 478	\$ 40,945	\$ 55,916	\$ 105,883
Disposiciones	(2,683)	(18,686)	(68,803)	-	(90,172)
Efecto de conversión	12	(2,188)	(5,335)	(789)	(8,300)
Saldo al 31 de diciembre de 2021	<u>\$ 165,831</u>	<u>\$ 490,582</u>	<u>\$ 1,533,831</u>	<u>\$ 179,007</u>	<u>\$ 2,369,251</u>

Depreciación acumulada y deterioro	Edificios	Maquinaria y equipo	Inversiones en proceso	Total
Saldos al 1o. de enero de 2020	\$ 296,756	\$ 803,765	\$ -	\$ 1,100,521
Depreciación del periodo	18,249	86,186	-	104,435
Disposiciones	(4,188)	(6,887)	-	(11,075)
Cierre de plantas	(834)	(327)	-	(1,161)
Transferencias	1,021	(17,993)	-	(16,972)

<u>Depreciación acumulada y deterioro</u>	Edificios	Maquinaria y equipo	Inversiones en proceso	Total
Efecto de conversión	(9,796)	(13,036)	-	(22,832)
Saldo al 31 de diciembre de 2020	\$ 301,208	\$ 851,708	\$ -	\$ 1,152,916
Depreciación del periodo	\$ 16,772	\$ 87,772	\$ -	\$ 104,544
Deterioro	7,793	35,929	-	43,722
Disposiciones	(12,198)	(58,031)	-	(70,229)
Efecto de conversión	(995)	(3,736)	-	(4,731)
Saldo al 31 de diciembre de 2021	\$ 312,580	\$ 913,642	\$ -	\$ 1,226,222

a)Costo por préstamos capitalizable

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, en el rubro de inversiones en proceso, la Compañía no tuvo activos que califiquen para la capitalización de intereses.

b)Baja de activos por cierre de plantas

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 no se registró un gasto por deterioro relacionado con el valor en uso, no obstante, en el ejercicio 2020 la Compañía cerró dos de sus plantas, el efecto de esta situación fue por un importe de \$14,128 que se registró en otros gastos y se dieron de baja en adición otros activos por un importe de \$5,024. Durante el 2021 por motivo del plan de disposición de las plantas antes mencionadas la compañía realizó venta de activos con un costo neto de \$19,831 y generando ingresos por dicha venta de \$13,894.

c)Inversión en proceso

Al 31 de diciembre 2021, se relacionan principalmente con inversiones efectuadas para la industria Automotriz relacionado con una línea de parabrisas, en Arquitectónico para la reparación del Horno VF2 y una cortadora jumbo en la planta ubicada en Mexicali. En la división de productos químicos inorgánicos principalmente es un condensador de emisiones de vapor. Para completar los proyectos antes indicados se espera la inversión adicional de flujos por \$50,500. Los proyectos antes mencionados se esperan entren en operación durante 2022 e inicios de 2023.

d)Pérdida por deterioro

La compañía realizó sus pruebas del valor de uso de sus activos y derivado de la situación e incertidumbre de la industria automotriz se reconoció una pérdida por deterioro de \$43,722 alojado en la propiedad, planta y equipo que pertenecen a dicha industria la cual fue registrada en el costo de ventas.

Información a revelar sobre provisiones [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre la reclasificación de instrumentos financieros [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre ingresos de actividades ordinarias reconocidos procedentes de contratos de construcción [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre reaseguros [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

Las operaciones realizadas con partes relacionadas, en el curso ordinario del negocio, fueron como sigue:

a) *Compra de vales de despensa.* - La Compañía compra vales de despensa para su personal a una tienda de autoservicio de la cual uno de nuestros consejeros es accionista. Por los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020, el monto de esas compras fue de \$5,462 y \$5,558, respectivamente.

b) *Compensación al personal clave de la Administración.* - Para los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020, la compensación total por los servicios prestados por nuestros consejeros y directores fue de aproximadamente \$7,997 y \$7,054, respectivamente. Esta cantidad incluye honorarios, salarios, compensación variable, gratificaciones por retiro y jubilaciones. Lo anterior se conforma de la siguiente manera:

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Compensación fija	78 %	73%
Compensación variable	<u>22 %</u>	<u>27%</u>

c) *Cuenta por cobrar.* - La compañía tiene una cuenta por cobrar con Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd. para los periodos terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020, el monto total fue de \$3,141 y \$15,333 respectivamente.

d) *Operaciones con Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd.* - La compañía tiene operaciones con Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd. para los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020. En compras el monto total fue de \$6,954 y \$3,971, respectivamente y en cuentas por pagar el monto total fue de \$97 y \$860, respectivamente.

Información a revelar sobre acuerdos de recompra y de recompra inversa [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

Información a revelar sobre gastos de investigación y desarrollo [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

Información a revelar sobre reservas dentro de capital [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo restringidos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

Información a revelar sobre ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre acuerdos de concesión de servicios [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre capital en acciones, reservas y otras participaciones en el capital contable [bloque de texto]

Estructura del capital social

- a) Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 el capital social de la Compañía está constituido por 470,027,224 y 474,127,227 acciones ordinarias, nominativas, totalmente suscritas, pagadas y sin expresión de valor nominal.
- b) Las utilidades retenidas incluyen la reserva legal. De acuerdo con la Ley General de Sociedades Mercantiles, de las utilidades netas del ejercicio debe separarse un 5% como mínimo para formar la reserva legal, hasta que su importe ascienda al 20% del capital social a valor nominal. La reserva legal puede capitalizarse, pero no debe repartirse a menos que se disuelva la sociedad, y debe ser reconstituida cuando disminuya por cualquier motivo.
- c) En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 1 de julio de 2020 se aprobó lo siguiente:
- Crear una reserva para la recompra de acciones propias por un monto máximo de \$52,000.
- d) En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 20 de abril de 2021 se aprobó lo siguiente:
- Decreto y pago de dividendos a razón de \$0.0357 por acción.
- e) Durante 2021 y 2020 la Compañía recompró 4,100,003 y 15,000 acciones por un monto de \$5,072 y \$20.

f) Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 la Compañía mantiene en su tesorería 13,544,205 y 9,444,202 acciones propias, respectivamente.

g) La distribución del capital contable, excepto por los importes actualizados del capital social aportado y de las utilidades retenidas fiscales, causará el impuesto sobre la renta sobre dividendos a cargo de la Compañía a la tasa vigente cuando se distribuya. El impuesto que se pague por dicha distribución se podrá acreditar contra el impuesto sobre la renta del ejercicio en el que se pague el impuesto sobre dividendos y en los dos ejercicios inmediatos siguientes, contra el impuesto del ejercicio y los pagos provisionales de los mismos.

Los saldos de la participación controladora en las cuentas fiscales del capital contable, correspondientes a la cuenta de capital de aportación y a la cuenta de utilidad fiscal neta de la Compañía ascienden a \$572,066 y \$2,874,658 al 31 de diciembre de 2021, y \$547,847 y \$1,271,286 al 31 de diciembre de 2020, respectivamente.

h) Otros componentes de la utilidad integral

Efecto por conversión de operaciones extranjeras

El movimiento del periodo se registra al convertir los estados financieros de la moneda funcional a la moneda de informe. Durante los ejercicios 2021 y 2020 no se tienen otros movimientos extraordinarios que afecten el saldo acumulado del efecto por conversión reconocido en el capital contable.

Remediciones actuariales

Las remediciones actuariales se reconocen como otros componentes de la utilidad integral. Para los años terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020, los efectos de las remediciones actuariales correspondieron a variaciones en los supuestos actuariales tanto para el pasivo laboral como para los activos del plan, netos de impuestos a la utilidad.

Instrumentos financieros derivados de cobertura

La porción efectiva de las ganancias o pérdidas por valuación de instrumentos financieros derivados designados como de cobertura de flujos de efectivo, se reconoce en las otras partidas de la utilidad integral, neta de impuestos a la utilidad.

A continuación, se muestra un análisis de los movimientos de las cuentas de otros resultados integrales de la participación controladora:

	Efecto por conversión de moneda extranjera	Instrumentos financieros derivados de cobertura	Remediciones actuariales	Total de otros resultados integrales
Saldo al 1 de enero de 2020	147,602	(15,618)	(96,258)	35,726
Movimiento de la utilidad integral	(23,655)	(7,763)	(48,461)	(79,879)
Saldo al 31 de diciembre de 2020	\$ 123,947	\$ (23,381)	\$ (144,719)	\$ (44,153)
Movimiento de la utilidad integral	(1,744)	21,846	4,209	24,311
Saldo al 31 de diciembre de 2021	\$ 122,203	\$ (1,535)	\$ (140,510)	\$ (19,842)

Información a revelar sobre acuerdos con pagos basados en acciones [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre pasivos subordinados [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

Información a revelar sobre subsidiarias [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2021 y 2020, y por los años terminados en esas fechas, han sido preparados con base en las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards o “IFRS” por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board o “IASB” por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados sobre la base del costo histórico, el cual incluye la revaluación del costo asumido, excepto por ciertos instrumentos financieros que se registran a su valor razonable y las propiedades de inversión que se registran a su valor razonable. Por lo general, el costo histórico se basa en el valor razonable de la contraprestación otorgada a cambio de los activos.

Información a revelar sobre cuentas por cobrar y por pagar por impuestos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

La cuenta de clientes se integra como sigue:

	31 de diciembre de	
	2021	2020
Cientes	\$ 188,015	\$ 233,600
Menos pérdida crediticia esperada	(9,787)	(12,579)
Total	<u>\$ 178,228</u>	<u>\$ 221,021</u>
Cientes		\$224,996
Menos pérdida crediticia esperada		(12,132)
Total		<u>\$212,864</u>
		<u>\$188,015</u>
		<u>(9,787)</u>
		<u>\$178,228</u>

El 23 de diciembre de 2019, Vitro celebró un contrato para iniciar un programa de venta de cartera sin recurso con Banco Santander, S.A. con duración de 3 años y el cual es prorrogable por un año adicional, el monto de dicho programa es hasta por la cantidad de \$110,000. Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el monto de la cartera vendida ascendía a \$66,643 y \$87,274, respectivamente. Dado la Compañía considera esta operación como una cobranza anticipada, los flujos relacionados con esta transacción son registrados dentro del estado consolidado de flujo de efectivo dentro del propio movimiento de Clientes.

A continuación, se presenta un análisis de la antigüedad de saldos de cuentas por cobrar a clientes al 31 de diciembre de 2021 y 2020:

	<u>Al corriente</u>	<u>30 días</u>	<u>31 a 60 días</u>	<u>Más de 60 días</u>
2021	\$ 174,441	\$ 31,229	\$ 2,504	\$ 16,822
2020	\$ 140,108	\$ 31,334	\$ 6,342	\$ 10,231

El movimiento de la pérdida crediticia esperada se muestra a continuación:

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Saldo inicial	\$ 9,787	\$ 12,579
Incremento del año	38,456	17,281
Aplicaciones	(36,111)	(20,073)
Saldo final del año	<u>\$ 12,132</u>	<u>\$ 9,787</u>

Información a revelar sobre ingresos (gastos) comerciales [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Información a revelar sobre acciones propias [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2021 y 2020, y por los años terminados en esas fechas, han sido preparados con base en las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards o “IFRS” por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board o “IASB” por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados sobre la base del costo histórico, el cual incluye la revaluación del costo asumido, excepto por ciertos instrumentos financieros que se registran a su valor razonable y las propiedades de inversión que se registran a su valor razonable. Por lo general, el costo histórico se basa en el valor razonable de la contraprestación otorgada a cambio de los activos.

Descripción de la política contable de activos financieros disponibles para la venta [bloque de texto]

Los activos a largo plazo se clasifican como mantenidos para su venta si su valor en libros será recuperable a través de una operación de venta y no mediante su uso continuo. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo (o grupo de activos para su venta) está disponible para su venta inmediata en su estado actual, una vez clasificados como activos disponibles para su venta, dichos activos dejan de ser depreciados. Se presentan en el estado consolidado de situación financiera en el corto plazo de acuerdo con los planes de realización que se tengan y se encuentran registrados al menor de su valor en libros o el valor razonable menos los costos de venta.

Descripción de la política contable para activos biológicos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para costos de préstamos [bloque de texto]

Los costos por préstamos atribuibles directamente a la adquisición, construcción o producción de activos calificables, los cuales constituyen activos que requieren de un periodo substancial hasta que estén listos para su uso, se adicionan al costo de esos activos. La capitalización de costos por préstamos cesa en el momento en que los activos están disponibles para ser usados. Las fluctuaciones cambiarias derivadas de la obtención de fondos en moneda extranjera se capitalizan en la medida en que se consideran un ajuste al costo por interés. El ingreso que se obtiene por la inversión temporal de fondos de préstamos específicos pendientes de ser utilizados en activos calificables se deduce de los costos por préstamos elegibles para ser capitalizados. Todos los demás costos por préstamos se reconocen en resultados durante el periodo en que se incurran.

Descripción de la política contable para préstamos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios y crédito mercantil [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para flujos de efectivo [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para garantías colaterales [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para construcciones en proceso [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para activos y pasivos contingentes [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable de los costos de adquisición [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para los programas de lealtad a los consumidores [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para provisiones para retiro del servicio, restauración y rehabilitación [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para costos de adquisición diferidos que surgen de contratos de seguro [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para el impuesto sobre la renta diferido [bloque de texto]

Los impuestos a la utilidad en los resultados del ejercicio incluyen el impuesto causado y el impuesto diferido. El impuesto causado y el impuesto diferido se reconocen en resultados excepto que correspondan a una combinación de negocios, o partidas reconocidas directamente en el capital contable o en la cuenta de utilidad integral.

El impuesto a la utilidad causado es el impuesto que se espera pagar o recibir. El impuesto a la utilidad a cargo en el ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos de la Compañía y se reconocen impuestos diferidos respecto a las diferencias temporales entre dichos valores. No se reconocen impuestos diferidos por las siguientes diferencias temporales: el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no sea una adquisición de negocios y que no afecte al resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y negocios conjuntos en la medida en que es probable que no se revertirán en un futuro previsible. Adicionalmente, no se reconocen impuestos diferidos por diferencias temporales gravables derivadas del reconocimiento inicial del crédito mercantil. Los impuestos diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando estas se reviertan, con base en las leyes promulgadas o que se han sustancialmente promulgado a la fecha del reporte.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si solo si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y correspondan a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, y se pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.

Se reconoce un activo diferido por pérdidas fiscales por amortizar, créditos fiscales y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar. Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

La administración evalúa periódicamente las posiciones ejercidas en las declaraciones de impuestos con respecto a situaciones en las que la legislación aplicable es sujeta de interpretación. Se reconocen provisiones cuando es apropiado con base en los importes que se espera pagar a las autoridades fiscales. El impuesto diferido activo se reconoce sólo cuando es probable que exista utilidad futura gravable contra la cual se podrán utilizar las deducciones por diferencias temporales.

Descripción de la política contable para gastos por depreciación [bloque de texto]

La depreciación se registra en resultados y se calcula conforme al método de línea recta con base en las vidas útiles estimadas remanentes de los activos, las cuales se revisan cada año junto con los valores residuales; y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva. Los activos relacionados con arrendamientos financieros son depreciados en el periodo más corto entre el arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que sea razonablemente seguro que la Compañía obtendrá la propiedad al final del periodo de arrendamiento.

Las vidas útiles estimadas para las clases principales de activos fijos que corresponden a los periodos actual y comparativo son las siguientes:

	<u>Años</u>
Edificios	15 a 50
Maquinaria y equipo	3 a 30

Cuando componentes de una partida de edificios, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de edificios, maquinaria y equipo.

Descripción de la política contable para baja en cuentas de instrumentos financieros [bloque de texto]

Baja de activos financieros

La Compañía, da de baja un activo financiero cuando:

- expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero; o
- transfiere los derechos para recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en la que:
 - se transfieren sustancialmente todos los riesgos y recompensas de propiedad del activo financiero; o
 - la Compañía no transfiere ni conserva sustancialmente todos los riesgos y recompensas de propiedad y no conserva el control del activo financiero.

La Compañía, entra en operaciones por las que transfiere activos reconocidos en su estado de situación financiera, En estos casos, los activos transferidos son desreconocidos.

Baja de pasivos financieros

La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y pagadera se reconoce en resultados.

Cuando la Compañía intercambia con el prestamista existente un instrumento de deuda en otro con términos sustancialmente diferentes, dicho intercambio se contabiliza como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero. De manera similar, la Compañía considera la modificación sustancial de los términos de un pasivo existente o parte de él como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo. Se asume que los términos son sustancialmente diferentes si el valor presente descontado de los flujos de efectivo bajo los nuevos términos, incluyendo cualquier tarifa pagada neta de cualquier tarifa recibida y descontada utilizando la tasa efectiva original es al menos un 10% diferente de la actual descontada Valor de los flujos de efectivo remanentes del pasivo financiero original. Si la modificación no es sustancial, la diferencia entre: (1) el importe en libros de la responsabilidad antes de la modificación; y (2) el valor presente de los flujos de efectivo después de la modificación debe reconocerse en resultados como la ganancia o pérdida por modificación dentro de otras ganancias y pérdidas.

Los costos por obtención y emisión de una nueva deuda son capitalizados dentro del balance, a excepción de aquellos costos asociados a la liquidación de deudas, siempre y cuando ambas deudas sean con el mismo acreedor.

En caso de que una deuda sea liquidada, los costos capitalizados asociados a dicha deuda se cancelan mediante su registro en resultados a la fecha de la liquidación.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

Las actividades de la Compañía la exponen a una diversidad de riesgos que incluyen: el riesgo cambiario, el de las tasas de interés y el riesgo de precios, tales como los bienes genéricos, principalmente el de gas natural.

La política de la Compañía es contratar instrumentos financieros derivados (“IFD’s”) con la finalidad de mitigar y cubrir la exposición a la que se encuentra expuesta, dadas sus operaciones productivas y financieras. La Compañía designa estos instrumentos ya sea como coberturas de valor razonable, coberturas de flujo de efectivo o coberturas de la inversión neta en una operación extranjera.

Existe un Comité de Riesgos que se encarga de hacer cumplir las políticas de administración de riesgos, así como de monitorear el correcto uso de los instrumentos financieros contratados por la Compañía.

Dicho comité está integrado por varios funcionarios de la Compañía. Adicionalmente se requiere la autorización del Consejo de Administración para llevar a cabo una operación de este tipo.

La Compañía reconoce todos los instrumentos financieros derivados en el estado de situación financiera a valor razonable, sin importar la intención de su tenencia. En el caso de derivados de cobertura, el tratamiento contable depende si la cobertura es de valor razonable o de flujo de efectivo. Las negociaciones de IFD’s pueden contemplar acuerdos de compensaciones, en cuyo caso los importes resultantes se presentan en forma neta.

El valor razonable de los instrumentos financieros se determina con precios de mercados reconocidos y cuando los instrumentos no cotizan en un mercado, se determina con modelos técnicos de valuación reconocidos en el ámbito financiero y utilizando insumos tales como curvas de precios, de tasas de interés y de tipo de cambio, las cuales se obtienen de diferentes fuentes de información confiable.

Cuando los derivados son contratados con la finalidad de cubrir riesgos y cumplen con todos los requisitos contables de cobertura, se documenta su designación describiendo el objetivo, características, reconocimiento contable y como se llevará a cabo la medición de la efectividad.

La Compañía designa ciertos derivados como instrumentos de cobertura con respecto al riesgo de tasa de interés en coberturas de flujos de efectivo.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, junto con sus objetivos de gestión de riesgos y su estrategia para llevar a cabo diversas transacciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de forma continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es efectivo para compensar los cambios en los valores razonables o los flujos de efectivo de la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto, que es cuando las relaciones de cobertura cumplen con todos de los siguientes requisitos de efectividad de cobertura:

- Hay una relación económica entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta;
- El efecto del riesgo de crédito no domina al valor de los cambios que resultan de la relación económica; y

- El índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la Entidad cubre realmente y la cantidad del instrumento de cobertura que la Compañía realmente utiliza para cubrir esa cantidad de la partida cubierta.

Si una relación de cobertura deja de cumplir el requisito de efectividad de cobertura relacionado con la relación de cobertura, pero el objetivo de gestión de riesgos para esa relación de cobertura designada sigue siendo el mismo, la Compañía ajusta la relación de cobertura de la relación de cobertura (es decir, rebalancea la cobertura) para que cumpla los criterios de calificación de nuevo.

La Compañía designa el cambio completo en el valor razonable como el instrumento de cobertura para todas sus relaciones de cobertura que involucran contratos a plazo.

La Compañía dejará de aplicar la política específica de evaluación de la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura (i) a una partida cubierta o instrumento de cobertura cuando la incertidumbre derivada de la reforma del tipo de interés de referencia deje de estar presente con respecto al calendario, y el monto de los flujos de efectivo basados en la tasa de interés de la partida o instrumento respectivo o (ii) cuando se interrumpe la relación de cobertura. Para su evaluación altamente probable de la partida cubierta, la Compañía ya no aplicará la política específica cuando la incertidumbre que surja de la reforma de la tasa de interés de referencia sobre el momento y el monto de los flujos de efectivo futuros basados en la tasa de interés de la partida cubierta no sea presente más tiempo, o cuando la relación de cobertura se interrumpe.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Consisten principalmente en depósitos bancarios en cuentas de cheques e inversiones en valores a corto plazo, de gran liquidez, fácilmente convertibles en efectivo en un período no mayor a tres meses. El efectivo se presenta a valor nominal y los equivalentes se valúan a su valor razonable. Cualquier equivalente de efectivo cuya liquidez sea mayor a tres meses se presenta dentro de la línea de otros activos circulantes. Cualquier equivalente de efectivo del cual no se puede disponer en un período no mayor a tres meses se clasifica como efectivo restringido.

Descripción de la política contable para operaciones discontinuadas [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

Descripción de la política contable para descuentos y reembolsos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

Descripción de la política contable para dividendos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

La Compañía presenta información sobre la utilidad por acción (“UPA”) básica y diluida correspondiente a sus acciones ordinarias. La UPA básica se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias de la Compañía entre el número promedio ponderado de acciones ordinarias en

circulación durante el periodo, ajustado por las acciones propias que se poseen. La UPA diluida se determina ajustando la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias y el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, ajustada por las acciones propias que se poseen, por los efectos del potencial de dilución de todas las acciones ordinarias, que incluyen los instrumentos convertibles y opciones sobre acciones otorgadas a empleados.

Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Compañía no ha tenido efectos dilutivos.

Descripción de la política contable de los derechos de emisiones [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

i. *Planes de beneficios definidos*

Plan de pensiones

Un plan de beneficios definidos es un plan de beneficios al término de la relación laboral por retiro distinto a uno de aportaciones definidas. Las obligaciones netas de la Compañía respecto a los planes de pensiones de beneficios definidos se calculan por separado para cada plan, estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los periodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente, y se deduce el valor razonable de los activos del plan. La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones de la Compañía y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente con el apoyo de un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el cálculo resulta en un beneficio para la Compañía, el activo que se reconoce se limita al total neto de los costos por servicios anteriores pendientes de reconocer y el valor presente de los beneficios económicos disponibles, en la forma de reembolsos futuros del plan o reducciones en futuras contribuciones al plan, más los activos del plan. Para calcular el valor presente de los beneficios económicos, se toman en consideración los requerimientos mínimos

de fondeo que se apliquen a cualquier plan de la Compañía. Un beneficio económico está disponible para la Compañía si se puede realizar durante la vida del plan, o al liquidar las obligaciones del plan.

Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la porción de los beneficios mejorados relativos a servicios anteriores por parte de los empleados se reconoce en resultados por el método de línea recta durante el periodo promedio hasta que se adquiera el derecho a los beneficios. En la medida en que el derecho a los beneficios se realice, el gasto se reconoce en resultados.

La Compañía reconoce las remedaciones actuariales derivadas de los planes de beneficios definidos en la cuenta de utilidad integral, en el periodo en que ocurren y nunca se reciclan a resultados.

Beneficios médicos post-empleo

La Compañía otorga beneficios médicos a empleados retirados al término de la relación laboral. El derecho a acceder a estos beneficios usualmente depende de que los trabajadores hayan trabajado hasta su edad de retiro y hayan completado un número mínimo de años de servicio. El costo del periodo de estos beneficios es reconocido en resultados utilizando los mismos criterios que aquellos descritos para los planes de pensiones.

ii. Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando la Compañía está comprometida de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario.

Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si la Compañía ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

iii. Beneficios a corto plazo

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos.

Se reconoce un pasivo por el monto que se espera pagar bajo los planes de bonos en efectivo a corto plazo si la Compañía tiene una obligación legal o asumida de pagar dichos montos como resultado de servicios anteriores prestados por el empleado y la obligación se puede estimar de manera confiable.

Descripción de la política contable para gastos relacionados con el medioambiente [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para partidas excepcionales [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para gastos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de las políticas contables para desembolsos de exploración y evaluación [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para mediciones al valor razonable [bloque de texto]

Varias políticas y revelaciones contables de la Compañía requieren la determinación del valor razonable de los activos y pasivos tanto financieros como no financieros. Los valores razonables para efectos de medición y de revelación se han determinado con base en los métodos que se mencionan en los párrafos subsecuentes; cuando procede, se revela en las notas a los estados financieros mayor información sobre los supuestos realizados en la determinación de los valores razonables específicos de ese activo o pasivo.

Los Niveles que abarcan del 1 al 3 con base en el grado al cual se observa su valor razonable de los instrumentos financieros son:

?Nivel 1 son aquellos derivados de los precios cotizados (no ajustados) en los mercados activos para pasivos o activos idénticos;

?Nivel 2 son aquellos derivados de indicadores distintos a los precios cotizados incluidos dentro del nivel 1, pero que incluyen indicadores que son observables para un activo o pasivo, ya sea directamente a precios cotizados o indirectamente es decir derivados de estos precios; y

?Nivel 3 son aquellos derivados de las técnicas de valuación que incluyen los indicadores para los activos o pasivos, que no se basan en información observable del mercado (indicadores no observables).

Descripción de la política contable para primas e ingresos y gastos por comisiones [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para gastos financieros [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para ingresos y gastos financieros [bloque de texto]

Los ingresos financieros incluyen ingresos por intereses sobre fondos invertidos, cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, ganancias cambiarias y los efectos relacionados de beneficios a los empleados tanto de la obligación por beneficios definidos como de los activos al plan. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan, utilizando el método de interés efectivo.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre préstamos, efecto del descuento por el paso del tiempo sobre provisiones, pérdidas cambiarias, cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados y pérdidas por deterioro reconocidas en activos financieros. Los costos de préstamos que no sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo calificable, se reconocen en resultados utilizando el método de interés efectivo. Las ganancias y pérdidas cambiarias se reportan sobre una base neta.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

La Compañía clasifica y mide subsecuentemente sus activos financieros en función del modelo de negocio de la Compañía para administrar sus activos financieros, así como de las características de los flujos de efectivo contractuales de dichos activos. De esta forma, los activos financieros pueden ser clasificados a costo amortizado y utilizando el método de interés efectivo para calcular intereses devengados, a valor razonable a través de otros resultados integrales, y a su valor razonable a través de resultados.

Todos los activos financieros se reconocen y se dan de baja en la fecha de negociación en donde una compra o venta de un activo financiero está bajo un contrato, cuyos términos requieren la entrega del activo durante un plazo que

generalmente está establecido por el mercado correspondiente, y se valúan inicialmente a su valor razonable, más los costos de la transacción, excepto por aquellos activos financieros clasificados como a valor razonable con cambios a través de resultados, los cuales se valúan inicialmente a valor razonable sin incluir los costos de la transacción.

Los activos y pasivos financieros se compensan y el saldo neto es presentado en el estado de situación financiera cuando, y solamente cuando, la Compañía tiene derecho legal a compensar los saldos correspondientes y pretende ya sea liquidar sobre una base neta o bien realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

i. Activos financieros a costo amortizado

Los activos financieros a costo amortizado son aquellos que i) se conservan dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener dichos activos para obtener los flujos de efectivo contractuales y ii) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

El costo amortizado de un activo financiero es el monto al cual el activo financiero se mide en el reconocimiento inicial menos los reembolsos del principal, más la amortización acumulada utilizando el método de interés efectivo de cualquier diferencia entre ese monto inicial y el monto de vencimiento, ajustado por cualquier pérdida. El valor bruto en libros de un activo financiero es el costo amortizado de un activo financiero antes de ajustar cualquier provisión para pérdidas.

ii. Activos financieros a su valor razonable a través de otros resultados integrales

Los activos financieros a su valor razonable a través de otros resultados integrales son aquellos cuyo modelo de negocio se basa en obtener flujos de efectivo contractuales y vender activos financieros, además de que sus condiciones contractuales dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

iii. Activos financieros a su valor razonable a través de resultados

Los activos financieros a su valor razonable a través de resultados son aquellos que no cumplen con las características para ser medidos a costo amortizado o a su valor razonable a través de otros resultados integrales, ya que: i) tienen un modelo de negocio distinto a aquellos que buscan obtener flujos de efectivo contractuales, u obtener flujos de efectivo contractuales y vender los activos financieros, o bien, ii) los flujos de efectivo que generan no son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

El modelo de la empresa es mantener los activos financieros para el cobro de los flujos contractuales. Existe un segmento de las cuentas por cobrar que son objeto de una cesión de derechos de cobro (sin recurso) a través del uso de factoraje financiero. La finalidad de estas operaciones, consiste en acelerar la recuperación del monto nominal documentado en ciertas cuentas por cobrar generadas por la proveeduría de bienes y en algunos clientes elegidos por la contraparte financiera y así optimizar los flujos de efectivo de la compañía. El esquema es el de un factoraje financiero sin recurso y bajo la modalidad de cobranza delegada (es Vitro quien recibe los flujos asociado a esta cobranza y entera de inmediato a la contraparte financiera), mediante el cual se ceden de manera selectiva los derechos de cobro de ciertas facturas a Clientes elegidos por la contraparte financiera, quien una vez que acepta los

mismos, contractualmente se le transfieren los derechos de cobro al amparo del contrato de Factoraje Financiero, sustituyendo así al emisor (Subsidiarias operativas de Vitro) de la facturación y recibiendo el monto nominal de las facturas aceptadas, menos un descuento financiero.- Cabe destacar que los riesgos (principalmente el de no cobro) y beneficios de estas operaciones son transferidos de Vitro hacia la contraparte financiera, quedando el primero, como comisionista a título gratuito para recibir los pagos de estas cuentas por cobrar y transferir de inmediato a la contraparte financiera. Contablemente, estas operaciones en particular y para el portafolio elegible, siguen un modelo de negocio del tipo originar para vender y por ende se reconocen a su valor nominal al que fueron las facturas generadas y debido a los plazos de recuperación son tan cortos, su valor nominal es prácticamente similar al valor razonable al inicio y el que transcurre, entre el momento de emisión de las facturas elegibles y el momento de la aceptación por parte de contraparte financiera. Es hasta el momento en que se perfecciona al amparo del contrato de Factoraje Financiero, la aceptación por parte de la contraparte financiera, cuando Vitro reconoce temporalmente un derecho de cobro hacia este (cuenta liquidadora) y en simultáneo afecta como gasto financiero, el monto que Santander ajusta al proveer de liquidez previo al cobro, hasta que reconoce la liquidación de la cuenta por cobrar en su valor ajustado por costo financiero, procediendo a remover del Balance el derecho de cobro hacia la contraparte financiera. Aunque subsecuentemente, Vitro y a fin de mantener la relación mercantil con estos clientes, cuyas facturas fueron sujetas al esquema de Factoraje Financiero- continúa fungiendo como el receptor de la cobranza, al llegar estos fondos nominales, los mismos son de inmediato turnados a la contraparte financiera para satisfacer lo requerido en materia de *involucramiento subsecuente del servicio* bajo IFRS 9. Los requisitos requeridos bajo IFRS 9 para el des reconocimiento o remoción del Balance General de estos activos elegibles a Factoraje Financiero por parte de la contraparte financiera, están presentes y los costos gastos de gestión administrativa y recuperación asociados, que Vitro incurre sin remuneración alguna, ya se encuentran como costos y gastos en el estado de pérdidas y ganancias.

Deterioro de activos financieros

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Compañía reconoce una estimación de deterioro de sus activos financieros con un enfoque de pérdidas crediticias esperadas, tales como: cuentas por cobrar comerciales y deudores diversos. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando un modelo de cálculo basado en la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía, ajustada por factores que son específicos de los deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual como de las condiciones existentes a la fecha de reporte, incluyendo el valor temporal del dinero cuando sea apropiado.

La medición de las pérdidas crediticias esperadas es una función de la probabilidad de incumplimiento, la pérdida dada el incumplimiento (es decir, la magnitud de la pérdida si existe un incumplimiento) y la exposición en el incumplimiento. La evaluación de la probabilidad de incumplimiento y la pérdida dada por defecto se basa en datos históricos ajustados por información prospectiva como se describe anteriormente. En cuanto a la exposición al incumplimiento, para los activos financieros, esto está representado por el valor en libros bruto de los activos en la fecha de reporte; para los contratos de garantía financiera, la exposición incluye el monto establecido en la fecha de reporte, junto con cualquier monto adicional que se espera obtener en el futuro por fecha de incumplimiento determinada en función de la tendencia histórica, la comprensión de la Compañía de las necesidades financieras específicas de los deudores, y otra información relevante a futuro.

La Compañía adoptó un modelo simplificado de cálculo de pérdidas esperadas, mediante el cual reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida de la cuenta por cobrar, el modelo consiste en determinar la rotación de cuentas por cobrar promedio para cada cliente, siendo este el umbral de incumplimiento, posterior a esto la Compañía determina el promedio del valor de las cuentas por cobrar de los últimos doce meses que hayan superado el umbral de incumplimiento, este último promedio es la base para el cálculo. El porcentaje por aplicar a dicha base es el % que representan el promedio de las cuentas por cobrar que superan el umbral de incumplimiento

entre las ventas promedio de los últimos doce meses, de tal forma que esta metodología impone una provisión ante el reconocimiento inicial de las cuentas por cobrar, este procedimiento forma parte de la política actual para determinar el deterioro de las cuentas por cobrar. Para ciertas categorías de activos financieros, como cuentas por cobrar a clientes, los activos que se han sujetado a pruebas para efectos de deterioro y que no lo han sufrido en forma individual, se incluyen en dicha evaluación sobre una base colectiva. Entre la evidencia objetiva de que una cartera de cuentas por cobrar podría estar deteriorada, se podría incluir la experiencia pasada de la Compañía con respecto a la cobranza, un incremento en el número de pagos atrasados en la cartera que superen el periodo de crédito promedio, así como cambios observables en las condiciones económicas internacionales y locales que se correlacionen con el incumplimiento en los pagos.

La Compañía da de baja en cuentas un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en la que se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo financiero, o en la cual la Compañía no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad y no retiene el control sobre los activos financieros.

Para los activos financieros que se registran al costo amortizado, el importe de la pérdida por deterioro que se reconoce es la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los cobros futuros, descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero. El valor en libros del activo financiero se reduce por la pérdida por deterioro directamente para todos los activos financieros, excepto para las cuentas por cobrar a clientes, donde el valor en libros se reduce a través de una cuenta de estimación para cuentas de cobro dudoso. Cuando se considera que una cuenta por cobrar es incobrable, se elimina contra la estimación. La recuperación posterior de los montos previamente eliminados se convierte en créditos contra la estimación. Los cambios en el valor en libros de la cuenta de la estimación se reconocen en los resultados.

Un activo financiero tiene deterioro crediticio cuando se han producido uno o más eventos que tienen un impacto perjudicial en los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo financiero. La evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye datos observables sobre los siguientes eventos:

Para todos los demás activos financieros, la evidencia objetiva de deterioro podría incluir:

- ?Dificultad financiera significativa por parte del emisor o del deudor.
- ?El incumplimiento de un contrato, como un incumplimiento o un evento vencido.
- ?Los prestamistas del deudor, por razones económicas o contractuales relacionadas con la dificultad financiera del deudor, le otorgan al deudor una concesión que los prestamistas no considerarían de otra manera.
- ?Es cada vez más probable que el deudor entre en bancarrota o alguna otra reorganización financiera.
- ?La extinción de un mercado funcional para el activo financiero por sus dificultades financieras.

Descripción de la política contable para garantías financieras [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Los activos financieros a su valor razonable a través de resultados son aquellos que no cumplen con las características para ser medidos a costo amortizado o a su valor razonable a través de otros resultados integrales, ya que: i) tienen un modelo de negocio distinto a aquellos que buscan obtener flujos de efectivo contractuales, u obtener flujos de efectivo contractuales y vender los activos financieros, o bien, ii) los flujos de efectivo que generan no son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

El modelo de la empresa es mantener los activos financieros para el cobro de los flujos contractuales. Existe un segmento de las cuentas por cobrar que son objeto de una cesión de derechos de cobro (sin recurso) a través del uso de factoraje financiero. La finalidad de estas operaciones, consiste en acelerar la recuperación del monto nominal documentado en ciertas cuentas por cobrar generadas por la proveeduría de bienes y en algunos clientes elegidos por la contraparte financiera y así optimizar los flujos de efectivo de la compañía. El esquema es el de un factoraje financiero sin recurso y bajo la modalidad de cobranza delegada (es Vitro quien recibe los flujos asociado a esta cobranza y entera de inmediato a la contraparte financiera), mediante el cual se ceden de manera selectiva los derechos de cobro de ciertas facturas a Clientes elegidos por la contraparte financiera, quien una vez que acepta los mismos, contractualmente se le transfieren los derechos de cobro al amparo del contrato de Factoraje Financiero, sustituyendo así al emisor (Subsidiarias operativas de Vitro) de la facturación y recibiendo el monto nominal de las facturas aceptadas, menos un descuento financiero.- Cabe destacar que los riesgos (principalmente el de no cobro) y beneficios de estas operaciones son transferidos de Vitro hacia la contraparte financiera, quedando el primero, como comisionista a título gratuito para recibir los pagos de estas cuentas por cobrar y transferir de inmediato a la contraparte financiera. Contablemente, estas operaciones en particular y para el portafolio elegible, siguen un modelo de negocio del tipo originar para vender y por ende se reconocen a su valor nominal al que fueron las facturas generadas y debido a los plazos de recuperación son tan cortos, su valor nominal es prácticamente similar al valor razonable al inicio y el que transcurre, entre el momento de emisión de las facturas elegibles y el momento de la aceptación por parte de contraparte financiera. Es hasta el momento en que se perfecciona al amparo del contrato de Factoraje Financiero, la aceptación por parte de la contraparte financiera, cuando Vitro reconoce temporalmente un derecho de cobro hacia este (cuenta liquidadora) y en simultáneo afecta como gasto financiero, el monto que Santander ajusta al proveer de liquidez previo al cobro, hasta que reconoce la liquidación de la cuenta por cobrar en su valor ajustado por costo financiero, procediendo a remover del Balance el derecho de cobro hacia la contraparte financiera. Aunque subsecuentemente, Vitro y a fin de mantener la relación mercantil con estos clientes, cuyas facturas fueron sujetas al esquema de Factoraje Financiero- continúa fungiendo como el receptor de la cobranza, al llegar estos fondos nominales, los mismos son de inmediato turnados a la contraparte financiera para satisfacer lo requerido en materia de *involucramiento subsecuente del servicio* bajo IFRS 9. Los requisitos requeridos bajo IFRS 9 para el des reconocimiento o remoción del Balance General de estos activos elegibles a Factoraje Financiero por parte de la contraparte financiera, están presentes y los costos gastos de gestión administrativa y recuperación asociados, que Vitro incurre sin remuneración alguna, ya se encuentran como costos y gastos en el estado de pérdidas y ganancias.

Pasivos financieros

Pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados.

Los pasivos financieros se clasifican en valor razonable a través de resultados cuando el pasivo financiero es (i) contraprestación contingente de una adquirente en una combinación de negocios, (ii) se mantiene para negociar o (iii) se designa como valor razonable a través de resultados.

Un pasivo financiero se clasifica como mantenido con fines de negociación si:

?Se adquiere principalmente con el objetivo de recomprarlo en un futuro cercano; o

?Es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados que se administran conjuntamente, y para la cual existe evidencia de un patrón reciente de toma de utilidades a corto plazo; o

?Es un derivado que no ha sido designado como instrumento de cobertura o no cumple con las condiciones para ser efectivo.

Un pasivo financiero que no se tenga para negociar o la consideración contingente de una adquirente en una combinación de negocios puede designarse como valor razonable a través de resultados en el momento del reconocimiento inicial si:

-Dicha designación elimina o reduce significativamente una inconsistencia de medición o reconocimiento que de otro modo surgiría; o

-El pasivo financiero forma parte de una Compañía de activos o pasivos financieros o ambos, que se gestiona y su desempeño se evalúa sobre la base del valor razonable, de acuerdo con la gestión de riesgos documentada o la estrategia de inversión de la Entidad, y la información sobre la agrupación es proporcionado internamente sobre esa base; o

-Forma parte de un contrato que contiene uno o más derivados implícitos, y la IFRS 9 permite que todo el contrato combinado se designe como valor razonable a través de resultados.

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados se registran a valor razonable, reconociendo cualquier ganancia o pérdida surgida de la remediación en el estado de resultados integrales.

Pasivos financieros medidos a costo amortizado

Otros pasivos financieros, incluyendo los préstamos, se valúan inicialmente a valor razonable, neto de los costos de la transacción y son valuados posteriormente al costo amortizado usando el método de tasa de interés efectiva, y se reconocen los gastos por interés sobre una base de rendimiento efectivo.

El método de tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y de asignación del gasto financiero a lo largo del periodo pertinente. La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta

exactamente los flujos estimados de pagos en efectivo a lo largo de la vida esperada del pasivo financiero (o, cuando sea adecuado, en un periodo más corto), lo cual representa el importe neto en libros del pasivo financiero en su reconocimiento inicial.

Baja de pasivos financieros

La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y pagadera se reconoce en resultados.

Cuando la Compañía intercambia con el prestamista existente un instrumento de deuda en otro con términos sustancialmente diferentes, dicho intercambio se contabiliza como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero. De manera similar, la Compañía considera la modificación sustancial de los términos de un pasivo existente o parte de él como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo. Se asume que los términos son sustancialmente diferentes si el valor presente descontado de los flujos de efectivo bajo los nuevos términos, incluyendo cualquier tarifa pagada neta de cualquier tarifa recibida y descontada utilizando la tasa efectiva original es al menos un 10% diferente de la actual descontada Valor de los flujos de efectivo remanentes del pasivo financiero original. Si la modificación no es sustancial, la diferencia entre: (1) el importe en libros de la responsabilidad antes de la modificación; y (2) el valor presente de los flujos de efectivo después de la modificación debe reconocerse en resultados como la ganancia o pérdida por modificación dentro de otras ganancias y pérdidas.

Los costos por obtención y emisión de una nueva deuda son capitalizados dentro del balance, a excepción de aquellos costos asociados a la liquidación de deudas, siempre y cuando ambas deudas sean con el mismo acreedor.

En caso de que una deuda sea liquidada, los costos capitalizados asociados a dicha deuda se cancelan mediante su registro en resultados a la fecha de la liquidación.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

Los estados financieros individuales de cada subsidiaria de la Compañía se preparan en la moneda del ambiente económico primario en la cual opera la Compañía (su moneda funcional). Para consolidar los estados financieros de subsidiarias extranjeras, se realiza una conversión de la moneda funcional a la moneda de informe. Los estados financieros se convierten a dólares (la moneda de informe), considerando la siguiente metodología:

?Las operaciones cuya moneda de registro y funcional es la misma, convierten sus estados financieros utilizando los siguientes tipos de cambio: (i) de cierre para los activos y pasivos, e (ii) promedio ponderado para los ingresos, costos y gastos, por considerarse representativo de las condiciones existentes en la fecha de las operaciones. Los efectos por conversión que resultan de este proceso se registran en otros componentes de la utilidad (pérdida) integral. Los ajustes correspondientes al crédito mercantil y el valor razonable generados en la adquisición de una operación en el extranjero se consideran como activos y pasivos de dicha operación y se convierten al tipo de cambio vigente al cierre.

?Las transacciones en moneda extranjera se registran al tipo de cambio vigente a la fecha de su celebración. Los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se valúan en moneda funcional al tipo de cambio vigente a la fecha de los estados financieros. Las fluctuaciones cambiarias se registran en el estado de resultados integrales.

Descripción de la política contable para las cuotas de franquicia [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

Para determinar la moneda funcional de las subsidiarias, la Administración evalúa el ambiente económico en el que primariamente genera y desembolsa efectivo. Para ello, se consideran factores relacionados con las ventas, los costos, fuentes de financiamiento y flujos de efectivo generados por la operación.

Descripción de la política contable para el crédito mercantil [bloque de texto]

El crédito mercantil surge de una combinación de negocios y se reconoce como un activo a la fecha en que se adquiere el control (fecha de adquisición). El crédito mercantil es el exceso de la contraprestación transferida sobre el valor razonable a la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos. Cuando el valor razonable de los activos netos identificables de la adquirida excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de dicho exceso se reconoce en el estado consolidado de utilidad integral como una ganancia por compra. El crédito mercantil no se amortiza y se sujeta a pruebas de deterioro anualmente.

Para fines de la evaluación del deterioro, el crédito mercantil es asignado a cada una de las unidades generadoras de efectivo por las que la Compañía espera obtener beneficios. Si el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor que el monto en libros de la unidad, la pérdida por deterioro se asigna primero a fin de reducir el monto en libros del crédito mercantil asignado a la unidad y luego a los otros activos de la unidad, proporcionalmente, tomando como base el monto en libros de cada activo en la unidad. La pérdida por deterioro reconocida para fines del crédito mercantil no puede revertirse en un periodo posterior.

Al disponer de una subsidiaria, el monto atribuible al crédito mercantil se incluye en la determinación de la ganancia o pérdida en la disposición.

Descripción de las políticas contables para subvenciones gubernamentales [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para coberturas [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para inversiones mantenidas hasta el vencimiento [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Compañía reconoce una estimación de deterioro de sus activos financieros con un enfoque de pérdidas crediticias esperadas, tales como: cuentas por cobrar comerciales y deudores diversos. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando un modelo de cálculo basado en la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía, ajustada por factores que son específicos de los deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual como de las condiciones existentes a la fecha de reporte, incluyendo el valor temporal del dinero cuando sea apropiado.

La medición de las pérdidas crediticias esperadas es una función de la probabilidad de incumplimiento, la pérdida dada el incumplimiento (es decir, la magnitud de la pérdida si existe un incumplimiento) y la exposición en el incumplimiento. La evaluación de la probabilidad de incumplimiento y la pérdida dada por defecto se basa en datos históricos ajustados por información prospectiva como se describe anteriormente. En cuanto a la exposición al incumplimiento, para los activos financieros, esto está representado por el valor en libros bruto de los activos en la fecha de reporte; para los contratos de garantía financiera, la exposición incluye el monto establecido en la fecha de reporte, junto con cualquier monto adicional que se espera obtener en el futuro por fecha de incumplimiento determinada en función de la tendencia histórica, la comprensión de la Compañía de las necesidades financieras específicas de los deudores, y otra información relevante a futuro.

La Compañía adoptó un modelo simplificado de cálculo de pérdidas esperadas, mediante el cual reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida de la cuenta por cobrar, el modelo consiste en determinar la rotación de cuentas por cobrar promedio para cada cliente, siendo este el umbral de incumplimiento, posterior a esto la Compañía determina el promedio del valor de las cuentas por cobrar de los últimos doce meses que hayan superado el umbral de incumplimiento, este último promedio es la base para el cálculo. El porcentaje por aplicar a dicha base es el % que representan el promedio de las cuentas por cobrar que superan el umbral de incumplimiento entre las ventas promedio de los últimos doce meses, de tal forma que esta metodología impone una provisión ante el reconocimiento inicial de las cuentas por cobrar, este procedimiento forma parte de la política actual para determinar el deterioro de las cuentas por cobrar. Para ciertas categorías de activos financieros, como cuentas por cobrar a clientes, los activos que se han sujetado a pruebas para efectos de deterioro y que no lo han sufrido en forma individual, se incluyen en dicha evaluación sobre una base colectiva. Entre la evidencia objetiva de que una cartera de cuentas por cobrar podría estar deteriorada, se podría incluir la experiencia pasada de la Compañía con respecto a la cobranza, un incremento en el número de pagos atrasados en la cartera que superen el periodo de crédito promedio, así como cambios observables en las condiciones económicas internacionales y locales que se correlacionen con el incumplimiento en los pagos.

La Compañía da de baja en cuentas un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en la que se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo financiero, o en la cual la Compañía no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad y no retiene el control sobre los activos financieros.

Para los activos financieros que se registran al costo amortizado, el importe de la pérdida por deterioro que se reconoce es la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los cobros futuros, descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero. El valor en libros del activo financiero se reduce por la pérdida por deterioro directamente para todos los activos financieros, excepto para las cuentas por cobrar a clientes, donde el valor en libros se reduce a través de una cuenta de estimación para cuentas de cobro dudoso. Cuando se considera

que una cuenta por cobrar es incobrable, se elimina contra la estimación. La recuperación posterior de los montos previamente eliminados se convierte en créditos contra la estimación. Los cambios en el valor en libros de la cuenta de la estimación se reconocen en los resultados.

Un activo financiero tiene deterioro crediticio cuando se han producido uno o más eventos que tienen un impacto perjudicial en los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo financiero. La evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye datos observables sobre los siguientes eventos:

Para todos los demás activos financieros, la evidencia objetiva de deterioro podría incluir:

?Dificultad financiera significativa por parte del emisor o del deudor.

?El incumplimiento de un contrato, como un incumplimiento o un evento vencido.

?Los prestamistas del deudor, por razones económicas o contractuales relacionadas con la dificultad financiera del deudor, le otorgan al deudor una concesión que los prestamistas no considerarían de otra manera.

?Es cada vez más probable que el deudor entre en bancarrota o alguna otra reorganización financiera.

?La extinción de un mercado funcional para el activo financiero por sus dificultades financieras.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros [bloque de texto]

La Compañía revisa los valores en libros de sus activos tangibles e intangibles a fin de determinar si existen indicios de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. Si existe algún indicio, se calcula el monto recuperable del activo a fin de determinar el alcance de la pérdida por deterioro. Cuando no es posible estimar el monto recuperable de un activo individual, la Compañía estima el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece dicho activo. Cuando se puede identificar una base razonable y consistente de distribución, los activos corporativos también se asignan a las unidades generadoras de efectivo individuales, o de lo contrario, se asignan al grupo más pequeño de unidades generadoras de efectivo para los cuales se puede identificar una base de distribución razonable y consistente. Los activos intangibles que tienen una vida útil indefinida se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al menos cada año y, siempre que exista un indicio de que el activo podría haberse deteriorado.

El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable menos el costo de venderlo y el valor de uso. Los cálculos del valor en uso requieren que la Compañía determine los flujos de efectivo futuros generados por las unidades generadoras de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor presente de los mismos. La Compañía utiliza proyecciones de flujos de efectivo de ingresos utilizando estimaciones de condiciones de mercado, determinación de precios futuros de sus productos y volúmenes de producción y venta. Así mismo para efectos de la tasa de descuento y de crecimiento de perpetuidad se utilizan indicadores de primas de riesgo del mercado y expectativas de crecimiento a largo plazo en los mercados en los que la Compañía opera.

La Compañía estima una tasa de descuento antes de impuestos para efectos de la prueba de deterioro del crédito mercantil que refleja evaluaciones actuales del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para los que las estimaciones de flujos de efectivo futuros no han sido ajustadas. La tasa de descuento que estima la Compañía se basa en el costo promedio ponderado de capital de entidades similares. Además, la tasa de descuento estimada por la Compañía refleja el rendimiento que los inversionistas requerirían si tuvieran que tomar una decisión de inversión sobre un activo equivalente en generación de flujos de efectivo, tiempo y perfil de riesgo.

Si se estima que el monto recuperable de un activo (o unidad generadora de efectivo) es menor que su valor en libros, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se reduce a su monto recuperable. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados.

Cuando una pérdida por deterioro se revierte posteriormente, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se aumenta al valor estimado revisado de su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros incrementado no exceda el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para dicho activo (o unidad generadora de efectivo) en años anteriores, lo anterior exceptuando el crédito mercantil cuya pérdida por deterioro no se revierte.

Anualmente los indicadores externos e internos son sujetos a evaluación.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Los impuestos a la utilidad en los resultados del ejercicio incluyen el impuesto causado y el impuesto diferido. El impuesto causado y el impuesto diferido se reconocen en resultados excepto que correspondan a una combinación de negocios, o partidas reconocidas directamente en el capital contable o en la cuenta de utilidad integral.

El impuesto a la utilidad causado es el impuesto que se espera pagar o recibir. El impuesto a la utilidad a cargo en el ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos

promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos de la Compañía y se reconocen impuestos diferidos respecto a las diferencias temporales entre dichos valores. No se reconocen impuestos diferidos por las siguientes diferencias temporales: el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no sea una adquisición de negocios y que no afecte al resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y negocios conjuntos en la medida en que es probable que no se revertirán en un futuro previsible. Adicionalmente, no se reconocen impuestos diferidos por diferencias temporales gravables derivadas del reconocimiento inicial del crédito mercantil. Los impuestos diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando estas se reviertan, con base en las leyes promulgadas o que se han sustancialmente promulgado a la fecha del reporte.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si solo si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y correspondan a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, y se pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.

Se reconoce un activo diferido por pérdidas fiscales por amortizar, créditos fiscales y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar. Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

La administración evalúa periódicamente las posiciones ejercidas en las declaraciones de impuestos con respecto a situaciones en las que la legislación aplicable es sujeta de interpretación. Se reconocen provisiones cuando es apropiado con base en los importes que se espera pagar a las autoridades fiscales. El impuesto diferido activo se reconoce sólo cuando es probable que exista utilidad futura gravable contra la cual se podrán utilizar las deducciones por diferencias temporales.

Descripción de las políticas contables de contratos de seguro y de los activos, pasivos, ingresos y gastos relacionados [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para activos intangibles distintos al crédito mercantil [bloque de texto]

Activos intangibles con vidas definidas e indefinidas

Los activos intangibles que son adquiridos por la Compañía, y que tienen vidas útiles finitas, se registran a su costo menos amortización acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas. La vida útil estimada y método de amortización se revisan al final de cada año, y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva.

Los activos intangibles de vidas útiles indefinidas no se amortizan y anualmente son sujetos a pruebas de deterioro.

Descripción de la política contable para ingresos y gastos por intereses [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Una asociada es una entidad sobre la cual la Compañía tiene una influencia significativa. Influencia significativa es el poder de participar en la definición de políticas financieras y operativas de una entidad, pero no posee el control o el control conjunto sobre esas políticas.

Los resultados y los activos y pasivos de las compañías asociadas son incorporados en los estados financieros consolidados de la Compañía utilizando el método de participación. Bajo este método, una inversión en una compañía asociada es reconocida en los estados consolidados de situación financiera al costo. Cuando las pérdidas integrales de una inversión en asociada exceden de la participación de la Compañía en su capital, la Compañía discontinúa el reconocimiento de dichas pérdidas. Las pérdidas adicionales son reconocidas hasta por el importe que la Compañía mantiene obligaciones y compromisos legales por su participación en la compañía asociada.

Cualquier exceso del costo de adquisición de la participación de la Compañía en una compañía asociada sobre el valor razonable neto de los activos identificables, de los pasivos y pasivos contingentes de dicha asociada, es reconocido como un crédito mercantil, el cual es incluido con el valor en libros de dicha inversión. Cualquier exceso del valor razonable neto de los activos identificables, de los pasivos y pasivos contingentes sobre el costo de adquisición de una asociada, es reconocido en el resultado del periodo.

Los resultados y los activos y pasivos de las otras inversiones son incorporados en los estados financieros consolidados de la Compañía al costo de adquisición. Las otras inversiones son analizadas cuando existen indicios de deterioro, caso en el cual se compara el valor de recuperación de dichas otras inversiones contra el valor en libros.

Descripción de la política contable para inversiones en asociadas y negocios conjuntos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para propiedades de inversión [bloque de texto]

Las propiedades de inversión son aquellas que se mantienen para obtener rentas y/o el incremento en su valor (incluyendo las propiedades de inversión en construcción para dichos propósitos) y se valúan inicialmente al costo de adquisición, incluyendo los costos incurridos en la transacción. Después del reconocimiento inicial, las propiedades de inversión se valúan a su valor razonable. El valor razonable de las propiedades de inversión se determina anualmente a través de avalúos realizados por perito valuador independiente, quien utiliza diversas técnicas de valuación, como pudieran ser mediante mercados observables, costos amortizados, entre otros. Las ganancias o pérdidas que surgen de los cambios en el valor razonable de las propiedades de inversión se incluyen en la línea de otros (ingresos) y gastos, neto dentro de la utilidad de operación en el periodo en que se originan.

Una propiedad de inversión se elimina al momento de la disposición o cuando se retira permanentemente del uso y no se esperan beneficios económicos futuros de la disposición. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la eliminación de la propiedad (calculada como la diferencia entre los ingresos netos por disposición y el valor en libros del activo) se incluye en el estado de resultados integral en el periodo en que la propiedad se elimina.

Descripción de la política contable para inversiones distintas de las inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

La Compañía evalúa si un contrato es o contiene un contrato de arrendamiento, al inicio del plazo del contrato. Un arrendamiento se define como un contrato en el que se otorga el derecho a controlar el uso de un activo identificado, durante un plazo determinado, a cambio de una contraprestación. La Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo de arrendamiento correspondiente, con respecto a todos los contratos de arrendamiento en los que funge como arrendatario, excepto en los siguientes casos: los arrendamientos a corto plazo (definidos como arrendamientos con un plazo de arrendamiento menor a 12 meses); arrendamientos de activos de bajo valor (definidos como arrendamientos de activos con un valor individual de mercado menor a \$7.5 (siete mil quinientos dólares)); y, los contratos de arrendamiento cuyos pagos son variables (sin ningún pago fijo contractualmente definido). Para estos contratos que exceptúan el reconocimiento de un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, la Compañía reconoce los pagos de renta como un gasto operativo en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

El activo por derecho de uso se mide al costo y se compone de los pagos de arrendamiento descontados a valor presente; los costos directos para obtener un arrendamiento; los pagos anticipados de arrendamiento; y las obligaciones de desmantelamiento o remoción de activos. La Compañía deprecia el activo por derecho de uso durante el período más corto del plazo de arrendamiento y la vida útil del activo subyacente, comenzando en la fecha de inicio del arrendamiento; en este sentido, cuando una opción de compra en el contrato de arrendamiento es probable de ser ejercida, el activo por derecho de uso se deprecia en su vida útil. El activo por derecho de uso se prueba por deterioro cuando existen indicios, de acuerdo con la política contable de deterioro de activos de larga duración.

El pasivo por arrendamiento se mide en su reconocimiento inicial descontando a valor presente los pagos de renta mínimos futuros de acuerdo con un plazo, utilizando una tasa de descuento que represente el costo de obtener financiamiento por un monto equivalente al valor de las rentas del contrato, para la adquisición del activo subyacente, en la misma moneda y por un plazo similar al contrato correspondiente (tasa incremental de préstamos). Cuando los pagos del contrato contienen componentes que no son de rentas (servicios), la Compañía ha elegido, para algunas clases de activo, no separarlos y medir todos los pagos como un componente único de arrendamiento; sin embargo, para el resto de las clases de activo, la Compañía mide el pasivo por arrendamiento únicamente considerando los pagos de componentes que son rentas, mientras que los servicios implícitos en los pagos, se reconocen directamente en resultados como gastos operativos.

Para determinar el plazo del contrato de arrendamiento, la Compañía considera el plazo forzoso, incluyendo la probabilidad de ejercer cualquier derecho de extensión de plazo y/o de una salida anticipada.

Posteriormente, el pasivo por arrendamiento se mide aumentando el valor en libros para reflejar los intereses sobre el pasivo por arrendamiento (utilizando el método de interés efectivo) y reduciendo el valor en libros para reflejar los pagos de renta realizados.

Cuando existen modificaciones a los pagos de arrendamiento por concepto de inflación, la Compañía remide el pasivo por arrendamiento a partir de la fecha en que se conocen los nuevos pagos, sin reconsiderar la tasa de descuento. Sin embargo, si las modificaciones se relacionan con el plazo del contrato o con el ejercicio de una opción de compra, la Compañía evalúa de nueva cuenta la tasa de descuento en la remediación del pasivo. Cualquier incremento o disminución en el valor del pasivo por arrendamiento posterior a esta remediación, se reconoce incrementando o disminuyendo en la misma medida, según sea el caso, el valor del activo por derecho de uso.

Finalmente, el pasivo por arrendamiento se da de baja en el momento en que la Compañía liquida la totalidad de las rentas del contrato. Cuando la Compañía determina que es probable que ejercerá una salida anticipada del contrato que amerite un desembolso de efectivo, dicha consideración es parte de la remediación del pasivo que se cita en el párrafo anterior; sin embargo, en aquellos casos en los que la terminación anticipada no implique un desembolso de efectivo, la Compañía cancela el pasivo por arrendamiento y el activo por derecho de uso correspondiente, reconociendo la diferencia entre ambos inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

Por otra parte, la Compañía no mantiene contratos de arrendamiento significativos en donde funja como arrendador. Durante el año la Compañía no recibió concesiones de renta que hayan requerido un tratamiento especial.

Durante los ejercicios del 2021 y 2020 con motivo del Covid-19, no se tuvieron cambios en contratos, que implicarán, un cambio en relación con los requisitos de la norma y sus aclaraciones o modificaciones emitidas durante el 2021.

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Los inventarios se valúan al precio promedio de compra o al costo promedio de producción, siempre y cuando no excedan al valor neto de realización. El costo de ventas se determina aplicando estos promedios al momento de la venta. El valor neto de realización es el precio de venta estimado durante el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos de venta estimados.

La Compañía utiliza el sistema de costeo absorbente para determinar el costo de sus inventarios de producción en proceso y terminado, el cual incluye tanto los costos directos, así como también aquellos costos y gastos indirectos relacionados a los procesos productivos.

Descripción de la política contable para activos de minería [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para derechos de minería [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta [bloque de texto]

Los activos a largo plazo se clasifican como mantenidos para su venta si su valor en libros será recuperable a través de una operación de venta y no mediante su uso continuo. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo (o grupo de activos para su venta) está disponible para su venta inmediata en su estado actual, una vez clasificados como activos disponibles para su venta, dichos activos dejan de ser depreciados. Se presentan en el estado consolidado de situación financiera en el corto plazo de acuerdo con los planes de realización que se tengan y se encuentran registrados al menor de su valor en libros o el valor razonable menos los costos de venta.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Los activos y pasivos financieros se compensan y el saldo neto es presentado en el estado de situación financiera cuando, y solamente cuando, la Compañía tiene derecho legal a compensar los saldos correspondientes y pretende ya sea liquidar sobre una base neta o bien realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

Descripción de la política contable para activos de petróleo y gas [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para los activos de programación [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Los terrenos y edificios, maquinaria y equipo mantenidos para su uso en la producción, para la prestación de servicios o para propósitos administrativos, están reconocidos en el estado consolidado de situación financiera a sus costos históricos, menos la depreciación acumulada o pérdidas por deterioro acumuladas.

La depreciación se registra en resultados y se calcula conforme al método de línea recta con base en las vidas útiles estimadas remanentes de los activos, las cuales se revisan cada año junto con los valores residuales; y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva. Los activos relacionados con arrendamientos financieros son depreciados en el periodo más corto entre el arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que sea razonablemente seguro que la Compañía obtendrá la propiedad al final del periodo de arrendamiento.

Las vidas útiles estimadas para las clases principales de activos fijos que corresponden a los periodos actual y comparativo son las siguientes:

	<u>Años</u>
Edificios	15 a 50
Maquinaria y equipo	3 a 30

Cuando componentes de una partida de edificios, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de edificios, maquinaria y equipo.

Las ganancias y pérdidas de la venta de una partida de terrenos y edificios, maquinaria y equipo son determinadas comparando el ingreso obtenido de la venta con el valor en libros de dicha partida y se reconocen netas dentro de otros (ingresos) y gastos, neto en resultados.

Las inversiones en proceso se registran al costo menos cualquier pérdida por deterioro reconocida. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye el costo de los materiales y la mano de obra directa, cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de hacer que el activo sea apto para su uso previsto, así como los costos de desmantelar, remover las partidas, restaurar el lugar donde estén ubicados, y los costos por préstamos capitalizados, de acuerdo con la política de la Compañía. La depreciación de estos activos, al igual que en otras propiedades, se inicia cuando los activos están listos para su uso en el lugar y las condiciones necesarias para que sean capaces de operar de la manera que pretende la Administración de la Compañía.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Se reconocen cuando se tiene una obligación presente como resultado de un evento pasado, que probablemente resulte en la salida de recursos económicos y que pueda ser estimada razonablemente. Para efectos de su registro contable el importe se descuenta a valor presente cuando el efecto del descuento es significativo. Las provisiones se clasifican como circulantes o no circulantes en función del periodo de tiempo estimado para atender las obligaciones que se cubren. Cuando se espera la recuperación de un tercero de algunos o todos los beneficios económicos

requeridos para liquidar una provisión, se reconoce una cuenta por cobrar como un activo si es virtualmente seguro que se recibirá el pago y el monto de la cuenta por cobrar puede ser valuado confiablemente.

Descripción de la política contable para la reclasificación de instrumentos financieros [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para el reconocimiento en el resultado del periodo de la diferencia entre el valor razonable en el reconocimiento inicial y el precio de transacción [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las operaciones normales se reconocen al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, neto de devoluciones, descuentos comerciales y descuentos por volumen.

Para el reconocimiento de ingresos de contratos con clientes se utiliza un modelo integral para la contabilización de ingresos procedentes de contratos con clientes, el cual introduce un enfoque de cinco pasos para el reconocimiento de ingresos: (1) identificación del contrato; (2) identificar las obligaciones de desempeño en el contrato; (3) determinar el precio de la transacción; (4) asignar el precio de la transacción a cada obligación de desempeño en el contrato; y (5) reconocer el ingreso cuando la entidad satisfaga la obligación de desempeño.

La Compañía mantiene contratos firmados con sus clientes más representativos, dentro de ellos se acuerdan listados de precios de venta, moneda pactada, volúmenes de compra, descuentos por pronto pago y por volúmenes, para los clientes que no se tiene un contrato, se define como contrato las órdenes de compra en donde se definen las mismas características antes mencionadas.

Las obligaciones de desempeño más importantes de la Compañía no son separables y se satisfacen en un punto en el tiempo, por lo tanto, el cliente no puede satisfacerse parcialmente, por lo general, en dichos contratos existen más de una obligación de desempeño y son tratadas como un servicio integral y no separable.

En los contratos y órdenes de compra se acuerdan los precios de venta para las obligaciones de desempeño identificadas, así como descuentos en caso de que aplique.

La Compañía reconoce el ingreso cuando se satisface la obligación de desempeño con sus clientes, es decir, cuando el control de los bienes se transfiere al cliente, lo cual está dado por el momento de la entrega de los bienes prometidos al cliente de acuerdo con los términos y condiciones acordados.

En caso de pagos relacionados con la obtención de contratos estos, se capitalizan y se amortizan en la duración del contrato. En el caso de recibir un pago por anticipado, este es registrado como anticipo de clientes y en caso de que se vaya a realizar en un periodo mayor a un año es reclasificado al largo plazo.

Descripción de las políticas contables para las cuentas diferidas de actividades reguladas [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para reaseguros [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para reparación y mantenimiento [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para acuerdos de recompra y de recompra inversa [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para gastos de investigación y desarrollo [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para el efectivo y equivalentes de efectivo restringido [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

Los segmentos operativos se definen como los componentes de una empresa, encausados a la producción y venta de bienes y servicios, que están sujetos a riesgos y beneficios que son diferentes de aquellos asociados a otros segmentos de negocio.

Las subsidiarias de la Compañía están agrupadas conforme a los segmentos de negocio en que operan. Para efectos internos y de organización, cada negocio realiza la administración y supervisión de todas las actividades del respectivo negocio, las cuales refieren a producción, distribución y comercialización de sus productos. En consecuencia, la administración de la Compañía evalúa internamente los resultados y desempeño de cada negocio para la toma de decisiones. Siguiendo este enfoque, en la operación cotidiana, los recursos económicos son asignados sobre una base operativa de cada negocio.

Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables a valor de mercado.

Descripción de la política contable para los acuerdos de concesión de servicios [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para costos de desmonte [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para los impuestos distintos del impuesto sobre la renta [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de las políticas contables para los beneficios por terminación [bloque de texto]

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando la Compañía está comprometida de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario.

Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si la Compañía ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

Descripción de la política contable para proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para ingresos y gastos comerciales [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para transacciones con participaciones no controladoras [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para transacciones con partes relacionadas [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para acciones propias [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de la política contable para los títulos opcionales [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

Descripción de otras políticas contables relevantes para comprender los estados financieros [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] "Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34".

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

La Compañía optó por utilizar la opción de reportar las notas y políticas contables significativas con base en la NIC 34, por lo cual esta información es presentada en el formato [813000] “Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34”.

A continuación, se presentan las notas a los estados financieros intermedios no auditados con base a la NIC 34, incluyendo la nota de políticas contables significativas de la Compañía:

1. Actividad de la empresa

Vitro, S.A.B. de C.V. (“Vitro” y sus subsidiarias ó la “Compañía”) es una compañía tenedora y operadora cuyas subsidiarias se dedican a servir diversos mercados, entre los que se encuentran vidrio plano para uso de la industria de la construcción y automotriz; así como envases de vidrio para los mercados de cosméticos, fragancias, farmacéuticos y licores. Adicionalmente, Vitro y sus subsidiarias, se dedican a la fabricación de maquinaria, equipos y bienes de capital para uso industrial, la fabricación de productos químicos inorgánicos, así como a la comercialización de la energía. Las oficinas corporativas de Vitro se encuentran ubicadas en Avenida Ricardo Margáin Zozaya No. 400, Colonia Valle del Campestre, en San Pedro Garza García, Nuevo León, México.

2. Eventos relevantes

2021

a)Reestructura

El Consejo de Administración, resolvió favorablemente una propuesta para que los negocios de Vitro adopten una nueva estructura corporativa flexible que les permita tener acceso a mercados de capital más competitivos, y les conceda aprovechar mejores oportunidades de negocio por industria, ya sea mediante fusiones y adquisiciones estratégicas, coinversiones, o bien a través de inyecciones de capital y deuda (en lo sucesivo y por razones de brevedad denominada la “Nueva Estructura Corporativa”).

La adopción de esta Nueva Estructura Corporativa, cuya implementación fue aprobada por la Asamblea de Accionistas el pasado 1 de julio de 2020, ha iniciado a través del mecanismo y las operaciones que se describen a continuación:

- i. Creación de cuatro nuevas subsidiarias con residencia en España que son en su totalidad propiedad de Vitro S.A.B. de C.V., con el propósito de que cada una de ellas respectivamente, detente la participación accionaria de las subsidiarias que operan los negocios de vidrio automotriz, vidrio arquitectónico, envases de vidrio y productos químicos inorgánicos, según corresponda (en lo sucesivo denominadas como las “Subsidiarias de Nueva Creación”).
- ii. Transmisión de forma directa por parte de Vitro, S.A.B. de C.V. en favor de las respectivas Subsidiarias de Nueva Creación, de las acciones o partes sociales de las subsidiarias residentes en México y en el extranjero que están directamente relacionadas con la operación del negocio de vidrio automotriz, vidrio arquitectónico, de envases de vidrio y de productos químicos, según corresponda.
- iii. Transmisión de una estructura financiera para cada negocio por parte de Vitro a favor de las Subsidiarias de Nueva Creación y/o de una o más de las sociedades objeto de la transferencia, para que cada una de ellas cuente con los activos y pasivos propios relativos a los negocios de vidrio automotriz, vidrio arquitectónico, envases de vidrio y de productos químicos, según corresponda, y

- iv. Transmisión o el otorgamiento del uso y goce temporal o una mezcla de lo anterior, por parte de Vitro y algunas de sus subsidiarias a favor de las Subsidiarias de Nueva Creación y/o de una o más de las sociedades objeto de transferencia, de ciertos activos que están directamente relacionados con la operación de los negocios de vidrio arquitectónico, vidrio automotriz, de envases de vidrio y de productos químicos inorgánicos, según corresponda.

La implementación de la Nueva Estructura Corporativa no tiene impacto en las operaciones con nuestros clientes, proveedores, empleados y demás grupos de interés. La fecha efectiva de esta implementación fue el 1 de enero de 2021.

b) Dividendos pagados

En Asamblea General Ordinaria celebrada el 20 de abril de 2021, los accionistas acordaron decretar y pagar un dividendo a razón de \$0.03604 por acción (ver Nota 18d), el pago fue realizado el 29 de abril del 2021.

c) Prepago de deuda

El 4 de enero del 2021, Vitro realizó un prepago parcial voluntario por \$180,000 al crédito sindicado esto con el objetivo de reducir el pago de intereses.

d) Refinanciamiento de deuda

El 27 de enero de 2021 Vitro celebró un financiamiento mediante un contrato de crédito bilateral con BBVA por hasta \$150,000 con el propósito de refinanciar parte de la deuda que se tenía.

e) Prepago de deuda

El 2 de febrero del 2021, Vitro realizó un prepago parcial voluntario por \$140,000 al crédito sindicado esto con el objetivo de reducir el pago de intereses y alargar la vida promedio de la misma manteniendo una estructura financiera sólida.

f) Refinanciamiento de deuda

El 26 de febrero de 2021 Vitro celebró un financiamiento mediante un contrato de crédito bilateral con ING Bank N.V. por la cantidad de \$75,000 con el propósito de pagar la deuda existente.

g) Prepago de deuda

El 1 de marzo del 2021, Vitro realizó un prepago voluntario por \$84,000 al crédito sindicado esto con el objetivo de pagar totalmente el saldo del crédito sindicado y concluir el refinanciamiento de la deuda.

2020

a) Resolución de arbitraje comercial

El 21 de enero de 2020, Vitro recibió el pago de \$39,200 como resolución final de un arbitraje llevado ante la Cámara Internacional de Comercio (ICC). Este arbitraje inició en 2018 para resolver las diferencias que tenía sobre el contrato de distribución de vidrio para el mercado arquitectónico. Los costos incurridos fueron por un monto de \$6,066 que se registraron en los gastos de operación.

b) Refinanciamiento de deuda

El 20 de enero de 2020 Vitro y ciertas subsidiarias firmaron un contrato de crédito bilateral con The Bank of Nova Scotia por \$170,000 para refinanciar parte de su deuda.

c) Prepago de deuda

El 4 de febrero de 2020 Vitro realizó un pago anticipado voluntario por \$76,000 a su crédito sindicado, esto con el objetivo de mantener una estructura financiera sólida al mejorar su estructura financiera, así como reducir el pago de intereses esto con los recursos obtenidos del programa de venta de cartera.

d) *Cierre definitivo de las plantas de Evansville, Indiana y Evert, Michigan. Estados Unidos de América.*

El 2 de junio de 2020, Vitro informó que se tomó la decisión de cerrar de forma definitiva las operaciones de dos plantas donde se fabrica vidrio automotriz en Estados Unidos, ubicadas en Evert, Michigan y Evansville, Indiana. Esto como manera de reorganizar su producción de vidrio automotriz y hacerlo más eficiente. Esta decisión no afecta a los clientes y demás grupos de interés del negocio de vidrio automotriz ya que otras plantas de Vitro tienen la capacidad de producir las piezas suministradas hasta ahora por las plantas de Evansville, IN y Evert, MI.

e) *Refinanciamiento de una porción de deuda*

El 30 de diciembre de 2020, las subsidiarias operadoras de sus cuatro unidades de negocio en los Estados Unidos de América celebraron un Contrato de Compraventa de Notas con The Prudential Insurance Company of America, con el propósito de refinanciar parte de su deuda consolidada existente bajo el Crédito Sindicado. Las Notas fueron emitidas en dos tramos: (i) \$130,000 con vencimiento el 30 de diciembre de 2026, y (ii) \$50,000 con vencimiento el 30 de diciembre de 2030.

3. Bases de preparación y consolidación

a) *Bases de preparación*

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2021 y 2020, y por los años terminados en esas fechas, han sido preparados con base en las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards o “IFRS” por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board o “IASB” por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados sobre la base del costo histórico, el cual incluye la revaluación del costo asumido, excepto por ciertos instrumentos financieros que se registran a su valor razonable y las propiedades de inversión que se registran a su valor razonable. Por lo general, el costo histórico se basa en el valor razonable de la contraprestación otorgada a cambio de los activos.

b) *Bases de consolidación de estados financieros*

Los estados financieros incluyen los de Vitro y los de sus subsidiarias en las que tiene control. El control se obtiene cuando la Compañía: 1) tiene poder sobre una entidad, 2) está expuesta a, o tiene derecho sobre, los rendimientos variables de su participación en la inversión, y 3) tiene la capacidad de afectar dichos rendimientos a través del ejercicio de su poder. Poder es la posibilidad real de dirigir las actividades relevantes sobre una entidad. Los saldos y operaciones intercompañías, han sido eliminados en estos estados financieros consolidados. Las inversiones en asociadas y otras inversiones no consolidadas en las que se posee influencia significativa se valúan por el método de participación y al costo de adquisición, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2021, las principales entidades que son controladas por Vitro y su tenencia accionaria son como sigue:

VIDRIO PLANO	Vitro Arquitectónico España, S.L.U.(1)	100.00%		
	Vitro Automotriz UE, S.L.U.(1)	100.00%		
	Cristales Automotrices, S.A. de C.V.	51.00%		
	Cristales y Servicios, S.A. de C.V.	51.00%		
QUIMICO	Industria del Álcali, UE, S.L.U.(1)	100.00%		
ENVASES	Vitro Empaques, S.L.U.(1)	100.00%	Vitro Vidriera Monterrey, S.A. de C.V.	100.00%
	Fabricación de Maquinas S.A. de C.V.	100.00%		
CORPORA TIVO	Aerovitro, S.A. de C.V.	100.00%		

(1)Compañía con operaciones en España.

La proporción de los derechos de voto que mantiene la Compañía en las entidades sobre las que ejerce control es igual a su participación accionaria.

c)Estacionalidad

Los resultados de la Compañía no están sujetos a variaciones significativas por estacionalidad, por lo tanto, no se incluyeron efectos en los resultados de operación de la Compañía provenientes de factores de estacionalidad que afecten la comparabilidad por los periodos de seis meses terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020.

d)Moneda funcional y de presentación

Las monedas de registro y funcional de los principales países en los cuales Vitro tiene operaciones, son como sigue:

País	Moneda de funcional y presentación

EUA	Dólar
México	Peso/Dólar
Canadá	Dólar Canadiense
Colombia	Peso Colombiano
Polonia	Zloty Polaco

La moneda de presentación son dólares de los Estados Unidos de América. En estos estados financieros y sus notas, cuando se hace referencia a dólares o “\$”, se refiere a los montos redondeados a miles de dólares de los Estados Unidos de América, así mismo, cuando se hace referencia a “\$Ps.”, corresponden a pesos mexicanos.

e) Uso de estimaciones y juicios

La preparación de los estados financieros consolidados de acuerdo con IFRS, requiere que la Administración de la Compañía efectúe ciertas estimaciones y utilice determinados juicios para valorar algunas de las partidas de los estados financieros y para efectuar las revelaciones que se requieren en los mismos. La Administración de la Compañía, aplicando el juicio profesional, considera que las estimaciones y juicios utilizados fueron los adecuados en las circunstancias, sin embargo, los resultados reales pueden diferir de dichas estimaciones.

Las estimaciones y juicios relacionados se revisan continuamente. Las modificaciones a las estimaciones contables se reconocen en el periodo en el que se modifica la estimación si la modificación afecta únicamente ese periodo; o el periodo actual y periodos futuros si la revisión afecta los periodos tanto actuales como futuros.

Los juicios contables críticos y fuentes clave de incertidumbre al aplicar las estimaciones efectuadas a la fecha de los estados financieros consolidados, y que tienen un riesgo significativo de derivar un ajuste en los valores en libros de activos y pasivos durante el siguiente periodo financiero son como sigue:

A. Juicios

i. Moneda funcional

Para determinar la moneda funcional de las subsidiarias, la Administración evalúa el ambiente económico en el que primariamente genera y desembolsa efectivo. Para ello, se consideran factores relacionados con las ventas, los costos, fuentes de financiamiento y flujos de efectivo generados por la operación.

ii. Estimación del plazo de los contratos de arrendamiento

La Compañía participa en contratos de arrendamiento que no tienen un plazo forzoso definido, un periodo de renovación definido (en caso de contener una cláusula de renovación), o bien, renovaciones automáticas anuales, por lo que, para medir el pasivo por arrendamiento, estima el plazo de los contratos considerando sus derechos y limitaciones contractuales, su plan de negocio, así como las intenciones de la administración para el uso del activo subyacente. Adicionalmente, la Compañía considera las cláusulas de terminación anticipada de sus contratos y la probabilidad de ejercerlas, como parte de su estimación del plazo del arrendamiento.

B. Estimaciones

iii. Evaluaciones para determinar la recuperabilidad de las cuentas por cobrar.

La Compañía realiza una estimación para cuentas de cobro dudoso basado en el modelo de pérdidas esperadas requerido por IFRS 9, adicionalmente toma en consideración factores tales como la situación financiera y operativa de los clientes, condición de cuentas vencidas, así como las condiciones económicas del país en el que operan.

iv. Evaluaciones para determinar la obsolescencia y lento movimiento de inventarios

La Compañía realiza una estimación para inventarios obsoletos y/o con lento movimiento, considerando su proceso de control interno y factores operativos y de mercado de sus productos. Esta estimación se revisa periódicamente, y se determina considerando la rotación y consumo de las materias primas, productos en proceso y terminados, los cuales se ven afectados por cambios en procesos productivos y por cambios en las condiciones de mercado en los que opera la Compañía.

v. Evaluaciones para determinar la recuperabilidad de los impuestos diferidos activos

Como parte del análisis fiscal que realiza la Compañía, anualmente se determina el resultado fiscal proyectado con base en los juicios y estimaciones de operaciones futuras, para concluir sobre la probabilidad de recuperabilidad de los impuestos diferidos activos.

vi. Vidas útiles de activos intangibles y de propiedades, planta y equipo

Las vidas útiles tanto de los activos intangibles como de las propiedades, plantas y equipo son utilizadas para determinar la amortización y depreciación de los activos y se definen de acuerdo con el análisis de especialistas internos y externos. Las vidas útiles son revisadas periódicamente al menos una vez al año y están basadas en las condiciones actuales de los activos y la estimación del periodo durante el cual continuará generando beneficios económicos a la Compañía. Si existen cambios en la estimación de vidas útiles, se afecta prospectivamente el valor en libros de los activos, así como el gasto por amortización o depreciación según corresponda.

vii. Deterioro de activos de larga duración

El valor en libros de los activos de larga duración se revisa por deterioro en caso de que situaciones o cambios en las circunstancias indiquen que no es recuperable. Si existen indicios de deterioro, se lleva a cabo una revisión para determinar si el valor en libros excede su valor de recuperación y si se encuentra deteriorado.

viii. Beneficios al retiro de los empleados

La Compañía utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios. Los supuestos y las estimaciones son establecidos en conjunto con actuarios independientes. Estos supuestos incluyen las hipótesis demográficas, las tasas de descuento y los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros. Aunque se estima que los supuestos usados son los apropiados, un cambio en los mismos podría afectar el valor de los pasivos por beneficios al personal y los resultados del periodo en el que ocurra.

ix. Estimación de la tasa de descuento para calcular el pasivo por arrendamientos

La Compañía estima la tasa de descuento a utilizar en la determinación del pasivo por arrendamiento, con base en la tasa incremental de préstamos ("IBR", por sus siglas en inglés) utilizando un modelo de tres niveles: (i) tasa de referencia, (ii) componente de riesgo de crédito y (iii) ajuste por características del activo subyacente. En dicho modelo, la administración también considera sus políticas y prácticas para obtener financiamiento, considerando tipos de activo, moneda en la que se pacta el contrato y el plazo del mismo, principalmente.

x. Contingencias

Por su naturaleza, las contingencias solo podrán ser resueltas cuando ocurran o no ocurran uno o más eventos futuros, o uno o más hechos inciertos que no están enteramente bajo el control de la Compañía. La evaluación de dichas contingencias requiere significativamente el ejercicio de juicios y estimaciones sobre el posible resultado de esos eventos futuros. La Compañía evalúa la probabilidad de pérdida de litigios y contingencias de acuerdo con las estimaciones realizadas por sus asesores legales. Estas estimaciones son reconsideradas de manera periódica.

f)Clasificación de costos y gastos

Los costos y gastos presentados en el estado de resultados integrales fueron clasificados atendiendo a su función.

4. Políticas contables significativas

Las principales políticas contables seguidas por la Compañía son las siguientes:

a)Moneda extranjera

Los estados financieros individuales de cada subsidiaria de la Compañía se preparan en la moneda del ambiente económico primario en la cual opera la Compañía (su moneda funcional). Para consolidar los estados financieros de subsidiarias extranjeras, se realiza una conversión de la moneda funcional a la moneda de informe. Los estados financieros se convierten en dólares (la moneda de informe), considerando la siguiente metodología:

-Las operaciones cuya moneda de registro y funcional es la misma, convierten sus estados financieros utilizando los siguientes tipos de cambio: (i) de cierre para los activos y pasivos, e (ii) promedio ponderado para los ingresos, costos y gastos, por considerarse representativo de las condiciones existentes en la fecha de las operaciones. Los efectos por conversión que resultan de este proceso se registran en otros componentes de la utilidad (pérdida) integral. Los ajustes correspondientes al crédito mercantil y el valor razonable generados en la adquisición de una operación en el extranjero se consideran como activos y pasivos de dicha operación y se convierten al tipo de cambio vigente al cierre.

-Las transacciones en moneda extranjera se registran al tipo de cambio vigente a la fecha de su celebración. Los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se valúan en moneda funcional al tipo de cambio vigente a la fecha de los estados financieros. Las fluctuaciones cambiarias se registran en el estado de resultados integrales.

b)Efectivo y equivalentes de efectivo

Consisten principalmente en depósitos bancarios en cuentas de cheques e inversiones en valores a corto plazo, de gran liquidez, fácilmente convertibles en efectivo en un período no mayor a tres meses. El efectivo se presenta a valor nominal y los equivalentes se valúan a su valor razonable. Cualquier equivalente de efectivo cuya liquidez sea mayor a tres meses se presenta dentro de la línea de otros activos circulantes. Cualquier equivalente de efectivo del cual no se puede disponer en un período no mayor a tres meses se clasifica como efectivo restringido.

c)Instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable. Los costos de la transacción que son directamente atribuibles a la adquisición o emisión de un activo o pasivo financiero (diferente a activos y pasivos financieros que se reconocen a su valor razonable a través de resultados) se adicionan o se deducen del valor razonable de los activos y pasivos financieros, en su reconocimiento inicial. Los costos de la transacción directamente atribuibles a la adquisición de activos o pasivos financieros que se reconocen a su valor razonable a través de resultados se reconocen inmediatamente en la utilidad o pérdida del año.

Activos financieros

La Compañía clasifica y mide subsecuentemente sus activos financieros en función del modelo de negocio de la Compañía para administrar sus activos financieros, así como de las características de los flujos de efectivo contractuales de dichos activos. De esta forma, los activos financieros pueden ser clasificados a costo amortizado y utilizando el método de interés efectivo para calcular intereses devengados, a valor razonable a través de otros resultados integrales, y a su valor razonable a través de resultados.

Todos los activos financieros se reconocen y se dan de baja en la fecha de negociación en donde una compra o venta de un activo financiero está bajo un contrato, cuyos términos requieren la entrega del activo durante un plazo que generalmente está establecido por el mercado correspondiente, y se valúan inicialmente a su valor razonable, más los costos de la transacción, excepto por aquellos activos financieros clasificados como a valor razonable con cambios a través de resultados, los cuales se valúan inicialmente a valor razonable sin incluir los costos de la transacción.

Los activos y pasivos financieros se compensan y el saldo neto es presentado en el estado de situación financiera cuando, y solamente cuando, la Compañía tiene derecho legal a compensar los saldos correspondientes y pretende ya sea liquidar sobre una base neta o bien realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

i. Activos financieros a costo amortizado

Los activos financieros a costo amortizado son aquellos que i) se conservan dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener dichos activos para obtener los flujos de efectivo contractuales y ii) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

El costo amortizado de un activo financiero es el monto al cual el activo financiero se mide en el reconocimiento inicial menos los reembolsos del principal, más la amortización acumulada utilizando el método de interés efectivo de cualquier diferencia entre ese monto inicial y el monto de vencimiento, ajustado por cualquier pérdida. El valor bruto en libros de un activo financiero es el costo amortizado de un activo financiero antes de ajustar cualquier provisión para pérdidas.

ii. Activos financieros a su valor razonable a través de otros resultados integrales

Los activos financieros a su valor razonable a través de otros resultados integrales son aquellos cuyo modelo de negocio se basa en obtener flujos de efectivo contractuales y vender activos financieros, además de que sus condiciones contractuales dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

iii. Activos financieros a su valor razonable a través de resultados

Los activos financieros a su valor razonable a través de resultados son aquellos que no cumplen con las características para ser medidos a costo amortizado o a su valor razonable a través de otros resultados integrales, ya que: i) tienen un modelo de negocio distinto a aquellos que buscan obtener flujos de efectivo contractuales, u obtener flujos de efectivo contractuales y vender los activos financieros, o bien, ii) los flujos de efectivo que generan no son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

El modelo de la empresa es mantener los activos financieros para el cobro de los flujos contractuales. Existe un segmento de las cuentas por cobrar que son objeto de una cesión de derechos de cobro (sin recurso) a través del uso de factoraje financiero. La finalidad de estas operaciones, consiste en acelerar la recuperación del monto nominal documentado en ciertas cuentas por cobrar generadas por la proveeduría de bienes y en algunos clientes elegidos por la contraparte financiera y así optimizar los flujos de efectivo de la compañía. El esquema es el de un factoraje financiero sin recurso y bajo la modalidad de cobranza delegada (es Vitro quien recibe los flujos asociado a esta cobranza y entera de inmediato a la contraparte financiera), mediante el cual se ceden de manera selectiva los derechos de cobro de ciertas facturas a Clientes elegidos por la contraparte financiera, quien una vez que acepta los mismos, contractualmente se le transfieren los derechos de cobro al amparo del contrato de Factoraje Financiero, sustituyendo así al emisor (Subsidiarias operativas de Vitro) de la facturación y recibiendo el monto nominal de las facturas aceptadas, menos un descuento financiero.- Cabe destacar que los riesgos (principalmente el de no cobro) y beneficios de estas operaciones son transferidos de Vitro hacia la contraparte financiera, quedando el primero, como comisionista a título gratuito para recibir los pagos de estas cuentas por cobrar y transferir de inmediato a la contraparte financiera. Contablemente, estas operaciones en particular y para el portafolio elegible, siguen un modelo de negocio del tipo originar para vender y por ende se reconocen a su valor nominal al que fueron las facturas generadas y debido a los plazos de recuperación son tan cortos, su valor nominal es prácticamente similar al valor razonable al inicio y el que transcurre, entre el

momento de emisión de las facturas elegibles y el momento de la aceptación por parte de contraparte financiera. Es hasta el momento en que se perfecciona al amparo del contrato de Factoraje Financiero, la aceptación por parte de la contraparte financiera, cuando Vitro reconoce temporalmente un derecho de cobro hacia este (cuenta liquidadora) y en simultáneo afecta como gasto financiero, el monto que Santander ajusta al proveer de liquidez previo al cobro, hasta que reconoce la liquidación de la cuenta por cobrar en su valor ajustado por costo financiero, procediendo a remover del Balance el derecho de cobro hacia la contraparte financiera. Aunque subsecuentemente, Vitro y a fin de mantener la relación mercantil con estos clientes, cuyas facturas fueron sujetas al esquema de Factoraje Financiero- continúa fungiendo como el receptor de la cobranza, al llegar estos fondos nominales, los mismos son de inmediato turnados a la contraparte financiera para satisfacer lo requerido en materia de involucramiento subsecuente del servicio bajo IFRS 9. Los requisitos requeridos bajo IFRS 9 para el des reconocimiento o remoción del Balance General de estos activos elegibles a Factoraje Financiero por parte de la contraparte financiera, están presentes y los costos gastos de gestión administrativa y recuperación asociados, que Vitro incurre sin remuneración alguna, ya se encuentran como costos y gastos en el estado de pérdidas y ganancias.

Baja de activos financieros

La Compañía, da de baja un activo financiero cuando:

- expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero; o
- transfiere los derechos para recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en la que:
- se transfieren sustancialmente todos los riesgos y recompensas de propiedad del activo financiero; o
- la Compañía no transfiere ni conserva sustancialmente todos los riesgos y recompensas de propiedad y no conserva el control del activo financiero.

La Compañía, entra en operaciones por las que transfiere activos reconocidos en su estado de situación financiera, En estos casos, los activos transferidos son des reconocidos.

Deterioro de activos financieros

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Compañía reconoce una estimación de deterioro de sus activos financieros con un enfoque de pérdidas crediticias esperadas, tales como: cuentas por cobrar comerciales y deudores diversos. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando un modelo de cálculo basado en la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía, ajustada por factores que son específicos de los deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual como de las condiciones existentes a la fecha de reporte, incluyendo el valor temporal del dinero cuando sea apropiado.

La medición de las pérdidas crediticias esperadas es una función de la probabilidad de incumplimiento, la pérdida dada el incumplimiento (es decir, la magnitud de la pérdida si existe un incumplimiento) y la exposición en el incumplimiento. La evaluación de la probabilidad de incumplimiento y la pérdida dada por defecto se basa en datos históricos ajustados por información prospectiva como se describe anteriormente. En cuanto a la exposición al incumplimiento, para los activos financieros, esto está representado por el valor en libros bruto de los activos en la fecha de reporte; para los contratos de garantía financiera, la exposición incluye el monto establecido en la fecha de reporte, junto con cualquier monto adicional que se espera obtener en el futuro por fecha de incumplimiento determinada en función de la tendencia histórica, la comprensión de la Compañía de las necesidades financieras específicas de los deudores, y otra información relevante a futuro.

La Compañía adoptó un modelo simplificado de cálculo de pérdidas esperadas, mediante el cual reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida de la cuenta por cobrar, el modelo consiste en determinar la rotación de cuentas por cobrar promedio para cada cliente, siendo este el umbral de incumplimiento, posterior a esto la Compañía determina el promedio del valor de las cuentas por cobrar de los últimos doce meses que hayan superado el umbral de incumplimiento, este último promedio es la base para el cálculo. El porcentaje por aplicar a dicha base es el % que representan el promedio de las

cuentas por cobrar que superan el umbral de incumplimiento entre las ventas promedio de los últimos doce meses, de tal forma que esta metodología impone una provisión ante el reconocimiento inicial de las cuentas por cobrar, este procedimiento forma parte de la política actual para determinar el deterioro de las cuentas por cobrar. Para ciertas categorías de activos financieros, como cuentas por cobrar a clientes, los activos que se han sujetado a pruebas para efectos de deterioro y que no lo han sufrido en forma individual, se incluyen en dicha evaluación sobre una base colectiva. Entre la evidencia objetiva de que una cartera de cuentas por cobrar podría estar deteriorada, se podría incluir la experiencia pasada de la Compañía con respecto a la cobranza, un incremento en el número de pagos atrasados en la cartera que superen el periodo de crédito promedio, así como cambios observables en las condiciones económicas internacionales y locales que se correlacionen con el incumplimiento en los pagos.

La Compañía da de baja en cuentas un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en la que se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo financiero, o en la cual la Compañía no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad y no retiene el control sobre los activos financieros.

Para los activos financieros que se registran al costo amortizado, el importe de la pérdida por deterioro que se reconoce es la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los cobros futuros, descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero. El valor en libros del activo financiero se reduce por la pérdida por deterioro directamente para todos los activos financieros, excepto para las cuentas por cobrar a clientes, donde el valor en libros se reduce a través de una cuenta de estimación para cuentas de cobro dudoso. Cuando se considera que una cuenta por cobrar es incobrable, se elimina contra la estimación. La recuperación posterior de los montos previamente eliminados se convierte en créditos contra la estimación. Los cambios en el valor en libros de la cuenta de la estimación se reconocen en los resultados.

Un activo financiero tiene deterioro crediticio cuando se han producido uno o más eventos que tienen un impacto perjudicial en los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo financiero. La evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye datos observables sobre los siguientes eventos:

Para todos los demás activos financieros, la evidencia objetiva de deterioro podría incluir:

?Dificultad financiera significativa por parte del emisor o del deudor.

?El incumplimiento de un contrato, como un incumplimiento o un evento vencido.

?Los prestamistas del deudor, por razones económicas o contractuales relacionadas con la dificultad financiera del deudor, le otorgan al deudor una concesión que los prestamistas no considerarían de otra manera.

?Es cada vez más probable que el deudor entre en bancarrota o alguna otra reorganización financiera.

?La extinción de un mercado funcional para el activo financiero por sus dificultades financieras.

Pasivos financieros

Pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados.

Los pasivos financieros se clasifican en valor razonable a través de resultados cuando el pasivo financiero es (i) contraprestación contingente de una adquirente en una combinación de negocios, (ii) se mantiene para negociar o (iii) se designa como valor razonable a través de resultados.

Un pasivo financiero se clasifica como mantenido con fines de negociación si:

?Se adquiere principalmente con el objetivo de recomprarlo en un futuro cercano; o

?Es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados que se administran conjuntamente, y para la cual existe evidencia de un patrón reciente de toma de utilidades a corto plazo; o

?Es un derivado que no ha sido designado como instrumento de cobertura o no cumple con las condiciones para ser efectivo.

Un pasivo financiero que no se tenga para negociar o la consideración contingente de una adquirente en una combinación de negocios puede designarse como valor razonable a través de resultados en el momento del reconocimiento inicial si:

- Dicha designación elimina o reduce significativamente una inconsistencia de medición o reconocimiento que de otro modo surgiría; o
- El pasivo financiero forma parte de una Compañía de activos o pasivos financieros o ambos, que se gestiona y su desempeño se evalúa sobre la base del valor razonable, de acuerdo con la gestión de riesgos documentada o la estrategia de inversión de la Entidad, y la información sobre la agrupación es proporcionado internamente sobre esa base; o
- Forma parte de un contrato que contiene uno o más derivados implícitos, y la IFRS 9 permite que todo el contrato combinado se designe como valor razonable a través de resultados.

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados se registran a valor razonable, reconociendo cualquier ganancia o pérdida surgida de la remediación en el estado de resultados integrales.

Pasivos financieros medidos a costo amortizado

Otros pasivos financieros, incluyendo los préstamos, se valúan inicialmente a valor razonable, neto de los costos de la transacción y son valuados posteriormente al costo amortizado usando el método de tasa de interés efectiva, y se reconocen los gastos por interés sobre una base de rendimiento efectivo.

El método de tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y de asignación del gasto financiero a lo largo del periodo pertinente. La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los flujos estimados de pagos en efectivo a lo largo de la vida esperada del pasivo financiero (o, cuando sea adecuado, en un periodo más corto), lo cual representa el importe neto en libros del pasivo financiero en su reconocimiento inicial.

Baja de pasivos financieros

La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y pagadera se reconoce en resultados.

Cuando la Compañía intercambia con el prestamista existente un instrumento de deuda en otro con términos sustancialmente diferentes, dicho intercambio se contabiliza como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero. De manera similar, la Compañía considera la modificación sustancial de los términos de un pasivo existente o parte de él como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo. Se asume que los términos son sustancialmente diferentes si el valor presente descontado de los flujos de efectivo bajo los nuevos términos, incluyendo cualquier tarifa pagada neta de cualquier tarifa recibida y descontada utilizando la tasa efectiva original es al menos un 10% diferente de la actual descontada Valor de los flujos de efectivo remanentes del pasivo financiero original. Si la modificación no es sustancial, la diferencia entre: (1) el importe en libros de la responsabilidad antes de la modificación; y (2) el valor presente de los flujos de efectivo después de la modificación debe reconocerse en resultados como la ganancia o pérdida por modificación dentro de otras ganancias y pérdidas.

Los costos por obtención y emisión de una nueva deuda son capitalizados dentro del balance, a excepción de aquellos costos asociados a la liquidación de deudas, siempre y cuando ambas deudas sean con el mismo acreedor.

En caso de que una deuda sea liquidada, los costos capitalizados asociados a dicha deuda se cancelan mediante su registro en resultados a la fecha de la liquidación.

d) Inventarios

Los inventarios se valúan al precio promedio de compra o al costo promedio de producción, siempre y cuando no excedan al valor neto de realización. El costo de ventas se determina aplicando estos promedios al momento de la venta.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado durante el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos de venta estimados.

La Compañía utiliza el sistema de costeo absorbente para determinar el costo de sus inventarios de producción en proceso y terminado, el cual incluye tanto los costos directos, así como también aquellos costos y gastos indirectos relacionados a los procesos productivos.

e)Activos mantenidos para la venta

Los activos a largo plazo se clasifican como mantenidos para su venta si su valor en libros será recuperable a través de una operación de venta y no mediante su uso continuo. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo (o grupo de activos para su venta) está disponible para su venta inmediata en su estado actual, una vez clasificados como activos disponibles para su venta, dichos activos dejan de ser depreciados. Se presentan en el estado consolidado de situación financiera en el corto plazo de acuerdo con los planes de realización que se tengan y se encuentran registrados al menor de su valor en libros o el valor razonable menos los costos de venta.

f)Inversión en compañías asociadas y otras inversiones

Una asociada es una entidad sobre la cual la Compañía tiene una influencia significativa. Influencia significativa es el poder de participar en la definición de políticas financieras y operativas de una entidad, pero no posee el control o el control conjunto sobre esas políticas.

Los resultados y los activos y pasivos de las compañías asociadas son incorporados en los estados financieros consolidados de la Compañía utilizando el método de participación. Bajo este método, una inversión en una compañía asociada es reconocida en los estados consolidados de situación financiera al costo. Cuando las pérdidas integrales de una inversión en asociada exceden de la participación de la Compañía en su capital, la Compañía discontinúa el reconocimiento de dichas pérdidas. Las pérdidas adicionales son reconocidas hasta por el importe que la Compañía mantiene obligaciones y compromisos legales por su participación en la compañía asociada.

Cualquier exceso del costo de adquisición de la participación de la Compañía en una compañía asociada sobre el valor razonable neto de los activos identificables, de los pasivos y pasivos contingentes de dicha asociada, es reconocido como un crédito mercantil, el cual es incluido con el valor en libros de dicha inversión. Cualquier exceso del valor razonable neto de los activos identificables, de los pasivos y pasivos contingentes sobre el costo de adquisición de una asociada, es reconocido en el resultado del periodo.

Los resultados y los activos y pasivos de las otras inversiones son incorporados en los estados financieros consolidados de la Compañía al costo de adquisición. Las otras inversiones son analizadas cuando existen indicios de deterioro, caso en el cual se compara el valor de recuperación de dichas otras inversiones contra el valor en libros.

g)Propiedad, planta y equipo

Los terrenos y edificios, maquinaria y equipo mantenidos para su uso en la producción, para la prestación de servicios o para propósitos administrativos, están reconocidos en el estado consolidado de situación financiera a sus costos históricos, menos la depreciación acumulada o pérdidas por deterioro acumuladas.

La depreciación se registra en resultados y se calcula conforme al método de línea recta con base en las vidas útiles estimadas remanentes de los activos, las cuales se revisan cada año junto con los valores residuales; y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva. Los activos relacionados con arrendamientos financieros son depreciados en el periodo más corto entre el arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que sea razonablemente seguro que la Compañía obtendrá la propiedad al final del periodo de arrendamiento.

Las vidas útiles estimadas para las clases principales de activos fijos que corresponden a los periodos actual y comparativo son las siguientes:

Años

Edificios	15 a 50
Maquinaria y equipo	3 a 30

Cuando componentes de una partida de edificios, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de edificios, maquinaria y equipo.

Las ganancias y pérdidas de la venta de una partida de terrenos y edificios, maquinaria y equipo son determinadas comparando el ingreso obtenido de la venta con el valor en libros de dicha partida y se reconocen netas dentro de otros (ingresos) y gastos, neto en resultados.

Las inversiones en proceso se registran al costo menos cualquier pérdida por deterioro reconocida. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye el costo de los materiales y la mano de obra directa, cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de hacer que el activo sea apto para su uso previsto, así como los costos de dismantelar, remover las partidas, restaurar el lugar donde estén ubicados, y los costos por préstamos capitalizados, de acuerdo con la política de la Compañía. La depreciación de estos activos, al igual que en otras propiedades, se inicia cuando los activos están listos para su uso en el lugar y las condiciones necesarias para que sean capaces de operar de la manera que pretende la Administración de la Compañía.

h)Propiedades de inversión

Las propiedades de inversión son aquellas que se mantienen para obtener rentas y/o el incremento en su valor (incluyendo las propiedades de inversión en construcción para dichos propósitos) y se valúan inicialmente al costo de adquisición, incluyendo los costos incurridos en la transacción. Después del reconocimiento inicial, las propiedades de inversión se valúan a su valor razonable. El valor razonable de las propiedades de inversión se determina anualmente a través de avalúos realizados por perito valuador independiente, quien utiliza diversas técnicas de valuación, como pudieran ser mediante mercados observables, costos amortizados, entre otros. Las ganancias o pérdidas que surgen de los cambios en el valor razonable de las propiedades de inversión se incluyen en la línea de otros (ingresos) y gastos, neto dentro de la utilidad de operación en el periodo en que se originan.

Una propiedad de inversión se elimina al momento de la disposición o cuando se retira permanentemente del uso y no se esperan beneficios económicos futuros de la disposición. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la eliminación de la propiedad (calculada como la diferencia entre los ingresos netos por disposición y el valor en libros del activo) se incluye en el estado de resultados integral en el periodo en que la propiedad se elimina.

i)Arrendamientos

La Compañía evalúa si un contrato es o contiene un contrato de arrendamiento, al inicio del plazo del contrato. Un arrendamiento se define como un contrato en el que se otorga el derecho a controlar el uso de un activo identificado, durante un plazo determinado, a cambio de una contraprestación. La Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo de arrendamiento correspondiente, con respecto a todos los contratos de arrendamiento en los que funge como arrendatario, excepto en los siguientes casos: los arrendamientos a corto plazo (definidos como arrendamientos con un plazo de arrendamiento menor a 12 meses); arrendamientos de activos de bajo valor (definidos como arrendamientos de activos con un valor individual de mercado menor a \$7.5 (siete mil quinientos dólares)); y, los contratos de arrendamiento cuyos pagos son variables (sin ningún pago fijo contractualmente definido). Para estos contratos que exceptúan el reconocimiento de un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, la Compañía reconoce los pagos de renta como un gasto operativo en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

El activo por derecho de uso se mide al costo y se compone de los pagos de arrendamiento descontados a valor presente; los costos directos para obtener un arrendamiento; los pagos anticipados de arrendamiento; y las obligaciones de desmantelamiento o remoción de activos. La Compañía deprecia el activo por derecho de uso durante el período más corto del plazo de arrendamiento y la vida útil del activo subyacente, comenzando en la fecha de inicio del arrendamiento; en este sentido, cuando una opción de compra en el contrato de arrendamiento es probable de ser ejercida, el activo por derecho de uso se deprecia en su vida útil. El activo por derecho de uso se prueba por deterioro cuando existen indicios, de acuerdo con la política contable de deterioro de activos de larga duración.

El pasivo por arrendamiento se mide en su reconocimiento inicial descontando a valor presente los pagos de renta mínimos futuros de acuerdo con un plazo, utilizando una tasa de descuento que represente el costo de obtener financiamiento por un monto equivalente al valor de las rentas del contrato, para la adquisición del activo subyacente, en la misma moneda y por un plazo similar al contrato correspondiente (tasa incremental de préstamos). Cuando los pagos del contrato contienen componentes que no son de rentas (servicios), la Compañía ha elegido, para algunas clases de activo, no separarlos y medir todos los pagos como un componente único de arrendamiento; sin embargo, para el resto de las clases de activo, la Compañía mide el pasivo por arrendamiento únicamente considerando los pagos de componentes que son rentas, mientras que los servicios implícitos en los pagos, se reconocen directamente en resultados como gastos operativos.

Para determinar el plazo del contrato de arrendamiento, la Compañía considera el plazo forzoso, incluyendo la probabilidad de ejercer cualquier derecho de extensión de plazo y/o de una salida anticipada.

Posteriormente, el pasivo por arrendamiento se mide aumentando el valor en libros para reflejar los intereses sobre el pasivo por arrendamiento (utilizando el método de interés efectivo) y reduciendo el valor en libros para reflejar los pagos de renta realizados.

Cuando existen modificaciones a los pagos de arrendamiento por concepto de inflación, la Compañía remide el pasivo por arrendamiento a partir de la fecha en que se conocen los nuevos pagos, sin reconsiderar la tasa de descuento. Sin embargo, si las modificaciones se relacionan con el plazo del contrato o con el ejercicio de una opción de compra, la Compañía evalúa de nueva cuenta la tasa de descuento en la remediación del pasivo. Cualquier incremento o disminución en el valor del pasivo por arrendamiento posterior a esta remediación, se reconoce incrementando o disminuyendo en la misma medida, según sea el caso, el valor del activo por derecho de uso.

Finalmente, el pasivo por arrendamiento se da de baja en el momento en que la Compañía liquida la totalidad de las rentas del contrato. Cuando la Compañía determina que es probable que ejercerá una salida anticipada del contrato que amerite un desembolso de efectivo, dicha consideración es parte de la remediación del pasivo que se cita en el párrafo anterior; sin embargo, en aquellos casos en los que la terminación anticipada no implique un desembolso de efectivo, la Compañía cancela el pasivo por arrendamiento y el activo por derecho de uso correspondiente, reconociendo la diferencia entre ambos inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

Por otra parte, la Compañía no mantiene contratos de arrendamiento significativos en donde funja como arrendador. Durante el año la Compañía no recibió concesiones de renta que hayan requerido un tratamiento especial.

Durante los ejercicios del 2021 y 2020 con motivo del Covid-19, no se tuvieron cambios en contratos, que implicarán, un cambio en relación con los requisitos de la norma y sus aclaraciones o modificaciones emitidas durante el 2021.

j)Costos por préstamos

Los costos por préstamos atribuibles directamente a la adquisición, construcción o producción de activos calificables, los cuales constituyen activos que requieren de un periodo substancial hasta que estén listos para su uso, se adicionan al costo de esos activos. La capitalización de costos por préstamos cesa en el momento en que los activos están disponibles para ser usados. Las fluctuaciones cambiarias derivadas de la obtención de fondos en moneda extranjera se capitalizan en la medida en que se consideran un ajuste al costo por interés. El ingreso que se obtiene por la inversión temporal de fondos de préstamos específicos pendientes de ser utilizados en activos calificables se deduce de los costos por préstamos elegibles para ser capitalizados. Todos los demás costos por préstamos se reconocen en resultados durante el periodo en que se incurran.

k)Activos intangibles

Activos intangibles con vidas definidas e indefinidas

Los activos intangibles que son adquiridos por la Compañía, y que tienen vidas útiles finitas, se registran a su costo menos amortización acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas. La vida útil estimada y método de amortización se revisan al final de cada año, y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva.

Los activos intangibles de vidas útiles indefinidas no se amortizan y anualmente son sujetos a pruebas de deterioro.

l)Crédito mercantil

El crédito mercantil surge de una combinación de negocios y se reconoce como un activo a la fecha en que se adquiere el control (fecha de adquisición). El crédito mercantil es el exceso de la contraprestación transferida sobre el valor razonable a la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos. Cuando el valor razonable de los activos netos identificables de la adquirida excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de dicho exceso se reconoce en el estado consolidado de utilidad integral como una ganancia por compra. El crédito mercantil no se amortiza y se sujeta a pruebas de deterioro anualmente.

Para fines de la evaluación del deterioro, el crédito mercantil es asignado a cada una de las unidades generadoras de efectivo por las que la Compañía espera obtener beneficios. Si el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor que el monto en libros de la unidad, la pérdida por deterioro se asigna primero a fin de reducir el monto en libros del crédito mercantil asignado a la unidad y luego a los otros activos de la unidad, proporcionalmente, tomando como base el monto en libros de cada activo en la unidad. La pérdida por deterioro reconocida para fines del crédito mercantil no puede revertirse en un periodo posterior.

Al disponer de una subsidiaria, el monto atribuible al crédito mercantil se incluye en la determinación de la ganancia o pérdida en la disposición.

m)Deterioro de activos tangibles e intangibles

La Compañía revisa los valores en libros de sus activos tangibles e intangibles a fin de determinar si existen indicios de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. Si existe algún indicio, se calcula el monto recuperable del activo a fin de determinar el alcance de la pérdida por deterioro. Cuando no es posible estimar el monto recuperable de un activo individual, la Compañía estima el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece dicho activo. Cuando se puede identificar una base razonable y consistente de distribución, los activos corporativos también se asignan a las unidades generadoras de efectivo individuales, o de lo contrario, se asignan al grupo más pequeño de unidades generadoras de efectivo para los cuales se puede identificar una base de distribución razonable y consistente. Los activos intangibles que tienen una vida útil indefinida se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al menos cada año y, siempre que exista un indicio de que el activo podría haberse deteriorado.

El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable menos el costo de venderlo y el valor de uso. Los cálculos del valor en uso requieren que la Compañía determine los flujos de efectivo futuros generados por las unidades generadoras de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor presente de los mismos. La Compañía utiliza proyecciones de flujos de efectivo de ingresos utilizando estimaciones de condiciones de mercado, determinación de precios futuros de sus productos y volúmenes de producción y venta. Así mismo para efectos de la tasa de descuento y de crecimiento de perpetuidad se utilizan indicadores de primas de riesgo del mercado y expectativas de crecimiento a largo plazo en los mercados en los que la Compañía opera.

La Compañía estima una tasa de descuento antes de impuestos para efectos de la prueba de deterioro del crédito mercantil que refleja evaluaciones actuales del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para los que las estimaciones

de flujos de efectivo futuros no han sido ajustadas. La tasa de descuento que estima la Compañía se basa en el costo promedio ponderado de capital de entidades similares. Además, la tasa de descuento estimada por la Compañía refleja el rendimiento que los inversionistas requerirían si tuvieran que tomar una decisión de inversión sobre un activo equivalente en generación de flujos de efectivo, tiempo y perfil de riesgo.

Si se estima que el monto recuperable de un activo (o unidad generadora de efectivo) es menor que su valor en libros, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se reduce a su monto recuperable. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados.

Cuando una pérdida por deterioro se revierte posteriormente, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se aumenta al valor estimado revisado de su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros incrementado no exceda el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para dicho activo (o unidad generadora de efectivo) en años anteriores, lo anterior exceptuando el crédito mercantil cuya pérdida por deterioro no se revierte.

Anualmente los indicadores externos e internos son sujetos a evaluación.

n) Instrumentos financieros derivados y operaciones de cobertura

Las actividades de la Compañía la exponen a una diversidad de riesgos que incluyen: el riesgo cambiario, el de las tasas de interés y el riesgo de precios, tales como los bienes genéricos, principalmente el de gas natural.

La política de la Compañía es contratar instrumentos financieros derivados (“IFD’s”) con la finalidad de mitigar y cubrir la exposición a la que se encuentra expuesta, dadas sus operaciones productivas y financieras. La Compañía designa estos instrumentos ya sea como coberturas de valor razonable, coberturas de flujo de efectivo o coberturas de la inversión neta en una operación extranjera.

Existe un Comité de Riesgos que se encarga de hacer cumplir las políticas de administración de riesgos, así como de monitorear el correcto uso de los instrumentos financieros contratados por la Compañía.

Dicho comité está integrado por varios funcionarios de la Compañía. Adicionalmente se requiere la autorización del Consejo de Administración para llevar a cabo una operación de este tipo.

La Compañía reconoce todos los instrumentos financieros derivados en el estado de situación financiera a valor razonable, sin importar la intención de su tenencia. En el caso de derivados de cobertura, el tratamiento contable depende si la cobertura es de valor razonable o de flujo de efectivo. Las negociaciones de IFD’s pueden contemplar acuerdos de compensaciones, en cuyo caso los importes resultantes se presentan en forma neta.

El valor razonable de los instrumentos financieros se determina con precios de mercados reconocidos y cuando los instrumentos no cotizan en un mercado, se determina con modelos técnicos de valuación reconocidos en el ámbito financiero y utilizando insumos tales como curvas de precios, de tasas de interés y de tipo de cambio, las cuales se obtienen de diferentes fuentes de información confiable.

Cuando los derivados son contratados con la finalidad de cubrir riesgos y cumplen con todos los requisitos contables de cobertura, se documenta su designación describiendo el objetivo, características, reconocimiento contable y como se llevará a cabo la medición de la efectividad.

La Compañía designa ciertos derivados como instrumentos de cobertura con respecto al riesgo de tasa de interés en coberturas de flujos de efectivo.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, junto con sus objetivos de gestión de riesgos y su estrategia para llevar a cabo diversas transacciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de forma continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es efectivo para compensar los cambios en los valores razonables o los flujos de efectivo de la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto, que es cuando las relaciones de cobertura cumplen con todos de los siguientes requisitos de efectividad de cobertura:

- Hay una relación económica entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta;
- El efecto del riesgo de crédito no domina al valor de los cambios que resultan de la relación económica; y
- El índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la Entidad cubre realmente y la cantidad del instrumento de cobertura que la Compañía realmente utiliza para cubrir esa cantidad de la partida cubierta.

Si una relación de cobertura deja de cumplir el requisito de efectividad de cobertura relacionado con la relación de cobertura, pero el objetivo de gestión de riesgos para esa relación de cobertura designada sigue siendo el mismo, la Compañía ajusta la relación de cobertura de la relación de cobertura (es decir, rebalancea la cobertura) para que cumpla los criterios de calificación de nuevo.

La Compañía designa el cambio completo en el valor razonable como el instrumento de cobertura para todas sus relaciones de cobertura que involucren contratos a plazo.

La Compañía dejará de aplicar la política específica de evaluación de la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura (i) a una partida cubierta o instrumento de cobertura cuando la incertidumbre derivada de la reforma del tipo de interés de referencia deje de estar presente con respecto al calendario, y el monto de los flujos de efectivo basados en la tasa de interés de la partida o instrumento respectivo o (ii) cuando se interrumpe la relación de cobertura. Para su evaluación altamente probable de la partida cubierta, la Compañía ya no aplicará la política específica cuando la incertidumbre que surja de la reforma de la tasa de interés de referencia sobre el momento y el monto de los flujos de efectivo futuros basados en la tasa de interés de la partida cubierta no sea presente más tiempo, o cuando la relación de cobertura se interrumpe.

o) Provisiones

Se reconocen cuando se tiene una obligación presente como resultado de un evento pasado, que probablemente resulte en la salida de recursos económicos y que pueda ser estimada razonablemente. Para efectos de su registro contable el importe se descuenta a valor presente cuando el efecto del descuento es significativo. Las provisiones se clasifican como circulantes o no circulantes en función del periodo de tiempo estimado para atender las obligaciones que se cubren. Cuando se espera la recuperación de un tercero de algunos o todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión, se reconoce una cuenta por cobrar como un activo si es virtualmente seguro que se recibirá el pago y el monto de la cuenta por cobrar puede ser valuado confiablemente.

p) Impuestos a la utilidad

Los impuestos a la utilidad en los resultados del ejercicio incluyen el impuesto causado y el impuesto diferido. El impuesto causado y el impuesto diferido se reconocen en resultados excepto que correspondan a una combinación de negocios, o partidas reconocidas directamente en el capital contable o en la cuenta de utilidad integral.

El impuesto a la utilidad causado es el impuesto que se espera pagar o recibir. El impuesto a la utilidad a cargo en el ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos de la Compañía y se reconocen impuestos diferidos respecto a las diferencias temporales entre dichos valores. No se reconocen impuestos diferidos por las siguientes diferencias temporales: el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no sea una adquisición de negocios y que no afecte al

resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y negocios conjuntos en la medida en que es probable que no se revertirán en un futuro previsible. Adicionalmente, no se reconocen impuestos diferidos por diferencias temporales gravables derivadas del reconocimiento inicial del crédito mercantil. Los impuestos diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando estas se reviertan, con base en las leyes promulgadas o que se han sustancialmente promulgado a la fecha del reporte.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si solo si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y correspondan a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, y se pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.

Se reconoce un activo diferido por pérdidas fiscales por amortizar, créditos fiscales y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar. Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

La administración evalúa periódicamente las posiciones ejercidas en las declaraciones de impuestos con respecto a situaciones en las que la legislación aplicable es sujeta de interpretación. Se reconocen provisiones cuando es apropiado con base en los importes que se espera pagar a las autoridades fiscales. El impuesto diferido activo se reconoce sólo cuando es probable que exista utilidad futura gravable contra la cual se podrán utilizar las deducciones por diferencias temporales.

q)Beneficio a empleados

i.Planes de beneficios definidos

Plan de pensiones

Un plan de beneficios definidos es un plan de beneficios al término de la relación laboral por retiro distinto a uno de aportaciones definidas. Las obligaciones netas de la Compañía respecto a los planes de pensiones de beneficios definidos se calculan por separado para cada plan, estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los periodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente, y se deduce el valor razonable de los activos del plan. La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones de la Compañía y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente con el apoyo de un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el cálculo resulta en un beneficio para la Compañía, el activo que se reconoce se limita al total neto de los costos por servicios anteriores pendientes de reconocer y el valor presente de los beneficios económicos disponibles, en la forma de reembolsos futuros del plan o reducciones en futuras contribuciones al plan, más los activos del plan. Para calcular el valor presente de los beneficios económicos, se toman en consideración los requerimientos mínimos de fondeo que se apliquen a cualquier plan de la Compañía. Un beneficio económico está disponible para la Compañía si se puede realizar durante la vida del plan, o al liquidar las obligaciones del plan.

Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la porción de los beneficios mejorados relativos a servicios anteriores por parte de los empleados se reconoce en resultados por el método de línea recta durante el periodo promedio hasta que se adquiera el derecho a los beneficios. En la medida en que el derecho a los beneficios se realice, el gasto se reconoce en resultados.

La Compañía reconoce las remediciones actuariales derivadas de los planes de beneficios definidos en la cuenta de utilidad integral, en el periodo en que ocurren y nunca se reciclan a resultados.

Beneficios médicos post-empleo

La Compañía otorga beneficios médicos a empleados retirados al término de la relación laboral. El derecho a acceder a estos beneficios usualmente depende de que los trabajadores hayan trabajado hasta su edad de retiro y hayan completado un número mínimo de años de servicio. El costo del periodo de estos beneficios es reconocido en resultados utilizando los mismos criterios que aquellos descritos para los planes de pensiones.

ii. Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando la Compañía está comprometida de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario.

Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si la Compañía ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

iii. Beneficios a corto plazo

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos.

Se reconoce un pasivo por el monto que se espera pagar bajo los planes de bonos en efectivo a corto plazo si la Compañía tiene una obligación legal o asumida de pagar dichos montos como resultado de servicios anteriores prestados por el empleado y la obligación se puede estimar de manera confiable.

r) Participación de los trabajadores en las utilidades (PTU)

La PTU es reconocida en los resultados del ejercicio en el que se causa y es presentada dentro de la utilidad de operación.

s) Reconocimiento de ingresos

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las operaciones normales se reconocen al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, neto de devoluciones, descuentos comerciales y descuentos por volumen.

Para el reconocimiento de ingresos de contratos con clientes se utiliza un modelo integral para la contabilización de ingresos procedentes de contratos con clientes, el cual introduce un enfoque de cinco pasos para el reconocimiento de ingresos: (1) identificación del contrato; (2) identificar las obligaciones de desempeño en el contrato; (3) determinar el precio de la transacción; (4) asignar el precio de la transacción a cada obligación de desempeño en el contrato; y (5) reconocer el ingreso cuando la entidad satisfaga la obligación de desempeño.

La Compañía mantiene contratos firmados con sus clientes más representativos, dentro de ellos se acuerdan listados de precios de venta, moneda pactada, volúmenes de compra, descuentos por pronto pago y por volúmenes, para los clientes que no se tiene un contrato, se define como contrato las órdenes de compra en donde se definen las mismas características antes mencionadas.

Las obligaciones de desempeño más importantes de la Compañía no son separables y se satisfacen en un punto en el tiempo, por lo tanto, el cliente no puede satisfacerse parcialmente, por lo general, en dichos contratos existen más de una obligación de desempeño y son tratadas como un servicio integral y no separable.

En los contratos y órdenes de compra se acuerdan los precios de venta para las obligaciones de desempeño identificadas, así como descuentos en caso de que aplique.

La Compañía reconoce el ingreso cuando se satisface la obligación de desempeño con sus clientes, es decir, cuando el control de los bienes se transfiere al cliente, lo cual está dado por el momento de la entrega de los bienes prometidos al cliente de acuerdo con los términos y condiciones acordados.

En caso de pagos relacionados con la obtención de contratos estos, se capitalizan y se amortizan en la duración del contrato. En el caso de recibir un pago por anticipado, este es registrado como anticipo de clientes y en caso de que se vaya a realizar en un periodo mayor a un año es reclasificado al largo plazo.

t) Ingresos y costos financieros

Los ingresos financieros incluyen ingresos por intereses sobre fondos invertidos, cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, ganancias cambiarias y los efectos relacionados de beneficios a los empleados tanto de la obligación por beneficios definidos como de los activos al plan. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan, utilizando el método de interés efectivo.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre préstamos, efecto del descuento por el paso del tiempo sobre provisiones, pérdidas cambiarias, cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados y pérdidas por deterioro reconocidas en activos financieros. Los costos de préstamos que no sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo calificable, se reconocen en resultados utilizando el método de interés efectivo. Las ganancias y pérdidas cambiarias se reportan sobre una base neta.

u) Utilidad por acción

La Compañía presenta información sobre la utilidad por acción (“UPA”) básica y diluida correspondiente a sus acciones ordinarias. La UPA básica se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias de la Compañía entre el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo, ajustado por las acciones propias que se poseen. La UPA diluida se determina ajustando la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias y el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, ajustada por las acciones propias que se poseen, por los efectos del potencial de dilución de todas las acciones ordinarias, que incluyen los instrumentos convertibles y opciones sobre acciones otorgadas a empleados.

Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Compañía no ha tenido efectos dilutivos.

v) Recompra de acciones

Cuando el capital social reconocido como capital contable se recompra, el monto de la contraprestación pagada, que incluye los costos directamente atribuibles, neto de impuestos, se reconoce como una reducción del capital contable. Las acciones que se recompran se clasifican como acciones de tesorería y se presentan como una deducción del capital contable. Cuando las acciones de tesorería se venden o reemiten con posterioridad, el monto recibido se reconoce como un incremento en el capital contable, y el excedente o déficit resultante de la transacción se transfiere a utilidades retenidas. Finalmente, cuando las acciones en tesorería son canceladas, se reconoce un aumento en “Utilidades retenidas”, una disminución en el “Capital social” equivalente al valor nominal de las acciones canceladas, y excedente o déficit de la cancelación, con respecto a la recompra previa, se reconoce en “Prima por emisión de acciones”.

w) Información de segmentos

Los segmentos operativos se definen como los componentes de una empresa, encausados a la producción y venta de bienes y servicios, que están sujetos a riesgos y beneficios que son diferentes de aquellos asociados a otros segmentos de negocio.

Las subsidiarias de la Compañía están agrupadas conforme a los segmentos de negocio en que operan. Para efectos internos y de organización, cada negocio realiza la administración y supervisión de todas las actividades del respectivo negocio, las cuales refieren a producción, distribución y comercialización de sus productos. En consecuencia, la administración de la Compañía

evalúa internamente los resultados y desempeño de cada negocio para la toma de decisiones. Siguiendo este enfoque, en la operación cotidiana, los recursos económicos son asignados sobre una base operativa de cada negocio.

Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables a valor de mercado.

x) Determinación de valores razonables

Varias políticas y revelaciones contables de la Compañía requieren la determinación del valor razonable de los activos y pasivos tanto financieros como no financieros. Los valores razonables para efectos de medición y de revelación se han determinado con base en los métodos que se mencionan en los párrafos subsecuentes; cuando procede, se revela en las notas a los estados financieros mayor información sobre los supuestos realizados en la determinación de los valores razonables específicos de ese activo o pasivo.

Los Niveles que abarcan del 1 al 3 con base en el grado al cual se observa su valor razonable de los instrumentos financieros son:

?Nivel 1 son aquellos derivados de los precios cotizados (no ajustados) en los mercados activos para pasivos o activos idénticos;

?Nivel 2 son aquellos derivados de indicadores distintos a los precios cotizados incluidos dentro del nivel 1, pero que incluyen indicadores que son observables para un activo o pasivo, ya sea directamente a precios cotizados o indirectamente es decir derivados de estos precios; y

?Nivel 3 son aquellos derivados de las técnicas de valuación que incluyen los indicadores para los activos o pasivos, que no se basan en información observable del mercado (indicadores no observables).

5. Administración de riesgo financiero

La Compañía tiene exposición a riesgos de mercado (riesgo de tasa de interés y riesgo cambiario), riesgo de crédito y riesgo de liquidez, los cuales se administran en forma centralizada. El Consejo de Administración establece y vigila las políticas y procedimientos para medir y administrar estos riesgos, los cuales se describen a continuación:

i. *Riesgo de mercado*

El riesgo de mercado es el riesgo sobre los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio, tasas de interés, materias primas e instrumentos de capital. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a los riesgos de mercado dentro de parámetros aceptables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

Riesgo de tasa de interés

La Compañía está expuesta al riesgo de variaciones en las tasas de interés principalmente por los préstamos bancarios a largo plazo mencionados más adelante que devenga interés a tasa variable.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se tenían celebrados diversos contratos de intercambio de flujos de los denominados Interest Rate Swaps con la finalidad de mitigar el riesgo por la variabilidad de la tasa de interés pagada en los pasivos contraídos en dólares.

Este tipo de operaciones representan mecanismos de cobertura para buscar fijar la tasa de interés de las obligaciones financieras. Estas operaciones de acuerdo con la normatividad contable son consideradas como operación de

cobertura. Para propósitos contables, la Compañía ha designado dichos Swaps de Tasa bajo el modelo de cobertura de flujo de efectivo para cubrir una porción del pago de intereses de la deuda en USD.

Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias extranjeras

Una subsidiaria extranjera es aquella que tiene moneda funcional diferente al dólar americano. Las subsidiarias extranjeras de Vitro mantienen sus activos y pasivos, y llevan a cabo sus operaciones principalmente en pesos mexicanos, dólares canadienses, euros, reales, soles, zlotys y pesos colombianos, en un mercado y ambiente de negocios en la misma moneda. La administración de la Compañía considera poco significativos los activos y pasivos denominados en moneda extranjera, por lo cual el riesgo por exposición a variaciones cambiarias para estas subsidiarias es casi nulo.

Como se menciona más adelante, la deuda mantenida por la Compañía se encuentra denominada en dólares, por lo tanto, no hay riesgo por exposición a variaciones cambiarias.

Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias localizadas en México.

Las subsidiarias mexicanas de Vitro que mantienen moneda funcional dólares, y que realizan transacciones y mantienen saldos en pesos o en otra moneda extranjera diferente al peso, están expuestas al riesgo de las variaciones en tipo de cambio.

Esta exposición al riesgo puede ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas monetarias y/o fiscales, la liquidez de los mercados globales, eventos políticos locales e internacionales, entre otros.

ii. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se refiere al riesgo de que un cliente o contraparte incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera para la Compañía, y surge principalmente de las cuentas por cobrar a clientes e inversiones en valores de la Compañía.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar

La Compañía realiza evaluaciones de crédito de forma continua a sus clientes y ajusta los límites de crédito basado en los historiales crediticios y su solvencia actual. Así mismo, se monitorean los cobros y pagos de los clientes, y tiene una estimación para cartera de cobro dudoso basada en un modelo de perdidas crediticas esperadas, así como la experiencia histórica y en algún aspecto específico que haya sido identificado. Si bien dichas reservas para incobrables han estado históricamente dentro de las expectativas de la Compañía y dentro de la reserva establecida, no se puede garantizar que se continúe teniendo el mismo nivel de reservas para incobrables que ha tenido en el pasado. Una variación importante en la experiencia de la Compañía sobre las reservas para incobrables podría tener un impacto significativo en los resultados de operación consolidados y por ende en la situación financiera.

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la Administración de la Compañía también considera la demografía de su base de clientes, la cual incluye el riesgo de incumplimiento de la industria y país en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito, particularmente en circunstancias económicas deterioradas.

La Compañía no tiene concentración de riesgo crediticio, puesto que las ventas y cuentas por cobrar consolidadas a un solo cliente no fueron superiores al 10% respecto del total de ventas.

iii. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero.

El enfoque de la Compañía para administrar su riesgo de liquidez es el de asegurar, en la medida de lo posible, el siempre tener suficiente liquidez para cumplir con sus obligaciones cuando éstas sean exigibles, sin afectar el desempeño del negocio o dañar la imagen y reputación de Vitro.

El Consejo de Administración de la Compañía es el encargado de establecer un adecuado marco de administración de riesgo de liquidez de acuerdo con las necesidades de la Compañía. La Compañía administra su riesgo de liquidez al mantener reservas bancarias y a través de un constante monitoreo de los flujos de efectivo.

Durante los últimos años, la fuente principal de liquidez de la Compañía ha sido en su mayor parte efectivo generado por actividades de operación en cada una de las unidades de negocio y a través de la venta de ciertos activos.

iv. Otros riesgos de precios de mercado

En el curso ordinario del negocio, históricamente la Compañía ha contratado calls, swaps y otros instrumentos financieros derivados (IFD) con la finalidad de mitigar y cubrir su exposición a las fluctuaciones del precio del gas natural y electricidad. El porcentaje de consumo de combustible estimado cubierto ha variado del 10% al 100%. Durante 2021 el porcentaje cubierto era de 15%. El porcentaje de consumo y los precios cubiertos cambian constantemente de acuerdo con las condiciones del mercado con base en las necesidades de la Compañía y al uso de combustibles alternativos dentro de sus procesos de producción.

Los IFD's que mantuvo en posición la Compañía durante los ejercicios presentados fueron calls y swaps, los cuales fueron adquiridos por la necesidad de cubrir económicamente la fluctuación en el precio del gas natural y electricidad que utilizan algunas plantas de la Compañía. Dichos IFD's no fueron designados como cobertura para propósitos contables, por lo que la fluctuación en el valor razonable se reconoció en los resultados del periodo dentro del costo financiero neto.

6. Segmentos de operación

Un segmento operativo es un componente de la Compañía que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a transacciones con cualquiera de los otros componentes de la Compañía. Todos los resultados de operación de los segmentos operativos son revisados periódicamente por la Administración de la Compañía para tomar decisiones sobre los recursos que se deben distribuir al segmento y evaluar su desempeño.

Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

Las políticas contables, administrativas y de operación de los segmentos son las mismas que las descritas por Vitro. La Compañía evalúa la actuación de sus segmentos en base a la utilidad de operación. Las ventas y transferencias entre segmentos son contabilizadas en cada segmento como si fueran hechas a terceros, esto es a precios de mercado.

Los segmentos que reportan en Vitro son unidades estratégicas de negocios que ofrecen diferentes productos. Estos segmentos son administrados separadamente; cada uno requiere su propio sistema de producción, tecnología y estrategias de mercadotecnia y distribución. Cada mercado sirve a diferentes bases de clientes.

La Compañía tiene dos segmentos operativos reportables: Vidrio Plano y Envases. Los productos principales de cada uno de los segmentos son:

Segmento	Productos principales
Vidrio Plano	Vidrio plano para la industria de la construcción y para la industria automotriz, y carbonato y bicarbonato de sodio.
Envases	Envases de vidrio, componentes de precisión, así como maquinaria y moldes para la industria del vidrio.

Las compañías tenedoras, corporativas y otras, al no calificar como segmento de operación de acuerdo con la IFRS 8 “Segmentos de operación”, son clasificadas dentro de la columna de “Otros”.

En las siguientes tablas se presenta cierta información por segmentos al 31 de diciembre de 2021 y 2020:

Año terminado el 31 de diciembre de 2021

	Vidrio Plano	Envases	Subtotal	Otros y eliminaciones	Consolidado		
Ventas netas	\$ 1,565,560	\$ 219,633	\$ 1,785,193	\$ 172,375	\$ 1,957,568	Año terminado el 31 de diciembre de 2020	
Ventas a otros segmentos	315	5,836	6,151	(6,151)	-		
Ventas a terceros	1,565,245	213,798	1,779,043	178,525	1,957,568		
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	(144,901)	28,719	(116,182)	34,138	(82,044)		
Total activo	2,634,071	617,370	3,251,441	(712,119)	2,539,322		
Total pasivo	1,322,482	396,445	1,718,927	(380,010)	1,338,917		
	Vidrio Plano	Envases	Subtotal	Otros y eliminacione s	Consolidado		
Ventas netas	\$ 1,581,114	\$ 184,702	\$ 1,765,816	\$ 2,483	\$ 1,768,299		
Ventas a otros segmentos	107	1,877	1,984	(1,984)	-		
Ventas a terceros	1,581,007	182,825	1,763,832	4,467	1,768,299		
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	(43,221)	119,789	76,568	(72,592)	3,976		
Total activo	4,649,465	1,415,545	6,065,010	(3,171,978)	2,893,032		
Total pasivo	1,857,053	290,846	2,147,899	(559,780)	1,588,119		

7. Inversión en compañías asociadas

-Inversión en asociadas

	%	31 de diciembre de	
	Tenencia	2021	2020
Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd. ^(a)	50.00	15,50	1,047
		2	

(a) Inversión en Shandong PGW Jinjing Glass Co; LTD, la cual se dedica a la producción de vidrio automotriz. Durante 2021 se capitalizaron flujos enviados para la expansión de la empresa por \$19,035, después del reconocimiento del método de participación se reconoció una pérdida por \$4,580.

-Otras inversiones

		31 de diciembre de	
	%	2021	2020
	Tenencia		
Servicio Superior Ejecutivo, S.A. de C.V. ^(b)	50.00	\$ 7,140	\$ 7,140
Otros	25.00	-	2,400
Total		\$ 7,140	\$ 9,540

(b)Negocio conjunto celebrado en abril 2019, la Sociedad creada se dedica a la transportación aérea de pasajeros.

8. Propiedad, planta y equipo, neto

A continuación, se presenta un resumen de este saldo:

	31 de diciembre de	
	2021	2020
Terrenos	\$ 165,831	\$ 159,958
Edificios	490,582	510,978
Depreciación acumulada	(304,787)	(301,208)
Deterioro de Edificios	(7,793)	-
	<u>343,833</u>	<u>369,728</u>
Maquinaria y equipo	1,533,831	1,567,024
Depreciación acumulada	(877,713)	(851,708)
Deterioro de Maquinaria y equipo	(35,929)	-
	<u>620,189</u>	<u>715,316</u>
Inversiones en proceso	179,007	123,880
Total	\$ <u>1,143,029</u>	\$ <u>1,208,924</u>

a)Costo por préstamos capitalizable

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, en el rubro de inversiones en proceso, la Compañía no tuvo activos que califiquen para la capitalización de intereses.

b)Baja de activos por cierre de plantas

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 no se registró un gasto por deterioro relacionado con el valor en uso, no obstante, como se menciona en la Nota 2d. en el ejercicio 2020 la Compañía cerró dos de sus plantas, el efecto de esta situación fue por un importe de \$14,128 que se registró en otros gastos y se dieron de baja en adición otros activos por un importe de \$5,024. Este año por motivo del plan de disposición de las plantas antes mencionadas la compañía realizó venta de activos con un costo neto de \$19,831 y generando ingresos por dicha venta de \$13,894.

c) Inversión en proceso

Al 31 de diciembre 2021, se relacionan principalmente con inversiones efectuadas para la industria Automotriz relacionado con una línea de parabrisas, en Arquitectónico para la reparación del Horno VF2 y una cortadora jumbo en la planta ubicada en Mexicali. En la división de productos químicos inorgánicos principalmente es un condensador de emisiones de vapor. Para completar los proyectos antes indicados se espera la inversión adicional de flujos por \$50,500. Los proyectos antes mencionados se esperan entren en operación durante 2022 e inicios de 2023.

d) Pérdida por deterioro

La compañía realizó sus pruebas del valor de uso de sus activos y derivado de la situación e incertidumbre de la industria automotriz se reconoció una pérdida por deterioro de \$43,722 alojado en la propiedad, planta y equipo que pertenecen a dicha industria el cual fue registrada en el costo de ventas.

9. Capital contable

a) En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 1 de julio de 2020 se aprobó lo siguiente:

- Crear una reserva para la recompra de acciones propias por un monto máximo de \$52,000.

b) En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 20 de abril de 2021 se aprobó lo siguiente:

- Decreto y pago de dividendos a razón de \$0.03604 por acción.

c) Durante 2021 y 2020 la Compañía recompró 4,100,003 y 15,000 acciones por un monto de \$5,072 y \$20.

10. Deuda

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 la deuda a corto plazo se integra como sigue:

	<u>Tasa</u>	<u>Moneda</u>	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Crédito revolvente	Libor + 1.85%	Dólar	\$ 11,200	\$ 11,200
Línea de corto plazo	Libor + 1.80%	Dólar	52,972	53,266
Crédito revolvente	Libor + 1.70%	Dólar	37,500	37,672
			<u>\$ 101,672</u>	<u>\$ 102,138</u>

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 la deuda a largo plazo se integra como sigue:

	<u>Tasa</u>	<u>Moneda</u>	<u>Vigencia</u>	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Arrendamientos	2.4% a 9.5%	Dólar	2020 a 2025	\$ 9,698	\$ 12,619
Crédito sindicado	Libor (1)	Dólar	2023	-	404,000
Crédito Bilateral	Libor + 1.58%	Dólar	2026	170,000	170,000
Crédito Bilateral	Libor + 2.12%	Dólar	2026	150,000	-

Contrato de compra	Serie A: 2.80%	Dólar	2026	130,000	130,000
Venta de notas	Serie B: 3.43%	Dólar	2030	50,000	50,000
Crédito Bilateral	Líbor + 2.125%	Dólar	2026	75,000	-
Costos de obtención de deuda				<u>(3,679)</u>	<u>(4,143)</u>
Total de la deuda a largo plazo				<u>581,019</u>	<u>762,476</u>
Menos vencimientos a corto plazo				<u>(2,477)</u>	<u>(186,974)</u>
Deuda a largo plazo excluyendo vencimientos circulantes				\$ <u>578,542</u>	\$ <u>575,502</u>

(1)Tasa de interés variable de tasa interbancaria ofrecida en Londres (“LIBOR”, por sus siglas en inglés) más margen aplicable conforme apalancamiento consolidado.

Transacciones de deuda 2021

El 4 de enero de 2021, se realizó un prepagó parcial voluntario por \$180,000 al crédito sindicado con el objetivo de reducir el pago de intereses y mantener una estructura financiera acorde a lo establecido al comité de riesgos de la Compañía, esto fue realizado con los recursos obtenidos por la celebración del Contrato de Compraventa de Notas con The Prudential Insurance Company of America, celebrado el 30 de diciembre de 2020. Derivado de la cobertura de tasas de interés que se tenía contratada sobre este préstamo, con el prepagó se generó una sobre cobertura cuyo efecto fue un cargo al costo financiero por un monto de \$10,315 y un cargo al costo financiero por la amortización de costos capitalizados por un monto de \$953 que fueron reconocidos en enero de 2021 y considerando los efectos fiscales de la operación.

El 2 de febrero de 2021, se realizó un prepagó parcial voluntario por \$140,000 al crédito sindicado con el objetivo de reducir el pago de intereses y alargar la vida promedio de esta. El prepagó fue realizado con los recursos obtenidos por la celebración del Contrato de Crédito Bilateral con BBVA México anunciado el 27 de enero de 2021 por un monto de \$150,000. Derivado de la cobertura de tasas de interés que se tenía contratada, con el prepagó se generó una sobre cobertura cuyo efecto fue un cargo al costo financiero por un monto de \$5,982 y un cargo al costo financiero por la amortización de costos capitalizados por un monto de \$717 que fueron reconocidos en febrero de 2021 y considerando los efectos fiscales de la operación. En adición en febrero 26 de febrero de 2021 la Compañía adquirió un préstamo por \$75,000 con ING Bank, estos recursos fueron utilizados para el prepagó del crédito sindicado.

El 1 de marzo de 2021 se realizó el pago anticipado de la deuda bajo el crédito sindicado por \$84,000. El pago referido fue realizado con parte de los recursos obtenidos por los créditos mencionados en el párrafo anterior.

Transacciones de deuda 2020

Con el objetivo de mantener una estructura financiera acorde a lo establecido al comité de riesgos de la Compañía al mejorar su estructura financiera, así como reducir el pago de interés, el 4 de febrero de 2020, se realizó un pago anticipado voluntario por \$76,000 al crédito sindicado con los recursos obtenidos del programa de venta de cartera.

El 30 de enero de 2020, Vitro y ciertas subsidiarias firmaron un crédito bilateral por \$170,000 con el propósito de realizar un pago anticipado voluntario por la misma cantidad al crédito sindicado, y así lograr reducir el costo financiero y extender la vida promedio de la deuda.

Derivado del crédito bilateral, Vitro capitalizó costos por obtención de deuda que ascienden a \$2,145, y amortizó en resultados \$2,663 que corresponden a costos por la deuda antigua.

El 16 de junio de 2020 Vitro reestructuró una porción de instrumento financiero derivado tipo “Swap” que celebró en 2018 con el objetivo de disminuir los pagos por interés a una tasa fija anual de 1.6810% para 170,000, cubriendo 100% del contrato de crédito bilateral.

El 30 de diciembre de 2020, las subsidiarias operadoras de sus cuatro unidades de negocio en los Estados Unidos de América celebraron un Contrato de Compraventa de Notas con The Prudential Insurance Company of America, con el propósito de refinanciar parte de su deuda consolidada existente bajo el Crédito Sindicado. Las Notas fueron emitidas en dos tramos: (i) \$130,000 con vencimiento el 30 de diciembre de 2026, y (ii) \$50,000 con vencimiento el 30 de diciembre de 2030.

Conciliación entre los cambios relevantes de la deuda y los flujos de efectivo surgidos de actividades de financiamiento:

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Saldo inicial	\$ 864,614	661,180
Adquisición de préstamos	364,200	438,977
Pagos de préstamos	(545,407)	(249,205)
Pago de comisiones y otros gastos	(1,542)	(2,145)
Amortización de gastos	1,986	2,663
Fluctuación cambiaria	(1,160)	13,144
Saldo final	<u>\$ 682,691</u>	<u>864,614</u>

11. Beneficios a los empleados

Plan de beneficios definidos

La Compañía tiene un plan de pensiones con beneficios definidos que cubre a todo el personal en México que consiste en un pago único o una pensión mensual calculada con base en la suma de una pensión básica, un factor adicional por antigüedad y un factor adicional para ingresos iguales o menores al tope máximo utilizado para el Instituto Mexicano del Seguro Social.

Los planes de la Compañía en México cubren también primas de antigüedad, que consisten en un pago único de 12 días por cada año trabajado con base al último sueldo, limitado al doble del salario mínimo establecido por ley. Los pasivos relativos y los costos anuales de los beneficios antes descritos son calculados por un actuario independiente, conforme a las bases definidas en los planes, utilizando el método de crédito unitario proyectado.

Adicionalmente, en Estados Unidos y Canadá, la Compañía otorga planes de retiro para personal clave, así como beneficios de planes médicos post-empleo, principalmente.

La valuación de los beneficios a los empleados por los planes al retiro se basa principalmente en los años de servicio cumplidos, su edad actual y su remuneración estimada a la fecha de retiro. Las principales subsidiarias de la Compañía han constituido fondos destinados al pago de beneficios al retiro a través de fideicomisos irrevocables. La Compañía no se encuentra expuesta a riesgos inusuales relacionados a los activos del plan.

12. Operaciones con partes relacionadas

Las operaciones realizadas con partes relacionadas, en el curso ordinario del negocio, fueron como sigue:

a) *Compra de vales de despensa.* - La Compañía compra vales de despensa para su personal a una tienda de autoservicio de la cual uno de nuestros consejeros es accionista. Por los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020, el monto de esas compras fue de \$5,462 y \$5,558, respectivamente.

b) *Compensación al personal clave de la Administración.* - Para los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020, la compensación total por los servicios prestados por nuestros consejeros y directores fue de aproximadamente \$7,997 y \$7,054, respectivamente. Esta cantidad incluye honorarios, salarios, compensación variable, gratificaciones por retiro y jubilaciones. Lo anterior se conforma de la siguiente manera:

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Compensación fija	78 %	73%
Compensación variable	22 %	27%

c) *Cuenta por cobrar.* - La compañía tiene una cuenta por cobrar con Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd. para los periodos terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020, el monto total fue de \$3,141 y \$15,333 respectivamente.

d) *Operaciones con Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd.*- La compañía tiene operaciones con Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd. para los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020. En compras el monto total fue de \$6,954 y \$3,971, respectivamente y en cuentas por pagar el monto total fue de \$97 y \$860, respectivamente.

13. Hechos posteriores

Construcción de un nuevo horno de flotado

Durante 2021 el consejo de administración de Vitro aprobó la construcción de un nuevo horno de vidrio flotado cuya inversión será aproximadamente de \$120,000, esto permitirá a la Compañía satisfacer la creciente demanda del mercado en América Latina y ofrecer una mayor disponibilidad de productos, así como una mejora en la logística, además, permitirá ofrecer el más alto nivel de servicio a sus clientes y a los mercados en los que participa la Compañía.

Construcción de un nuevo horno de envases

A finales de 2021 el consejo de administración de Vitro aprobó la inversión de un nuevo horno de envases en su planta ubicada en Toluca, Estado de México, cuya inversión será aproximadamente de \$70,000, con el propósito de compensar el incremento en la demanda de envases de vidrio en los segmentos en los que Vitro participa.

Descripción de sucesos y transacciones significativas

a)Reestructura

El Consejo de Administración, resolvió favorablemente una propuesta para que los negocios de Vitro adopten una nueva estructura corporativa flexible que les permita tener acceso a mercados de capital más competitivos, y les conceda aprovechar mejores oportunidades de negocio por industria, ya sea mediante fusiones y adquisiciones estratégicas, coinversiones, o bien a través de inyecciones de capital y deuda (en lo sucesivo y por razones de brevedad denominada la “Nueva Estructura Corporativa”).

La adopción de esta Nueva Estructura Corporativa, cuya implementación fue aprobada por la Asamblea de Accionistas el pasado 1 de julio de 2020, ha iniciado a través del mecanismo y las operaciones que se describen a continuación:

- i. Creación de cuatro nuevas subsidiarias con residencia en España que son en su totalidad propiedad de Vitro S.A.B. de C.V., con el propósito de que cada una de ellas respectivamente, detente la participación accionaria de las subsidiarias que operan los negocios de vidrio automotriz, vidrio arquitectónico, envases de vidrio y productos químicos inorgánicos, según corresponda (en lo sucesivo denominadas como las “Subsidiarias de Nueva Creación”).
- ii. Transmisión de forma directa por parte de Vitro, S.A.B. de C.V. en favor de las respectivas Subsidiarias de Nueva Creación, de las acciones o partes sociales de las subsidiarias residentes en México y en el extranjero que están directamente relacionadas con la operación del negocio de vidrio automotriz, vidrio arquitectónico, de envases de vidrio y de productos químicos, según corresponda.
- iii. Transmisión de una estructura financiera para cada negocio por parte de Vitro a favor de las Subsidiarias de Nueva Creación y/o de una o más de las sociedades objeto de la transferencia, para que cada una de ellas cuente con los activos y pasivos propios relativos a los negocios de vidrio automotriz, vidrio arquitectónico, envases de vidrio y de productos químicos, según corresponda, y
- iv. Transmisión o el otorgamiento del uso y goce temporal o una mezcla de lo anterior, por parte de Vitro y algunas de sus subsidiarias a favor de las Subsidiarias de Nueva Creación y/o de una o más de las sociedades objeto de transferencia, de ciertos activos que están directamente relacionados con la operación de los negocios de vidrio arquitectónico, vidrio automotriz, de envases de vidrio y de productos químicos inorgánicos, según corresponda.

La implementación de la Nueva Estructura Corporativa no tiene impacto en las operaciones con nuestros clientes, proveedores, empleados y demás grupos de interés. La fecha efectiva de esta implementación fue el 1 de enero de 2021.

Como resultado de dicha reestructura la nota de segmentos presentada fue actualizada a la nueva forma de gestión y la información del 2020 fue reestructurada en consecuencia.

b)Dividendos pagados

En Asamblea General Ordinaria celebrada el 20 de abril de 2021, los accionistas acordaron decretar y pagar un dividendo a razón de \$0.03604 por acción, el pago fue realizado el 29 de abril del 2021.

c)Prepago de deuda

El 4 de enero del 2021, Vitro realizó un prepago parcial voluntario por \$180,000 al crédito sindicado esto con el objetivo de reducir el pago de intereses.

d)Refinanciamiento de deuda

El 27 de enero de 2021 Vitro celebró un financiamiento mediante un contrato de crédito bilateral con BBVA por hasta \$150,000 con el propósito de refinanciar parte de la deuda que se tenía.

e)Prepago de deuda

El 2 de febrero del 2021, Vitro realizó un prepago parcial voluntario por \$140,000 al crédito sindicado esto con el objetivo de reducir el pago de intereses y alargar la vida promedio de la misma manteniendo una estructura financiera solida.

f)Refinanciamiento de deuda

El 26 de febrero de 2021 Vitro celebró un financiamiento mediante un contrato de crédito bilateral con ING Bank N.V. por la cantidad de \$75,000 con el propósito de pagar la deuda existente.

g)Prepago de deuda

El 1 de marzo del 2021, Vitro realizó un prepago voluntario por \$84,000 al crédito sindicado esto con el objetivo de pagar totalmente el saldo del crédito sindicado y concluir el refinanciamiento de la deuda.

2020

a)Resolución de arbitraje comercial

El 21 de enero de 2020, Vitro recibió el pago de \$39,200 como resolución final de un arbitraje llevado ante la Cámara Internacional de Comercio (ICC). Este arbitraje inició en 2018 para resolver las diferencias que tenía sobre el contrato de distribución de vidrio para el mercado arquitectónico. Los costos incurridos fueron por un monto de \$6,066 que se registraron en los gastos de operación.

b)Refinanciamiento de deuda

El 20 de enero de 2020 Vitro y ciertas subsidiarias firmaron un contrato de crédito bilateral con The Bank of Nova Scotia por \$170,000 para refinanciar parte de su deuda.

c)Prepago de deuda

El 4 de febrero de 2020 Vitro realizó un pago anticipado voluntario por \$76,000 a su crédito sindicado, esto con el objetivo de mantener una estructura financiera solida al mejorar su estructura financiera, así como reducir el pago de intereses esto con los recursos obtenidos del programa de venta de cartera.

d)Cierre definitivo de las plantas de Evansville, Indiana y Evert, Michigan. Estados Unidos de América.

El 2 de junio de 2020, Vitro informó que se tomó la decisión de cerrar de forma definitiva las operaciones de dos plantas donde se fabrica vidrio automotriz en Estados Unidos, ubicadas en Evert, Michigan y Evansville, Indiana. Esto como manera de reorganizar su producción de vidrio automotriz y hacerlo más eficiente. Esta decisión no afecta a los clientes y demás grupos de interés del negocio de vidrio automotriz ya que otras plantas de Vitro tienen la capacidad de producir las piezas suministradas hasta ahora por las plantas de Evansville, IN y Evert, MI.

e)Refinanciamiento de una porción de deuda

El 30 de diciembre de 2020, las subsidiarias operadoras de sus cuatro unidades de negocio en los Estados Unidos de América celebraron un Contrato de Compraventa de Notas con The Prudential Insurance Company of America, con el propósito de refinanciar parte de su deuda consolidada existente bajo el Crédito Sindicado. Las Notas fueron emitidas en dos tramos: (i) \$130,000 con vencimiento el 30 de diciembre de 2026, y (ii) \$50,000 con vencimiento el 30 de diciembre de 2030.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Véase información presentada en los anexos XBRL [[800500] - Lista de notas] y [[800600] - Lista de políticas contables].

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Los resultados de la Compañía no están sujetos a variaciones significativas por estacionalidad, por lo tanto, no se incluyeron efectos en los resultados de operación de la Compañía provenientes de factores de estacionalidad que afecten la comparabilidad por los periodos presentados.

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

No se presentaron partidas que no sean usuales en el periodo presentado.

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No se presentaron cambios en estimaciones durante los periodos presentados.

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

Durante 2021 y 2020 la Compañía recompró 4,100,003 y 15,000 acciones por un monto de \$5,072 y \$20.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
---	---

Dividendos pagados, otras acciones:	0
--	---

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
--	---

Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
---	---

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

Véase información presentada en los anexos XBRL [[800500] - Lista de notas] y [[800600] - Lista de políticas contables].

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

Véase información presentada en los anexos XBRL [[800500] - Lista de notas] y [[800600] - Lista de políticas contables].

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2021 y 2020, y por los años terminados en esas fechas, han sido preparados con base en las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards o “IFRS” por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board o “IASB” por sus siglas en inglés). En consecuencia, la presentación de información financiera intermedia requerida en este apartado no es aplicable. Véase información presentada en los anexos XBRL [[800500] - Lista de notas] y [[800600] - Lista de políticas contables].

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

No se presentaron cambios en estimaciones durante los periodos presentados.
