

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	20
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	23
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	25
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	26
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	28
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	30
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	33
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	36
[700002] Datos informativos del estado de resultados	37
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	38
[800001] Anexo - Desglose de créditos	39
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	41
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	42
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	43
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	54
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	58
[800500] Notas - Lista de notas.....	59
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	119
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	146

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

A la luz de las extraordinarias circunstancias en las que la Compañía operó durante 2022, este año, fue claramente un año de avances importantes. Los resultados de crecimiento obtenidos son un reflejo de una recuperación de algunos de nuestros mercados, del énfasis que ponemos en la experiencia del cliente y, lo que es más importante, de la disciplina operativa que nos caracteriza.

Durante el año enfrentamos desafíos importantes operando en un entorno financiero y social global volátil, afectado por los efectos remanentes de la pandemia de COVID-19 y la guerra entre Rusia y Ucrania, lo que generó un impacto significativo en disrupciones en proveeduría de insumos para nosotros y nuestros clientes y en la fuerte inflación de materias primas y energía.

A pesar de estas condiciones socioeconómicas, este año presentamos avances significativos en diversos frentes de la Compañía. Realizamos importantes inversiones para crecer los negocios de Vitro Arquitectónico y Vitro Envases. La instalación de mayor capacidad para productos de control solar de alta tecnología y la expansión de la capacidad del segmento de envases premium mediante la construcción de un horno adicional comenzará a brindar sus primeros resultados a finales del primer semestre del año 2023.

Seguimos creciendo en proyectos de innovación en todos nuestros negocios y al cierre de 2022 logramos fortalecer nuestra posición financiera lo cual nos motiva a seguir buscando oportunidades de crecimiento para nuestros negocios.

Condiciones de mercado.

La estrategia de negocios de Vitro y sus subsidiarias tiene su fundamento en la creación de valor. En 2022 continuamos priorizando proyectos y programas con un retorno de la inversión atractivo y un estricto control de costos y gastos.

Durante el 2022 los segmentos de Envases y Arquitectónico se vieron con una demanda favorable para nuestros productos mientras el segmento automotriz siguió presentando una demanda deprimida debido a la gran cantidad de disrupciones en esta industria por la escasez de mano de obra en algunas regiones de Estados Unidos de América y falta de componentes.

El impacto en el mercado del vidrio, principalmente en la industria automotriz, continuó siendo un factor retador para la empresa.

El mayor desafío de nuestro equipo es adaptarse rápidamente al nuevo entorno y ritmo de trabajo y mantener una estricta disciplina en el cuidado de nuestros colaboradores y clientes.

Posición financiera.

Nos complace poder comunicar que después de un par de años muy difíciles ante el impacto que la pandemia tuvo en nuestro negocio el año 2022 fue un año de avances en la recuperación y fortalecimiento financiero de nuestra empresa. Durante el año, a pesar del gran reto y del impacto de la inesperada inflación, logramos mejorar nuestra generación de

EBITDA en un 37.1% y Flujo Neto de Operaciones en un 307.3%. Asimismo, logramos reducir nuestro nivel de deuda neta de 3.1 a 2.2.

Desarrollo sostenible.

Estamos comprometidos con la mejora continua y seguimos dedicados a lograr nuestros objetivos de sostenibilidad. Para esto, una gobernanza sólida del tema es indispensable. En el 2022, tomamos la decisión de incorporar un Comité de Sostenibilidad en nuestras operaciones, quienes han desarrollado un plan para asegurar que Vitro continúe avanzando en su compromiso social con las comunidades donde participamos.

Un ejemplo de este compromiso fueron las acciones llevadas a cabo durante el periodo de sequía que se vivió en diversos municipios de la República Mexicana durante 2022. Para ayudar a mitigar los efectos de este fenómeno natural, Vitro contribuyó temporalmente con más de 1,101,149 m3 de agua a las comunidades afectadas, mediante las autoridades correspondientes. Parte de este volumen fue entregado directamente a nuestros colaboradores y a sus familias mediante el uso de pipas y la distribución de garrafones. Asimismo, la Compañía decidió invertir alrededor de 100 mil USD para llevar a cabo el acondicionamiento de un pozo y suministrar el recurso a la ciudad. Conscientes de que este problema seguirá prevaleciendo en nuestras comunidades cercanas, Vitro continuará apoyando con 587,500 m3 de agua durante 2023.

De igual manera, se comenzó a colaborar con la administración del municipio de San Pedro Garza García del estado de Nuevo León para alcanzar el objetivo de la Certificación LEED® for Cities.

Esta busca mejorar la calidad de los ciudadanos a través de una planeación sustentable e integral, y convertirse así en el primer municipio en México en obtener esta certificación y lograr una ciudad sostenible.

Vitro actúa como único patrocinador, aportando los recursos económicos a las compañías consultoras designadas por el municipio (Bioconstrucción y Energía Alternativa SA de CV y Three Consultoría Medioambiental SA de CV) para trabajar en integrar, generar y completar el proceso de elaboración de los documentos de revisión, así como gestionar el proceso de la revisión, de acuerdo con los requerimientos solicitados por el programa LEED for Cities.

Por otro lado, Vitro también está comprometido con la conservación de aves, destacando aquellos ecosistemas cercanos a la sede del Aviario Nacional en Pittsburgh, Pensilvania. En 2022 se realizó una aportación de \$25,000 USD, así como una donación en especie de vidrio crudo, valuado en aproximadamente \$40,000, el cual será instalado en la renovación del Hábitat Wetlands. Este espacio considera más de 6 mil metros cuadrados de vidrio apto para aves de Vitro Vidrio Arquitectónico. Este nuevo vidrio fue diseñado para evitar colisiones de aves y maximizar la transmisión ultravioleta (UV) con un vidrio StarphireMR, ayudando a mantener la vida silvestre y vegetal durante todo el año.

Adicionalmente, en 2022 se invirtieron más de \$2,775,000 USD en 45 proyectos en los sitios de manufactura de la Organización, contribuyendo a la reducción de consumos de energía y agua, así como a la disminución de emisiones al aire y a la generación de residuos. Tomando como referencia la línea base de 2018, los proyectos de mejora y medidas de eficiencia de los últimos años han llevado a la empresa a lograr reducir su cantidad de emisiones de Gases de Efecto Invernadero en más del 10%, mientras que la intensidad de energía de los productos se ha reducido en 6%.

Transformación para crear valor.

Con el objetivo de continuar evolucionando para mantener una ventaja competitiva en las industrias en donde participamos seguiremos transformando nuestra cultura orientada a la ejecución efectiva al igual que seguiremos madurando e impulsando nuestro Modelo de Excelencia Operativa Vitro a través del cual hemos implementado prácticas de manufactura y operación de clase mundial. Mediante este modelo continuaremos construyendo una ventaja competitiva que ofrezca un mejor posicionamiento en desempeño y eficiencia, optimizando el servicio y la calidad de nuestros productos.

De cara al futuro, somos optimistas y confiamos en nuestra capacidad para seguir creando valor para nuestros accionistas. Tenemos posiciones fuertes y ventajas competitivas claras en los segmentos en donde participamos además de una cartera de oportunidades de crecimiento que continuaremos explorando y capturando.

Hoy más que nunca, confiamos en que la conjunción de los esfuerzos de la Compañía, la sólida relación y lealtad de nuestros clientes, el esfuerzo de nuestros colaboradores y en especial el apoyo y la confianza por parte de nuestros accionistas, nos llevarán a descubrir el máximo potencial del vidrio.

Adrián Sada González
Presidente del Consejo de Administración

Adrián Sada Cueva
Director General Ejecutivo

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Nuestra empresa

Con más de 110 años de experiencia en la industria, Vitro es uno de los mayores fabricantes de vidrio en Norteamérica y el mundo, con una oferta de productos de calidad y un servicio confiable tanto para los segmentos de mercado de envases como de vidrio plano, utilizados por millones de personas todos los días. Vitro ofrece soluciones para muchos mercados, incluidos cosméticos, fragancias, productos farmacéuticos, vidrio arquitectónico y vidrio automotriz. También suministra productos químicos, materias primas, maquinaria y equipos industriales.

Como empresa socialmente responsable, Vitro implementa diversas iniciativas en su modelo de sustentabilidad para incidir positivamente en los factores económicos, sociales y ambientales que afectan o involucran a sus grupos de interés.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Vitro busca mantenerse como líder en la producción de vidrio en México y en el mundo, agregando valor a sus clientes ofreciendo productos y servicios innovadores de la más alta calidad. Además, busca un crecimiento con inversiones estratégicas y manteniendo una estructura financiera sana.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Factores de riesgo inherentes a Vitro

Los riesgos descritos a continuación están destinados a destacar los riesgos que son específicos para nosotros, aunque no son los únicos riesgos que enfrentamos. Riesgos e incertidumbres adicionales, incluyendo aquellos que generalmente afectan las industrias en las cuales operamos y los países donde tenemos presencia, o riesgos que actualmente consideramos no significativos, pero que podrían perjudicar nuestro negocio.

Para fines de esta sección cuando declaramos que un riesgo, incertidumbre o problema, puede, pudiera o tendrá un “efecto desfavorable” en nosotros, nos referimos a que el riesgo, incertidumbre o problema, puede, pudiera o tendrá un efecto desfavorable en nuestro negocio, entre los que se pudieran encontrar: resultados de operaciones, situación financiera, liquidez, o expectativas, excepto cuando se indique lo contrario o si el contexto requiere que sea de otra manera. Las cantidades presentadas en esta sección se encuentran en miles de dólares estadounidenses, a menos que se indique lo contrario.

Nuestro negocio y habilidad para continuar con nuestras operaciones dependen de manera importante del volumen de ventas. Si los mercados en donde participamos se deterioran, podría llegar a tener efectos adversos en nuestros resultados operativos y liquidez.

Nuestros resultados operativos son sensibles al volumen de ventas, por lo que una disminución significativa en la actividad económica de alguno de los mercados en los que operamos pudiera resultar en la degradación de los mismos. En particular una disminución de la actividad económica en Norteamérica y Europa, la cual representa prácticamente la totalidad de nuestras ventas, impactaría de manera negativa nuestras operaciones, afectando los resultados de la empresa.

Durante el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2022, nuestras ventas netas consolidadas tuvieron un incremento de 20.2% contra el año anterior, pasando de \$1,957,568 en 2021 a \$2,352,362 en 2022, así mismo nuestra utilidad de operación antes de otros ingresos y gastos, incrementó de \$21,147 en 2021 a \$86,270 en 2022, esto a pesar de un entorno turbulento por las presiones inflacionarias y una anunciada recesión.

Nos enfrentamos a riesgos de enfermedades pandémicas y otras epidemias.

Nuestras operaciones podrían verse afectadas por un número de factores relacionados con la salud, incluyendo entre otras cosas, cuarentenas o cierres de nuestras plantas, de nuestros proveedores o de nuestros clientes, interrupción de operaciones logísticas, cierres temporales de fronteras, entre otros, lo cual pudiera interrumpir nuestras operaciones, y en general desacelerar la economía de los mercados en los que participamos como actualmente sucede los efectos globales generados de la pandemia global denominada “COVID-19”. Cualquiera de los eventos mencionados o consecuencias no previstas en problemas de la salud pública pudiera afectar de manera adversa nuestros negocios y resultados de operación. Aún y cuando el aspecto sanitario de esta u otras pandemias pueda ser controlado, los efectos negativos en las industrias en que participamos, y en la economía en general, pueden extenderse por períodos más largos, con impacto y duración difíciles de estimar.

Presiones en los precios, oportunidades de negocio con bajos márgenes, presión de reducción de costos por parte de clientes y consolidación de nuestros clientes pudieran afectar adversamente a nuestros negocios.

Derivado de las aperturas de nuevas capacidades en Norteamérica y Europa, así como posibles medidas antidumping en los países en que comercializamos nuestros productos, pudiera crearse una presión significativa en nuestros precios, o pudiéramos vernos forzados a entrar temporalmente en distintos segmentos de negocios con menores márgenes de rentabilidad.

Presiones para bajar los precios por los fabricantes automotrices es una característica constante en dicha industria. Virtualmente todas las armadoras tienen iniciativas y objetivos de reducción de precio con sus proveedores. Dichas disminuciones generalmente están sujetas a negociación, por lo que su estimación es incierta. Si no pudiéramos compensar la reducción de precios a nuestros clientes en el futuro a través de mejoras en nuestras eficiencias operativas y otras iniciativas de reducción de costos, nuestros resultados de operación podrían verse afectados de manera adversa.

La inflación que se ha suscitado durante y posterior a la pandemia ha sido de niveles no anticipados. Derivado de esta inflación no considerada en las cotizaciones de los productos que están siendo manufacturados actualmente a los clientes automotrices, se requiere negociar y ajustar precios con los fabricantes automotrices. Si no pudiéramos negociar precios que compensen los extraordinarios efectos inflacionarios, nuestros resultados de operación podrían verse afectados de manera adversa.

Buscamos mejorar nuestro desempeño invirtiendo en el desarrollo de productos, capacidades de diseño, nuevas tecnologías e iniciativas de productos que respondan a las necesidades de nuestros clientes y consumidores. Continuamente evaluamos alternativas operacionales y estratégicas para alinear nuestro negocio con estas necesidades cambiantes, mejorar nuestra estructura comercial y reducir nuestros costos operativos. Nuestra incapacidad para mantener las eficiencias de producción podría afectar negativamente nuestra condición financiera, los resultados de operación y los flujos de efectivo.

El comportamiento del precio internacional del petróleo pudiera afectar la demanda y el precio de nuestros productos en los mercados en los que participamos.

Tenemos clientes donde la pérdida total o parcial de su negocio tendría un efecto adverso para nosotros.

Pese a que no se tiene dependencia económica hacia ningún cliente en particular, debido a que nuestra rentabilidad depende de que mantengamos un alto porcentaje de capacidad utilizada, la pérdida del total o de una porción de nuestro volumen de ventas de alguno de nuestros principales clientes tendría un efecto adverso en nuestros resultados.

Pudiéramos experimentar un incremento en costos de operación en cada uno de nuestros negocios.

Algunos de los componentes de nuestro costo de ventas están sujetos a variaciones significativas de precio del mercado, especialmente el costo de los insumos energéticos que representó aproximadamente el 13.5% del costo de ventas consolidado en 2022. Dicho costo está directamente ligado al precio del gas natural, nuestro principal insumo energético. El cual se encuentra expuesto a factores tales como la demanda en los EEUU o la cantidad de reservas de gas natural disponible, nos encontramos expuestos a variaciones.

En agosto de 2015 algunas de las subsidiarias de Vitro con plantas alrededor de Monterrey y el Estado de México celebraron un contrato de compra de energía por 15 años con Tractebel Energía de Monterrey, S. de R.L. de C.V., comenzando el suministro en abril de 2018, mismo que podría darse por terminado por cualquiera de las partes en el aniversario 10.5. Este contrato contiene obligaciones de compra de energía eléctrica por aproximadamente 62 Megawatts y 1.3 millones de toneladas de vapor de agua por año.

Aún y cuando en algunas de las industrias en que participamos, existe la práctica de transferir al mercado los aumentos en algunos combustibles o energéticos, este ajuste es retroactivo, y no captura el impacto total en nuestros

negocios. En el pasado hemos experimentado incrementos en el costo de los insumos y servicios, que son mayores a los aumentos de precios que podemos transferir al mercado. Algunos de nuestros insumos son adquiridos de proveedores que representan una limitada fuente de suministro. No podemos asegurar que aumentos futuros en el costo de nuestros insumos y servicios pudieran ser mitigados o compensados totalmente con nuestros programas de reducción de costos o con aumentos de precios en nuestros productos.

Pudiéramos experimentar ineficiencias operativas, mayores costos y paros de producción debido al desabasto de energéticos, materias primas u otros insumos.

Pudiéramos vernos afectados negativamente por la escasez de suministros que cause una interrupción en la producción.

La Compañía, nuestros clientes y otros proveedores pueden experimentar escasez de suministro de componentes, energéticos (gas natural o electricidad) o materias primas. Esto podría deberse a varios factores, incluida la capacidad insuficiente de la línea de producción o limitaciones de mano de obra o capital de trabajo u otros factores, incluidas las interrupciones en la infraestructura de transporte (incluyendo líneas de transmisión y gasoductos), emergencias de salud o meteorológicas, terremotos y otros desastres naturales que afecten el acceso a componentes, energéticos o materias primas, disturbios laborales, disputas comerciales o actos de terrorismo. Con el fin de administrar y reducir el costo de los bienes y servicios adquiridos, la Compañía y otros en nuestra industria hemos estado racionalizando y consolidando nuestra base de suministro. Además, si alguno de nuestros clientes experimenta una escasez de suministro de materiales, ya sea directamente o como resultado de una escasez de suministro en otro proveedor, ese cliente puede detener o limitar la compra de nuestros productos. Dichas interrupciones de producción podrían afectar negativamente nuestro negocio, los resultados de las operaciones y la situación financiera.

Consideramos las capacidades de producción y las condiciones financieras de los proveedores en nuestro proceso de selección, y esperamos que cumplan con nuestros requisitos de entrega. Sin embargo, no puede garantizarse que un incremento en la demanda, las limitaciones de capacidad, la escasez de materias primas, cambios regulatorios en los países en los que operamos u otros problemas no darán lugar a ninguna escasez o retraso en el suministro de componentes.

Continuamos experimentando competencia de empresas globales, tenemos costos fijos altos y pudiéramos enfrentar importantes reducciones en la demanda de nuestros productos.

Operamos en un entorno competitivo, enfrentamos competencia en cada una de nuestras líneas de negocios de numerosos competidores. Competimos principalmente en función de la calidad del producto, la confiabilidad, el precio, la amplitud de la oferta del producto, la capacidad y la flexibilidad de fabricación, la capacidad técnica, la innovación del producto, el servicio al cliente, los plazos de entrega y la complejidad del pedido.

Históricamente, inversiones de nuestros competidores globales, aunado a importaciones de productos de bajo costo en algunos de los mercados que atendemos, ha resultado en un incremento en la oferta que ha traído presiones en los precios de nuestros productos. Igualmente, podríamos enfrentar inversiones de nuestros competidores o de clientes en los mercados que participamos. La pérdida de participación del mercado existente o a futuro con nuestros competidores en cualquiera de nuestros segmentos podría afectar adversamente nuestro resultado de operación, posición financiera y liquidez.

Nuestras operaciones tienen altos costos fijos relacionados con los procesos continuos, además de ser negocios intensivos en capital, que necesitan alta utilización para poder ser rentables, así como el mantenimiento de equipo y costo de mano de obra. Derivado de lo anterior, pudiéramos no ser capaces de ajustar rápidamente nuestra estructura de costos para compensar una disminución significativa en la demanda de nuestros productos. Si nuestros clientes no colocan sus pedidos de manera programada, dificulta el planear ordenadamente nuestra producción, generando sobrecostos. Si nuestra producción no concuerda con la demanda de nuestros clientes, pudiéramos enfrentar un

exceso de capacidad no utilizada o un incremento sustancial en nuestros niveles de inventario que pudiera tener un efecto adverso en nuestros negocios, resultados de operación y liquidez.

Si se presentara una contracción del mercado en la industria automotriz se podrían afectar nuestro margen y resultado de operación.

Existe la posibilidad de que se pueda presentar alguna contracción en la industria automotriz en los mercados que atendemos, que provoque una baja demanda del sector automotriz afectando así a los productores de vehículos con impacto en nuestros productos

Algunos de nuestros productos de vidrio plano vendidos a los fabricantes de equipo original en la industria automotriz son vendidos bajo contratos de compra global, los cuales son celebrados después de completar un proceso de licitación. Dichos fabricantes de equipo original automotriz poseen un poder de compra importante, el cual, combinado con competencia sustancial, ejerce presión sobre los precios y márgenes relacionados con los productos suministrados bajo los contratos de compra global. Como resultado, en caso de ganar una licitación para vender nuestros productos a un fabricante de equipo original automotriz bajo contratos de compra globales, pudiéramos hacerlo con márgenes operativos menores a los de otros clientes de Vidrio Plano. El negocio de fabricantes de equipo original automotriz representó aproximadamente el 30.7%, 31.7% y 36.7%, de nuestras ventas netas consolidadas para los años terminados el 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020, respectivamente.

Tendencias a futuro, en cuanto al uso de vehículos personales, movilidad, por preferencias del cliente, o promovidas por regulación, temas ecológicos, u otros, pudiera traer como consecuencia, una reducción en los niveles de producción y venta de la industria automotriz en general, afectando a los productores de vehículos y a la cadena de suministro.

Los costos de cumplir con las leyes de protección ambiental, de salud y seguridad social, y cualquier obligación que surja de ellas o de solicitudes de nuestros clientes, podría impactar adversamente nuestro negocio, resultado de operación, flujos de efectivo y situación financiera.

Nos encontramos sujetos a diferentes leyes de protección ambiental, de salud y seguridad social, entre otras, mismas que rigen la generación, almacenaje, manejo, uso, remedio, disposición, pesos, medidas y transportación de materiales peligrosos; la emisión y descarga de materiales peligrosos al suelo, aire o agua, y de la salud y seguridad social de nuestros trabajadores; si violamos o fallamos en el cumplimiento de estas leyes, regulaciones o permisos, pudiéramos ser sancionados.

También pudiéramos estar obligados a responder por cualquiera y/o todas las consecuencias que surgieran por la exposición humana a sustancias peligrosas u otros daños ambientales.

La legislación ambiental en las distintas regiones donde tenemos presencia es compleja, cambia frecuentemente y ha tenido tendencia de ser más estricta con el paso del tiempo. Hemos presupuestado futuros gastos de capital y de operación para mantenernos en cumplimiento de la legislación ambiental; sin embargo, no podemos asegurar que la legislación ambiental no cambie o se vuelva más estricta en el futuro. Por lo tanto, no podemos asegurar que los costos del cumplimiento con leyes ambientales, de salud y seguridad social presente o futura y las obligaciones que surjan de pasadas o futuras emisiones de, o exposición a, sustancias peligrosas, no afectará adversamente nuestro negocio, resultados de operación, flujos de efectivo o condición financiera.

Inversiones realizadas en nuevos negocios o en activo fijo pudieran no generar la rentabilidad esperada y con ello impactar en las utilidades futuras de la Compañía.

Las inversiones que realiza la Compañía en activos fijos o en nuevos negocios pudieran no generar los rendimientos esperados, afectando adversamente los resultados de operación.

La Compañía pudiera ver afectada su capacidad exportadora al enfrentar demandas de dumping en diferentes mercados.

En el pasado, la Compañía ha sido sujeta a demandas *anti-dumping* en los países en los que exporta sus productos. No podemos asegurar que en el futuro no se impongan cuotas compensatorias o algunas otras medidas de esta naturaleza en nuestros productos que hagan difícil o menos rentable nuestra operación.

Nuestra capacidad de entregar productos a los clientes o recibir insumos necesarios para la producción y el costo de envío y manejo pueden verse afectados por circunstancias sobre las cuales no tenemos control.

Confiamos en que terceros manejen y transporten materias primas a nuestras instalaciones, así como también productos terminados a nuestros clientes. Debido a factores fuera de nuestro control, incluidos falta de suministro de combustibles o cambios en los precios de los mismos, eventos políticos, regulación gubernamental de transporte, cambios en las tasas de mercado, disponibilidad del transportista y alteraciones en la infraestructura de transporte, bloqueos en las vías del ferrocarril, es posible que no podamos transportar nuestros productos o recibir insumos de manera oportuna y rentable, por lo que podría afectar negativamente nuestros resultados de operación y condición financiera. Por ejemplo, los aumentos en los costos de flete podrían afectar negativamente nuestra rentabilidad. Además, nuestra falla en entregar los productos de manera oportuna podría dañar nuestra reputación y afectar negativamente nuestros resultados de operación y condición financiera. El no recibir insumos en tiempo y forma pudiera interrumpir nuestras operaciones.

En algunos de los negocios en que participamos, es práctica común en la industria el repercutir al cliente los cambios en el costo de los combustibles para transporte de producto terminado. Sin embargo, estos ajustes son retroactivos, no aplican para el total de nuestros segmentos y clientes, y no podemos garantizar que continuarán en el futuro.

Los paros en las plantas derivadas de posibles disputas laborales y/o sindicales pueden impactar en la continuidad del negocio y aumento en los costos laborales, teniendo un impacto adverso en nuestros resultados operativos.

Debido a negociaciones laborales normales y ordinarias o como resultado de una disputa laboral específica, puede producirse un paro laboral en nuestras instalaciones o las de nuestros clientes u otros proveedores. Si alguno de nuestros clientes experimenta una interrupción laboral importante, ya sea directamente o como resultado de una interrupción del trabajo en otro proveedor, ese cliente puede detener o limitar la compra de nuestros productos. En consecuencia, una interrupción del trabajo en nuestras instalaciones, en uno de nuestros proveedores, o bien en algunos de nuestros clientes, podría limitar o detener nuestra producción de los productos afectados y cualquier interrupción prolongada del trabajo podría causar una pérdida importante de producción. Dichas interrupciones en nuestra producción podrían afectar negativamente nuestro negocio, los resultados de las operaciones y la situación financiera.

En Norteamérica, en épocas de crecimiento económico general, la compañía ha enfrentado cada vez más dificultad en conseguir personal capacitado y clave para sus operaciones. El personal clave usualmente cuenta con amplia experiencia en la industria que es útil para poder implementar los planes de negocio. Además, el costo de mano de obra en dicha región es sustancialmente más elevado que en otros países en los cuales se opera. Todo esto podría significar un efecto adverso los resultados financieros.

Nuestros esfuerzos continuos para aumentar la productividad y reducir los costos pueden no dar como resultado ahorros anticipados en los costos operativos.

Nuestros esfuerzos de reducción de costos e incremento de productividad, incluidos los relacionados con nuestras operaciones existentes, las expansiones de capacidad de producción y las nuevas plataformas de fabricación, así como el cierre de plantas, pueden no producir los resultados esperados. Algunas de estas actividades están en curso, y no

hay garantía de que dichas actividades no desvíen la atención de la administración ni interrumpan nuestras operaciones o logren los costos e incentivos de operaciones previstos. Nuestra capacidad de lograr ahorros de costos y otros beneficios dentro de los plazos previstos está sujeta a muchas estimaciones y suposiciones. Estas estimaciones y suposiciones están sujetas a importantes incertidumbres económicas, competitivas y de otro tipo, algunas de las cuales están fuera de nuestro control. Si estas estimaciones y suposiciones tienen desviaciones, si experimentamos retrasos o si ocurren otros eventos imprevistos, nuestro negocio, situación financiera y los resultados de las operaciones podrían verse afectados negativamente. Adicionalmente, podríamos ser incapaces de estabilizar una o varias líneas de operación con productos nuevos o existentes, en algunas de nuestras operaciones, lo que afectaría significativamente nuestros resultados financieros y liquidez.

Si no podemos desarrollar innovaciones de productos y mejorar nuestra tecnología y experiencia en producción, podríamos perder clientes o compartir el mercado.

Nuestro éxito puede depender de nuestra capacidad de adaptarnos y/o anticiparnos a los cambios tecnológicos en cualquiera de nuestros mercados finales. Si no podemos desarrollar e introducir nuevos productos o servicios, o mejorar los productos o servicios existentes, en respuesta a las cambiantes condiciones del mercado o los requisitos o demandas de los clientes, nuestro negocio, situación financiera y resultados operativos podrían verse afectados negativamente.

Si no ampliamos nuestra capacidad de fabricación con éxito, tendría un impacto adverso en nuestra capacidad para satisfacer las demandas de nuestros clientes y podría dañar nuestro negocio, los resultados de las operaciones y la situación financiera.

De no poder alcanzar los rendimientos proyectados de fabricación o la capacidad anual deseada, realizar mejoras planificadas de procesos y equipos o contratar y capacitar a los empleados adicionales necesarios para operar y mantener estas instalaciones, se tendría un efecto desfavorable en las operaciones actuales o futuras de nuestro negocio. El incumplimiento de nuestros objetivos de expansión a tiempo y dentro de nuestro presupuesto planificado, podría afectar negativamente nuestra capacidad para satisfacer las demandas de nuestros clientes y podría dañar nuestro negocio, los resultados de las operaciones y la situación financiera.

Enfrentamos riesgos relacionados con la interrupción del sistema en nuestras operaciones.

Podemos experimentar interrupciones y demoras ocasionales del sistema que hacen que nuestro software operativo sea más lento para responder y reducir nuestra eficiencia en la operación de nuestro negocio. Mientras que nuestras aplicaciones comerciales críticas están estructuradas con funciones de redundancia integradas en los entornos de hardware y software para mitigar cualquier riesgo de interrupción del sistema, nuestras computadoras y sistemas de comunicaciones y operaciones podrían dañarse o interrumpirse por incendios, inundaciones, pérdida de energía, fallas de telecomunicaciones, terremotos, actos de guerra o terrorismo, casos fortuitos, virus informáticos, robos físicos o electrónicos y eventos o interrupciones similares. Cualquiera de estos eventos podría causar interrupciones en el sistema, retrasos y la pérdida de datos críticos, lo que podría impedirnos operar de manera eficiente y brindar servicios a nuestros clientes.

Aunque la protección de la información y el manejo de ciberataques, son gestionados y monitoreados por nuestro SOC (Security Operations Center), el cual es soportado por tecnología estratégicamente implementada en las capas de red, bases de datos, aplicaciones y equipos de cómputo, pudiera haber ataques a la infraestructura que soporta al negocio.

Estamos sujetos a litigios en el curso ordinario de los negocios, y a sentencias judiciales que no estén cubiertas por seguros, o a un aumento en las primas de seguros, lo cual puede tener un impacto adverso en nuestros resultados de operación.

En el curso ordinario de los negocios, estamos sujetos a varios reclamos y litigios. Pudiéramos estar sujetos a reclamos por daños basados en teorías de responsabilidad del producto y otras teorías legales en algunas jurisdicciones en que tales productos se venden. Además, colocar un producto inseguro en el mercado, no notificar a las autoridades reguladoras sobre un problema de seguridad, no tomar las medidas correctivas adecuadas o no cumplir con los requisitos reglamentarios relacionados con la seguridad de los productos podrían dar lugar a una investigación, medidas de ejecución y / o enjuiciamiento. Cualquier reclamo o litigio, ya sea con o sin mérito, podría llevar mucho tiempo y ser costoso de defender y podría desviar la atención y los recursos de la administración. La publicidad que rodea este tipo de reclamos también puede dañar nuestra reputación, independientemente de si dichos reclamos son exitosos.

De acuerdo con la práctica habitual, mantenemos un seguro contra algunas de estas reclamaciones potenciales, pero no todas. Podemos optar por no obtener un seguro si creemos que el costo del seguro disponible es excesivo en relación con los riesgos presentados. Los niveles de seguro que mantenemos pueden no ser adecuados para cubrir por completo todas y cada una de las pérdidas o responsabilidades. Además, es posible que no podamos mantener un seguro a niveles de primas comercialmente aceptables o que no podamos siquiera contratar un seguro. Si algún accidente, juicio, reclamo u otro evento significativo no está completamente asegurado o no cubra una indemnización total, podría tener un efecto negativo en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación. No podemos asegurar que el resultado de todos los litigios futuros no tendrá un impacto adverso en nuestro negocio y los resultados de las operaciones.

Nuestras operaciones en el extranjero nos exponen a una variedad de riesgos derivados de hacer negocios a nivel internacional.

Actualmente operamos instalaciones ubicadas en los EE. UU., México, Canadá, Polonia, Alemania, Colombia, Brasil, España, Luxemburgo, Ecuador, Panamá, y China. Nuestra presencia global en estos mercados, y en otros en que podríamos operar en un futuro, nos expone aún más a una variedad de riesgos que pueden afectar negativamente los resultados de las operaciones, los flujos de efectivo o la posición financiera. Estos incluyen los siguientes:

- Inestabilidad política, económica y social, disturbios civiles y hostilidades armadas en los países en los que hacemos negocios.
- Incertidumbres derivadas de las prácticas comerciales locales, las consideraciones culturales y las tensiones políticas y comerciales internacionales.
- Desaceleraciones económicas periódicas en los países en los que hacemos negocios.
- Fluctuaciones en las tasas de cambio de divisas.
- Cuestiones aduaneras y cambios en la política comercial o las reglamentaciones arancelarias.
- Imposición o aumentos en los controles de cambio de moneda y escasez de monedas fuertes.
- Restricciones ambientales o de manejo de materiales, residuos y sustancias peligrosas.
- Cambios en los requisitos regulatorios en los países en los que hacemos negocios.
- Relaciones laborales y otros requisitos reglamentarios.
- Consecuencias fiscales potencialmente adversas, incluidas las restricciones a la repatriación de ingresos, los requisitos de retención de impuestos adversos y la doble imposición.
- Ciclos de pago más largos y dificultad para recuperar las cuentas por cobrar.
- Complicaciones en el cumplimiento de una variedad de leyes y regulaciones internacionales.
- Tasas de inflación en los países en los que hacemos negocios.

Si no somos capaces de gestionar con éxito los riesgos asociados con nuestro negocio cada vez más global, nuestra situación financiera, los flujos de efectivo y los resultados de las operaciones pueden verse afectados negativamente.

Factores relacionados con las economías en donde participamos

Sucesos políticos, sociales y económicos podrían tener un efecto adverso en nuestras operaciones.

La condición financiera de nuestro negocio y/o nuestro resultado de operación podría verse afectado por acontecimientos económicos, políticos o sociales en los países en los que tenemos o podríamos tener en el futuro, presencia operativa o comercial o en aquellos que tengan una influencia significativa sobre ellos, incluyendo, entre otras cosas, cualquier inestabilidad política o social (como el tema de huelgas o paros laborales), cambios en la tasa de crecimiento económico, el tipo de cambio, un incremento en las tasas de interés y/o la inflación, cambios en la legislación fiscal y/o cambios en las leyes y regulaciones.

Cambios en las políticas económicas, fiscales, migratorias, etc. de los países en donde hacemos o podríamos hacer negocios en el futuro, podrían generar efectos adversos.

Existe el riesgo de que los conflictos bélicos vigentes puedan tener larga duración o que de alguna forme ocasione escalamiento entre diferentes naciones, ocasionando potencialmente disrupciones en las cadenas de suministro y en las economías globales, que puedan a su vez tener algún potencial impacto en el desempeño financiero de Vitro.

No podemos proporcionar ninguna certeza de que la actual situación política o algún evento político futuro en los mercados en donde operamos actualmente, u operemos en un futuro, no tendrían un impacto desfavorable en nuestra condición financiera y/o nuestro resultado de operación.

Acontecimientos económicos en Norteamérica afectan nuestro negocio.

La demanda de nuestros productos depende en gran medida del desempeño de las industrias en las que participamos, y este se ve influenciado directamente por la actividad económica de las regiones donde se encuentran nuestros clientes, principalmente en el continente americano.

Los riesgos que enfrenta la economía están asociados con la incertidumbre de las propuestas y cambios de gobierno, cambio en calificación de deuda de México el cual pudiera impedir o encarecer el acceso al crédito de la compañía, aumento de tasas de interés, restricciones al comercio, fluctuaciones en precios relativos de divisas, niveles de endeudamiento, entre otros riesgos tendrían un impacto en nuestros resultados.

Reformas fiscales afectando los resultados de la Compañía.

La Compañía está sujeta al impacto de cualquier cambio en la reforma fiscal por los gobiernos de los países en donde participamos.

Fluctuaciones en el tipo de cambio y tasas de interés podrían tener un efecto adverso en nuestra utilidad de operación y en el costo financiero neto.

El tipo de cambio al cierre de 2022, publicado por Banxico, fue de \$ 19.4715 pesos por dólar, mostrando una apreciación del peso del 4.9% al compararse con el tipo de cambio al cierre de 2021, que fue de \$ 20.4672. Al 31 de marzo de 2023, el tipo de cambio fue de \$18.0415, lo que derivó en una apreciación del 7.3% comparado contra el cierre de 2022.

Sin embargo, estimamos que los movimientos en la paridad del dólar con respecto a las monedas en las cuales hacemos nuestras operaciones no tendrían un efecto material en los resultados de operación del negocio, sin embargo, debido a nuestras operaciones en pesos y otras monedas, nuestro negocio está sujeto a efectos por la fluctuación cambiaria. Dichas fluctuaciones podrían resultar por cambios en las condiciones económicas, en políticas monetarias y fiscales, en la liquidez de los mercados globales y en eventos políticos locales e internacionales.

Sucesos relacionados con la inseguridad o inestabilidad social podrían afectar o tener un efecto adverso en la Compañía.

Incrementos en los índices de inseguridad, delincuencia o terrorismo en cualquiera de los territorios donde operamos pudieran tener un efecto desfavorable en nuestros negocios. Inestabilidad o acontecimientos sociales o

políticos adversos pudieran tener un efecto negativo en la situación económica de los países donde tenemos presencia, en nuestras operaciones, o en nuestra capacidad para obtener financiamientos.

Acontecimientos en otros países pudiesen afectar desfavorablemente nuestro negocio o el precio de mercado de nuestros valores.

Como es el caso respecto a los valores de emisoras en cualquiera de los países emergentes, el precio de mercado de valores es, en grados variables, afectado por las condiciones económicas y de mercado en otros países. Aunque las condiciones económicas en dichos países pudieran diferir sustancialmente a las de EEUU y México, principales países operativos, la reacción de los inversionistas a acontecimientos en dichos países pudiese afectar desfavorablemente el precio de los valores de la Compañía. En el pasado, por ejemplo, tanto el precio en valores de deuda y valores de capital han fluctuado sustancialmente como resultado de inestabilidades económicas en Argentina, Brasil, Grecia, Corea del Sur y Rusia.

En años recientes, Venezuela, Colombia y ciertos mercados de la Unión Europea han mostrado inestabilidad relacionada a ciertas turbulencias políticas y económicas. En algunos de los países en los cuales operamos, estamos sujetos a medidas proteccionistas del gobierno, regulaciones *anti-dumping*, acciones enfocadas a imponer controles de capital, y otras prácticas que pudieran afectar negativamente nuestros negocios.

Adicionalmente, la correlación directa entre las condiciones económicas de EEUU y las de México se ha estrechado en los últimos años y ha aumentado la actividad económica entre ambos países. Aún con la moderada recuperación, si existiera una nueva desaceleración económica en los EEUU pudiera generar incertidumbre que traería impactos adversos en nuestros resultados de operación.

Adicionalmente, debido a los acontecimientos en los mercados de crédito internacionales, la disponibilidad de capital y el costo podrían ser afectados de manera significativa y restringir nuestra habilidad de obtener financiamientos en términos favorables, en su caso.

Las operaciones podrían verse afectadas por terremotos, huracanes o cualquier otro desastre natural que pudiera afectar el servicio a nuestros clientes.

Nuestras operaciones o las de alguno de nuestros clientes y proveedores, podrían verse afectadas por desastres naturales y/o sus consecuencias, incluyendo, entre otras, inundaciones, daños a las vías de transporte o puentes, interrupciones en el suministro de agua, electricidad y gas natural, entre otros, lo cual podría forzar la interrupción de operaciones y por ende el servicio a nuestros clientes o las compras que ellos nos realizan, podrían verse afectadas.

Restricciones en la política de control de cambios.

No podemos asegurar que el gobierno mexicano o los gobiernos de otros países en que operamos no instituyan una política restrictiva de control de cambio de divisas extranjeras en el futuro. Dicha política restrictiva de control de cambio de divisas extranjeras podría limitar o restringir el acceso a dólares, afectando la operación de la Compañía.

Factores relacionados con nuestra deuda

Vitro y sus subsidiarias pueden incurrir en deudas adicionales.

La compañía y sus subsidiarias podrían incurrir en un endeudamiento adicional en el futuro, modificando la situación financiera que actualmente tiene.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

RESULTADOS OPERATIVOS CONSOLIDADOS

Los montos presentados en esta sección están expresados en dólares nominales. En 2018, se realizó el cambio de Moneda Funcional al dólar estadounidense conforme a las disposiciones normativas contenidas en la Norma Internacional de Contabilidad No. 21 (NIC-21) "Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio de la Moneda Extranjera", dado que esta moneda es la que mejor refleja el entorno económico actual y manera de operar de Vitro.

VENTAS

Las ventas netas consolidadas del ejercicio fiscal terminado al 31 de diciembre 2022 fueron \$2,352 Millones, comparadas con \$1,958 Millones durante el mismo periodo de 2021, lo que resulto en un incremento de 20.1 por ciento.

UTILIDAD DE OPERACIÓN ANTES DE OTROS INGRESOS Y GASTOS (UAFIR) Y FLUJO DE OPERACIÓN (UAFIR FLUJO)

El UAFIR Flujo del año 2022 incremento 37.1 por ciento en comparación al UAFIR Flujo de 2021, principalmente por mayor volumen de venta e incremento en el precio promedio de nuestros productos, una mejor mezcla de precio producto y eficiencias operativas en nuestras plantas, parcialmente contrarrestado por un mayor precio promedio del gas natural, incremento en los costos de transportación, mano de obra, materias primas y empaque.

El margen de UAFIR Flujo sobre Ventas en 2022 se ubicó en 11.9 por ciento, por encima del margen de UAFIR Flujo de 2021.

COSTO FINANCIERO NETO

El costo financiero Neto de la compañía fue de \$54 Millones en 2022, un incremento en comparación con el costo financiero Neto de \$69 Millones en 2021. El principal impacto en el costo financiero neto durante el 2021 se derivó principalmente por incremento en gastos financieros, que incluye mayor interés real pagado por los créditos con tasa variable y sin cobertura de tasa de interés, los costos asociados al incremento de monto del programa de bursatilización y el efecto de la actualización y recargos correspondientes al pago de Impuesto Sobre la Renta derivado del cierre de un acuerdo conclusivo con el SAT proveniente de ejercicios anteriores, parcialmente compensado por un menor gasto financiero derivado de la ganancia de los instrumentos derivados de tasa de interés ligados a la deuda bancaria de largo plazo a consecuencia del incremento en la tasa de referencia Libor.

IMPUESTOS

Durante el 2022, Vitro reportó un gasto por concepto de impuestos sobre la utilidad de \$27 Millones.

UTILIDAD NETA DEL EJERCICIO

La Compañía reportó una utilidad neta consolidada de \$17 Millones, comparada con una pérdida de \$106 Millones en el 2021.

Vitro, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias				
Datos financieros sobresalientes				
(Cifras en millones de dólares bajo IFRS, excepciones indicadas)				
	Dólares ⁽¹⁾			
	2022	2021	% variación ⁽²⁾	
Estado de Resultados				
Ventas netas consolidadas	\$ 2,352	\$ 1,958	20.2	
Nacionales	683	614	11.2	
Exportación	344	291	18.0	
Subsidiarias en el extranjero	1,326	1,052	26.0	
Utilidad antes de otros (UAFIR)	86	21	308.0	
Pérdida neta	17	(107)		
Pérdida neta mayoritaria	18	(107)		
Pérdida neta mayoritaria por acción ⁽³⁾	0.04	(0.23)		
UAFIR Flujo ⁽⁴⁾	280	204	37.1	
Balance General				
Activo total	2,558	2,539	0.7	
Pasivo total	1,352	1,339	1.0	
Capital contable total	1,206	1,200	0.5	
Capital contable mayoritario	1,206	1,200	0.5	
Indicadores Financieros				
Deuda / UAFIR Flujo (veces)	2.7	3.6		
Deuda Neta / UAFIR Flujo (veces) ⁽⁵⁾	2.2	3.1		
Cobertura de intereses (veces)	7.6	7.8		
(UAFIR Flujo / total gasto financiero neto)				
Margen UAFIR (%)	4%	1%		
Margen UAFIR Flujo (%)	12%	10%		
Número de personal	14,770	14,598	1.2	
Inversiones en activo fijo ⁽⁶⁾	\$ 152	\$ 106	43.7	

⁽¹⁾ La moneda funcional de la compañía a partir del 2018 es el dólar estadounidense.
⁽²⁾ Variación de 2021 a 2022.
⁽³⁾ Con base al promedio ponderado de acciones en circulación.
⁽⁴⁾ UAFIR Flujo = utilidad de operación antes de otros ingresos y gastos más depreciación, amortización y reservas de obligaciones laborales al retiro.
⁽⁵⁾ Representa las inversiones en activo fijo realizadas durante el ejercicio, por lo que difiere de las inversiones presentadas en el flujo de efectivo.
⁽⁶⁾ Deuda neta de efectivo y equivalentes.
Las cifras financieras se presentan bajo NIF (Normas Internacionales de Información Financiera o IFRS por sus siglas en inglés)

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

POSICIÓN FINANCIERA CONSOLIDADA.

Al 31 de diciembre de 2022, la Compañía tenía un saldo de caja de \$123 Millones, en comparación con \$141 Millones al cierre del trimestre inmediato anterior. La reducción en el saldo de caja se debe principalmente a un pago de un crédito de corto plazo por \$30 Millones, a las inversiones en CAPEX realizadas durante el trimestre y al pago de un dividendo en efectivo de \$10 Millones.

La deuda total al 31 de diciembre de 2022 fue de \$743 Millones, compuesta por deuda de largo plazo en dólares que incluye, un bilateral de \$170 Millones, una nota de \$180 Millones, un bilateral de \$150 Millones, un bilateral de \$75 Millones, \$10 Millones de un bilateral de hasta \$70 Millones, \$48.1 Millones de arrendamientos y derechos de uso, y deuda a corto plazo que incluye arrendamientos y el saldo dispuesto de líneas de crédito para capital de trabajo.

La razón Deuda a EBITDA al cierre del 2022 fue 2.7x, con Deuda Neta a EBITDA de 2.2x.

INVERSIONES EN ACTIVO FIJO.

La inversión en activo fijo realizada por la compañía en el 2022 fue de \$151 Millones. El negocio de Vidrio Plano destinó \$55 Millones a inversiones relacionadas al negocio Arquitectónico, \$35 Millones al negocio Automotriz y \$4 Millones de Productos Químicos Inorgánicos. El negocio de Envases destinó \$53 Millones del negocio CFT y \$2 Millones a FAMA. El resto se destinó a inversiones corporativas.

Control interno [bloque de texto]

Controles y procedimientos

Vitro y sus subsidiarias cuentan con políticas internas encaminada a establecer un marco de control interno robusto que debe seguirse invariablemente en cada una de sus transacciones, esto con la finalidad de asegurar el mejor aprovechamiento de los recursos y la salvaguarda de sus activos; así como el asegurar que cada una de las transacciones realizadas estén debidamente registradas en sus libros de forma íntegra, oportuna y veraz. Esta aseveración es aplicable a todos los negocios y a todos los territorios donde Vitro opera.

Adicionalmente nuestro sistema contable proporciona una seguridad razonable sobre que todas las transacciones realizadas sean registradas con oportunidad, y que éstas cumplan con las autorizaciones predeterminadas, con el fin de asegurar que sean aprobadas por los niveles adecuados dentro de la organización. También nuestro sistema y procedimientos contables aseguran de manera razonable que se cumpla con la normatividad contable aplicable.

Para asegurar que todas nuestras empresas sigan las políticas establecidas y que dichas políticas se reflejen en la forma de operar de nuestro sistema transaccional, contamos con un departamento de Auditoría Interna que efectúa revisiones programadas e independientes a los negocios y procesos, y cualquier desviación significativa encontrada es informada al Director General Ejecutivo, al Director General de Administración y Finanzas, y al Comité de Auditoría, para que se tomen las medidas correctivas inmediatas. Lo anterior permite que anualmente esta área emita una conclusión sobre el estado que guarda la efectividad operativa del control interno establecido por Vitro, y con ello una seguridad razonable sobre el mismo.

Adicionalmente, realizamos diversas actividades de control interno sobre los reportes financieros encaminadas a proporcionar una seguridad razonable sobre la confiabilidad, veracidad, oportunidad e integridad de dichos reportes; así como sobre la preparación de estados financieros para propósitos internos y externos de acuerdo con las normas de información financiera aplicables. Nuestro control interno sobre los reportes financieros incluye todas aquellas políticas y procedimientos que: (i) se relacionan con el mantenimiento de pruebas, que con un detalle razonable, reflejen adecuadamente y de manera veraz las transacciones realizadas; (ii) proporcione una certeza razonable que las transacciones son registradas oportuna y adecuadamente para permitir la elaboración de estados financieros de acuerdo con las normas de información financiera aplicables, y que nuestros ingresos, costos y gastos se realicen conforme a las autorizaciones de nuestra Administración y Directores; y (iii) proporcionan una certeza razonable en relación a la prevención y detección oportuna de transacciones no autorizadas, o del uso o disposición de nuestros activos que pudieran tener un efecto material en nuestros estados financieros; o bien, que pudieran generar un error material sobre los mismos.

Cambios en el control interno sobre reportes financieros

Durante el año no se tuvieron cambios significativos en nuestro sistema de control interno aplicable a nuestros reportes financieros que tuvieran un efecto material; o bien, que pudieran llegar tener un efecto material sobre los mismos; sin

embargo, en Vitro estamos convencidos de que este es un proceso dinámico que requiere estar evolucionando día a día; por lo cual, estamos abocados en su mejora y fortalecimiento permanente.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

VIDRIO PLANO

Resultados 2022

Las ventas netas consolidadas de Vidrio Plano de 2022 cerraron en US\$1,904 millones que representa 21.6% más comparados con los US\$1,566 millones del período anterior, mejores ventas del negocio Arquitectónico y Automotriz, permitieron alcanzar estas cifras.

El UAFIR Flujo del segmento registró un incremento de 92.6%, pasando de US\$97 millones en 2021 a US\$187 millones en 2022.

Vitro Arquitectónico.

Para nosotros la producción de vidrio implica más que simplemente satisfacer la necesidad fundamental de cobertura. Nuestro equipo se esfuerza constantemente por crear vidrio que no solo proporcione valor estético, sino que también ofrezca una alta eficiencia energética con productos que disminuyan el calor mientras permiten que la luz natural penetre. Un ejemplo de dicho producto se conoce como vidrio de baja emisividad, o vidrio de baja E.

En 2022, la división de Arquitectónico llevó a cabo la firma de colaboración para promover una ciudad sostenible en San Pedro Garza García, al apoyarlos en obtener su certificación de "LEED for Cities", que busca mejorar la calidad de los ciudadanos a través de una planeación sustentable e integral, y convertirse así en el primer municipio en México en obtener esta certificación y lograr una ciudad sostenible. Vitro, a través de Vitro Vidrio Arquitectónico, actúa como único patrocinador, aportando los recursos económicos a las compañías consultoras designadas por el municipio para trabajar en integrar, generar y completar el proceso de elaboración de los documentos de revisión, así como gestionar el proceso de acuerdo con los requerimientos solicitados por el programa. El 37% de emisiones de CO2 están relacionadas a las edificaciones y este proyecto es de suma importancia debido a la legislación que va a emanar de todo este esfuerzo certificación, impulsando la normatividad para ciudades más sostenibles.

Asimismo, a finales del 2022 Vitro EE.UU. finalizó su contribución con la restauración de la exhibición histórica Wetlands en el lado norte de Pittsburgh. Vitro donó más de 20,000 pies cuadrados de vidrio Starphire Ultra-Clear®, el cual es el vidrio flotado comercial más claro y transparente disponible con una transmisión de luz visible (VLT) del 91 por ciento en una lámina estándar de ¼ de pulgada (6 milímetros) de espesor. En equipo con Walker Glass, las tecnologías permitirán que The Garden Room en el Aviario Nacional logre sus ambiciosos objetivos ambientales.

Vitro Automotriz

Vitro Automotriz continúa satisfaciendo las crecientes necesidades de los vehículos eléctricos. El sistema de visualización frontal (HUD, por sus siglas en inglés) es una de estas tecnologías, y Vitro ahora suministra algunas de las exigencias más rigurosas en esta tecnología para el tamaño, claridad y distancia de la imagen virtual. Vitro también ha lanzado exitosamente un nuevo parabrisas de alta eficiencia y calefacción eléctrica, utilizando el último recubrimiento de plata triple proporcionado por Vitro Arquitectónico.

VITRO ENVASES

Resultados 2022

Las ventas netas consolidadas de Envases al cierre del 31 de diciembre de 2022 crecieron 20.2% al totalizar US\$271 millones contra US\$225 millones de 2021, gracias al desempeño de los negocios de Envases de Vidrio y Maquinaria y Equipos.

El UAFIR Flujo del segmento fue de US\$65 millones que representan 20.3% más comparado con los US\$54 millones de 2021, como resultado de la implementación exitosa del Modelo de Excelencia Vitro, se lograron mejoras significativas en la productividad en los procesos de liso y acabados. Además, se redujo la pérdida de envase en las operaciones. Todo esto se logró manteniendo un ambiente laboral seguro y positivo.

Algunos de los beneficios incluyen un crecimiento del 10% en la eficiencia de Perfumería Horno 1 en comparación con el año anterior, un crecimiento del 6.2% en Pack to Cut Licores, un crecimiento del 2% en Pack to Melt Cosmos y un crecimiento del 0.3% en la eficiencia de acabados. También se logró reducir la pérdida de acabados en un 6% y la pérdida operativa en un 8.7% en comparación con el año anterior. Además, el índice de siniestralidad se redujo en un 40% en comparación con el año anterior.

El indicador de Calidad de Vida en el Trabajo se mantuvo en niveles clase mundial en un 88%, evaluando a más del 90% del personal total de la empresa, la cual cuenta con una plantilla de 3000 colaboradores.

Fabricación de Máquinas (FAMA)

El 2022 esta división alcanzó los mejores resultados financieros en los últimos 6 años, superando de ventas consolidando así el compromiso que se tiene con nuestros clientes.

En la primera mitad del año, el sector logístico experimentó una disrupción global debido a la guerra en Ucrania, la escasez de chips y cuellos de botella en la cadena de suministro, que también fueron obstáculos para FAMA. Debido a la inflación y deflación de los mercados globales, el aumento de los precios y la débil demanda de los consumidores, se incrementó la complejidad para la obtención de préstamos y otros tipos de financiamiento.

Un desafío importante fue el nivel de rotación interno, alcanzando niveles históricos por encima del 40%, especialmente en el negocio de automatización que requiere de nuevos esquemas de trabajo. Este negocio sigue en crecimiento e integrándose a las operaciones de consolidadas de FAMA, lo que representa nuevos retos de adaptación de procesos y esquemas de servicio con los procesos internos.

QUÍMICOS

Resultados 2022

Las ventas netas consolidadas de 2022 del segmento de Químicos cerraron en US\$179 millones que representa 6.1% más comparados con los US\$169 millones del periodo anterior.

El UAFIR Flujo del segmento registró un decremento de 46.8%, pasando de US\$42 millones en 2021 a US\$22 millones en 2022.

Hemos continuado con la implementación exitosa del Modelo de Excelencia Vitro, que nos permite operar de manera efectiva y enfocarnos en el equipo en varias áreas de la organización para mejorar exponencialmente nuestra posición mediante la supervisión oportuna y reposición adecuada, capacitación del personal y mejores ventas de nuestros productos.

Nos enfocamos en la productividad, colaboración entre distintas áreas de la organización y mejoras en el mantenimiento, con seguimiento riguroso y suministro adecuado de repuestos para garantizar la eficacia de nuestros procesos.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	VITRO
Periodo cubierto por los estados financieros:	Del 2022-01-01 al 2022-12-31
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2022-12-31
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	VITRO,S.A.B. DE C.V.
Descripción de la moneda de presentación :	USD
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	MILES DE DOLARES
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	4D
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	Estados Financieros Consolidados

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Vitro, S.A.B. de C.V. (“Vitro” y sus subsidiarias ó la “Compañía”) es una compañía tenedora y operadora cuyas subsidiarias se dedican a servir diversos mercados, entre los que se encuentran vidrio plano para uso de la industria de la construcción y automotriz; así como envases de vidrio para los mercados de cosméticos, fragancias, farmacéuticos y licores. Adicionalmente, Vitro y sus subsidiarias, se dedican a la fabricación de maquinaria, equipos y bienes de capital para uso industrial, la fabricación de productos químicos inorgánicos, así como a la comercialización de la energía. Las oficinas corporativas de Vitro se encuentran ubicadas en Avenida Ricardo Margáin Zozaya No. 400, Colonia Valle del Campestre, en San Pedro Garza García, Nuevo León, México.

Nombre de proveedor de servicios de Auditoria externa [bloque de texto]

KPMG Cárdenas Dosal, S.C.

Nombre del socio que firma la opinión [bloque de texto]

C.P.C. Raul Sergio López Lara

Tipo de opinión a los estados financieros [bloque de texto]

Favorable – sin salvedades

Fecha de opinión sobre los estados financieros [bloque de texto]

14 de marzo de 2023

Fecha de asamblea en que se aprobaron los estados financieros [bloque de texto]

19 de abril de 2023

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

Para dar cumplimiento a lo dispuesto por el Reglamento Interior de la BMV artículo 4.033.01 Fracc. VIII en materia de Requisitos de Mantenimiento, la Compañía informa que actualmente recibe cobertura de análisis a sus valores por parte de las siguientes Casas de Bolsa o Instituciones de Crédito: GBM Grupo Bursátil Mexicano, S.A. de C.V., Casa de Bolsa.

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2022-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2021-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	122,699,000	110,122,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	211,173,000	298,551,000
Impuestos por recuperar	12,707,000	0
Otros activos financieros	0	0
Inventarios	480,288,000	458,129,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	826,867,000	866,802,000
Activos mantenidos para la venta	4,819,000	2,692,000
Total de activos circulantes	831,686,000	869,494,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	32,676,000	12,988,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	5,963,000	5,854,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	38,585,000	22,642,000
Propiedades, planta y equipo	1,139,799,000	1,143,029,000
Propiedades de inversión	29,947,000	20,147,000
Activos por derechos de uso	47,768,000	58,865,000
Crédito mercantil	56,496,000	57,703,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	225,440,000	237,306,000
Activos por impuestos diferidos	149,865,000	111,294,000
Otros activos no financieros no circulantes	0	0
Total de activos no circulantes	1,726,539,000	1,669,828,000
Total de activos	2,558,225,000	2,539,322,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	381,161,000	361,988,000
Impuestos por pagar a corto plazo	14,056,000	39,264,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	116,244,000	675,470,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	18,746,000	17,851,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	59,227,000	48,039,000
Total provisiones circulantes	59,227,000	48,039,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	589,434,000	1,142,612,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	589,434,000	1,142,612,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	9,578,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2022-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2021-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	586,004,000	7,221,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	22,352,000	32,792,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	12,770,000	22,145,000
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	131,962,000	108,891,000
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Total provisiones a largo plazo	131,962,000	108,891,000
Pasivo por impuestos diferidos	9,787,000	15,678,000
Total de pasivos a Largo plazo	762,875,000	196,305,000
Total pasivos	1,352,309,000	1,338,917,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	378,860,000	378,860,000
Prima en emisión de acciones	344,037,000	344,037,000
Acciones en tesorería	32,621,000	32,621,000
Utilidades acumuladas	537,099,000	529,235,000
Otros resultados integrales acumulados	(21,822,000)	(19,840,000)
Total de la participación controladora	1,205,553,000	1,199,671,000
Participación no controladora	363,000	734,000
Total de capital contable	1,205,916,000	1,200,405,000
Total de capital contable y pasivos	2,558,225,000	2,539,322,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2022-01-01 - 2022-12-31	Acumulado Año Anterior 2021-01-01 - 2021-12-31	Trimestre Año Actual 2022-10-01 - 2022-12-31	Trimestre Año Anterior 2021-10-01 - 2021-12-31
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	2,352,362,000	1,957,568,000	595,829,000	511,464,000
Costo de ventas	1,831,815,000	1,561,562,000	478,589,000	448,169,000
Utilidad bruta	520,547,000	396,006,000	117,240,000	63,295,000
Gastos de venta	294,679,000	244,388,000	77,630,000	69,315,000
Gastos de administración	139,598,000	130,471,000	34,875,000	29,893,000
Otros ingresos	29,225,000	10,918,000	14,926,000	(10,314,000)
Otros gastos	15,426,000	40,959,000	3,712,000	(4,112,000)
Utilidad (pérdida) de operación	100,069,000	(8,894,000)	15,949,000	(42,115,000)
Ingresos financieros	11,333,000	2,647,000	13,477,000	(190,000)
Gastos financieros	65,744,000	71,217,000	29,243,000	15,903,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	(883,000)	(4,580,000)	(242,000)	(4,580,000)
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	44,775,000	(82,044,000)	(59,000)	(62,788,000)
Impuestos a la utilidad	27,391,000	24,854,000	(6,025,000)	30,198,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	17,384,000	(106,898,000)	5,966,000	(92,986,000)
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	17,384,000	(106,898,000)	5,966,000	(92,986,000)
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	17,864,000	(106,601,000)	6,134,000	(93,165,000)
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	(480,000)	(297,000)	(168,000)	179,000
Utilidad por acción [bloque de texto]	0	0	0	0
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0.04	(0.23)	0.01	(0.2)
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0.04	(0.23)	0.01	(0.2)
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0.04	(0.23)	0.01	(0.2)
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0.04	(0.23)	0.01	(0.2)

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2022-01-01 - 2022-12-31	Acumulado Año Anterior 2021-01-01 - 2021-12-31	Trimestre Año Actual 2022-10-01 - 2022-12-31	Trimestre Año Anterior 2021-10-01 - 2021-12-31
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	17,384,000	(106,898,000)	5,966,000	(92,986,000)
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(17,078,000)	4,209,000	(17,078,000)	4,209,000
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	(17,078,000)	4,209,000	(17,078,000)	4,209,000
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	(4,893,000)	(1,656,000)	(2,623,000)	8,029,000
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	(4,893,000)	(1,656,000)	(2,623,000)	8,029,000
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	20,098,000	21,847,000	(5,357,000)	3,017,000
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	20,098,000	21,847,000	(5,357,000)	3,017,000
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2022-01-01 - 2022-12-31	Acumulado Año Anterior 2021-01-01 - 2021-12-31	Trimestre Año Actual 2022-10-01 - 2022-12-31	Trimestre Año Anterior 2021-10-01 - 2021-12-31
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	15,205,000	20,191,000	(7,980,000)	11,046,000
Total otro resultado integral	(1,873,000)	24,400,000	(25,058,000)	15,255,000
Resultado integral total	15,511,000	(82,498,000)	(19,092,000)	(77,731,000)
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	15,883,000	(82,288,000)	(19,030,000)	(77,852,000)
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(372,000)	(210,000)	(62,000)	121,000

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2022-01-01 - 2022-12-31	Acumulado Año Anterior 2021-01-01 - 2021-12-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	17,384,000	(106,898,000)
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	27,391,000	24,854,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	62,701,000	61,339,000
+ Gastos de depreciación y amortización	145,749,000	147,776,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	41,746,000	50,000,000
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	(2,781,000)	8,417,000
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	(883,000)	(4,580,000)
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(14,563,000)	14,928,000
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(28,102,000)	(81,700,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	176,671,000	(38,095,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(62,070,000)	(9,020,000)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	(1,526,000)	31,940,000
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	12,979,000	(67,939,000)
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	359,078,000	147,080,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	376,462,000	40,182,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	101,842,000	65,080,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	274,620,000	(24,898,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	14,368,000	16,316,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	154,337,000	96,777,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	8,285,000	4,096,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	19,069,000	2,000,000

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2022-01-01 - 2022-12-31	2021-01-01 - 2021-12-31
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	19,228,000	(3,665,000)
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	273,000	2,373,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(186,278,000)	(80,519,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	5,072,000
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	426,028,000	364,200,000
- Reembolsos de préstamos	406,701,000	545,408,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	21,384,000	18,272,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	10,000,000	16,938,000
- Intereses pagados	61,250,000	43,344,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(526,000)	(1,542,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(73,833,000)	(266,376,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	14,509,000	(371,793,000)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(1,932,000)	(1,993,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	12,577,000	(373,786,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	110,122,000	483,908,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	122,699,000	110,122,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	378,860,000	344,037,000	32,621,000	529,235,000	0	122,204,000	(1,535,000)	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	378,860,000	344,037,000	32,621,000	529,235,000	0	122,204,000	(1,535,000)	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	17,864,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(5,002,000)	20,099,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	17,864,000	0	(5,002,000)	20,099,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	10,000,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	7,864,000	0	(5,002,000)	20,099,000	0	0
Capital contable al final del periodo	378,860,000	344,037,000	32,621,000	537,099,000	0	117,202,000	18,564,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(140,509,000)	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	(140,509,000)	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(17,079,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	(17,079,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	(17,079,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(157,588,000)	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]	
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(19,840,000)	1,199,671,000	734,000	1,200,405,000	
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	(19,840,000)	1,199,671,000	734,000	1,200,405,000	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	17,864,000	(480,000)	17,384,000	
Otro resultado integral	0	0	0	0	(1,982,000)	(1,982,000)	109,000	(1,873,000)	
Resultado integral total	0	0	0	0	(1,982,000)	15,882,000	(371,000)	15,511,000	
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	10,000,000	0	10,000,000	
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(1,982,000)	5,882,000	(371,000)	5,511,000	
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(21,822,000)	1,205,553,000	363,000	1,205,916,000	

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	378,860,000	344,037,000	27,549,000	652,774,000	0	123,947,000	(23,381,000)	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	378,860,000	344,037,000	27,549,000	652,774,000	0	123,947,000	(23,381,000)	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	(106,601,000)	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(1,743,000)	21,846,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	(106,601,000)	0	(1,743,000)	21,846,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	16,938,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	5,072,000	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	5,072,000	(123,539,000)	0	(1,743,000)	21,846,000	0	0
Capital contable al final del periodo	378,860,000	344,037,000	32,621,000	529,235,000	0	122,204,000	(1,535,000)	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(144,719,000)	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	(144,719,000)	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	4,210,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	4,210,000	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	4,210,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(140,509,000)	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]	
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(44,153,000)	1,303,969,000	944,000	1,304,913,000	
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	(44,153,000)	1,303,969,000	944,000	1,304,913,000	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	(106,601,000)	(297,000)	(106,898,000)	
Otro resultado integral	0	0	0	0	24,313,000	24,313,000	87,000	24,400,000	
Resultado integral total	0	0	0	0	24,313,000	(82,288,000)	(210,000)	(82,498,000)	
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	16,938,000	0	16,938,000	
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	(5,072,000)	0	(5,072,000)	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	24,313,000	(104,298,000)	(210,000)	(104,508,000)	
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(19,840,000)	1,199,671,000	734,000	1,200,405,000	

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2022-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2021-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	38,698,000	38,698,000
Capital social por actualización	340,162,000	340,162,000
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	230,173,000	272,571,000
Numero de funcionarios	200	185
Numero de empleados	3,176	3,236
Numero de obreros	11,394	11,177
Numero de acciones en circulación	470,027,224	470,027,224
Numero de acciones recompradas	13,544,205	13,544,205
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2022-01-01 - 2022-12-31	Acumulado Año Anterior 2021-01-01 - 2021-12-31	Trimestre Año Actual 2022-10-01 - 2022-12-31	Trimestre Año Anterior 2021-10-01 - 2021-12-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	187,496,000	193,156,000	79,160,000	82,323,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2022-01-01 - 2022-12-31	Año Anterior 2021-01-01 - 2021-12-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	2,352,362,000	1,957,568,000
Utilidad (pérdida) de operación	100,069,000	(8,894,000)
Utilidad (pérdida) neta	17,384,000	(106,898,000)
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	17,864,000	(106,601,000)
Depreciación y amortización operativa	187,496,000	193,156,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)																
The Bank of Nova Scotia	SI	2020-01-30	2026-01-30	Libor + 1.58	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	170,000,000	0
Elkin	SI	2011-06-30	2023-06-29	9.5	0	0	0	0	0	0	0	822,000	460,000	0	0	0
BBVA SA	NO	2021-01-26	2026-01-26	Libor + 2.12	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	150,000,000	0
Prudential	SI	2020-12-30	2026-12-30	2.8	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	130,000,000	0
Prudential.	SI	2020-12-30	2030-12-30	3.43	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	50,000,000
ING Bank N. V.	NO	2021-02-26	2026-02-24	Libor + 2.125	0	0	0	0	0	0	0	0	0	15,000,000	60,000,000	0
Gastos de emisión	NO	1899-12-31	1899-12-31	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	(3,086,000)	(363,000)
BBVA S A	NO	2022-12-04	2027-12-04	Libor + 2.40	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	10,000,000
Air Products and Chemicals, Inc.	SI	2016-01-10	2025-02-28	7.48	0	0	0	0	0	0	0	1,722,000	1,721,000	1,721,000	551,000	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	2,544,000	2,181,000	16,721,000	507,465,000	59,637,000
Banca comercial																
Scotiabank	NO	2022-10-21	2023-04-19	Libor + 1.80	0	0	0	0	0	0	0	35,000,000	0	0	0	0
Santander	NO	2022-12-27	2023-02-24	SOFR + 2.15	0	0	0	0	0	0	0	20,000,000	0	0	0	0
Scotia bank	NO	2022-07-10	2023-05-01	Libor + 1.80	0	0	0	0	0	0	0	11,200,000	0	0	0	0
Banorte	NO	2022-01-11	2023-01-30	Libor + 1.70	0	0	0	0	0	0	0	47,500,000	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	113,700,000	0	0	0	0
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	116,244,000	2,181,000	16,721,000	507,465,000	59,637,000
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
Proveedores	NO	2023-04-24	2023-04-24		0	12,484,000	0	0	0	0	0	258,836,000	0	0	0	0
TOTAL					0	12,484,000	0	0	0	0	0	258,836,000	0	0	0	0
Total proveedores																
TOTAL					0	12,484,000	0	0	0	0	0	258,836,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL					0	12,484,000	0	0	0	0	0	375,080,000	2,181,000	16,721,000	507,465,000	59,637,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	570,743,000	11,113,222,000	51,306,000	999,005,000	12,112,227,000
Activo monetario no circulante	20,692,000	402,904,000	1,024,000	19,939,000	422,843,000
Total activo monetario	591,435,000	11,516,126,000	52,330,000	1,018,944,000	12,535,070,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	544,557,000	10,603,342,000	11,154,000	217,185,000	10,820,527,000
Pasivo monetario no circulante	596,614,000	11,616,970,000	2,831,000	55,124,000	11,672,094,000
Total pasivo monetario	1,141,171,000	22,220,312,000	13,985,000	272,309,000	22,492,621,000
Monetario activo (pasivo) neto	(549,736,000)	(10,704,186,000)	38,345,000	746,635,000	(9,957,551,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
Envases de Vidrio				
Envases de Vidrio	121,714,000	149,197,000	0	270,911,000
Vidrio Plano				
Vidrio Plano	424,923,000	153,266,000	1,325,752,000	1,903,941,000
Químicos				
Químicos	138,387,000	41,071,000	0	179,458,000
Corporativo y eliminaciones				
Corporativo y eliminaciones	(1,948,000)	0	0	(1,948,000)
TOTAL	683,076,000	343,534,000	1,325,752,000	2,352,362,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

1. Políticas de la Compañía respecto al uso de Instrumentos Financieros Derivados.

La política de la Compañía es la de contratar instrumentos financieros derivados (“IFD’s”, “derivados”) con la finalidad de mitigar y cubrir los riesgos a los que se encuentra expuesta, dadas sus operaciones productivas y financieras.

Existe un Comité de Riesgos que se encarga de hacer cumplir las políticas de administración de riesgos, así como de monitorear el correcto uso de los instrumentos financieros contratados por la Compañía. Dicho comité está integrado por varios funcionarios de la Compañía.

La Compañía reconoce todos los derivados en el balance general a valor razonable, sin importar la intención de su tenencia. En el caso de derivados de cobertura, el tratamiento contable depende si la cobertura es de valor razonable o de flujo de efectivo.

Cuando los derivados son contratados con la finalidad de cubrir riesgos y cumplen con todos los requisitos contables de cobertura, se documenta su designación describiendo el objetivo, características, reconocimiento contable y como se llevará a cabo la medición de la efectividad.

Los derivados designados de cobertura reconocen los cambios en valor razonable como sigue: (1) si son de valor razonable, las fluctuaciones tanto del derivado como de la partida cubierta se valúan contra resultados, (2) si son de flujo de efectivo se reconocen temporalmente en la utilidad integral y se reclasifican a resultados cuando la partida cubierta los afecta, (3) cuando la cobertura es de una inversión en una subsidiaria extranjera, la porción efectiva se reconoce en la utilidad (pérdida, en su caso) integral como parte del ajuste acumulado por conversión. La porción inefectiva del cambio en el valor razonable, se reconoce en los resultados del periodo, en el costo financiero neto si es un instrumento financiero derivado y, si no lo es, se reconoce en la utilidad (en su caso, pérdida) integral hasta que se enajene o transfiera la inversión.

Los instrumentos financieros derivados de gas, que mantiene en posición la Compañía, no se han designado como cobertura para propósitos contables. La fluctuación en el valor razonable de dichos instrumentos financieros derivados se reconoce en resultados del período dentro del costo financiero neto, por otra parte, los instrumentos financieros derivados de tasa de interés, que mantiene en posición la Compañía, se han designado como cobertura para propósitos contables por lo que la fluctuación en el valor razonable de dichos instrumentos financieros derivados se reconoce en la utilidad integral del período.

La Compañía revisa todos los contratos de bienes y servicios en los cuales forma parte, a fin de identificar derivados implícitos que debieran ser segregados del contrato anfitrión para reconocerlos a su valor razonable. Cuando un derivado implícito es identificado y el contrato anfitrión no ha sido valuado a valor razonable, el derivado implícito se segrega del contrato anfitrión, y se reconoce a su valor razonable. La valuación inicial y los cambios en dicho valor son reconocidos en resultados del periodo, dentro del costo financiero neto.

2. Descripción general de los objetivos para utilizar derivados e identificación de los riesgos de los instrumentos utilizados.

El objetivo de la Compañía al contratar IFD’s es mitigar y cubrir los riesgos a los que se encuentra expuesta dadas sus operaciones productivas y financieras, como lo son:

- riesgo de crédito

- riesgo de liquidez
- riesgo de mercado
- riesgo operativo

En enero y octubre de 2020, y en septiembre, noviembre y diciembre de 2021, y varios meses de 2022, se contrataron IFD's (opciones y swaps) para los años 2020, 2021, 2022 y 2023 para cubrir parte de nuestro riesgo de mercado respecto al precio del gas natural, uno de nuestros principales insumos.

En agosto 2018 se contrataron swaps de tasas de interés para el crédito sindicado contratado en junio de 2018 y utilizado el 1º de octubre de 2018. Durante Junio 2020, se renegóció una parte del swap de tasa, para cubrir el nuevo crédito contratado en Febrero 2020 con The Bank of Nova Scotia, que fue utilizado para pagar anticipadamente parte del crédito sindicado. Durante abril 2021, se renegóció nuevamente el swap de tasa de interés para nuevos créditos contratados a principios de 2021, que se utilizaron para el prepago del crédito sindicado. Ahora se tienen dos nuevos swaps de tasa de interés por USD \$75 millones cada uno, para cubrir la nueva deuda contratada y el swap original quedó en USD \$275.9 millones. Al 31 de marzo de 2021 el crédito sindicado fue liquidado anticipadamente, con nuevos créditos, en parte a tasa fija, por lo que el swap de tasa de interés, por USD \$275.9 millones fue designado como de negociación. Al 31 de diciembre del 2022, el saldo de este swap de negociación es de USD \$124.8 millones. El total notional contratado de swap de tasas de interés, incluyendo el anterior, asciende a USD \$444.8 millones al 31 de diciembre del 2022.

3. Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas

La Compañía ha utilizado instrumentos de cobertura los cuales se pueden clasificar en:

- de tipo de cambio
- de tasas de interés
- de commodities

Durante varios meses de 2020, 2021 y 2022 se realizaron varias operaciones para cubrir la volatilidad del precio del gas, para los años 2020, 2021, 2022 y 2023 teniendo como contraparte a Macquarie Bank Limited (Macquarie).

En enero del 2020 y en septiembre, noviembre y diciembre de 2021 y varios meses del 2022, se contrataron opciones y swaps de gas, para los años 2020, 2021, 2022 y 2023 teniendo como contraparte a ING Capital Markets LLC (ING).

En agosto 2018 se contrataron swaps de tasas de interés para el crédito sindicado, teniendo como contrapartes a ING Capital Markets LLC y a Banco Bilbao Vizcaya Argentaria SA. En Junio 2020 se renegóció la parte del swap de tasa, con el Banco Bilbao Vizcaya Argentaria SA, para ahora cubrir el nuevo crédito contratado en Febrero 2020 con The Bank of Nova Scotia, que fue utilizado para pagar anticipadamente parte del crédito sindicado. Durante abril 2021, se renegóció nuevamente el swap de tasa de interés para nuevos créditos contratados a principios de 2021, que se utilizaron para el prepago del crédito sindicado. Ahora se tienen dos nuevos swaps de tasa de interés por USD \$75 millones cada uno. Al 31 de marzo de 2021 el crédito sindicado fue liquidado anticipadamente, con nuevos créditos, por lo que el swap de tasa de interés, que tenía asignado, fue designado como de negociación.

4. Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles

La Compañía está operando al cierre del cuarto trimestre del 2022 con Macquarie Bank Limited, con ING Capital Markets LLC y con Banco Bilbao Vizcaya Argentaria SA

Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación

La contraparte fungió como agente de cálculo de las valuaciones de las operaciones que la Compañía mantuvo.

5. Políticas de márgenes, colaterales, Líneas de crédito, VAR

Los contratos siguen el formato propuesto por la Asociación Internacional de Swaps y Derivados ("ISDA" por sus siglas en inglés) establecen el marco regulatorio relacionado con dichos requerimientos.

6. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez

Con el propósito de darle seguimiento a la estrategia y asegurar su control, el Comité de Riesgos ("CR"), debe establecer parámetros de medición del riesgo financiero que sean aceptables y los cuales deben ser monitoreados para no sobrepasar la tolerancia establecida al riesgo.

La definición de dichos parámetros debe considerar:

- La identificación de variables a seguir.
- La definición de los instrumentos autorizados para la estrategia de administración de riesgo.
- Los límites máximos y mínimos de control.
- Frecuencia de monitoreo.
- Responsable del monitoreo de las variables.

Auditoría Interna realiza revisiones tanto rutinarias como especiales de los controles y procedimientos de administración de riesgos, cuyos resultados, en caso de presentar desviaciones contra los parámetros establecidos, se reportan al Comité de Auditoría.

7. Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores

Hasta este momento no se ha designado algún tercero independiente que le dé seguimiento específico a los procedimientos de control para administrar la exposición a los riesgos de mercado en nuestros reportes trimestrales, sin embargo los auditores externos hacen su evaluación anual de los procedimientos y controles que la Compañía tiene en todas sus áreas, dedicando horas de auditoría para revisar los procedimientos de análisis, valuación y registro de efectos de los IFD's en los estados financieros de la Compañía.

8. Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un comité que lleve a cabo dichas autorizaciones y el manejo de los riesgos por derivados.

Para dar seguimiento a las estrategias para la administración del riesgo, existe un Comité de Riesgos ("CR"), el cual opera conforme a la Política; dicho comité está conformado por diversos funcionarios de la Compañía los cuales representan áreas como son Jurídico, Abastecimientos, Finanzas, Fiscal y Tesorería.

El CR normalmente sesiona una vez al mes y la agenda es desarrollada y presentada por el Área de Administración de Riesgos ("AR") de la Compañía.

En la política se establece que las operaciones deberán ser autorizadas por diferentes niveles organizacionales y órganos de gobiernos de acuerdo a los montos nocionales.

El CR al definir la estrategia a implementar para cubrir sus riesgos financieros, toma en consideración los siguientes puntos:

- Tolerancia al riesgo
- Movimientos de mercado en los que se desea y no se desea tener exposición
- Tipos de IFD a utilizar
- Horizontes de tiempo de la estrategia
- Circunstancias en las cuales deberá modificar la estrategia de cobertura
- Presupuestos y proyecciones de Utilidad de Operación

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

A. Descripción de los métodos y técnicas de valuación con las variables de referencia relevantes y los supuestos aplicados, así como la frecuencia de valuación.

La Política solicita designar anualmente a un experto que evalúe y certifique el proceso de operación con IFD's. Todos los IFD's que llegue a celebrar la Compañía son valuados a su valor razonable, el cual se determina con precios de mercado reconocidos y cuando los instrumentos no cotizan en un mercado, se determinan con modelos técnicos de valuación reconocidos en el ámbito financiero y utilizando insumos tales como curvas de precios, de tasas de interés y de tipo de cambio, las cuales se obtienen de diferentes fuentes de información confiable.

En la Política de la Compañía se establece que entre las principales actividades del área de Administración de Riesgos (AR) están el valorar las exposiciones y posiciones de las operaciones con IFD's para medir el riesgo de mercado y analizar la medición de riesgos y posibles desviaciones versus la planeación de la Compañía al corto plazo.

Asimismo, las estrategias que presente el área de AR deberán ser acompañadas de la evaluación del impacto entre riesgo y retorno de la cobertura a la operación propuesta, incluyendo pruebas prospectivas y de estrés, así como de análisis de sensibilidad.

- Desviaciones de precios versus mercado (impacto mensual y acumulado)
- Monitoreo de riesgo de concentración
- Monitoreo del impacto en cambio de precios

B. Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero Independiente o es valuación interna y en qué casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, si menciona que es estructurador, vendedor o contra parte de IFD.

Todas las valuaciones reportadas por la Compañía son proporcionadas por las contrapartes del IFD's contratado, ya que en todos los casos y bajo las disposiciones establecidas en los ISDA's celebrados, dichas contrapartes fungen como los agentes de cálculo de las operaciones.

Una vez al mes, o antes si se requiere, el área de AR realiza un análisis de variaciones con la finalidad de validar si el cambio en el valor razonable reportado por las contrapartes va en línea con los cambios que se presentan en los factores de riesgo utilizados en los modelos de valuación, por ejemplo, precios del gas natural, tasas de interés y tipo de cambio.

C. Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de la misma, mencionando el nivel de cobertura actual de la posición global con que se cuenta.

Durante 2020, en noviembre y diciembre de 2021 y en varios meses del 2022 la Compañía contrató Opciones y swaps de gas natural con Macquarie, y en enero del 2020 y en septiembre, noviembre y diciembre de 2021 y en varios meses del 2022 contrató opciones y swaps de gas natural con ING Capital Markets LLC, estas contrataciones con la finalidad de cubrir su consumo del mismo energético. Actualmente la empresa tiene una cobertura de aproximadamente 42% para el consumo del primer trimestre de 2023, de aproximadamente 44% para el consumo del segundo trimestre de 2023, de aproximadamente 41% para el consumo del tercer trimestre de 2023 y de aproximadamente 32% para el consumo del cuarto trimestre de 2023.

En agosto 2018 la Compañía contrató swaps de tasas de interés sobre un notional de USD \$600 millones. En junio 2020 este swap fue renegociado, para cubrir el saldo del crédito sindicado y el nuevo crédito contratado en febrero de 2020, que fue utilizado para pagar anticipadamente parte del crédito sindicado. Durante abril 2021 varios swaps de tasa

de interés fueron renegociados. Al 31 de marzo de 2021 el crédito sindicado fue liquidado anticipadamente, con nuevos créditos, por lo que el swap de tasa de interés, que tenía asignado, con un nocional de USD \$275.9 millones fue designado como de negociación. Al 31 de diciembre de 2022, el saldo de este swap de negociación es de USD \$124.8 millones. El total nocional contratado de swap de tasas de interés, incluyendo el anterior, asciende a USD \$444.8 millones al 31 de diciembre 2022.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Para hacer frente a los requerimientos de efectivo y poder mantener una posición en el IFD, la compañía puede utilizar sus reservas de caja, su propia generación de flujo de efectivo, o hacer uso de alguna línea de crédito.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

I. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito representa el riesgo de pérdida financiera para la Compañía si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y surge principalmente de las cuentas por cobrar a clientes e inversiones en valores de la Compañía.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la administración también considera la demografía de su base de clientes, que incluye el riesgo de incumplimiento de la industria y país en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito.

Constantemente realizamos evaluaciones de crédito a nuestros clientes y ajustamos los límites de crédito basado en los historiales crediticios y la solvencia actual de los clientes, conforme a lo determinado en nuestro reporte de su información crediticia actual. Continuamente monitoreamos los cobros y pagos de nuestros clientes, y tenemos una reserva para cartera dudosa basada en nuestra experiencia histórica y en algún aspecto específico del cobro al cliente que hemos identificado. Una variación importante en nuestra experiencia de reservas para incobrables podría tener un impacto adverso importante en nuestros resultados de operación consolidados y en nuestra situación financiera.

Inversiones

La Compañía cuenta con políticas de tesorería con el objetivo de establecer los lineamientos para administrar y controlar en forma eficiente las inversiones de los excedentes de efectivo de las empresas de Vitro, para generar los mejores rendimientos que el mercado ofrezca y evitar tener dinero ocioso.

Las inversiones de los excedentes de efectivo deben ser realizadas en instrumentos con instituciones que no representen un riesgo material por concepto de pérdida de capital, así como la recuperación del producto financiero devengado.

II. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero.

El 29 de junio de 2018, Vitro firmó un contrato de crédito sindicado por USD \$700 millones con el objetivo de refinanciar su deuda existente de USD \$690 millones durante los próximos meses. El 1º de Octubre fue utilizado el crédito sindicado para el refinanciamiento de la deuda con mejores condiciones. En marzo 2019 la Compañía realizó un pago anticipado por USD \$50 millones de este crédito sindicado y en enero 2020 otro pago anticipado por USD \$76 millones y en febrero 2020 por USD \$170 millones, este último, con los recursos obtenidos de un nuevo financiamiento con The Bank of Nova Scotia. El 30 de diciembre del 2020 Vitro firmó un contrato por USD \$130 millones con Prudential a tasa fija de 2.80% y otro por USD \$50 millones también con Prudential a tasa fija de 3.43%. De enero a marzo de 2021, la Compañía obtuvo en varias disposiciones, un crédito con BBVA por USD \$150 millones a una tasa de Libor + 2.12% y en marzo 2021 un crédito con ING Bank NV por USD \$75 millones a una tasa de Libor + 2.125%. La Compañía utilizó estos recursos para pagar anticipadamente el total remanente de su crédito sindicado.

La Compañía se asegura de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un periodo de 60 días, que incluye el pago de sus obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

III. Riesgo de mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio, tasas de interés, bienes genéricos e instrumentos de capital. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones dentro de parámetros aceptables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

Riesgo cambiario

Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias extranjeras y mexicanas con moneda funcional dólar.

Las subsidiarias de Vitro en el extranjero, así como las mexicanas con moneda funcional distinta al peso mantienen sus activos y pasivos, y llevan a cabo sus operaciones principalmente en dólares estadounidenses, en un mercado y ambiente de negocios en la misma moneda, por lo cual la administración de la Compañía considera que el riesgo por exposición a variaciones cambiarias para estas subsidiarias es casi nulo. Adicionalmente, la Compañía considera poco significativos los activos y pasivos denominados en otras monedas extranjeras diferentes del dólar.

Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias mexicanas

Las subsidiarias mexicanas de Vitro que operan con moneda funcional peso mexicano realizan transacciones y mantiene saldos en moneda extranjera, lo cual la expone al riesgo de las variaciones en tipo de cambio. Esta exposición al riesgo puede ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas monetarias y/o fiscales, la liquidez de los mercados globales, eventos políticos locales e internacionales, entre otros. Adicionalmente, la Compañía considera poco significativos los activos y pasivos de estas empresas.

Riesgo de tasa de interés

El riesgo de tasa de interés existe primordialmente con respecto a nuestra tasa variable en pesos y a nuestra tasa variable en dólares, las cuales generalmente devengan intereses basados en la tasa de interés interbancaria de equilibrio (TIIE) o la tasa interbancaria ofrecida en Londres (LIBOR), respectivamente. Si las

tasas de interés TIIE o LIBOR aumentan de forma significativa, nuestra capacidad de pago de nuestra deuda será afectada adversamente.

Otros riesgos de precios de mercado

En el curso ordinario de nuestro negocio, históricamente hemos contratado swaps y otros instrumentos derivados con la finalidad de mitigar y cubrir nuestra exposición a las fluctuaciones del precio del gas natural. El porcentaje de consumo de combustible estimado cubierto ha variado del 0% al 100%. El porcentaje de consumo cubierto y los precios cubiertos cambian constantemente de acuerdo a las condiciones del mercado con base en las necesidades de la Compañía y al uso de combustibles alternativos dentro de sus procesos de producción.

A continuación, se presenta un ejemplo de los impactos que tendría la Compañía ante movimientos al alza o a la baja de los riesgos antes mencionados, sin considerar coberturas.

Riesgo Identificado	Baja	Alza
Precio del Gas Natural	Favorable	Desfavorable
Tipo de cambio MXN/USD	Favorable	Desfavorable
Tasa de interés USD	Favorable	Desfavorable

A. Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

En enero y octubre del 2020, en septiembre, noviembre y diciembre de 2021 y en varios meses del 2022 la Compañía contrató varios IFD (opciones y swaps) para continuar cubriendo sus necesidades de gas natural en sus procesos productivos. Las opciones que se tenían a marzo 2022, fueron canceladas anticipadamente en el mes de Junio de 2022. Al cierre del cuarto trimestre del 2022 el monto nocional fue de 9,441,227 MMBTU, con vencimiento de 2,471,364 MMBTU para el primer trimestre de 2023, de 2,627,889 MMBTU para el segundo trimestre de 2023, de 2,430,987 MMBTU para el tercer trimestre de 2023 y de 1,910,987 MMBTU para el cuarto trimestre de 2023.

Durante agosto 2018 la Compañía contrató IFD (swaps) para cubrir la tasa de interés de USD \$ 600 millones del crédito sindicado. En junio 2020 este swap fue renegociado, para cubrir el saldo del crédito sindicado y el nuevo crédito contratado en febrero de 2020, que fue utilizado para pagar anticipadamente parte del crédito sindicado. Durante abril 2021, se renegoció nuevamente el swap de tasa de interés para nuevos créditos contratados a principios de 2021, que se utilizaron para el prepagado del crédito sindicado. Ahora se tienen dos nuevos swaps de tasa de interés por USD \$75 millones cada uno. El total de nocional de los swaps vigentes es ahora de USD \$444.8 millones. Al 31 de marzo de 2021 el crédito sindicado fue liquidado anticipadamente, con nuevos créditos, por lo que el swap de tasa de interés, que tenía asignado, con un nocional de USD \$275.9 millones fue designado como de negociación. Al 31 de diciembre de 2022, el saldo de este swap de negociación es de USD \$124.8 millones. El total nocional contratado de swap de tasas de interés, incluyendo el anterior, asciende a USD \$444.8 millones al 31 de diciembre del 2022.

Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados.

La Compañía, reconoció en el cuarto trimestre de 2022, por una parte, un cargo a resultados de USD \$2.1 millones por el derivado implícito de electricidad, y un cargo por USD \$11.2 millones por los swaps de gas natural.

La Compañía reconoció al 31 de diciembre de 2022, como resultado de valuar a precio de mercado de los swaps de tasa de interés, un activo por USD \$22.3 millones, un crédito a resultados en el acumulado a diciembre 2022 por USD \$4.2 millones y un crédito en el acumulado a diciembre 2022 en la utilidad integral por USD \$ 25.5 millones. Por otra parte, como resultado de valuar a precio de mercado los swaps y las opciones de gas natural y electricidad, reconoció un activo por USD \$2.7 millones, un cargo a resultados en el acumulado a diciembre 2022 por USD \$3.1 millones y un cargo en el acumulado a diciembre 2022 en la utilidad integral por USD \$ 6.2 millones. Al considerar los efectos de impuestos, en el acumulado a diciembre 2022, el crédito a resultados fue USD \$3.7 millones y el crédito al OCI por USD \$20.1 millones.

Descripción y número de IFD que hayan vencido durante el trimestre y de aquéllos cuya posición haya sido cerrada.

Durante el trimestre, no se cerraron posiciones de opciones de gas.

B. Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

Durante el cuarto trimestre de 2022 la Compañía no tuvo llamadas de margen relacionadas con sus IFD's.

C. Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

Al 31 de diciembre de 2022, la Compañía no tiene incumplimientos de contratos de instrumentos financieros derivados.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte

Los IFD's con los que cuenta la Compañía al cuarto trimestre del 2022 no son materiales con respecto al activo y a las ventas de los últimos 12 meses. A continuación, se presenta la información solicitada con respecto al resumen de IFD.

TABLA 1
Cifras al 31 de Diciembre de 2022

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto no dional / valor nominal (MMBTU)	Valor del activo		Valor razonable balance		Montos de vencimientos		Colateral / líneas de crédito /
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual	Trimestre anterior	Fecha/año	Monto (Millones de usd)	
Swap	Negociación	262,536	6.20	-	300	36	ENE23-ABR23		
Swap	Negociación	262,536	6.30	-	378	172	ENE23-ABR23		
Swap	Negociación	262,536	6.99	-	706	-187	ENE23-ABR23		
Swap	Negociación	1,040,000	3.73	-	1,649	-821	ABR23-NOV23		
Swap Basis	Negociación	-	1.36	-	-	-35	DIC22-DIC22		
Swap Basis	Negociación	-	1.37	-	-	-37	DIC22-DIC22		
Swap	Negociación	1,300,000	3.44	-	1,618	-	ENE23-OCT23		
Swap	Negociación	1,360,000	3.10	-	1,279	-	ENE23-OCT23		
Swap	Negociación	1,360,000	4.93	-	1,030	-	ENE23-OCT23		
Swap	Negociación	1,763,619	4.33	-	313	-	FEB23-DIC23		
Swap	Negociación	1,430,000	4.37	-	481	-	ENE23-NOV23		
Total		9,441,227		-	8,174	-692			
Put(1)	Negociación	1,040,000	4.30	-	884	693	ABR23-NOV23		
Put(2)	Negociación	1,300,000	4.30	-	928	-	ENE23-OCT23		
Total		2,340,000	4.30	-	1,812	693			

1 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de abril del 2023 a diciembre del 2023. La Compañía pagó 468 mil dólares por esta Opción

2 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de noviembre 22 a octubre del 2023. La Compañía pagó 709 mil dólares por esta Opción

TABLA 2
Cifras al 31 de Diciembre de 2022

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto no dional / valor nominal (MWHs)	Valor del activo		Valor razonable balance		Montos de vencimientos		Colateral / líneas de crédito /
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual (1)	Trimestre anterior	Fecha/año	Monto (Millones de usd)	
Implicito de electricidad (1)	Negociación		\$26- 43			0.4	DIC22-DIC22		
Implicito de electricidad (1)	Negociación	83,617	\$49- 186	-	1.6	-	ENE23-NOV23		
TOTAL		83,617		-	1.6	0.6			

1 Vitro tiene contratos de suministro de electricidad que contablemente se registra como derivado al cumplir con las características de un instrumento financiero, pero que no fue contratado en un mercado reconocido o a través de una institución financiera

TABLA 3
Cifras al 31 de Diciembre de 2022

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto no dional / valor nominal (Miles USD)	Valor del activo		Valor razonable balance		Montos de vencimientos		Colateral / líneas de crédito /
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual (1)	Trimestre anterior	Fecha/año	Monto (Millones de usd)	
Swap de tasas de interés	Cobertura	73,000	1.82		3,271	3,394	Feb 24, 2026		
Swap de tasas de interés	Cobertura	73,000	1.69		3,237	3,213	Junio 30, 2026		
Swap de tasas de interés	Cobertura	170,000	1.68		10,893	10,961	Junio 30, 2023		
Swap de tasas de interés	Negociación	124,779	2.77		923	1,173	Junio 30, 2023		
Total		444,779			22,327	22,945			

A continuación, se presenta la información del trimestre anterior

TABLA 1
Cifras al 30 de Septiembre de 2022

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto no dional / valor nominal (MMBTU)	Valor del activo		Valor razonable balance		Montos de vencimientos		Colateral / líneas de crédito /
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual	Trimestre anterior	Fecha/año	Monto (Millones de usd)	
Swap	Negociación	439,438	6.20		36	-414	OCT 22-ABR 23		
Swap	Negociación	439,438	6.30		172	-609	OCT 22-ABR 23		
Swap	Negociación	439,438	6.99		- 187	-927	OCT 22-ABR 23		
Swap	Negociación	1,040,000	3.73		- 821	0	ABR 23-NOV 23		
Swap Basis	Negociación	108,816	1.36		- 35	10	OCT 22-DIC 22		
Swap Basis	Negociación	108,816	1.37		- 37	-35	OCT 22-DIC 22		
Total		2,635,946			- 892	- 1,975			
Put (1)	Negociación	1,040,000	4.30		693	0	ABR 23-NOV 23		

1 Estos IFD tienen vencimientos mensuales a partir de abril del 2023 a diciembre del 2023. La Compañía pagó 468 mil dólares por esta Opción

-7

TABLA 2
Cifras al 30 de Septiembre de 2022

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto no dional / valor nominal (MWhs)	Valor del activo		Valor razonable balance		Montos de vencimientos		Colateral / líneas de crédito /
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual (1)	Trimestre anterior	Fecha/año	Monto (Millones de usd)	
Implicito de electricidad (1)	Negociación	9,292	\$40- 67			-	ENE 22-ENE 22		
Implicito de electricidad (1)	Negociación	4,363	\$26- 43			0.4	0.6	OCT 22-DIC 22	
TOTAL		13,655				0.4	0.6		

1 Vitro tiene contratos de suministro de electricidad que contablemente se registra como derivado al cumplir con las características de un instrumento financiero, pero que no fue contratado en un mercado reconocido o a través de una institución financiera

TABLA 3
Cifras al 30 de Septiembre de 2022

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto no dional / valor nominal (Miles USD)	Valor del activo		Valor razonable balance		Montos de vencimientos		Colateral / líneas de crédito /
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual (1)	Trimestre anterior	Fecha/año	Monto (Millones de usd)	
Swap de tasas de interés	Cobertura	75,000	1.82		3,394	2,899	Feb 24, 2026		
Swap de tasas de interés	Cobertura	75,000	1.69		3,215	3,073	Junio 30, 2026		
Swap de tasas de interés	Cobertura	170,000	1.68		10,961	6,333	Junio 30, 2025		
Swap de tasas de interés	Negociación	168,313	2.77		1,175	166	Junio 30, 2023		
Total		488,313			22,945	12,571			

A continuación, se presenta la información del trimestre anterior

B. Análisis de sensibilidad y cambios en el valor razonable

1. Modelos de valuación

La Compañía tiene documentados, dentro de su política, los modelos de valuación de los IFD's que pudiera contratar.

2. Análisis de sensibilidad

- La identificación de los riesgos que pueden generar pérdidas por cambios en las condiciones de mercado se presenta a continuación:

Tipo de derivado, valor o contrato	Factores de riesgo que afectan la valuación de los IFD					
	T.C.	T.C.	T. Interés	T. Interés	Precio	Volatilidad
	MXN/USD	MSN/EURO	MXN	USD	GAS	
Opciones de Gas Natural	X				X	X
Swaps de Gas Natural	X				X	X
Swaps de tasa de interés			X	X		X

- b. A continuación, se presenta un ejemplo de los impactos que tendrían los IFD's contratados por la Compañía ante movimientos al alza o a la baja de los riesgos antes mencionados.

Riesgo Identificado	Baja	Alza
Precio del Gas Natural	Desfavorable	Favorable
Tasa de interés	Desfavorable	Favorable

La Compañía realiza un análisis de sensibilidad al cierre de cada trimestre para determinar su exposición al riesgo de mercado para los IFD's vigentes. El análisis de sensibilidad se realiza aplicando cambios en el valor del subyacente que impliquen variaciones del 10%, 25% y 50% sobre la curva de precios forward del gas natural.

Al 31 de diciembre de 2022, con los swaps y opciones que tiene contratadas la Compañía, con un incremento del 10% en el precio de gas natural, se tendría un efecto desfavorable por USD \$1.9 millones, con un incremento del 25% en el precio de gas natural, se tendría un efecto favorable de USD \$4.4 millones y con un incremento del 50% en el precio de gas natural, se tendría un beneficio de USD \$14.9 millones.

Al 31 de diciembre de 2022, los swaps de tasa de interés contratados por la Compañía por total de USD \$444.8 millones, con un decremento del 10% en las tasas de interés impactaría desfavorablemente los resultados por USD \$3.1 millones, mientras que un decremento del 25% y 50% impactaría desfavorablemente los resultados por USD \$7.9 millones y USD \$16.2 millones respectivamente.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2022-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2021-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	268,000	354,000
Saldos en bancos	107,459,000	83,391,000
Total efectivo	107,727,000	83,745,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	14,972,000	26,377,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	14,972,000	26,377,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	122,699,000	110,122,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	61,854,000	212,864,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	0	0
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	4,097,000	2,726,000
Gastos anticipados circulantes	0	0
Total anticipos circulantes	4,097,000	2,726,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	9,699,000	8,096,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	32,975,000	46,478,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	135,523,000	74,865,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	211,173,000	298,551,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	92,290,000	82,538,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	92,290,000	82,538,000
Mercancía circulante	18,209,000	21,712,000
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	233,677,000	227,507,000
Piezas de repuesto circulantes	0	0
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	136,112,000	126,372,000
Total inventarios circulantes	480,288,000	458,129,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	4,819,000	2,692,000
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	4,819,000	2,692,000
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	7,230,000	9,045,000
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2022-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2021-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	25,446,000	3,943,000
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	32,676,000	12,988,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	38,585,000	22,642,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	38,585,000	22,642,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	161,271,000	165,831,000
Edificios	162,402,000	178,003,000
Total terrenos y edificios	323,673,000	343,834,000
Maquinaria	635,490,000	620,189,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	0	0
Total vehículos	0	0
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	0	0
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	180,636,000	179,006,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	0	0
Total de propiedades, planta y equipo	1,139,799,000	1,143,029,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	29,947,000	20,147,000
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	29,947,000	20,147,000
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	0	0
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	21,962,000	20,629,000
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	72,376,000	80,715,000
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	131,102,000	135,962,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	225,440,000	237,306,000
Crédito mercantil	56,496,000	57,703,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	281,936,000	295,009,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	271,320,000	270,187,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2022-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2021-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	9,509,000	9,997,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	100,332,000	81,804,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	381,161,000	361,988,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	116,244,000	675,470,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	116,244,000	675,470,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	586,004,000	7,221,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	586,004,000	7,221,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	59,227,000	48,039,000
Total de otras provisiones	59,227,000	48,039,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	117,202,000	122,204,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	18,564,000	(1,535,000)
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(157,588,000)	(140,509,000)

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2022-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2021-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	(21,822,000)	(19,840,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	2,558,225,000	2,539,322,000
Pasivos	1,352,309,000	1,338,917,000
Activos (pasivos) netos	1,205,916,000	1,200,405,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	831,686,000	869,494,000
Pasivos circulantes	589,434,000	1,142,612,000
Activos (pasivos) circulantes netos	242,252,000	(273,118,000)

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2022-01-01 - 2022-12-31	Acumulado Año Anterior 2021-01-01 - 2021-12-31	Trimestre Año Actual 2022-10-01 - 2022-12-31	Trimestre Año Anterior 2021-10-01 - 2021-12-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	65,240,000	58,727,000	21,859,000	14,545,000
Venta de bienes	2,286,707,000	1,897,901,000	573,885,000	496,847,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	415,000	940,000	85,000	72,000
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	2,352,362,000	1,957,568,000	595,829,000	511,464,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	1,701,000	2,647,000	494,000	(190,000)
Utilidad por fluctuación cambiaria	8,291,000	0	12,983,000	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	1,341,000	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	11,333,000	2,647,000	13,477,000	(190,000)
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	38,740,000	28,934,000	12,921,000	5,370,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	0	7,231,000	0	1,591,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	19,176,000	12,859,000	4,147,000
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	27,004,000	15,876,000	3,463,000	4,795,000
Total de gastos financieros	65,744,000	71,217,000	29,243,000	15,903,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	54,665,000	45,904,000	21,137,000	15,476,000
Impuesto diferido	(27,274,000)	(21,050,000)	(27,162,000)	14,722,000
Total de Impuestos a la utilidad	27,391,000	24,854,000	(6,025,000)	30,198,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2022 y 2021, y por los años terminados en esas fechas, han sido preparados con base en las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards o “IFRS” por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board o “IASB” por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados sobre la base del costo histórico, el cual incluye la revaluación del costo asumido, excepto por ciertos instrumentos financieros que se registran a su valor razonable y las propiedades de inversión que se registran a su valor razonable. Por lo general, el costo histórico se basa en el valor razonable de la contraprestación otorgada a cambio de los activos.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

La preparación de los estados financieros consolidados de acuerdo con IFRS, requiere que la Administración de la Compañía efectúe ciertas estimaciones y utilice determinados juicios para valorar algunas de las partidas de los estados financieros y para efectuar las revelaciones que se requieren en los mismos. La Administración de la Compañía, aplicando el juicio profesional, considera que las estimaciones y juicios utilizados fueron los adecuados en las circunstancias, sin embargo, los resultados reales pueden diferir de dichas estimaciones.

Las estimaciones y juicios relacionados se revisan continuamente. Las modificaciones a las estimaciones contables se reconocen en el periodo en el que se modifica la estimación si la modificación afecta únicamente ese periodo; o el periodo actual y periodos futuros si la revisión afecta los periodos tanto actuales como futuros.

Los juicios contables críticos y fuentes clave de incertidumbre al aplicar las estimaciones efectuadas a la fecha de los estados financieros consolidados, y que tienen un riesgo significativo de derivar un ajuste en los valores en libros de activos y pasivos durante el siguiente periodo financiero son como sigue:

A. Juicios

- i. Negocio en marcha

Como resultado de la permanencia del COVID-19 en el mundo la Compañía ha estado tomando medidas sanitarias y para mitigar la propagación de este virus, se ha mantenido el aislamiento social, apoyo a empleados que han dado positivo a las pruebas, restricciones de visitas a nuestros centros de trabajo, vigilancia y monitoreo del personal.

Derivado de la pandemia y otros factores se presentaron complicaciones en la cadena de suministro en todas las regiones del sector automotriz en donde la Compañía tiene participación, la escasez de materias primas, precios altos del acero y resinas plásticas, y la falta de semiconductores, entre otros factores, han provocado paros constantes en plantas de nuestros clientes de OEM en EE.UU. y México, para mitigar este efecto, se cerraron temporalmente algunas líneas de producción, tratando de equilibrar la producción y generación de inventario.

Los costos y gastos de operación 2022 ascendieron a \$2,266,092 los cuales disminuyeron en un 3% respecto del total de ventas comparados con 2021 cuando ascendieron a \$1,936,421 El decremento se debe a un mayor control de los precios de los insumos de energía eléctrica y gas entre otros.

ii. Moneda funcional

Para determinar la moneda funcional de las subsidiarias, la Administración evalúa el ambiente económico en el que primariamente genera y desembolsa efectivo. Para ello, se consideran factores relacionados con las ventas, los costos, fuentes de financiamiento y flujos de efectivo generados por la operación.

iii. Estimación del plazo de los contratos de arrendamiento

La Compañía participa en contratos de arrendamiento que no tienen un plazo forzoso definido, un periodo de renovación definido (en caso de contener una cláusula de renovación), o bien, renovaciones automáticas anuales, por lo que, para medir el pasivo por arrendamiento, estima el plazo de los contratos considerando sus derechos y limitaciones contractuales, su plan de negocio, así como las intenciones de la administración para el uso del activo subyacente. Adicionalmente, la Compañía considera las cláusulas de terminación anticipada de sus contratos y la probabilidad de ejercerlas, como parte de su estimación del plazo del arrendamiento.

B. Estimaciones

iv. Evaluaciones para determinar la recuperabilidad de las cuentas por cobrar.

La Compañía realiza una estimación para cuentas de cobro dudoso basado en el modelo de perdidas esperadas requerido por IFRS 9, adicionalmente toma en consideración factores tales como la situación financiera y operativa de los clientes, condición de cuentas vencidas, así como las condiciones económicas del país en el que operan.

v. Evaluaciones para determinar la obsolescencia y lento movimiento de inventarios

La Compañía realiza una estimación para inventarios obsoletos y/o con lento movimiento, considerando su proceso de control interno y factores operativos y de mercado de sus productos. Esta estimación se revisa periódicamente, y se determina considerando la rotación y consumo de las materias primas, productos en proceso y terminados, los cuales se ven afectados por cambios en procesos productivos y por cambios en las condiciones de mercado en los que opera la Compañía.

vi. Evaluaciones para determinar la recuperabilidad de los impuestos diferidos activos

Como parte del análisis fiscal que realiza la Compañía, anualmente se determina el resultado fiscal proyectado con base en los juicios y estimaciones de operaciones futuras, para concluir sobre la probabilidad de recuperabilidad de los impuestos diferidos activos.

vii. Vidas útiles de activos intangibles y de propiedades, planta y equipo

Las vidas útiles tanto de los activos intangibles como de las propiedades, plantas y equipo son utilizadas para determinar la amortización y depreciación de los activos y se definen de acuerdo con el análisis de especialistas internos y externos. Las vidas útiles son revisadas periódicamente al menos una vez al año y están basadas en las condiciones actuales de los activos y la estimación del periodo durante el cual continuará generando beneficios económicos a la Compañía. Si existen cambios en la estimación de vidas útiles, se afecta prospectivamente el valor en libros de los activos, así como el gasto por amortización o depreciación según corresponda.

viii. Deterioro de activos de larga duración

El valor en libros de los activos de larga duración se revisa por deterioro en caso de que situaciones o cambios en las circunstancias indiquen que no es recuperable. Si existen indicios de deterioro, se lleva a cabo una revisión para determinar si el valor en libros excede su valor de recuperación y si se encuentra deteriorado.

ix. Beneficios al retiro de los empleados

La Compañía utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios. Los supuestos y las estimaciones son establecidos en conjunto con actuarios independientes. Estos supuestos incluyen las hipótesis demográficas, las tasas de descuento y los aumentos esperados en las remuneraciones, permanencia futura y el cambio en el valor de los activos del plan, entre otros. Aunque se estima que los supuestos usados son los apropiados, un cambio en los mismos podría afectar el valor de los pasivos por beneficios al personal y los resultados del periodo en el que ocurra.

x. Estimación de la tasa de descuento para calcular el pasivo por arrendamientos

La Compañía estima la tasa de descuento a utilizar en la determinación del pasivo por arrendamiento, con base en la tasa incremental de préstamos (“IBR”, por sus siglas en inglés) utilizando un modelo de tres niveles: (i) tasa de referencia, (ii) componente de riesgo de crédito y (iii) ajuste por características del activo subyacente. En dicho modelo, la administración también considera sus políticas y prácticas para obtener financiamiento, considerando tipos de activo, moneda en la que se pacta el contrato y el plazo del mismo, principalmente.

xi. Contingencias

Por su naturaleza, las contingencias solo podrán ser resueltas cuando ocurran o no ocurran uno o más eventos futuros, o uno o más hechos inciertos que no están enteramente bajo el control de la Compañía. La evaluación de dichas contingencias requiere significativamente el ejercicio de juicios y estimaciones sobre el posible resultado de esos eventos futuros. La Compañía evalúa la probabilidad de pérdida de litigios y contingencias de acuerdo con las estimaciones realizadas por sus asesores legales. Estas estimaciones son reconsideradas de manera periódica.

Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 los gastos acumulados por pagar se integran como sigue:

	31 de diciembre de	
	2022	2021
Salarios y prestaciones por pagar	\$ 36,263	\$ 27,171
Servicios y otras cuentas por pagar	1,637	1,352
Otros gastos por pagar	21,328	19,516
Total	<u>\$ 59,228</u>	<u>\$ 48,039</u>

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

-Inversión en asociadas

	% Tenencia	31 de diciembre de	
		2022	2021
Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd. ^(a)	50.00	<u>13,127</u>	<u>15,502</u>

(a)Inversión en Shandong PGW Jinjing Glass Co; LTD, la cual se dedica a la producción de vidrio automotriz.

-Otras inversiones

	% Tenencia	31 de diciembre de	
		2022	2021
Servicio Superior Ejecutivo, S.A. de C.V. ^(b)	50.00	\$ 6,393	\$ 7,140
Vitro RFA, LLC.	100.00	17,919	-
Otros	25.00	1,146	-
Total		<u>\$ 25,458</u>	<u>\$ 7,140</u>

(b)Negocio conjunto celebrado en abril 2019, la Sociedad creada se dedica a la transportación aérea de pasajeros.

Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros y notas consolidados de la Compañía al 31 de diciembre de 2022 y por el año terminado en esa fecha, fueron autorizados para su emisión por el Consejo de Administración el 14 de marzo de 2023, bajo la responsabilidad de los señores Lic. Adrián G. Sada Cueva, Director General Ejecutivo, y el C.P. Claudio L. Del Valle Cabello, Director General de Administración y Finanzas.

Estos estados financieros consolidados se encuentran sujetos de aprobación por la asamblea ordinaria de accionistas, quien podría modificar los estados financieros con base a lo establecido en la Ley General de Sociedades Mercantiles.

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

Los estados financieros incluyen los de Vitro y los de sus subsidiarias en las que tiene control. El control se obtiene cuando la Compañía: 1) tiene poder sobre una entidad, 2) está expuesta a, o tiene derecho sobre, los rendimientos variables de su participación en la inversión, y 3) tiene la capacidad de afectar dichos rendimientos a través del ejercicio de su poder. Poder es la posibilidad real de dirigir las actividades relevantes sobre una entidad. Los saldos y operaciones intercompañías, han sido eliminados en estos estados financieros consolidados. Las inversiones en asociadas y otras inversiones no consolidadas en las que se posee influencia significativa se valúan por el método de participación y al costo de adquisición, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2022, las principales entidades que son controladas por Vitro y su tenencia accionaria son como sigue:

VIDRIO PLANO	Vitro Arquitectónico España, S.L.U.(1)	100.00%		
	Vitro Automotriz UE, S.L.U.(1)	100.00%		
	Cristales Automotrices, S.A. de C.V.	51.00%		
	Cristales y Servicios, S.A. de C.V.	51.00%		
QUIMICO	Industria del Álcali, UE, S.L.U.(1)	100.00%		
ENVASES	Vitro Empaques, S.L.U.(1)	100.00%	Vitro Vidriera Monterrey, S.A. de C.V.	100.00%
	Fabricación de Maquinas S.A. de C.V.	100.00%	Vitro Automatización, S.A. de C.V.	100.00%
CORPORATIVO	Aerovitro, S.A. de C.V.	100.00%		

(1)Compañías Españolas

La proporción de los derechos de voto que mantiene la Compañía en las entidades sobre las que ejerce control es igual a su participación accionaria.

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados sobre la base del costo histórico, el cual incluye la revaluación del costo asumido, excepto por ciertos instrumentos financieros que se registran a su valor razonable

y las propiedades de inversión que se registran a su valor razonable. Por lo general, el costo histórico se basa en el valor razonable de la contraprestación otorgada a cambio de los activos.

a) Moneda funcional y de presentación

Las monedas de registro y funcional de los principales países en los cuales Vitro tiene operaciones, son como sigue:

País	Moneda de registro	Moneda funcional	Tipo de cambio de cierre al 31 de diciembre de		Tipo de cambio promedio al 31 de diciembre de	
			2022	2021	2022	2021
EUA	Dólar	Dólar	\$ 1.0000	\$ 1.0000	\$ 1.0000	\$ 1.0000
México	Peso	Dólar/Peso	\$ 0.0514	\$ 0.0489	\$ 0.0510	\$ 0.0479
Canadá	Dólar Canadiense	Dólar Canadiense	\$ 0.7377	\$ 0.7915	\$ 0.7378	\$ 0.7856
Colombia	Peso Colombiano	Peso Colombiano	\$ 0.0002	\$ 0.0003	\$ 0.0002	\$ 0.0003
Polonia	Zloty Polaco	Zloty Polaco	\$ 0.2278	\$ 0.2481	\$ 0.2241	\$ 0.2449

La moneda de presentación son dólares de los Estados Unidos de América. En estos estados financieros y sus notas, cuando se hace referencia a dólares o "\$", se refiere a los montos redondeados a miles de dólares de los Estados Unidos de América, así mismo, cuando se hace referencia a "\$Ps.", corresponden a pesos mexicanos.

b) Clasificación de costos y gastos

Los costos y gastos presentados en el estado de resultados integrales fueron clasificados atendiendo a su función.

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 la deuda a corto plazo se integra como sigue:

	Tasa	Moneda	2022	2021
Crédito revolvente	Libor + 1.80%	Dólar	\$ 11,200	\$ 11,200
Línea de corto plazo	Libor + 1.80%	Dólar	-	52,972
Crédito revolvente	Libor + 1.70%	Dólar	47,500	37,500
Crédito revolvente	Libor + 1.80%	Dólar	35,000	-
Crédito revolvente	SOFR + 2.15%	Dólar	20,000	-
			\$ 113,700	\$ 101,672

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 la deuda a largo plazo se integra como sigue:

	<u>Tasa</u>	<u>Moneda</u>	<u>Vigencia</u>		<u>2022</u>	<u>2021</u>
Arrendamientos	2.4% a 9.5%	Dólar	2023 a 2025	\$	6,997	\$ 9,698
	Libor +					
Crédito Bilateral	2.20%	Dólar	2026		170,000	170,000
	Libor +					
Crédito Bilateral	2.12%	Dólar	2026		150,000	150,000
	Serie A:					
Contrato de compra	2.80%	Dólar	2026		130,000	130,000
	Serie B:					
Venta de notas	3.43%	Dólar	2030		50,000	50,000
	Líbor +					
Crédito Bilateral	2.125%	Dólar	2026		75,000	75,000
	Libor +					
Crédito Bilateral	2.40%	Dólar	2027		10,000	-
Costos de obtención de deuda					<u>(3,450)</u>	<u>(3,679)</u>
Total de la deuda a largo plazo					<u>588,547</u>	<u>581,019</u>
Menos vencimientos a corto plazo					<u>(2,544)</u>	<u>(573,798)</u>
Deuda a largo plazo excluyendo vencimientos circulantes				\$	<u>586,003</u>	<u>\$ 7,221</u>

Los créditos bancarios incluyen ciertas obligaciones de hacer y no hacer, así como mantener ciertas razones financieras. Al 31 de diciembre de 2021 por interpretación de la norma contable IAS 1 la deuda a largo plazo al 31 de diciembre de 2021 por un monto de \$571,321 fue reclasificada al corto plazo.

Transacciones de deuda 2022

Durante el primer trimestre, la Compañía reclasificó la deuda de corto plazo a largo plazo por un importe de \$571,321, esto debido a que la Compañía contaba con las dispensas necesarias por parte de las instituciones acreedoras en tiempo y forma de acuerdo con el marco legal y contractual acordado con los bancos acreedores. En la misma forma y tiempo, se realizaron los convenios modificatorios para ajustar el covenant de capital contable por al menos los 12 meses del 2022 para asegurar su cumplimiento futuro.

El 13 de abril de 2022 la Compañía celebró un contrato de crédito con BBVA por un monto de \$70,000 con vencimiento en 5 años. De los cuales al 31 de diciembre de 2022 se ha dispuesto de \$10,000.

Transacciones de deuda 2021

El 4 de enero de 2021, se realizó un prepago parcial voluntario por \$180,000 al crédito sindicado con el objetivo de reducir el pago de intereses y mantener una estructura financiera acorde a lo establecido al comité de riesgos de la Compañía, esto fue realizado con los recursos obtenidos por la celebración del Contrato de Compraventa de Notas con The Prudential Insurance Company of America, celebrado el 30 de diciembre de 2020. Derivado de la cobertura de tasas de interés que se tenía contratada sobre este préstamo, con el prepago se generó una sobre cobertura cuyo efecto fue un cargo al costo financiero por un monto de \$10,315 y un cargo al costo financiero por la amortización de costos capitalizados por un monto de \$953 que fueron reconocidos en enero de 2021 y considerando los efectos fiscales de la operación.

El 2 de febrero de 2021, se realizó un prepago parcial voluntario por \$140,000 al crédito sindicado con el objetivo de reducir el pago de intereses y alargar la vida promedio de esta. El prepago fue realizado con los recursos obtenidos por la celebración del Contrato de Crédito Bilateral con BBVA México anunciado el 27 de enero de 2021 por un monto de \$150,000. Derivado de la cobertura de tasas de interés que se tenía contratada, con el prepago se generó una sobre cobertura cuyo efecto fue un cargo al costo financiero por un monto de \$5,982 y un cargo al costo financiero por la amortización de costos capitalizados por un monto de \$717 que fueron reconocidos en febrero de 2021 y considerando los efectos fiscales de la operación. En adición en febrero 26 de febrero de 2021 la Compañía adquirió un préstamo por \$75,000 con ING Bank, estos recursos fueron utilizados para el prepago del crédito sindicado.

El 1 de marzo de 2021 se realizó el pago anticipado de la deuda bajo el crédito sindicado por \$84,000. El pago referido fue realizado con parte de los recursos obtenidos por los créditos mencionados en el párrafo anterior.

Conciliación entre los cambios relevantes de la deuda y los flujos de efectivo surgidos de actividades de financiamiento:

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Saldo inicial	\$ 682,691	864,614
Adquisición de préstamos	464,028	364,200
Pagos de préstamos	(444,701)	(545,407)
Pago de comisiones y otros gastos	(526)	(1,542)
Amortización de gastos	755	1,986
Fluctuación cambiaria	-	(1,160)
Saldo final	<u>\$ 702,247</u>	<u>682,691</u>

Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]

i. *Nuevas IFRS's adoptadas en el periodo 2022*

- Contratos onerosos – Costo de cumplimiento con contrato (Modificaciones IAS 37)
- Propiedad, planta y equipo: procedente antes de la intención de uso (Modificaciones IAS 16)
- Referencia al marco conceptual (Modificaciones a IFRS 3)

La adopción de estas nuevas normas y modificaciones antes mencionadas no tuvieron un impacto importante en los estados financieros consolidados de la Compañía.

ii. *Nuevas IFRS's emitidas no adoptadas*

A la fecha de estos estados financieros consolidados, la Compañía no ha adoptado las siguientes Normas IFRS nuevas y revisadas que se han emitido pero que aún no están vigentes:

- Clasificación de un pasivo como corriente y no corriente (Modificaciones a IAS 1) (1)
- IFRS 17 – Contratos de seguro (1)
- Información a revelar sobre políticas contables (Modificaciones a IAS 1 y IFRS 2) (1)

-Definición de estimados contables (Modificaciones a IAS 8) (1)

-Impuestos diferidos relacionados a activos y pasivos que surgen de una misma operación (Modificaciones IAS 12) (1)

(1) En vigor para los períodos anuales que comiencen a partir del 1o. de enero de 2023

La administración no espera que la adopción de las nuevas normas y modificaciones antes mencionadas tengan un impacto significativo en los estados financieros consolidados de la Compañía en períodos futuros.

Información a revelar sobre pasivos contingentes [bloque de texto]

El Servicio de Administración Tributaria (SAT) notificó a Distribuida del Álcali S.A de C.V. subsidiaria de Vitro, el inicio del ejercicio de sus facultades de comprobación en relación con el cumplimiento de las obligaciones de la empresa como sujeto directo, así como retenedor y responsable solidario en materia del impuesto sobre la renta correspondientes al ejercicio fiscal de 2015. En seguimiento con la revisión en proceso, durante los meses de abril a junio de 2022 se tuvieron sesiones técnicas y mesas de trabajo con la autoridad lo que llevó en el mes de julio 2022 a un acuerdo de autocorrección lo cual concluyó en el pago de \$23,003 el 27 de julio de 2022. Hasta el 31 de diciembre de 2022, a través de su equipo de expertos, Vitro ha determinado que no se ha requerido el registro de una provisión, debido a que la probabilidad de pérdida es considerada menos que probable. Nuestros expertos estiman que Vitro tiene los elementos suficientes para obtener una resolución favorable de las partidas restantes observadas por parte de la autoridad. No

obstante, hasta que todas las instancias sean finalizadas en este procedimiento, Vitro no puede asegurar la resolución favorable definitiva.

De acuerdo con las legislaciones en la que opera el Grupo, las empresas que realicen operaciones con partes relacionadas están sujetas a limitaciones y obligaciones fiscales, en cuanto a la determinación de los precios pactados, ya que éstos deberán ser equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables. En caso de que las autoridades fiscales revisaran los precios y rechazaran los montos determinados, podrían exigir, además del cobro del impuesto y accesorios que correspondan (actualización y recargos), multas sobre las contribuciones omitidas.

La Compañía se encuentra involucrada en varios juicios y reclamaciones, derivados del curso normal de sus operaciones, que se espera no tengan un efecto importante en su situación financiera y resultados futuros.

Información a revelar sobre riesgo de crédito [bloque de texto]

El riesgo de crédito se refiere al riesgo de que un cliente o contraparte incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera para la Compañía, y surge principalmente de las cuentas por cobrar a clientes e inversiones en valores de la Compañía.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar

La Compañía realiza evaluaciones de crédito de forma continua a sus clientes y ajusta los límites de crédito basado en los historiales crediticios y su solvencia actual. Así mismo, se monitorean los cobros y pagos de los clientes, y tiene una estimación para cartera de cobro dudoso basada en un modelo de perdidas crediticias esperadas, así como la experiencia histórica y en algún aspecto específico que haya sido identificado. Si bien dichas reservas para incobrables han estado históricamente dentro de las expectativas de la Compañía y dentro de la reserva establecida, no se puede garantizar que se continúe teniendo el mismo nivel de reservas para incobrables que ha tenido en el pasado. Una variación importante en la experiencia de la Compañía sobre las reservas para incobrables podría tener un impacto significativo en los resultados de operación consolidados y por ende en la situación financiera.

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la Administración de la Compañía también considera la demografía de su base de clientes, la cual incluye el riesgo de incumplimiento de la industria y país en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito, particularmente en circunstancias económicas deterioradas.

Al 31 de diciembre de 2022, la máxima exposición al riesgo de crédito es de \$308,309, adicionalmente la Compañía cuenta con garantías sobre ciertos saldos de cuentas por cobrar a clientes cuyo desempeño no satisface completamente las expectativas de la Administración.

La Compañía no tiene concentración de riesgo crediticio, puesto que las ventas y cuentas por cobrar consolidadas a un solo cliente no fueron superiores al 10% respecto del total de ventas, a nivel de segmentos existe una concentración en la división de contenedores y vidrio plano.

Información a revelar sobre impuestos diferidos [bloque de texto]

Los impuestos a la utilidad reconocidos en resultados se analizan como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Impuestos a la utilidad causado	\$ 31,661	\$ 45,905
Impuestos a la utilidad de ejercicios anteriores ⁽¹⁾	23,003	-
Impuestos a la utilidad diferido	(27,273)	(21,051)
Total	<u>\$ 27,391</u>	<u>\$ 24,854</u>

(1) Durante el ejercicio de 2022 el Sistema de Administración Tributaria continuó con el proceso de revisión de ejercicios anteriores, llegando a un acuerdo con la Compañía para saldar diferencias en criterio del año bajo revisión, el monto requerido de la autoridad por las diferencias de criterios antes mencionados fue autocorregido por la compañía registrando el correspondiente impuesto así como las actualizaciones y recargos, estos últimos incorporados como gasto financiero del ejercicio.

La conciliación entre la tasa señalada en la Ley de impuestos a la utilidad de la Compañía y la tasa real, se analiza como sigue:

**Año terminado el
31 de diciembre de**

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Gasto (beneficio) esperado	13,433	(24,613)
Efectos de inflación	(2,754)	(8,861)
Estimación (reversión) de valuación de pérdidas fiscales	(550)	142
Gastos no deducibles y otros	7,418	10,470
Reestructura	-	5,658
Des reconocimiento de impuestos diferidos activos, netos	-	30,024
Diferencia en tasa de Compañías fuera de México	(2,708)	8,255
Fluctuación cambiaria sin efectos fiscales	(10,451)	3,779
Otros	-	-
Impuestos a la utilidad de ejercicios anteriores	23,003	-
Gasto por impuestos a la utilidad	<u>27,391</u>	<u>24,854</u>

Los movimientos del saldo de impuestos diferidos en el ejercicio son como sigue:

**Año terminado el
31 de diciembre de**

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Saldo inicial	\$ 95,616	\$ 74,715
Impuesto diferido aplicado a resultados	27,273	21,051
Remediciones actuariales	14,917	2,177
Operaciones financieras derivadas	(377)	(8,323)
Efectos de conversión	2,649	5,996
Saldo final	<u>\$ 140,078</u>	<u>\$ 95,616</u>

Las principales diferencias temporales que originaron impuesto a la utilidad diferido en el estado consolidado de situación financiera se analizan como sigue:

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Cuentas por cobrar	\$ 3,541	\$ 5,054
Beneficios a los empleados	46,997	36,266
Pérdidas fiscales	24,494	24,192
Activo intangible	24,659	27,047
Activo fijo	23,964	(1,782)
Instrumentos financieros derivados	1,136	905
Inventarios	3,862	2,996
Otros	21,212	16,616
Impuesto a la utilidad diferido activo	<u>\$ 149,865</u>	<u>\$ 111,294</u>
Cuentas por cobrar	\$ -	\$ (4)
Beneficios a los empleados	(2,274)	(101)
Pérdidas fiscales	-	(1,632)
Activo fijo	8,588	9,574
Instrumentos financieros derivados	1,212	354
Anticipo a proveedores	467	194
Otros	1,794	7,293
Impuesto a la utilidad diferido pasivo	<u>\$ 9,787</u>	<u>\$ 15,678</u>

Al 31 de diciembre de 2022 la Compañía y sus subsidiarias mantienen pérdidas fiscales por amortizar por un importe de \$489,728, cuyo derecho a ser amortizadas contra utilidades futuras caduca como sigue:

Vencimiento en:	Pérdidas de Compañías Mexicanas	Pérdidas de Compañías Extranjeras
2023	\$ 44	-
2024	56	-
2027	259	-
2029	35	8,057
2030	604	28,418
2031	54,676	3,275
2031 en adelante	27,559	366,745
Total	<u>\$ 83,233</u>	<u>406,495</u>

En la determinación del impuesto a la utilidad diferido, al 31 de diciembre de 2022, se incluyeron los efectos de pérdidas fiscales por amortizar de compañías mexicanas por \$1,581, las cuales no fueron reconocidas como activos debido a que no existe una alta probabilidad de que puedan recuperarse.

Adicionalmente, en las entidades en el extranjero no fueron reconocidas pérdidas fiscales por \$406,495. La Administración considera que existen probabilidades de que dichas pérdidas puedan recuperarse en años posteriores, sin embargo, durante 2022 ha tomado la decisión de reservar los impuestos diferidos activos netos de las entidades extranjeras en Estados Unidos de América.

Los impuestos a la utilidad reconocidos en otros componentes de la utilidad integral se analizan como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Efecto de operaciones financieras derivadas	\$ (377)	\$ (8,323)
Remediones actuariales del plan de beneficios	14,917	2,177
Total de impuestos a la utilidad reconocidos en otros componentes de la utilidad integral	\$ 14,540	\$ (6,146)

Hasta 2013 la Compañía consolidaba sus resultados fiscales de la operación en México. Con posterioridad y de acuerdo con la reforma hacendaria la Compañía tiene la obligación del pago del impuesto diferido determinado a esa fecha, el cual será pagado de acuerdo con las disposiciones transitorias de la nueva Ley. Durante el ejercicio 2022 la compañía pago \$17,948 y al 31 de diciembre de 2022, el ISR por consolidación fiscal asciende a \$10,855 a corto plazo.

A partir del 1 de enero de 2021, las entidades de Vitro con sede en los Estados Unidos de América se reestructuraron creando cuatro contribuyentes: 1) Vitro Assets Corp. con Vitro Flat Glass, LLC (empresas bajo consolidación fiscal) como su única subsidiaria; 2) Vitro Packaging, LLC; 3) Vitro Chemicals, Fibers and Mining, LLC y 4) Pittsburgh Glassworks, LLC con Vitro Autoglass LLC y Vitro Meadville Flat Glass, LLC como sus subsidiarias. Anterior a esta reestructura, las empresas antes indicadas consolidaban su resultado fiscal. Durante 2022 estas entidades mantuvieron su estructura, salvo por la compra venta entre partes relacionadas de la empresa Vitro Meadville Flat Glass, LLC, La cual fue enajenada por Pittsburgh Glass Works, LLC y adquirida por Vitro Assets Corp el 16 de Noviembre de 2022.

Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se tenían celebrados diversos contratos de intercambio de flujos de los denominados Interest Rate Swaps con la finalidad de mitigar el riesgo por la variabilidad de la tasa de interés pagada en los pasivos contraídos en dólares.

Durante 2022 se designaron Swaps de commodities y opciones de commodities como de cobertura, con la finalidad de mitigar el riesgo de la variabilidad del precio del gas natural por el consumo de su operación habitual.

Este tipo de operaciones representan mecanismos de cobertura para buscar fijar la tasa de interés de las obligaciones financieras y fijar el precio del gas natural. Estas operaciones de acuerdo con la normatividad contable son

consideradas como operación de cobertura. Para propósitos contables, la Compañía ha designado dichos Swaps de Tasa bajo el modelo de cobertura de flujo de efectivo para cubrir una porción del pago de intereses de la deuda en USD, además durante 2022 se designaron los swaps de commodities y las opciones de commodities bajo el modelo de cobertura de flujo de efectivo para cubrir una porción del consumo de gas natural.

Al 31 de diciembre de 2022 la compañía tiene un exceso de interest rate swap por \$124,779 el cual tiene un valor de mercado de \$925 que afecta el resultado integral de financiamiento.

La posición en el instrumento financiero derivado al 31 de diciembre de 2022 se resume a continuación:

Banco	ING ^[1]	BBVA	BBVA ^[2]	ING y Macquarie
Nocional	75,000	75,000	170,000	9,571
Moneda del Nocional	USD	USD	USD	MMBTU's
Línea en el estado financiero donde se encuentra el instrumento de cobertura	Instrumentos Financieros Derivados	Instrumentos Financieros Derivados	Instrumentos Financieros Derivados	Instrumentos Financieros Derivados
Precio pactado promedio	1.69%	1.82%	1.68%	5.33 USD
Subyacente	Libor 1M	Libor 1M	Libor 1M	Henry Hub
Valor razonable al 31 de diciembre 2022	5,237	5,271	10,893	(6,362)
Vencimiento	Enero-26	Febrero-26	Junio-25	Diciembre-23
Cambio en el valor razonable para medir la ineffectividad del instrumento de cobertura	7,220	5,238	10,689	(6,362)
Monto reconocido en ORI	7,220	7,403	10,893	(6,235)
Ineffectividad reconocida en ER ^[3]	1,259	1,101	-	3,648
Reclasificación de ORI a ER ^[4]	-	-	-	3,708
Exposición cubierta (Valor en libros de la partida cubierta o Presupuesto Cubierto)	150,000	75,000	170,000	19,153
Moneda Exposición	USD	USD	USD	MMBTU's
Cambio en el valor razonable para medir la ineffectividad del instrumento cubierto	(7,326)	(7,080)	(14,805)	6,235
Razón de Cobertura	50%	100%	100%	50%

Prueba de Efectividad	99.87%	107% ^[5]	115%	100%
-----------------------	--------	---------------------	------	------

La posición en el instrumento financiero derivado al 31 de diciembre de 2021 se resume a continuación:

Banco	ING ⁽³⁾	BBVA	BBVA ⁽²⁾
Nocional	75,000	75,000	170,000
Moneda del Nocional	USD	USD	USD
Línea en el estado financiero donde se encuentra el instrumento de cobertura	Instrumentos Financieros Derivados	Instrumentos Financieros Derivados	Instrumentos Financieros Derivados
Precio pactado promedio	1.69%	1.82%	1.68%
Subyacente	Libor 1M	Libor 1M	Libor 1M
Valor razonable al 31 de diciembre 2021	(1,650)	(1,709)	(3,483)
Vencimiento	Enero 26	Febrero 26	Junio 25
Cambio en el valor razonable para medir la ineffectividad del instrumento de cobertura	(1,650)	(1,754)	(3,544)
Monto reconocido en ORI ⁽²⁾	1,133	1,155	(3,483)
Ineffectividad reconocida en ER	459	369	-
Reclasificación de ORI a ER	-	-	-
Exposición cubierta (Valor en libros de la partida cubierta o Presupuesto Cubierto)	150,000	75,000	170,000
Moneda exposición	USD	USD	USD
Cambio en el valor razonable para medir la ineffectividad del instrumento cubierto	1,228	1,724	3,494
Razón de cobertura	50%	100%	100%
Prueba de efectividad	100%	106%	100% ⁽¹⁾

⁽¹⁾La cobertura, a pesar de ser 100% del nocional, arroja un porcentaje de ineffectividad y una porción a ser reconocida en el estado de resultados como ineffectividad.

⁽²⁾En junio 2020 Vitro renegocio su interest rate swap con BBVA con el objeto de alinearlos a la nueva deuda usada para prepagar anticipadamente el crédito sindicado que estaba cubierto.

⁽³⁾Corresponde a un interest rate swap contratado por Vitro, S.A.B. con ING el cual es replicado a dos subsidiarias.

Al 31 de diciembre de 2022, el 26% de los financiamientos están denominados bajo una tasa fija y 74% de los financiamientos a tasa variable.

La administración evalúa si la relación de cobertura cumple con los criterios de efectividad al inicio de la relación de cobertura, de manera continua en cada fecha de reporte y ante un cambio significativo en las circunstancias que afectan los requisitos de cobertura.

En el curso ordinario del negocio, históricamente la Compañía ha contratado calls, swaps y otros instrumentos financieros derivados (IFD) con la finalidad de mitigar y cubrir su exposición a las fluctuaciones del precio del gas natural y electricidad. El porcentaje de consumo de combustible estimado cubierto ha variado del 10% al 100%. Durante 2022 el porcentaje cubierto era de 44%. El porcentaje de consumo y los precios cubiertos cambian constantemente de acuerdo con las condiciones del mercado con base en las necesidades de la Compañía y al uso de combustibles alternativos dentro de sus procesos de producción.

Los IFD's que mantuvo en posición la Compañía durante los ejercicios presentados fueron calls y swaps, los cuales fueron adquiridos por la necesidad de cubrir económicamente la fluctuación en el precio del gas natural y electricidad que utilizan algunas plantas de la Compañía. Dichos IFD's no fueron designados como cobertura para propósitos contables, por lo que la fluctuación en el valor razonable se reconoció en los resultados del periodo dentro del costo financiero neto, con excepción en el año de 2022 por los instrumentos financieros de gas, mismos que a partir de dicho año se registran como de cobertura económica y contable.

A continuación, se muestran las posiciones que estuvieron vigentes y sus características al 31 de diciembre de 2022:

Tipo de instrumento	Tipo de subyacente	Nocional anual en MWHs	Precio promedio	Fecha de inicio	Fecha de vencimiento	Valor razonable
Implícito	Electricidad	85,617	\$49-186	30-dic-22	30-nov-23	(1,641)

Los efectos en los resultados del ejercicio para los años terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021 relacionados con los IFD's descritos anteriormente se encuentran en el costo financiero.

[1] Corresponde a un interest rate swap contratado por Vitro, S.A.B. con ING el cual es replicado a dos subsidiarias.

[2] En junio 2020 Vitro renegoció su interest rate swap con BBVA con el objeto de alinearlos a la nueva deuda usada para prepagar anticipadamente el crédito sindicado que estaba cubierto.

[3] La ineffectividad reconocida es originada por el valor inicial del instrumento, ya que es una cobertura off market.

[4] Las reclasificaciones realizadas para los derivados de commodities son relacionadas con la amortización del valor acumulado en ORI de un derivado que tuvo un unwind y la amortización del valor tiempo de las opciones contratadas.

[5] En junio 2020 Vitro renegoció su interest rate swap con BBVA con el objeto de alinearlos a la nueva deuda usada para prepagar anticipadamente el crédito sindicado que estaba cubierto.

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

a) En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 15 de noviembre de 2022 se aprobó lo siguiente:

- Decreto y pago de dividendos a razón de \$0.0212 por acción.

Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

Las utilidades y el número de acciones ordinarias utilizadas para el cálculo de la utilidad por acción básica y diluida son como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Utilidad (Pérdida) por operaciones continuas atribuible a la participación controladora	\$ 17,864	\$ (106,601)
Promedio ponderado de acciones ordinarias para propósito del cálculo de utilidad por acción básica y diluida	470,027,224	471,431,335
Utilidad (pérdida) por acción proveniente de operaciones continuas	\$ 0.0380	\$ (0.2261)

La Compañía no tuvo efectos de dilución que afectaran los promedios de acciones ordinarias para propósito de dichos cálculos. La disminución de la utilidad por acción básica y la utilidad por acción ha sido principalmente por la disminución en la utilidad del ejercicio respecto al año anterior.

Información a revelar sobre beneficios a los empleados [bloque de texto]

Los beneficios a los empleados reconocidos en el estado de situación financiera consolidado, por país, son como sigue:

	31 de diciembre de	
	2022	2021
México	\$ 86,540	\$ 45,836
Estados Unidos de América	49,384	66,566
Canadá	(4,061)	(3,639)
Otros	99	128
Pasivo (activo) neto definido total	\$ 131,962	\$ 108,891

A continuación, se describen los tipos de beneficios posteriores al retiro que son otorgados por la Compañía:

Plan de beneficios definidos

La Compañía tiene un plan de pensiones con beneficios definidos que cubre a todo el personal en México, que consiste en un pago único o una pensión mensual calculada con base en la suma de una pensión básica, un factor adicional por antigüedad y un factor adicional para ingresos iguales o menores al tope máximo utilizado para el Instituto Mexicano del Seguro Social.

Los planes de la Compañía en México cubren también primas de antigüedad, que consisten en un pago único de 12 días por cada año trabajado con base en el último sueldo, limitado al doble del salario mínimo establecido por ley. Los pasivos relativos y los costos anuales de los beneficios antes descritos son calculados por un actuario independiente, conforme a las bases definidas en los planes, utilizando el método de crédito unitario proyectado.

Adicionalmente, en Estados Unidos y Canadá, la Compañía otorga planes de retiro para personal clave, así como beneficios de planes médicos post-empleo, principalmente.

La valuación de los beneficios a los empleados por los planes al retiro se basa principalmente en los años de servicio cumplidos, su edad actual y su remuneración estimada a la fecha de retiro. Las principales subsidiarias de la Compañía han constituido fondos destinados al pago de beneficios al retiro a través de fideicomisos irrevocables. La Compañía no se encuentra expuesta a riesgos inusuales relacionados a los activos del plan.

A continuación, se presenta información financiera en relación con los beneficios a los empleados:

31 de diciembre de

	2022	2021
Pasivo (activo) neto definido por:		
Plan de pensiones	\$ 112,221	\$ 79,822
Beneficios médicos post-empleo	19,741	29,069
Pasivo (activo) neto definido total	<u>\$ 131,962</u>	<u>\$ 108,891</u>
Importe reconocido en resultados por:		
Plan de pensiones	\$ 10,717	\$ 10,165
Beneficios médicos post-empleo	1,127	(14,468)
Total reconocido en resultados	<u>\$ 11,844</u>	<u>\$ (4,303)</u>
Importe reconocido en utilidad integral, bruto de impuestos por:		
Plan de pensiones	\$ 40,634	\$ (658)
Beneficios médicos post-empleo	(8,149)	(1,375)
Total reconocido en utilidad integral	<u>\$ 32,485</u>	<u>\$ (2,033)</u>

A continuación, se presentan los valores presentes de la obligación por beneficios definidos, así como de los activos del plan asignados a dichas obligaciones:

	México	Estados Unidos de América	Canadá	Otros	Total
31 de diciembre de 2022:					
Obligación por beneficios definidos	\$ 233,112	\$ 123,609	\$ 5,775	\$ 99	\$ 362,595
Activos del plan	(146,572)	(74,225)	(9,836)	-	(230,633)
(Activo) pasivo neto definido	<u>\$ 86,540</u>	<u>\$ 49,384</u>	<u>\$ (4,061)</u>	<u>\$ 99</u>	<u>\$ 131,962</u>
31 de diciembre de 2021:					
Obligación por beneficios definidos	\$ 203,022	\$ 170,593	\$ 7,737	\$ 128	\$ 381,480
Activos del plan	(157,186)	(104,027)	(11,376)	-	(272,589)
(Activo) pasivo neto definido	<u>\$ 45,836</u>	<u>\$ 66,566</u>	<u>\$ (3,639)</u>	<u>\$ 128</u>	<u>\$ 108,891</u>

El movimiento en las obligaciones por beneficios definidos en el año se muestra a continuación:

**Año terminado el
31 de diciembre de**

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Obligaciones por beneficios definidos al 1 de enero	\$ 381,480	\$ 444,967
Costo del periodo por servicios del año	5,592	(10,568)
Costo financiero del periodo	19,007	17,656
Remediciones actuariales	(18,140)	(16,139)
Beneficios pagados	(36,036)	(48,075)
Efecto por conversión	10,721	(6,327)
Otros	(29)	(34)
Obligaciones por beneficios definidos	<u>\$ 362,595</u>	<u>\$ 381,480</u>

Al 31 de diciembre de 2021, el costo del periodo por servicios del año incluye un beneficio por \$14,604 como resultado de una modificación en el plan de beneficios a los empleados de una subsidiaria. A partir del 1 de enero de 2022, se proporciona cobertura médica para jubilados y cónyuges o dependientes cubiertos hasta la edad de 65 años bajo un plan PPO. A partir de los 65 años, los jubilados y los cónyuges cubiertos recibirán contribuciones mensuales de cien dólares que pueden destinarse a la prima de un plan de atención médica u otros gastos de atención médica.

El cambio en el valor razonable de los activos del plan en el año se muestra a continuación:

**Año terminado el
31 de diciembre de**

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Valor razonable de los activos del plan al 1 de enero	\$ 272,589	\$ 291,589
Rendimiento real	13,986	12,621
Remediciones actuariales	(50,625)	(14,106)
Aportaciones de la Compañía	2,605	11,958
Beneficios pagados	(14,107)	(23,634)
Gastos administrativos	(1,230)	(1,230)
Efecto por conversión	7,415	(4,609)
Valor razonable de los activos del plan	<u>\$ 230,633</u>	<u>\$ 272,589</u>

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, las principales hipótesis actuariales utilizadas fueron las siguientes:

31 de diciembre de

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Tasa de descuento		
México	9.25%	7.75%
Estados Unidos de América		
Vitro Flat Glass	5.14%	2.64%
Pittsburgh Glass Works	5.07%	2.40%
Canadá	5.06%	3.19%
Tasa de incremento salarial		
México	4.00 a 7.00%	4.25%
Estados Unidos de América		
Vitro Flat Glass	N/A	N/A
Pittsburgh Glass Works	N/A	N/A
Canadá	N/A	N/A

La duración promedio de las obligaciones por beneficios definidos es de aproximadamente 10 años.

La siguiente tabla muestra los flujos futuros por beneficios que se esperan sean pagados en los próximos años:

Pagos esperados en los años:	<u>Importe</u>
------------------------------	----------------

Pagos esperados en los años:	Importe
	\$
2023	64,273
2024	34,429
2025	35,351
2026	37,144
2027 y posteriores	191,398
	<u>\$ 362,595</u>

Estos importes se basan en datos actuales y reflejan los servicios futuros esperados, según sea el caso. Los pagos por beneficios se basan en los supuestos que los participantes inactivos se retiran a la edad de 65 años, y otras hipótesis actuariales a lo largo de un periodo de 10 años.

Las categorías de los activos del plan, al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se muestran a continuación:

	Tasa de rendimiento real		Valor razonable de los activos del plan	
	2022	2021	2022	2021
Instrumentos de capital	(10.61%)	(4%)	\$ 145,674	\$ 170,698
Instrumentos de deuda	(7.41%)	2.10%	84,959	101,891
			<u>\$ 230,633</u>	<u>\$ 272,589</u>

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, los activos del plan incluyen 54,201,598 acciones de Vitro, cuyos valores razonables ascienden a \$61,240 y \$63,829, respectivamente. La Compañía no se encuentra expuesta a riesgos inusuales relacionados a los activos del plan.

La compañía, dentro de sus subsidiarias en Estados Unidos, cuenta con activos invertidos de la siguiente forma: efectivo el 2%, activos en renta fija el 46% y por último activo en renta variable el 52%.

La determinación de las obligaciones por beneficios definidos se lleva a cabo utilizando hipótesis actuariales, como los son la tasa de descuento y los incrementos salariales. El análisis de sensibilidad que se muestra a continuación se desarrolló con base en la razonabilidad de posibles cambios respecto de las hipótesis actuariales al 31 de diciembre de 2022, manteniendo constante el resto de las hipótesis utilizadas, sin embargo, puede no representar los cambios reales

en las obligaciones por beneficios definidos puesto que las hipótesis actuariales están correlacionadas entre sí y es poco probable que varíen de forma aislada.

Los importes que se incluyen en la siguiente tabla representan un incremento o un (decremento) en la obligación por beneficios definidos, según corresponda.

	Pasivo
Incremento en la tasa de descuento del 0.50%	\$ (11,412)
Decremento en la tasa de descuento del 0.50%	12,750

Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

Un segmento operativo es un componente de la Compañía que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a transacciones con cualquiera de los otros componentes de la Compañía. Todos los resultados de operación de los segmentos operativos son revisados periódicamente por la Administración de la Compañía para tomar decisiones sobre los recursos que se deben distribuir al segmento y evaluar su desempeño.

Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

Las políticas contables, administrativas y de operación de los segmentos son las mismas que las descritas por Vitro. La Compañía evalúa la actuación de sus segmentos en base a la utilidad de operación. Las ventas y transferencias entre segmentos son contabilizadas en cada segmento como si fueran hechas a terceros, esto es a precios de mercado.

Los segmentos que reportan en Vitro son unidades estratégicas de negocios que ofrecen diferentes productos. Estos segmentos son administrados separadamente; cada uno requiere su propio sistema de producción, tecnología y estrategias de mercadotecnia y distribución. Cada mercado sirve a diferentes bases de clientes.

La Compañía tiene tres segmentos operativos reportables: Vidrio Plano, Químicos y Envases. Los productos principales de cada uno de los segmentos son:

Segmento	Productos principales
Vidrio Plano	Vidrio plano para la industria de la construcción y para la industria automotriz.
Químicos	Productos químicos inorgánicos
Envases	Envases de vidrio, componentes de precisión, así como maquinaria y moldes para la industria del vidrio.

Las compañías tenedoras, corporativas y otras, al no calificar como segmento de operación de acuerdo con la IFRS 8 “Segmentos de operación”, son clasificadas dentro de la columna de “Otros”.

a) En las siguientes tablas se presenta cierta información por segmentos al 31 de diciembre de 2022 y 2021:

Año terminado el 31 de diciembre de 2022

	Vidrio				Otros y		
	<u>Plano</u>	<u>Químicos</u>	<u>Envases</u>	<u>Subtotal</u>	<u>eliminaciones</u>	<u>Consolidado</u>	
Ventas consolidadas	\$ 1,903,941	\$ 179,458	\$ 270,911	\$ 2,354,310	\$ (1,948)	\$ 2,352,362	
Ventas a otros segmentos	441	149	6,660	7,250	(7,250)	-	
Ventas netas a terceros	1,903,500	179,308	264,251	2,347,059	5,303	2,352,362	
Utilidad (pérdida) neta antes de otros gastos	22,199	15,564	41,903	79,666	6,604	86,270	
Ingreso por intereses	3,623	6,104	14,035	23,762	(22,061)	1,701	
Gastos financieros	62,839	9,560	22,745	95,144	(29,400)	65,744	
Utilidad (pérdida) neta antes de impuestos a la utilidad	(38,230)	19,145	2,992	(16,093)	60,868	44,775	
Impuestos a la utilidad	311	4,536	5,054	9,901	17,490	27,391	
Depreciación y amortización	119,037	6,186	21,487	146,710	(961)	145,749	
Inversión en activos fijos	93,287	3,377	53,405	150,069	2,064	152,133	
Perdida por deterioro	41,746	-	-	41,746	-	41,746	

Derivado de las caídas de volumen del mercado automotriz de equipo original y ante la incertidumbre de esta industria, la Compañía realizó pruebas del valor de recuperación de los activos de la UGE automotriz que pertenece al segmento de vidrio plano concluyendo en el reconocimiento de una pérdida por deterioro en 2022 por un importe de \$41,746 el cual fue asignado de la siguiente manera, propiedad planta y equipo \$40,519 y activos intangibles \$1,227 y en 2021 por un importe de \$50,000 el cual fue asignado de la siguiente manera, propiedad planta y equipo \$43,722, activos intangibles \$1,696 y crédito mercantil \$4,582.

Al 31 de diciembre de 2022 las ventas netas a terceros de los segmentos Vidrio Plano y Envases se componen de la siguiente manera:

	<u>Vidrio Plano</u>
Negocio arquitectónico	\$ 1,056,894
Negocio automotriz	929,854
Eliminaciones	(83,248)
Total de ventas de Vidrio Plano	<u>\$ 1,903,500</u>

	<u>Envases</u>
Negocio de envases farmacéutico, perfumero y medicinal	\$ 249,245
Negocio de máquinas, moldes y refacciones	45,603
Eliminaciones	(30,597)
Total de ventas de Envases	<u>\$ 264,251</u>

El segmento de químicos no presenta ventas subsegmentos que tengan que ser eliminadas internamente.

Año terminado el 31 de diciembre de 2021

	<u>Vidrio</u>		<u>Químicos</u>		<u>Envases</u>		<u>Subtotal</u>		<u>Otros y</u>		<u>Consolidado</u>
	<u>Plano</u>								<u>eliminaciones</u>		
Ventas consolidadas	\$ 1,565,875	\$	169,083	\$	225,469	\$	1,960,427	\$	(2,859)	\$	1,957,568
Ventas a otros segmentos	315		1,577		5,836		7,728		(7,728)		-
Ventas netas a terceros	1,565,560		167,506		219,633		1,952,699		4,869		1,957,568
Utilidad (pérdida) neta antes de otros gastos	(57,850)		35,370		31,357		8,877		12,270		21,147
Ingreso por intereses	6,416		4,844		16,192		27,452		(24,805)		2,647
Gastos financieros	65,179		7,636		16,962		89,777		(18,560)		71,217
Utilidad (pérdida) neta antes de impuestos a la utilidad	(144,901)		31,286		28,719		(84,896)		2,852		(82,044)
Impuestos a la utilidad	(25,994)		10,726		8,453		(6,815)		31,669		24,854
Depreciación y amortización	121,839		5,905		20,668		148,412		(636)		147,776
Inversión en activos fijos	70,943		5,253		18,047		94,243		11,640		105,883

Pérdida por deterioro	50,000	-	-	50,000	-	50,000
-----------------------	--------	---	---	--------	---	--------

Al 31 de diciembre de 2021 las ventas netas a terceros de los segmentos Vidrio Plano y Envases se componen de la siguiente manera:

	<u>Vidrio Plano</u>
Negocio arquitectónico	\$ 929,299
Negocio automotriz	778,702
Eliminaciones	(142,441)
Total de ventas de Vidrio Plano	<u>\$ 1,565,560</u>

	<u>Envases</u>
Negocio de envases farmacéutico, perfumero y medicinal	\$ 204,853
Negocio de máquinas, moldes y refacciones	30,479
Eliminaciones	(15,699)
Total de ventas de Envases	<u>\$ 219,633</u>

El segmento de químicos no presenta ventas subsegmentos que tengan que ser eliminadas internamente.

Al 31 de diciembre de 2022 los activos y pasivos por segmentos se conforman como sigue:

	<u>Vidrio</u>				<u>Otros y</u>	
	<u>Plano</u>	<u>Químicos</u>	<u>Envases</u>	<u>Subtotal</u>	<u>eliminaciones</u>	<u>Consolidado</u>
Total activo	2,437,062	326,512	700,906	3,464,480	(906,255)	2,558,225
Total pasivo	1,255,520	175,728	436,352	1,867,600	(515,291)	1,352,309

Al 31 de diciembre de 2021 los activos y pasivos por segmentos se conforman como sigue:

	<u>Vidrio</u>				<u>Otros y</u>	
	<u>Plano</u>	<u>Químicos</u>	<u>Envases</u>	<u>Subtotal</u>	<u>eliminaciones</u>	<u>Consolidado</u>
Total activo	2,376,912	311,935	654,169	3,343,016	(803,694)	2,539,322
Total pasivo	1,206,420	173,286	415,753	1,795,459	(456,542)	1,338,917

b) Información acerca de clientes principales

Las ventas netas consolidadas del segmento de envases realizadas por la Compañía presentaron dos casos de concentración, cuyo importe fue superior al 10% para el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2022 y 2021.

Adicionalmente, en el segmento de vidrio plano se tiene un solo caso de concentración de ventas a un solo cliente cuyos importes fueron superiores al 10% para los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021.

c) Información geográfica

Cierta información geográfica acerca de las operaciones de la Compañía se resume como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Ventas netas a clientes ⁽¹⁾en:		
Extranjero, principalmente a EUA	\$ 1,669,286	\$ 1,343,289
México	683,076	614,279

⁽¹⁾ De acuerdo al país donde se localiza el cliente.

La información geográfica de terrenos y edificios, maquinaria y equipo, e inversiones en proceso se resume como sigue:

	31 de diciembre de	
	2022	2021
Terrenos y edificios, maquinaria y equipo e inversiones en proceso:		
Extranjero, principalmente en EUA	\$ 401,723	\$ 501,622
México	738,076	641,407

Los otros activos no circulantes diferentes a partidas monetarias se resumen como sigue:

	31 de diciembre de	
	2022	2021
Activo intangible, incluyendo crédito mercantil:		
Extranjero, principalmente en EUA	\$ 261,254	\$ 281,940
México	20,682	13,068

Información a revelar sobre hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa [bloque de texto]

El 26 de enero de 2023, la compañía dispuso de \$20,000 de su línea de crédito con Banorte con vencimiento en abril de 2027 y el 2 de febrero de 2023 dispuso de \$20,000 del mismo crédito con vencimiento en noviembre de 2025, adicionalmente, el 9 de enero de 2023 se dispuso de \$30,000 de su línea de crédito a corto plazo con HSBC con vencimiento en 3 meses.

Información a revelar sobre gastos [bloque de texto]

Las principales partidas que integran los rubros de costos y gastos generales al 31 de diciembre de 2022 y 2021, son las siguientes:

	2022		
	Costo de ventas	Gastos de administración	Gastos de distribución y venta
Costo de venta de inventario	\$ 667,311	-	-
Sueldos, salarios y beneficios	392,884	64,435	38,107
Fletes	36,038	47	215,987
Depreciación y amortización	123,357	16,854	5,538
Deterioro	41,746	-	-
Mantenimiento	94,376	2,473	1,858
Energía	114,420	1,262	664
Otros	361,683	54,527	32,525
Total	\$ 1,831,815	139,598	294,679

2021

	Costo de ventas	Gastos de administración	Gastos de distribución y venta
Costo de venta de inventario	\$ 589,322	-	-
Sueldos, salarios y beneficios	317,917	65,723	37,617
Fletes	34,591	92	171,048
Depreciación y amortización	125,479	17,200	5,097
Deterioro	45,418	-	-
Mantenimiento	70,554	2,221	1,430
Energía	82,477	794	564
Otros	295,804	44,441	28,632
Total	\$ 1,561,562	130,471	244,388

Información a revelar sobre medición del valor razonable [bloque de texto]

El valor razonable de los instrumentos financieros que se presentan más adelante ha sido determinado por la Compañía usando la información disponible en el mercado u otras técnicas de valuación que requieren de juicio para desarrollar e interpretar las estimaciones de valores razonables, así mismo utiliza supuestos que se basan en las condiciones de mercado existentes a cada una de las fechas del balance general. Consecuentemente, los montos estimados que se presentan no necesariamente son indicativos de los montos que la Compañía podría realizar en un intercambio de mercado actual.

Las siguientes tablas muestran las técnicas de valuación usadas para medir los valores razonables Nivel 2 para los instrumentos financieros medidos a valor razonable en el estado de situación financiera, así como también los datos usados. Los procesos de valuación correspondientes se describen más adelante.

Tipo	Técnica de valuación	Relación entre información observada y valor razonable
Instrumentos financieros derivados SWAPS (Nivel 2)	El valor razonable se determina calculando la diferencia entre el valor presente neto de la parte activa y pasiva. Para calcular el valor presente neto de cada parte, primero se calcula los flujos de efectivo futuros conforme a la curva de proyección del subyacente analizado (Tasa de interés, molécula de gas, etc.) Dichos flujos son posteriormente descontados a valor presente con una curva de tasa de interés, la cual está acorde a la divisa de	Para posiciones donde se paga un precio fijo, una baja en el precio del activo subyacente espera que el derivado disminuya. Si se recibe un precio fijo, el valor aumenta.

	dichos flujos de efectivo.	
Instrumentos financieros derivados – opciones de compra y venta. (Nivel 2)	El valor razonable se determina calculando el valor presente neto de la diferencia esperada entre el valor futuro del subyacente (Tasa de interés, molécula de gas, etc.) y el valor pactado al inicio, más un premio basado en el tiempo remanente al vencimiento de dicha opción. Para calcular el valor presente neto primero se calcula el valor esperado de la opción a su vencimiento conforme al subyacente correspondiente utilizando modelos como el Black-Scholes. Dichos flujos son posteriormente descontados a valor presente con una tasa de interés (curva), la cual está acorde a la divisa de dichos flujos de efectivo.	Para posiciones de opciones de compra, con una baja en el precio del activo subyacente (Tasa de interés, molécula de gas, etc.) se espera que el derivado disminuya. Para opciones de venta, el valor aumenta. Las opciones serán activos o pasivos dependiendo si fueron adquiridas o vendidas.
Deuda (Nivel 2)	El valor razonable de la deuda es determinado usando las curvas de tasas y descontando los flujos futuros usando tasas de rendimiento de instituciones de alto valor crediticio.	El valor razonable de la deuda esta inversamente relacionado con la cobertura de sus instrumentos financieros derivados.

Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]

Los importes de efectivo y equivalentes de efectivo de la Compañía, así como las cuentas por cobrar y por pagar a terceros y partes relacionadas, y la porción circulante de préstamos bancarios y deuda a largo plazo se aproximan a su valor razonable, debido a que tienen vencimientos a corto plazo. La deuda a largo plazo de la Compañía se registra a su costo amortizado y consiste en deuda que genera intereses a tasas fijas y variables que están relacionadas a indicadores de mercado. Para obtener y revelar el valor razonable de la deuda a largo plazo se utilizan diversas fuentes y metodologías como son: precios de cotización del mercado o las cotizaciones de los operadores para instrumentos similares; otras técnicas de valuación para los casos de aquellos pasivos que no tienen cotización en el mercado y no es factible encontrar cotizaciones de operadores de instrumentos similares.

Información a revelar sobre ingresos (gastos) financieros [bloque de texto]

A continuación, se presenta un desglose de las partidas más importantes que componen el costo financiero:

a)Ingreso financiero:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Productos financieros	\$ (1,701)	\$ (2,647)
Ganancia cambiaria	(8,291)	
Operaciones financieras derivadas	(1,341)	-
Total	<u>\$ (11,333)</u>	<u>\$ (2,647)</u>

b)Costo financiero

	2022	2021
Gastos por intereses	\$ 33,290	\$ 24,852
Actualización de impuestos a la consolidación fiscal	1,246	2,788
Operaciones financieras derivadas	-	19,177
Gasto por intereses sobre arrendamientos	2,850	2,665
Pérdida cambiaria	-	7,231
Resultado financiero, neto de beneficios a los empleados	5,021	5,035
Otros gastos financieros	23,337	9,469
Total	<u>\$ 65,744</u>	<u>\$ 71,217</u>

Información a revelar sobre instrumentos financieros [bloque de texto]

A continuación, se presentan los importes en libros de los instrumentos financieros y sus valores razonables:

	31 de diciembre 2022		31 de diciembre de 2021	
	Valor razonable	Valor en libros	Valor razonable	Valor en libros
Activos financieros				
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 122,699	122,699	\$ 110,122	110,122
<i>Activos financieros medidos a costo amortizado</i>				
Cuentas por cobrar y otros activos circulantes	161,471	161,471	246,924	246,924
<i>Activos financieros a su valor razonable a través de resultados</i>				
Instrumentos financieros derivados	2,737	2,737	1,344	1,344
<i>Activos financieros a su valor razonable a través de ORI</i>				
Instrumentos financieros derivados de cobertura	21,402	21,402	-	-
Pasivos financieros				
<i>Pasivos financieros a costo amortizado</i>				
Deuda e intereses por pagar	665,957	703,989	720,300	683,275
Pasivo por arrendamiento	48,348	41,098	59,019	50,643
Proveedores y otros pasivos	349,939	349,939	340,030	340,030
<i>Pasivos financieros a su valor razonable a través de resultados</i>				
Instrumentos financieros derivados	9,972	9,972	3,783	3,783
<i>Pasivos financieros a su valor razonable a través de ORI</i>				
Instrumentos financieros derivados de cobertura	-	-	13,011	13,011

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Vitro, S.A.B. de C.V. (“Vitro” y sus subsidiarias ó la “Compañía”) es una compañía tenedora y operadora cuyas subsidiarias se dedican a servir diversos mercados, entre los que se encuentran vidrio plano para uso de la industria de la construcción y automotriz; así como envases de vidrio para los mercados de cosméticos, fragancias, farmacéuticos y licores. Adicionalmente, Vitro y sus subsidiarias, se dedican a la fabricación de maquinaria, equipos y bienes de capital para uso industrial, la fabricación de productos químicos inorgánicos, así como a la comercialización de la energía. Las oficinas corporativas de Vitro se encuentran ubicadas en Avenida Ricardo Margáin Zozaya No. 400, Colonia Valle del Campestre, en San Pedro Garza García, Nuevo León, México.

Información a revelar sobre la hipótesis de negocio en marcha [bloque de texto]

Negocio en marcha

Como resultado de la permanencia del COVID-19 en el mundo la Compañía ha estado tomando medidas sanitarias y para mitigar la propagación de este virus, se ha mantenido el aislamiento social, apoyo a empleados que han dado positivo a las pruebas, restricciones de visitas a nuestros centros de trabajo, vigilancia y monitoreo del personal.

Derivado de la pandemia y otros factores se presentaron complicaciones en la cadena de suministro en todas las regiones del sector automotriz en donde la Compañía tiene participación, la escasez de materias primas, precios altos del acero y resinas plásticas, y la falta de semiconductores, entre otros factores, han provocado paros constantes en plantas de nuestros clientes de OEM en EE.UU. y México, para mitigar este efecto, se cerraron temporalmente algunas líneas de producción, tratando de equilibrar la producción y generación de inventario.

Los costos y gastos de operación 2022 ascendieron a \$2,266,092 los cuales disminuyeron en un 3% respecto del total de ventas comparados con 2021 cuando ascendieron a \$1,936,421 El decremento se debe a un mayor control de los precios de los insumos de energía eléctrica y gas entre otros.

Información a revelar sobre el crédito mercantil [bloque de texto]

Los saldos del crédito mercantil al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se componen de la siguiente manera:

	2022	2021
Saldo al 1o. de enero de	\$ 57,703	\$ 62,139
Deterioro de crédito mercantil	-	(4,582)
Efecto por conversión	(1,207)	146
Saldo al 31 de diciembre de	<u>\$ 56,496</u>	<u>\$ 57,703</u>

El crédito mercantil se generó como resultado de la adquisición del Negocio de Vidrio Plano y de Recubrimientos de PPG y el Negocio de Vidrio Automotriz para Equipo Original de PGW, cuya información por segmentos. El valor recuperable del crédito mercantil está determinado con base en su valor en uso, el cual utiliza flujos de efectivo proyectados basados en el presupuesto financiero autorizado y aprobado por el Consejo de Administración; dicho presupuesto cubre un periodo de cinco años. El valor en uso se determinó utilizando una tasa de descuento después de impuestos con cálculo a perpetuidad del 7.8% y 6.7% en 2022 y 2021, respectivamente. La tasa de crecimiento en la industria automotriz para el año 2023 se estima alrededor de 7.2% y para 2024 y en adelante en promedio de 2.7%. La tasa de crecimiento en la industria arquitectónica para el mercado de Estados Unidos de América (Unidad Generadora de Efectivo "UGE" que concentra el crédito mercantil y otros activos intangibles significativos) en el año 2023 se estima alrededor de 0.06% y para 2024 y en adelante en un promedio de 3.9%, cabe señalar que para la determinación del valor en uso se utilizó una tasa de perpetuidad de 2%. La fuente de estos datos fue obtenida de reportes especializados de las industrias así como datos públicos y observables del mercado.

Al 31 de diciembre de 2021 la Compañía reconoció una pérdida por deterioro al crédito mercantil asignado a la unidad generadora de efectivo de la industria automotriz por un importe de \$4,582 el cual fue registrado en otros gastos.

Información a revelar sobre deterioro de valor de activos [bloque de texto]

La compañía realizó sus pruebas del valor de uso de sus activos y derivado de la situación e incertidumbre de la industria automotriz al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se reconoció una pérdida por deterioro de \$40,519 y \$43,722

alojado en la propiedad, planta y equipo que pertenecen a dicha industria la cual fue registrada con cargo al costo de ventas.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 la compañía realizó sus pruebas del valor de uso de sus activos y derivado de la situación e incertidumbre de la industria automotriz se reconoció una perdida por deterioro de \$1,227 y \$1,696, respectivamente, alojado en los activos intangibles que pertenecen a dicha industria el cual fue registrada en el costo de ventas.

Información a revelar sobre impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Los impuestos a la utilidad reconocidos en resultados se analizan como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Impuestos a la utilidad causado	\$ 31,661	\$ 45,905
Impuestos a la utilidad de ejercicios anteriores ⁽¹⁾	23,003	-
Impuestos a la utilidad diferido	(27,273)	(21,051)
Total	\$ 27,391	\$ 24,854

(1) Durante el ejercicio de 2022 el Sistema de Administración Tributaria continuó con el proceso de revisión de ejercicios anteriores, llegando a un acuerdo con la Compañía para saldar diferencias en criterio del año bajo revisión, el monto requerido de la autoridad por las diferencias de criterios antes mencionados fue autocorregido por la compañía registrando el correspondiente impuesto así como las actualizaciones y recargos, estos últimos incorporados como gasto financiero del ejercicio.

La conciliación entre la tasa señalada en la Ley de impuestos a la utilidad de la Compañía y la tasa real, se analiza como sigue:

**Año terminado el
31 de diciembre de**

	2022	2021
Gasto (beneficio) esperado	13,433	(24,613)
Efectos de inflación	(2,754)	(8,861)
Estimación (reversión) de valuación de pérdidas fiscales	(550)	142
Gastos no deducibles y otros	7,418	10,470
Reestructura	-	5,658
Des reconocimiento de impuestos diferidos activos, netos	-	30,024
Diferencia en tasa de Compañías fuera de México	(2,708)	8,255
Fluctuación cambiaria sin efectos fiscales	(10,451)	3,779
Otros	-	-
Impuestos a la utilidad de ejercicios anteriores	23,003	-
Gasto por impuestos a la utilidad	<u>27,391</u>	<u>24,854</u>

Los movimientos del saldo de impuestos diferidos en el ejercicio son como sigue:

**Año terminado el
31 de diciembre de**

	2022	2021
Saldo inicial	\$ 95,616	\$ 74,715
Impuesto diferido aplicado a resultados	27,273	21,051
Remediciones actuariales	14,917	2,177
Operaciones financieras derivadas	(377)	(8,323)
Efectos de conversión	2,649	5,996
Saldo final	<u>\$ 140,078</u>	<u>\$ 95,616</u>

Las principales diferencias temporales que originaron impuesto a la utilidad diferido en el estado consolidado de situación financiera se analizan como sigue:

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Cuentas por cobrar	\$ 3,541	\$ 5,054
Beneficios a los empleados	46,997	36,266
Pérdidas fiscales	24,494	24,192
Activo intangible	24,659	27,047
Activo fijo	23,964	(1,782)
Instrumentos financieros derivados	1,136	905
Inventarios	3,862	2,996
Otros	21,212	16,616
Impuesto a la utilidad diferido activo	<u>\$ 149,865</u>	<u>\$ 111,294</u>
Cuentas por cobrar	\$ -	\$ (4)
Beneficios a los empleados	(2,274)	(101)
Pérdidas fiscales	-	(1,632)
Activo fijo	8,588	9,574
Instrumentos financieros derivados	1,212	354
Anticipo a proveedores	467	194
Otros	1,794	7,293
Impuesto a la utilidad diferido pasivo	<u>\$ 9,787</u>	<u>\$ 15,678</u>

Al 31 de diciembre de 2022 la Compañía y sus subsidiarias mantienen pérdidas fiscales por amortizar por un importe de \$489,728, cuyo derecho a ser amortizadas contra utilidades futuras caduca como sigue:

Vencimiento en:	Pérdidas de Compañías Mexicanas	Pérdidas de Compañías Extranjeras
2023	\$ 44	-
2024	56	-
2027	259	-
2029	35	8,057
2030	604	28,418
2031	54,676	3,275
2031 en adelante	27,559	366,745
Total	<u>\$ 83,233</u>	<u>406,495</u>

En la determinación del impuesto a la utilidad diferido, al 31 de diciembre de 2022, se incluyeron los efectos de pérdidas fiscales por amortizar de compañías mexicanas por \$1,581, las cuales no fueron reconocidas como activos debido a que no existe una alta probabilidad de que puedan recuperarse.

Adicionalmente, en las entidades en el extranjero no fueron reconocidas pérdidas fiscales por \$406,495. La Administración considera que existen probabilidades de que dichas pérdidas puedan recuperarse en años posteriores, sin embargo, durante 2022 ha tomado la decisión de reservar los impuestos diferidos activos netos de las entidades extranjeras en Estados Unidos de América.

Los impuestos a la utilidad reconocidos en otros componentes de la utilidad integral se analizan como sigue:

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2022	2021
Efecto de operaciones financieras derivadas	\$ (377)	\$ (8,323)
Remediciones actuariales del plan de beneficios	14,917	2,177
Total de impuestos a la utilidad reconocidos en otros componentes de la utilidad integral	\$ 14,540	\$ (6,146)

Hasta 2013 la Compañía consolidaba sus resultados fiscales de la operación en México. Con posterioridad y de acuerdo con la reforma hacendaria la Compañía tiene la obligación del pago del impuesto diferido determinado a esa fecha, el cual será pagado de acuerdo con las disposiciones transitorias de la nueva Ley. Durante el ejercicio 2022 la compañía pago \$17,948 y al 31 de diciembre de 2022, el ISR por consolidación fiscal asciende a \$10,855 a corto plazo.

A partir del 1 de enero de 2021, las entidades de Vitro con sede en los Estados Unidos de América se reestructuraron creando cuatro contribuyentes: 1) Vitro Assets Corp. con Vitro Flat Glass, LLC (empresas bajo consolidación fiscal) como su única subsidiaria; 2) Vitro Packaging, LLC; 3) Vitro Chemicals, Fibers and Mining, LLC y 4) Pittsburgh Glassworks, LLC con Vitro Autoglass LLC y Vitro Meadville Flat Glass, LLC como sus subsidiarias. Anterior a esta reestructura, las empresas antes indicadas consolidaban su resultado fiscal. Durante 2022 estas entidades mantuvieron su estructura, salvo por la compra venta entre partes relacionadas de la empresa Vitro Meadville Flat Glass, LLC, La cual fue enajenada por Pittsburgh Glass Works, LLC y adquirida por Vitro Assets Corp el 16 de Noviembre de 2022.

Información a revelar sobre personal clave de la gerencia [bloque de texto]

Compensación al personal clave de la Administración. - Para los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021, la compensación total por los servicios prestados por nuestros consejeros y directores fue de aproximadamente \$8,510 y \$7,997, respectivamente. Esta cantidad incluye honorarios, salarios, compensación variable, gratificaciones por retiro y jubilaciones. Lo anterior se conforma de la siguiente manera:

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Compensación fija	90 %	78 %
Compensación variable	10 %	22 %

Información a revelar sobre activos intangibles [bloque de texto]

a) Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 los intangibles se componen como sigue:

	31 de diciembre de	
	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Software	\$ 21,962	\$ 20,629
Marcas y propiedad intelectual	72,376	80,715
Relación con clientes	119,750	129,492
Otros	11,352	6,469
Total	<u>\$ 225,440</u>	<u>\$ 237,305</u>

Costo o valuación	Marcas y propiedad intelectual				
	Software	Marcas y propiedad intelectual	Relación con clientes	Otros	Total
Saldo al 1 de enero de 2021	\$ 66,066	\$ 130,590	\$ 179,151	\$ 3,791	\$ 379,598
Adiciones	2,404	-	-	1,692	4,096
Reclasificación	155	-	-	1,281	1,436
Efecto por conversión	(71)	(25)	43	-	(53)
Saldo al 31 de diciembre de 2021	\$ 68,554	130,565	179,194	6,764	385,077
Adiciones	6,804	-	-	1,481	8,285
Reclasificación	-	-	-	3,769	3,769
Efecto por conversión	64	105	(353)	-	(184)
Saldo al 31 de diciembre de 2022	\$ 75,422	130,670	178,841	12,014	396,947

Amortización acumulada	Marcas y propiedad intelectual				
	Software	Marcas y propiedad intelectual	Relación con clientes	Otros	Total
Saldo al 1 de enero de 2021	\$ 42,693	\$ 39,903	\$ 40,142	\$ 98	122,836
Amortización del periodo	\$ 4,133	9,412	9,490	197	23,232
Deterioro	1,164	532	-	-	1,696
Efecto por conversión	(65)	3	70	-	8
Saldo al 31 de diciembre de 2021	\$ 47,925	49,850	49,702	295	147,772
Amortización del periodo	\$ 4,246	8,429	9,480	367	22,522
Deterioro	1,227	-	-	-	1,227
Efecto por conversión	62	15	(91)	-	(14)
Saldo al 31 de diciembre de 2022	\$ 53,460	58,294	59,091	662	171,507

Las amortizaciones de intangibles fueron calculadas utilizando vidas útiles de 15 años para las marcas y propiedad intelectual, 20 años para la relación con clientes y 5 años para el software.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 la compañía realizó sus pruebas del valor de uso de sus activos y derivado de la situación e incertidumbre de la industria automotriz se reconoció una perdida por deterioro de \$1,227 y \$1,696, respectivamente, alojado en los activos intangibles que pertenecen a dicha industria el cual fue registrada en el costo de ventas.

b) Los saldos de otros activos al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se componen como sigue:

31 de diciembre de

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Costos por obtención de contratos, neto	\$ 7,137	\$ 9,117
Otros	10,100	9,726
	<u>\$ 17,237</u>	<u>\$ 18,843</u>

Información a revelar sobre inventarios [bloque de texto]

Los inventarios están integrados como se muestra a continuación:

31 de diciembre de

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Productos terminados	\$ 233,677	\$ 227,507
Productos en proceso	53,915	48,971
Materias primas	92,290	82,538
Refacciones	65,699	61,564
Otros	34,707	37,549
Total	<u>\$ 480,288</u>	<u>\$ 458,129</u>

Los inventarios al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se encuentran disminuidos a su valor neto de realización debido a la reserva de obsolescencia y lento movimiento por la cantidad de \$21,349 y \$12,645, respectivamente; esta reserva disminuye principalmente los saldos presentados en las líneas de productos terminados, refacciones, y materias primas.

En 2022 y 2021, fueron reconocidos inventarios por un monto de \$667,311 y \$589,322 como gasto y fueron incluidos en el costo de ventas de dichos periodos.

Información a revelar sobre propiedades de inversión [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, el saldo de las propiedades de inversión asciende a \$29,947 y \$20,147, respectivamente; dichos activos se componen principalmente por terrenos y edificios. El valor razonable de las

propiedades de inversión fue determinado por valuadores de propiedades independientes y externos, que tienen calificaciones profesionales reconocidas adecuadas y experiencia reciente en el lugar.

El valor razonable de las propiedades de inversión se calculó con base en el Nivel 2 de la jerarquía de valor razonable.

Técnica de valuación	Entradas importantes no observables	Interrelación entre clave datos de entrada no observables y el valor razonable
Se utilizaron los valores comerciales de terrenos en ubicaciones y dimensiones similares. Se ponderó el precio por metro cuadrado de estos terrenos.	-Ubicación de los terrenos similares (dirección) - Dimensiones de los terrenos	El valor razonable estimado incrementaría (decrementaría) si: El valor de reposición variaría si el metro cuadrado promedio de la zona tuviera una baja o incrementaría si el metro cuadrado aumentase.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 el capital social de la Compañía está constituido por 470,027,224 acciones ordinarias, nominativas, totalmente suscritas, pagadas y sin expresión de valor nominal.

Información a revelar sobre arrendamientos [bloque de texto]

A continuación, se presenta un resumen de los activos por derecho de uso y del pasivo por arrendamiento:

	<u>Edificios</u>	<u>Maquinaria y equipo</u>	<u>Equipo de transporte</u>	<u>Otros</u>	<u>Total</u>
Saldo inicial 1 de enero de 2021	\$ 15,505	\$ 48,588	\$ 2,865	\$ 1,051	\$ 68,009
Adiciones /	7,012	1,333	3,091	(580)	10,856

Bajas					
Gasto por depreciación del año	<u>(6,737)</u>	<u>(9,714)</u>	<u>(3,438)</u>	<u>(111)</u>	<u>(20,000)</u>
Saldo final al 31 de diciembre de 2021	\$ 15,780	\$ 40,207	\$ 2,518	360	\$ 58,865
Adiciones / Bajas	4,822	2,856	4,159	2	11,839
Gasto por depreciación del año	<u>(7,071)</u>	<u>(11,913)</u>	<u>(3,818)</u>	<u>(134)</u>	<u>(22,936)</u>
Saldo final al 31 de diciembre de 2022	<u>\$ 13,531</u>	<u>\$ 31,150</u>	<u>\$ 2,859</u>	<u>228</u>	<u>\$ 47,768</u>

a) Montos reconocidos en estado consolidado de resultados

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Gasto por depreciación del activo por derechos de uso	\$ 22,936	\$ 20,000
Gasto por interés en los pasivos por arrendamiento	2,850	2,665
Gasto relacionado a arrendamientos de activos de bajo valor	7,551	7,235

b) Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, el total de las salidas de efectivo por concepto de arrendamientos asciende a \$24,234 y \$20,937, respectivamente.

Los cambios en el pasivo por arrendamiento que derivan de actividades de financiamiento de acuerdo con el flujo de efectivo se integran como sigue:

Saldo al 1o. de enero de 2021	\$ <u>58,059</u>
Gasto por interés de los pasivos por arrendamiento	2,665
Adiciones	10,856
Pagos de arrendamiento	<u>(20,937)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2021	\$ 50,643
Gasto por interés de los pasivos por arrendamiento	2,850
Adiciones	11,839
Pagos de arrendamiento	<u>(24,234)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2022	\$ 41,098

El total de pagos mínimos futuros de los arrendamientos se analiza como sigue:

	31 de diciembre de 2022
Obligaciones contractuales	48,348
Intereses por devengar	7,250
Obligaciones a valor presente	41,098
- Menos de 1 año	18,746
- Mayor a 1 año	22,352

Las tasas de interés utilizadas al 31 de diciembre de 2022 y 2021 son como sigue:

	31 de diciembre de 2022		
	Plazo en meses	<u>Pesos</u> Tasa de interés	<u>Dólares</u> Tasa de interés
Edificios	36-120	11.61 -12.43%	6.95 -7.52%
Maquinaria y equipo	24-120	11.76-12.93%	4.76 -7.54%
Equipo de transporte	24-120	11.14-12.68%	6.94 -7.52%
Otros	24-36	12.43-12.93%	7.52 -7.54%

	31 de diciembre de 2021		
	Plazo en meses	<u>Pesos</u> Tasa de interés	<u>Dólares</u> Tasa de interés
Edificios	36-120	9.72-10.10%	3.68 -4.60%
Maquinaria y equipo	24-120	9.61-9.90%	3.49 -4.06%
Equipo de transporte	24-120	9.70-10.10%	3.61 -4.60%
Otros	24-36	9.52-9.92%	3.41 -4.12%

La Compañía no enfrenta un riesgo de liquidez significativo respecto a sus pasivos por arrendamiento. Los pasivos por arrendamiento se monitorean a través de la tesorería de la Compañía.

Información a revelar sobre riesgo de liquidez [bloque de texto]

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero.

El enfoque de la Compañía para administrar su riesgo de liquidez es el de asegurar, en la medida de lo posible, el siempre tener suficiente liquidez para cumplir con sus obligaciones cuando éstas sean exigibles, sin afectar el desempeño del negocio o dañar la imagen y reputación de Vitro.

El Consejo de Administración de la Compañía es el encargado de establecer un adecuado marco de administración de riesgo de liquidez de acuerdo con las necesidades de la Compañía. La Compañía administra su riesgo de liquidez al mantener reservas bancarias y a través de un constante monitoreo de los flujos de efectivo.

Durante los últimos años, la fuente principal de liquidez de la Compañía ha sido en su mayor parte efectivo generado por actividades de operación en cada una de las unidades de negocio y a través de la venta de ciertos activos.

A continuación, se muestran los vencimientos contractuales de los pasivos financieros al 31 de diciembre de 2022, incluyendo los intereses correspondientes:

	<u>Menos de 1 año</u>	<u>de 1 a 3 años</u>	<u>de 3 a 5 años</u>	<u>Mas 5 años</u>
Deuda a tasas fijas¹	\$ 8,565	\$ 14,455	\$ 137,070	\$ 55,145
Deuda a tasas variables¹	142,738	81,472	370,626	-
Arrendamientos	22,240	12,330	11,809	1,969
Proveedores y otros pasivos	349,939	-	-	-
	<u>\$ 523,482</u>	<u>\$ 108,257</u>	<u>\$ 519,505</u>	<u>\$ 57,114</u>

Al 31 de diciembre de 2022, la Compañía cuenta con efectivo disponible por un monto de \$122,669.

¹ Los vencimientos son considerados con la forma original de pagos.

Información a revelar sobre riesgo de mercado [bloque de texto]

Riesgo de mercado

El riesgo de mercado es el riesgo sobre los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio, tasas de interés, materias primas e instrumentos de capital. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es

administrar y controlar las exposiciones a los riesgos de mercado dentro de parámetros aceptables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

Riesgo de tasa de interés

La Compañía está expuesta al riesgo de variaciones en las tasas de interés principalmente por los préstamos.

Una reforma de tasas de interés de referencia ha estado llevándose a cabo de manera global. La reforma busca reemplazar algunas tasas de interés del tipo “interbank offered rates” (IBOR), con tasas de interés cuasi libres de riesgo alternativas (la “reforma IBOR”). El Grupo tiene exposiciones IBOR en sus instrumentos financieros que serán reemplazados o reformados como parte de estas iniciativas de mercado.

La principal exposición IBOR del Grupo al 31 de diciembre de 2022 esta indexada al USD LIBOR. La tasa de referencia alternativa para USD LIBOR es SOFR. Al 31 de diciembre de 2022, aún no está claro cuándo tendrá lugar el anuncio que fijará una fecha para la finalización de la publicación del USD LIBOR. No obstante, el Grupo ha finalizado el proceso de implementación de las disposiciones de respaldo adecuadas para todas las exposiciones indexadas al USD LIBOR a finales de 2023.

La administración de riesgos monitorea y gestiona la transición del Grupo a tasas alternativas. La administración de riesgos evalúa hasta qué punto los contratos hacen referencia a los flujos de efectivo de IBOR, si dichos contratos deberán modificarse como resultado de la reforma de IBOR y cómo gestionar la comunicación sobre la reforma de IBOR con las contrapartes.

La administración de riesgos informa al comité directivo de la Compañía trimestralmente y colabora con otras funciones según sea necesario. Proporciona informes periódicos a la gerencia sobre el riesgo de tasa de interés y los riesgos derivados de la reforma IBOR.

Análisis de sensibilidad al riesgo de tasa de interés

La Compañía realizó un análisis de sensibilidad considerando un aumento o disminución de un 0.5% en el valor de la tasa LIBOR, y sus efectos en los resultados del ejercicio al 31 de diciembre de 2022.

El porcentaje utilizado para analizar la sensibilidad al riesgo cambiario es el escenario que representa la evaluación de la administración sobre la razonabilidad de posibles variaciones en esta tasa de referencia, al tratarse de una tasa de mercado con baja o nula volatilidad. Como resultado del análisis, el efecto de un posible aumento o disminución en la tasa de interés hubiera tenido un impacto en los resultados del ejercicio por \$1,918 como gasto o ingreso, respectivamente.

Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias extranjeras

Una subsidiaria extranjera es aquella que tiene moneda funcional diferente al dólar americano. Las subsidiarias extranjeras de Vitro mantienen sus activos y pasivos, y llevan a cabo sus operaciones principalmente en pesos mexicanos, dólares canadienses, euros, reales, soles, zlotys y pesos colombianos, en un mercado y ambiente de negocios en la misma moneda. La administración de la Compañía considera poco significativos los activos y pasivos denominados en moneda extranjera, por lo cual el riesgo por exposición a variaciones cambiarias para estas subsidiarias es casi nulo.

La deuda mantenida por la Compañía se encuentra denominada en dólares, por lo tanto, no hay riesgo por exposición a variaciones cambiarias.

Riesgo cambiario aplicable a subsidiarias localizadas en México.

Las subsidiarias mexicanas de Vitro que mantienen moneda funcional dólares, y que realizan transacciones y mantienen saldos en pesos o en otra moneda extranjera diferente al peso, están expuestas al riesgo de las variaciones en tipo de cambio. Esta exposición al riesgo puede ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas monetarias y/o fiscales, la liquidez de los mercados globales, eventos políticos locales e internacionales, entre otros.

La moneda extranjera más importante de las subsidiarias mexicanas es el peso mexicano, los valores en libros de los activos y pasivos financieros denominados en pesos mexicanos al fin del periodo son los siguientes:

31 de diciembre de

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Activos financieros	\$Ps. 1,039,621,228	\$Ps. 1,142,512,028
Pasivos financieros	(1,834,334,267)	(1,889,151,152)
Posición financiera activa	<u>(794,713,039)</u>	<u>(746,639,124)</u>

Los activos financieros en pesos están compuestos principalmente por efectivo y otras cuentas por cobrar, mientras que los pasivos financieros están compuestos principalmente por deuda bancaria de corto plazo, proveedores y acreedores diversos, todos estos en peso mexicano. Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 la Compañía considera poco significativos los activos y pasivos denominados en otras monedas extranjeras diferentes del peso mexicano.

Los tipos de cambio del peso con respecto al dólar utilizados para la preparación de estos estados financieros consolidados fueron como sigue:

31 de diciembre de

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Tipos de cambio:		
Pesos por dólar al final del año	\$Ps. 19.4715	\$Ps. 20.4672
Pesos por dólar promedio durante el año	\$Ps. 20.1137	\$Ps. 20.2830

Al 14 de marzo de 2023, fecha de emisión de los estados financieros, el tipo de cambio del peso respecto al dólar fue de \$Ps. 18.4083.

Análisis de sensibilidad de moneda extranjera

La Compañía realizó un análisis de sensibilidad considerando un fortalecimiento o debilitamiento de un 10% del dólar frente al peso mexicano, y sus efectos en los resultados del ejercicio al 31 de diciembre de 2022 y 2021. El porcentaje utilizado para analizar la sensibilidad al riesgo cambiario es el escenario que representa la evaluación de la administración sobre la razonabilidad de posibles variaciones en el tipo de cambio de las divisas. Como resultado del análisis, el efecto de un posible fortalecimiento o debilitamiento del peso frente al dólar hubiera tenido un impacto en los resultados del ejercicio por \$825 y \$740 como ingreso o gasto, respectivamente.

Información a revelar sobre participaciones no controladoras [bloque de texto]

La participación no controladora está integrada como se muestra:

	31 de diciembre de	
	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Capital social	\$ 790	\$ 683
Utilidades acumuladas	(427)	53
	<u>\$ 363</u>	<u>\$ 736</u>

Información a revelar sobre objetivos, políticas y procesos para la gestión del capital [bloque de texto]

Administración de capital

El objetivo de la Compañía al administrar su estructura de capital es el de salvaguardar su habilidad de continuar como negocio en marcha, y al mismo tiempo maximizar el retorno a sus accionistas a través de un adecuado balance en sus fuentes de fondeo. Con el objetivo de mantener esta estructura, la Compañía lleva a cabo diversas acciones como: administrar de forma eficiente el capital de trabajo, adecuar el pago de dividendos de acuerdo con la generación de flujo libre, cancelación y/o emisión de nuevas acciones y/o deuda, o la inversión o desinversión en activos.

La Compañía, a través del Consejo de Administración, evalúa el costo y los riesgos asociados con su estructura de capital de forma permanente. Dicha evaluación se realiza primordialmente con base en las proporciones de endeudamiento, deuda a UAFIR flujo (Utilidad antes de Financiamiento e Impuesto sobre la Renta) flujo de los últimos 12 meses, y cobertura de interés. El UAFIR flujo no es una medición de desempeño definida por las IFRS. La proporción de endeudamiento representa la razón de deuda neta a UAFIR flujo; el UAFIR flujo se calcula partiendo de la utilidad antes de otros ingresos y gastos y adicionándole las partidas virtuales reflejadas en el estado de resultados integrales, dentro del costo de ventas y gastos de operación, principalmente depreciaciones, amortizaciones y reservas de prima de antigüedad y plan de pensiones; por último, la cobertura de interés se calcula dividiendo el UAFIR flujo entre el gasto por interés de los últimos doce meses del periodo analizado. Vitro tiene un objetivo de largo plazo de mantener la razón financiera de endeudamiento dentro de un rango de 1.5 a 3.0 veces y cobertura de interés mayor a 5 veces. Al 31 de diciembre de 2022, los resultados del cálculo de cada una de las razones financieras mencionadas anteriormente fueron de 2.22 veces para la razón de endeudamiento y de 10 veces para razón de cobertura de intereses.

Información a revelar sobre otros activos circulantes [bloque de texto]

Los saldos de otros activos circulantes al 31 de diciembre de 2022 y 2021, se integran como sigue:

31 de diciembre de

	2022	2021
Deudores diversos	\$ 15,854	\$ 18,787
Otras cuentas por cobrar ⁽¹⁾	75,996	-
Partes relacionadas	1,494	3,141
Pagos anticipados	6,467	5,115
Anticipo de inventarios	4,097	2,726
Activos mantenidos para su venta	4,819	2,692
Instrumentos financieros derivados	2,737	1,344

31 de diciembre de

	2022	2021
Total	\$ 111,464	\$ 33,805

(1)Corresponde al documento por cobrar con Vitro RFA LLC. derivado del programa de venta de cartera.

Información a revelar sobre otros pasivos circulantes [bloque de texto]

Los saldos de otros pasivos a corto plazo al 31 de diciembre de 2022 y 2021, se integran como sigue:

31 de diciembre de

	2022	2021
Acreeedores diversos	78,619	69,842
Contribuciones por pagar	22,070	16,509
Instrumentos financieros derivados	9,972	3,783
Total	\$ 110,661	\$ 90,134

Información a revelar sobre otros activos no circulantes [bloque de texto]

Los saldos de otros activos al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se componen como sigue:

31 de diciembre de

	2022	2021
Costos por obtención de contratos, neto	\$ 7,137	\$ 9,117
Otros	10,100	9,726
	\$ 17,237	\$ 18,843

31 de diciembre de

2022

2021

Información a revelar sobre otros pasivos no circulantes [bloque de texto]

Los saldos de otros pasivos a largo plazo al 31 de diciembre de 2022 y 2021, se integran como sigue:

31 de diciembre de

2022

2021

Provisión de compensaciones	\$ 6,492	2,878
Otros pasivos	6,278	6,256
Total	\$ 12,770	\$ 9,134

Información a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación [bloque de texto]

El análisis de otros (ingresos) gastos es el siguiente:

a)Otros (ingresos):

Año terminado el
31 de diciembre de

2022

2021

Utilidad en venta y cancelación de activos	(10,580)	-
Aumento en el valor razonable de propiedades de inversión	(10,048)	-
Otros	-	-
Total	\$ (20,628)	\$ -

b)Otros gastos:

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Pérdida en venta y cancelación de activos	\$ -	\$ 9,711
Gastos de reorganización	278	11,399
Baja de activos por cierre de planta	-	-
Pérdida por deterioro de crédito mercantil	-	4,582
Otros	6,551	4,349
Total	<u>\$ 6,829</u>	<u>\$ 30,041</u>

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

A continuación, se presenta un resumen de este saldo:

31 de diciembre de

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Terrenos	\$ 161,271	\$ 165,831
Edificios	493,789	490,582
Depreciación acumulada	(317,057)	(304,787)
Deterioro de Edificios	(14,330)	(7,793)
	<u>323,673</u>	<u>343,833</u>
Maquinaria y equipo	1,666,168	1,533,831
Depreciación acumulada	(960,767)	(877,713)
Deterioro de Maquinaria y equipo	(69,911)	(35,929)
	<u>635,490</u>	<u>620,189</u>
Inversiones en proceso	180,636	179,007
Total	<u>\$ 1,139,799</u>	<u>\$ 1,143,029</u>

b)Inversión en proceso

Al 31 de diciembre 2022, se relacionan principalmente con la inversión de un nuevo horno de flotado en Envases y una cortadora jumbo en Arquitectónico. Para completar los proyectos antes indicados se espera la inversión adicional de flujos por \$54,000. Los proyectos antes mencionados se esperan entren en operación durante 2023 e inicios de 2024.

c)Pérdida por deterioro

La compañía realizó sus pruebas del valor de uso de sus activos y derivado de la situación e incertidumbre de la industria automotriz al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se reconoció una perdida por deterioro de \$40,519 y \$43,722 alojado en la propiedad, planta y equipo que pertenecen a dicha industria la cual fue registrada con cargo al costo de ventas.

d)Costo estándar

La depreciación forma parte del costo estándar de inventario de producto terminado.

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

Las operaciones realizadas con partes relacionadas, en el curso ordinario del negocio, fueron como sigue:

a)Compra de vales de despensa. - La Compañía compra vales de despensa para su personal a una tienda de autoservicio de la cual uno de nuestros consejeros es accionista. Por los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021, el monto de esas compras fue de \$7,042 y \$5,462, respectivamente.

b)Compensación al personal clave de la Administración. - Para los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021, la compensación total por los servicios prestados por nuestros consejeros y directores fue de aproximadamente \$8,510 y \$7,997, respectivamente. Esta cantidad incluye honorarios, salarios, compensación variable, gratificaciones por retiro y jubilaciones. Lo anterior se conforma de la siguiente manera:

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Compensación fija	90 %	78 %
Compensación variable	10 %	22 %

c)Cuenta por cobrar. – La compañía tiene una cuenta por cobrar con Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd. para el periodo terminado el 31 de diciembre de 2021, el monto total fue de \$3,141.

d) *Operaciones con Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd.*- La compañía tiene operaciones con Shandong PGW Jinjing Automotive Glass Co. Ltd. para los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021. En compras el monto total fue de \$1,534 y \$6,954, respectivamente y en cuentas por pagar el monto total fue de \$742 y \$97, respectivamente.

Operaciones con Vitro RFA, LLC.- Al 31 de diciembre de 2022 La Compañía tenía un saldo por cobrar a corto plazo de \$75,996, una cuenta por pagar por un monto de \$22,351 en acreedores diversos adicionalmente la compañía realizó aportaciones por \$17,919. El monto del gasto financiero ascendió a \$8,534.

Información a revelar sobre capital en acciones, reservas y otras participaciones en el capital contable [bloque de texto]

Estructura del capital social

a) Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 el capital social de la Compañía está constituido por 470,027,224 acciones ordinarias, nominativas, totalmente suscritas, pagadas y sin expresión de valor nominal.

b) Las utilidades retenidas incluyen la reserva legal. De acuerdo con la Ley General de Sociedades Mercantiles, de las utilidades netas del ejercicio debe separarse un 5% como mínimo para formar la reserva legal, hasta que su importe ascienda al 20% del capital social a valor nominal. La reserva legal puede capitalizarse, pero no debe repartirse a menos que se disuelva la sociedad, y debe ser reconstituida cuando disminuya por cualquier motivo.

c) En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 20 de abril de 2021 se aprobó lo siguiente:

- Decreto y pago de dividendos a razón de \$0.0357 por acción.

d) Durante 2021 la Compañía recompró 4,100,003 acciones por un monto de \$5,072.

e) En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 15 de noviembre de 2022 se aprobó lo siguiente:

- Decreto y pago de dividendos a razón de \$0.0212 por acción.

f) Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 la Compañía mantiene en su tesorería 13,544,205 acciones propias, respectivamente.

g) La distribución del capital contable, excepto por los importes actualizados del capital social aportado y de las utilidades retenidas fiscales, causará el impuesto sobre la renta sobre dividendos a cargo de la Compañía a la tasa vigente cuando se distribuya. El impuesto que se pague por dicha distribución se podrá acreditar contra el impuesto sobre la renta del ejercicio en el que se pague el impuesto sobre dividendos y en los dos ejercicios inmediatos siguientes, contra el impuesto del ejercicio y los pagos provisionales de los mismos.

Los saldos de la participación controladora en las cuentas fiscales del capital contable, correspondientes a la cuenta de capital de aportación y a la cuenta de utilidad fiscal neta de la Compañía ascienden a \$592,976 y \$3,396,493 al 31 de diciembre de 2022, y \$523,261 y \$3,008,201 al 31 de diciembre de 2021, respectivamente.

h)Otros componentes de la utilidad integral

Efecto por conversión de operaciones extranjeras

El movimiento del periodo se registra al convertir los estados financieros de la moneda funcional a la moneda de informe. Durante los ejercicios 2022 y 2021 no se tienen otros movimientos extraordinarios que afecten el saldo acumulado del efecto por conversión reconocido en el capital contable.

Remediciones actuariales

Las remediciones actuariales se reconocen como otros componentes de la utilidad integral. Para los años terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021, los efectos de las remediciones actuariales correspondieron a variaciones en los supuestos actuariales tanto para el pasivo laboral como para los activos del plan, netos de impuestos a la utilidad.

Instrumentos financieros derivados de cobertura

La porción efectiva de las ganancias o pérdidas por valuación de instrumentos financieros derivados designados como de cobertura de flujos de efectivo, se reconoce en las otras partidas de la utilidad integral, neta de impuestos a la utilidad.

A continuación, se muestra un análisis de los movimientos de las cuentas de otros resultados integrales de la participación controladora:

	Efecto por conversión de moneda extranjera	Instrumentos financieros derivados de cobertura	Remediciones actuariales	Total de otros resultados integrales
Saldo al 31 de diciembre de 2020	\$ 123,947	\$ (23,381)	\$ (144,719)	\$ (44,153)
Movimiento de la utilidad integral	(1,744)	21,846	4,209	24,311
Saldo al 31 de diciembre de 2021	\$ 122,203	\$ (1,535)	\$ (140,510)	\$ (19,842)
Movimiento de la utilidad integral	(5,000)	20,098	(17,078)	(1,980)
Saldo al 31 de diciembre de 2022	\$ 117,203	\$ 18,563	(157,588)	\$ (21,822)

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2022 y 2021, y por los años terminados en esas fechas, han sido preparados con base en las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards o “IFRS” por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board o “IASB” por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados sobre la base del costo histórico, el cual incluye la revaluación del costo asumido, excepto por ciertos instrumentos financieros que se registran a su valor razonable y las propiedades de inversión que se registran a su valor razonable. Por lo general, el costo histórico se basa en el valor razonable de la contraprestación otorgada a cambio de los activos.

Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

La cuenta de clientes se integra como sigue:

	31 de diciembre de	
	2022	2021
Clientes	\$ 188,015	\$ 233,600
Menos pérdida crediticia esperada	(9,787)	(12,579)
Total	<u>\$ 178,228</u>	<u>\$ 221,021</u>
Clientes	\$68,127	\$224,996
Menos pérdida crediticia esperada	(6,273)	(12,132)
Total	<u>\$61,854</u>	<u>\$212,864</u>

El 23 de diciembre de 2019, Vitro celebró un contrato para iniciar un programa de venta de cartera sin recurso con Banco Santander, S.A. con duración de 3 años y el cual es prorrogable por un año adicional, el monto de dicho programa es hasta por la cantidad de \$110,000. Al 31 de diciembre de 2021, el monto de la cartera vendida ascendía a \$66,643. Dado la Compañía considera esta operación como una cobranza anticipada, los flujos relacionados con esta transacción son registrados dentro del estado consolidado de flujo de efectivo dentro del propio movimiento de Clientes.

El 18 de Mayo del 2022, Vitro celebró un contrato para iniciar un programa de venta de cartera con PNC Bank, National Association y Finacity Asset Management LLC con vencimiento en 2025, el monto de dicho programa fue hasta por la cantidad de \$100,000, posteriormente el 28 de noviembre se celebró un incremento al programa de \$175,000 adicional. Al 31 de diciembre de 2022, el monto de la cartera vendida ascendía a \$265,790. Dado la Compañía considera esta operación como una cobranza anticipada, los flujos relacionados con esta transacción son registrados dentro del estado consolidado de flujo de efectivo dentro del propio movimiento de Clientes.

A continuación, se presenta un análisis de la antigüedad de saldos de cuentas por cobrar a clientes al 31 de diciembre de 2022 y 2021:

	<u>Al corriente</u>	<u>30 días</u>	<u>31 a 60 días</u>	<u>Más de 60 días</u>
2022	\$ 36,318	\$ 31,076	\$ 733	\$ -
2021	\$ 174.441	\$ 31,229	\$ 2,504	\$ 16.822

El movimiento de la pérdida crediticia esperada se muestra a continuación:

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Saldo inicial	\$ 12,132	\$ 9,787
Incremento del año	20,469	38,456
Aplicaciones	(26,328)	(36,111)
Saldo final del año	<u>\$ 6,273</u>	<u>\$ 12,132</u>

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2022 y 2021, y por los años terminados en esas fechas, han sido preparados con base en las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards o “IFRS” por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board o “IASB” por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados sobre la base del costo histórico, el cual incluye la revaluación del costo asumido, excepto por ciertos instrumentos financieros que se registran a su valor razonable y las propiedades de inversión que se registran a su valor razonable. Por lo general, el costo histórico se basa en el valor razonable de la contraprestación otorgada a cambio de los activos.

Descripción de la política contable de activos financieros disponibles para la venta [bloque de texto]

Los activos a largo plazo se clasifican como mantenidos para su venta si su valor en libros será recuperable a través de una operación de venta y no mediante su uso continuo. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo (o grupo de activos para su venta) está disponible para su venta inmediata en su estado actual, una vez clasificados como activos disponibles para su venta, dichos activos dejan de ser depreciados. Se presentan en el estado consolidado de situación financiera en el corto plazo de acuerdo con los planes de realización que se tengan y se encuentran registrados al menor de su valor en libros o el valor razonable menos los costos de venta.

Descripción de la política contable para costos de préstamos [bloque de texto]

Los costos por préstamos atribuibles directamente a la adquisición, construcción o producción de activos calificables, los cuales constituyen activos que requieren de un periodo substancial hasta que estén listos para su uso, se

adicionan al costo de esos activos. La capitalización de costos por préstamos cesa en el momento en que los activos están disponibles para ser usados. Las fluctuaciones cambiarias derivadas de la obtención de fondos en moneda extranjera se capitalizan en la medida en que se consideran un ajuste al costo por interés. El ingreso que se obtiene por la inversión temporal de fondos de préstamos específicos pendientes de ser utilizados en activos calificables se deduce de los costos por préstamos elegibles para ser capitalizados. Todos los demás costos por préstamos se reconocen en resultados durante el periodo en que se incurran.

Descripción de la política contable para el impuesto sobre la renta diferido [bloque de texto]

Los impuestos a la utilidad en los resultados del ejercicio incluyen el impuesto causado y el impuesto diferido. El impuesto causado y el impuesto diferido se reconocen en resultados excepto que correspondan a una combinación de negocios, o partidas reconocidas directamente en el capital contable o en la cuenta de utilidad integral.

El impuesto a la utilidad causado es el impuesto que se espera pagar o recibir. El impuesto a la utilidad a cargo en el ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos de la Compañía y se reconocen impuestos diferidos respecto a las diferencias temporales entre dichos valores. No se reconocen impuestos diferidos por las siguientes diferencias temporales: el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no sea una adquisición de negocios y que no afecte al resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y negocios conjuntos en la medida en que es probable que no se revertirán en un futuro previsible. Adicionalmente, no se reconocen impuestos diferidos por diferencias temporales gravables derivadas del reconocimiento inicial del crédito mercantil. Los impuestos diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando estas se reviertan, con base en las leyes promulgadas o que se han sustancialmente promulgado a la fecha del reporte.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si solo si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y correspondan a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, y se pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.

Se reconoce un activo diferido por pérdidas fiscales por amortizar, créditos fiscales y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar. Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

La administración evalúa periódicamente las posiciones ejercidas en las declaraciones de impuestos con respecto a situaciones en las que la legislación aplicable es sujeta de interpretación. Se reconocen provisiones cuando es apropiado con base en los importes que se espera pagar a las autoridades fiscales. El impuesto diferido activo se reconoce sólo cuando es probable que exista utilidad futura gravable contra la cual se podrán utilizar las deducciones por diferencias temporales.

Descripción de la política contable para gastos por depreciación [bloque de texto]

La depreciación se registra en resultados y se calcula conforme al método de línea recta con base en las vidas útiles estimadas remanentes de los activos, las cuales se revisan cada año junto con los valores residuales; y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva. Los activos relacionados con arrendamientos financieros son depreciados en el periodo más corto entre el arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que sea razonablemente seguro que la Compañía obtendrá la propiedad al final del periodo de arrendamiento.

Las vidas útiles estimadas para las clases principales de activos fijos que corresponden a los periodos actual y comparativo son las siguientes:

	<u>Años</u>
Edificios	15 a 50
Maquinaria y equipo	3 a 30

Cuando componentes de una partida de edificios, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de edificios, maquinaria y equipo.

Descripción de la política contable para baja en cuentas de instrumentos financieros [bloque de texto]

Baja de activos financieros

La Compañía, da de baja un activo financiero cuando:

- expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero; o
- transfiere los derechos para recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en la que:
 - se transfieren sustancialmente todos los riesgos y recompensas de propiedad del activo financiero; o
 - la Compañía no transfiere ni conserva sustancialmente todos los riesgos y recompensas de propiedad y no conserva el control del activo financiero.

La Compañía, entra en operaciones por las que transfiere activos reconocidos en su estado de situación financiera, En estos casos, los activos transferidos son desreconocidos.

Baja de pasivos financieros

La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y pagadera se reconoce en resultados.

Cuando la Compañía intercambia con el prestamista existente un instrumento de deuda en otro con términos sustancialmente diferentes, dicho intercambio se contabiliza como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero. De manera similar, la Compañía considera la modificación sustancial de los términos de un pasivo existente o parte de él como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo. Se asume que los términos son sustancialmente diferentes si el valor presente descontado de los flujos de efectivo bajo los nuevos términos, incluyendo cualquier tarifa pagada neta de cualquier tarifa recibida y descontada utilizando la tasa efectiva original es al menos un 10% diferente de la actual descontada Valor de los flujos de efectivo remanentes del pasivo financiero original. Si la modificación no es sustancial, la diferencia entre: (1) el importe en libros de la responsabilidad antes de la modificación; y (2) el valor presente de los flujos de efectivo después de la modificación debe reconocerse en resultados como la ganancia o pérdida por modificación dentro de otras ganancias y pérdidas.

Los costos por obtención y emisión de una nueva deuda son capitalizados dentro del balance, a excepción de aquellos costos asociados a la liquidación de deudas, siempre y cuando ambas deudas sean con el mismo acreedor.

En caso de que una deuda sea liquidada, los costos capitalizados asociados a dicha deuda se cancelan mediante su registro en resultados a la fecha de la liquidación.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

Las actividades de la Compañía la exponen a una diversidad de riesgos que incluyen: el riesgo cambiario, el de las tasas de interés y el riesgo de precios, tales como los bienes genéricos, principalmente el de gas natural.

La política de la Compañía es contratar instrumentos financieros derivados (“IFD’s”) con la finalidad de mitigar y cubrir la exposición a la que se encuentra expuesta, dadas sus operaciones productivas y financieras. La Compañía designa estos instrumentos ya sea como coberturas de valor razonable, coberturas de flujo de efectivo o coberturas de la inversión neta en una operación extranjera.

Existe un Comité de Riesgos que se encarga de hacer cumplir las políticas de administración de riesgos, así como de monitorear el correcto uso de los instrumentos financieros contratados por la Compañía.

Dicho comité está integrado por varios funcionarios de la Compañía. Adicionalmente se requiere la autorización del Consejo de Administración para llevar a cabo una operación de este tipo.

La Compañía reconoce todos los instrumentos financieros derivados en el estado de situación financiera a valor razonable, sin importar la intención de su tenencia. En el caso de derivados de cobertura, el tratamiento contable depende si la cobertura es de valor razonable o de flujo de efectivo. Las negociaciones de IFD’s pueden contemplar acuerdos de compensaciones, en cuyo caso los importes resultantes se presentan en forma neta.

El valor razonable de los instrumentos financieros se determina con precios de mercados reconocidos y cuando los instrumentos no cotizan en un mercado, se determina con modelos técnicos de valuación reconocidos en el ámbito financiero y utilizando insumos tales como curvas de precios, de tasas de interés y de tipo de cambio, las cuales se obtienen de diferentes fuentes de información confiable.

Cuando los derivados son contratados con la finalidad de cubrir riesgos y cumplen con todos los requisitos contables de cobertura, se documenta su designación describiendo el objetivo, características, reconocimiento contable y como se llevará a cabo la medición de la efectividad.

La Compañía designa ciertos derivados como instrumentos de cobertura con respecto al riesgo de tasa de interés en coberturas de flujos de efectivo.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, junto con sus objetivos de gestión de riesgos y su estrategia para llevar a cabo diversas transacciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de forma continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es efectivo para compensar los cambios en los valores razonables o los flujos de efectivo de

la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto, que es cuando las relaciones de cobertura cumplen con todos de los siguientes requisitos de efectividad de cobertura:

- Hay una relación económica entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta;
- El efecto del riesgo de crédito no domina al valor de los cambios que resultan de la relación económica; y
- El índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la Entidad cubre realmente y la cantidad del instrumento de cobertura que la Compañía realmente utiliza para cubrir esa cantidad de la partida cubierta.

Si una relación de cobertura deja de cumplir el requisito de efectividad de cobertura relacionado con la relación de cobertura, pero el objetivo de gestión de riesgos para esa relación de cobertura designada sigue siendo el mismo, la Compañía ajusta la relación de cobertura de la relación de cobertura (es decir, rebalancea la cobertura) para que cumpla los criterios de calificación de nuevo.

La Compañía designa el cambio completo en el valor razonable como el instrumento de cobertura para todas sus relaciones de cobertura que involucran contratos a plazo.

La Compañía dejará de aplicar la política específica de evaluación de la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura (i) a una partida cubierta o instrumento de cobertura cuando la incertidumbre derivada de la reforma del tipo de interés de referencia deje de estar presente con respecto al calendario, y el monto de los flujos de efectivo basados en la tasa de interés de la partida o instrumento respectivo o (ii) cuando se interrumpe la relación de cobertura. Para su evaluación altamente probable de la partida cubierta, la Compañía ya no aplicará la política específica cuando la incertidumbre que surja de la reforma de la tasa de interés de referencia sobre el momento y el monto de los flujos de efectivo futuros basados en la tasa de interés de la partida cubierta no sea presente más tiempo, o cuando la relación de cobertura se interrumpe.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Consisten principalmente en depósitos bancarios en cuentas de cheques e inversiones en valores a corto plazo, de gran liquidez, fácilmente convertibles en efectivo en un período no mayor a tres meses. El efectivo se presenta a valor nominal y los equivalentes se valúan a su valor razonable. Cualquier equivalente de efectivo cuya liquidez sea mayor a tres meses se presenta dentro de la línea de otros activos circulantes. Cualquier equivalente de efectivo del cual no se puede disponer en un período no mayor a tres meses se clasifica como efectivo restringido.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

La Compañía presenta información sobre la utilidad por acción (“UPA”) básica y diluida correspondiente a sus acciones ordinarias. La UPA básica se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias de la Compañía entre el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo, ajustado por las acciones propias que se poseen. La UPA diluida se determina ajustando la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias y el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, ajustada por las acciones propias que se poseen, por los efectos del potencial de dilución de todas las acciones ordinarias, que incluyen los instrumentos convertibles y opciones sobre acciones otorgadas a empleados.

Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021, la Compañía no ha tenido efectos dilutivos.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

i. *Planes de beneficios definidos*

Plan de pensiones

Un plan de beneficios definidos es un plan de beneficios al término de la relación laboral por retiro distinto a uno de aportaciones definidas. Las obligaciones netas de la Compañía respecto a los planes de pensiones de beneficios definidos se calculan por separado para cada plan, estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los periodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente, y se deduce el valor razonable de los activos del plan. La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones de la Compañía y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente con el apoyo de un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el cálculo resulta en un beneficio para la Compañía, el activo que se reconoce se limita al total neto de los costos por servicios anteriores pendientes de reconocer y el valor presente de los beneficios económicos disponibles, en la forma de reembolsos futuros del plan o reducciones en futuras contribuciones al plan, más los activos del plan. Para calcular el valor presente de los beneficios económicos, se toman en consideración los requerimientos mínimos de fondeo que se apliquen a cualquier plan de la Compañía. Un beneficio económico está disponible para la Compañía si se puede realizar durante la vida del plan, o al liquidar las obligaciones del plan.

Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la porción de los beneficios mejorados relativos a servicios anteriores por parte de los empleados se reconoce en resultados por el método de línea recta durante el periodo promedio hasta que se adquiera el derecho a los beneficios. En la medida en que el derecho a los beneficios se realice, el gasto se reconoce en resultados.

La Compañía reconoce las remediciones actuariales derivadas de los planes de beneficios definidos en la cuenta de utilidad integral, en el periodo en que ocurren y nunca se reciclan a resultados.

Beneficios médicos post-empleo

La Compañía otorga beneficios médicos a empleados retirados al término de la relación laboral. El derecho a acceder a estos beneficios usualmente depende de que los trabajadores hayan trabajado hasta su edad de retiro y hayan completado un número mínimo de años de servicio. El costo del periodo de estos beneficios es reconocido en resultados utilizando los mismos criterios que aquellos descritos para los planes de pensiones.

ii. Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando la Compañía está comprometida de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario.

Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si la Compañía ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

iii. Beneficios a corto plazo

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos.

Se reconoce un pasivo por el monto que se espera pagar bajo los planes de bonos en efectivo a corto plazo si la Compañía tiene una obligación legal o asumida de pagar dichos montos como resultado de servicios anteriores prestados por el empleado y la obligación se puede estimar de manera confiable.

Descripción de la política contable para mediciones al valor razonable [bloque de texto]

Varias políticas y revelaciones contables de la Compañía requieren la determinación del valor razonable de los activos y pasivos tanto financieros como no financieros. Los valores razonables para efectos de medición y de revelación se han determinado con base en los métodos que se mencionan en los párrafos subsecuentes; cuando procede, se revela en las notas a los estados financieros mayor información sobre los supuestos realizados en la determinación de los valores razonables específicos de ese activo o pasivo.

Los Niveles que abarcan del 1 al 3 con base en el grado al cual se observa su valor razonable de los instrumentos financieros son:

?Nivel 1 son aquellos derivados de los precios cotizados (no ajustados) en los mercados activos para pasivos o activos idénticos;

?Nivel 2 son aquellos derivados de indicadores distintos a los precios cotizados incluidos dentro del nivel 1, pero que incluyen indicadores que son observables para un activo o pasivo, ya sea directamente a precios cotizados o indirectamente es decir derivados de estos precios; y

?Nivel 3 son aquellos derivados de las técnicas de valuación que incluyen los indicadores para los activos o pasivos, que no se basan en información observable del mercado (indicadores no observables).

Descripción de la política contable para ingresos y gastos financieros [bloque de texto]

Los ingresos financieros incluyen ingresos por intereses sobre fondos invertidos, cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, ganancias cambiarias y los efectos relacionados de beneficios a los empleados tanto de la obligación por beneficios definidos como de los activos al plan. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan, utilizando el método de interés efectivo.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre préstamos, efecto del descuento por el paso del tiempo sobre provisiones, pérdidas cambiarias, cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados y pérdidas por deterioro reconocidas en activos financieros. Los costos de préstamos que no sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo calificable, se reconocen en resultados utilizando el método de interés efectivo. Las ganancias y pérdidas cambiarias se reportan sobre una base neta.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

La Compañía clasifica y mide subsecuentemente sus activos financieros en función del modelo de negocio de la Compañía para administrar sus activos financieros, así como de las características de los flujos de efectivo contractuales de dichos activos. De esta forma, los activos financieros pueden ser clasificados a costo amortizado y utilizando el método de interés efectivo para calcular intereses devengados, a valor razonable a través de otros resultados integrales, y a su valor razonable a través de resultados.

Todos los activos financieros se reconocen y se dan de baja en la fecha de negociación en donde una compra o venta de un activo financiero está bajo un contrato, cuyos términos requieren la entrega del activo durante un plazo que generalmente está establecido por el mercado correspondiente, y se valúan inicialmente a su valor razonable, más los costos de la transacción, excepto por aquellos activos financieros clasificados como a valor razonable con cambios a través de resultados, los cuales se valúan inicialmente a valor razonable sin incluir los costos de la transacción.

Los activos y pasivos financieros se compensan y el saldo neto es presentado en el estado de situación financiera cuando, y solamente cuando, la Compañía tiene derecho legal a compensar los saldos correspondientes y pretende ya sea liquidar sobre una base neta o bien realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

i. Activos financieros a costo amortizado

Los activos financieros a costo amortizado son aquellos que i) se conservan dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener dichos activos para obtener los flujos de efectivo contractuales y ii) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

El costo amortizado de un activo financiero es el monto al cual el activo financiero se mide en el reconocimiento inicial menos los reembolsos del principal, más la amortización acumulada utilizando el método de interés efectivo de cualquier diferencia entre ese monto inicial y el monto de vencimiento, ajustado por cualquier pérdida. El valor bruto en libros de un activo financiero es el costo amortizado de un activo financiero antes de ajustar cualquier provisión para pérdidas.

ii. Activos financieros a su valor razonable a través de otros resultados integrales

Los activos financieros a su valor razonable a través de otros resultados integrales son aquellos cuyo modelo de negocio se basa en obtener flujos de efectivo contractuales y vender activos financieros, además de que sus condiciones contractuales dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Baja de activos financieros

La Compañía, da de baja un activo financiero cuando:

- expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero; o
- transfiere los derechos para recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en la que:
- se transfieren sustancialmente todos los riesgos y recompensas de propiedad del activo financiero; o
- la Compañía no transfiere ni conserva sustancialmente todos los riesgos y recompensas de propiedad y no conserva el control del activo financiero.

La Compañía, entra en operaciones por las que transfiere activos reconocidos en su estado de situación financiera, En estos casos, los activos transferidos son desreconocidos.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

i. Activos financieros a su valor razonable a través de resultados

Los activos financieros a su valor razonable a través de resultados son aquellos que no cumplen con las características para ser medidos a costo amortizado o a su valor razonable a través de otros resultados integrales, ya que: i) tienen un modelo de negocio distinto a aquellos que buscan obtener flujos de efectivo contractuales, u obtener flujos de efectivo contractuales y vender los activos financieros, o bien, ii) los flujos de efectivo que generan no son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

El modelo de la empresa es mantener los activos financieros para el cobro de los flujos contractuales. Existe un segmento de las cuentas por cobrar que son objeto de una cesión de derechos de cobro (sin recurso) a través del uso de factoraje financiero. La finalidad de estas operaciones, consiste en acelerar la recuperación del monto nominal documentado en ciertas cuentas por cobrar generadas por la proveeduría de bienes y en algunos clientes elegidos por la contraparte financiera y así optimizar los flujos de efectivo de la compañía. El esquema es el de un factoraje financiero sin recurso y bajo la modalidad de cobranza delegada (es Vitro quien recibe los flujos asociado a esta cobranza y entera de inmediato a la contraparte financiera), mediante el cual se ceden de manera selectiva los derechos de cobro de ciertas facturas a Clientes elegidos, quien una vez que acepta los mismos, contractualmente se le transfieren los derechos de cobro al amparo del contrato de Factoraje Financiero, sustituyendo así al emisor (Subsidiarias operativas de Vitro) de la facturación y recibiendo el monto nominal de las facturas aceptadas, menos un descuento financiero.- Cabe destacar que los riesgos (principalmente el de no cobro) y beneficios de estas operaciones son transferidos hacia una entidad estructurada el cual es controlado por un tercero, quedando como comisionista a título gratuito para recibir los pagos de estas cuentas por cobrar. Contablemente, estas operaciones en particular y para el portafolio elegible, siguen un modelo de negocio del tipo originar para vender y por ende se reconocen a su valor nominal al que fueron las facturas generadas y debido a los plazos de recuperación son tan cortos, su valor nominal es prácticamente similar al valor razonable al inicio y el que transcurre, entre el momento de emisión de las facturas elegibles y el momento de la aceptación por parte de contraparte financiera. Es hasta el momento en que se perfecciona al amparo del contrato de Factoraje Financiero, la aceptación por parte de la contraparte financiera, cuando Vitro reconoce temporalmente un derecho de cobro hacia este (cuenta liquidadora) y en simultáneo afecta como gasto financiero, el monto que la institución financiera ajusta al proveer de liquidez previo al cobro, hasta que reconoce la liquidación de la cuenta por cobrar en su valor ajustado por costo financiero, procediendo a remover del Balance el derecho de cobro hacia la contraparte financiera. Aunque subsecuentemente, Vitro y a fin de mantener la relación mercantil con estos clientes, cuyas facturas fueron sujetas al esquema de Factoraje Financiero- continúa fungiendo como el receptor de la cobranza por la parte de Estados Unidos y Canadá mientras que la parte de México se creo un fideicomiso con Actinver el cual funge como receptor de la cobranza, al llegar estos fondos nominales, los mismos son de inmediato turnados a la contraparte financiera.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Pasivos financieros

Pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados.

Los pasivos financieros se clasifican en valor razonable a través de resultados cuando el pasivo financiero es (i) contraprestación contingente de una adquirente en una combinación de negocios, (ii) se mantiene para negociar o (iii) se designa como valor razonable a través de resultados.

Un pasivo financiero se clasifica como mantenido con fines de negociación si:

- ?Se adquiere principalmente con el objetivo de recomprarlo en un futuro cercano; o
- ?Es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados que se administran conjuntamente, y para la cual existe evidencia de un patrón reciente de toma de utilidades a corto plazo; o
- ?Es un derivado que no ha sido designado como instrumento de cobertura o no cumple con las condiciones para ser efectivo.

Un pasivo financiero que no se tenga para negociar o la consideración contingente de una adquirente en una combinación de negocios puede designarse como valor razonable a través de resultados en el momento del reconocimiento inicial si:

- Dicha designación elimina o reduce significativamente una inconsistencia de medición o reconocimiento que de otro modo surgiría; o
- El pasivo financiero forma parte de una Compañía de activos o pasivos financieros o ambos, que se gestiona y su desempeño se evalúa sobre la base del valor razonable, de acuerdo con la gestión de riesgos documentada o la estrategia de inversión de la Entidad, y la información sobre la agrupación es proporcionado internamente sobre esa base; o
- Forma parte de un contrato que contiene uno o más derivados implícitos, y la IFRS 9 permite que todo el contrato combinado se designe como valor razonable a través de resultados.

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados se registran a valor razonable, reconociendo cualquier ganancia o pérdida surgida de la remediación en el estado de resultados integrales.

Pasivos financieros medidos a costo amortizado

Otros pasivos financieros, incluyendo los préstamos, se valúan inicialmente a valor razonable, neto de los costos de la transacción y son valuados posteriormente al costo amortizado usando el método de tasa de interés efectiva, y se reconocen los gastos por interés sobre una base de rendimiento efectivo.

El método de tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y de asignación del gasto financiero a lo largo del periodo pertinente. La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los flujos estimados de pagos en efectivo a lo largo de la vida esperada del pasivo financiero (o, cuando sea adecuado, en un periodo más corto), lo cual representa el importe neto en libros del pasivo financiero en su reconocimiento inicial.

Baja de pasivos financieros

La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y pagadera se reconoce en resultados.

Cuando la Compañía intercambia con el prestamista existente un instrumento de deuda en otro con términos sustancialmente diferentes, dicho intercambio se contabiliza como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero. De manera similar, la Compañía considera la modificación sustancial de los términos de un pasivo existente o parte de él como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo. Se asume que los términos son sustancialmente diferentes si el valor presente descontado de los flujos de efectivo bajo los nuevos términos, incluyendo cualquier tarifa pagada neta de cualquier tarifa recibida y descontada utilizando la tasa efectiva original es al menos un 10% diferente de la actual descontada Valor de los flujos de efectivo remanentes del pasivo financiero original. Si la modificación no es sustancial, la diferencia entre: (1) el importe en libros de la responsabilidad antes de la modificación; y (2) el valor presente de los flujos de efectivo después de la modificación debe reconocerse en resultados como la ganancia o pérdida por modificación dentro de otras ganancias y pérdidas.

Los costos por obtención y emisión de una nueva deuda son capitalizados dentro del balance, a excepción de aquellos costos asociados a la liquidación de deudas, siempre y cuando ambas deudas sean con el mismo acreedor.

En caso de que una deuda sea liquidada, los costos capitalizados asociados a dicha deuda se cancelan mediante su registro en resultados a la fecha de la liquidación.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

Los estados financieros individuales de cada subsidiaria de la Compañía se preparan en la moneda del ambiente económico primario en la cual opera la Compañía (su moneda funcional). Para consolidar los estados financieros de subsidiarias extranjeras, se realiza una conversión de la moneda funcional a la moneda de informe. Los estados financieros se convierten a dólares (la moneda de informe), considerando la siguiente metodología:

?Las operaciones cuya moneda de registro y funcional es la misma, convierten sus estados financieros utilizando los siguientes tipos de cambio: (i) de cierre para los activos y pasivos, e (ii) promedio ponderado para los ingresos, costos y gastos, por considerarse representativo de las condiciones existentes en la fecha de las operaciones. Los efectos por conversión que resultan de este proceso se registran en otros componentes de la utilidad (pérdida) integral. Los ajustes correspondientes al crédito mercantil y el valor razonable generados en la adquisición de una operación en el extranjero se consideran como activos y pasivos de dicha operación y se convierten al tipo de cambio vigente al cierre.

?Las transacciones en moneda extranjera se registran al tipo de cambio vigente a la fecha de su celebración. Los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se valúan en moneda funcional al tipo de cambio vigente a

la fecha de los estados financieros. Las fluctuaciones cambiarias se registran en el estado de resultados integrales.

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

Para determinar la moneda funcional de las subsidiarias, la Administración evalúa el ambiente económico en el que primariamente genera y desembolsa efectivo. Para ello, se consideran factores relacionados con las ventas, los costos, fuentes de financiamiento y flujos de efectivo generados por la operación.

Descripción de la política contable para el crédito mercantil [bloque de texto]

El crédito mercantil surge de una combinación de negocios y se reconoce como un activo a la fecha en que se adquiere el control (fecha de adquisición). El crédito mercantil es el exceso de la contraprestación transferida sobre el valor razonable a la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos. Cuando el valor razonable de los activos netos identificables de la adquirida excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de dicho exceso se reconoce en el estado consolidado de utilidad integral como una ganancia por compra. El crédito mercantil no se amortiza y se sujeta a pruebas de deterioro anualmente.

Para fines de la evaluación del deterioro, el crédito mercantil es asignado a cada una de las unidades generadoras de efectivo por las que la Compañía espera obtener beneficios. Si el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor que el monto en libros de la unidad, la pérdida por deterioro se asigna primero a fin de reducir el monto en libros del crédito mercantil asignado a la unidad y luego a los otros activos de la unidad, proporcionalmente, tomando como base el monto en libros de cada activo en la unidad. La pérdida por deterioro reconocida para fines del crédito mercantil no puede revertirse en un periodo posterior.

Al disponer de una subsidiaria, el monto atribuible al crédito mercantil se incluye en la determinación de la ganancia o pérdida en la disposición.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

Deterioro de activos financieros

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, la Compañía reconoce una estimación de deterioro de sus activos financieros con un enfoque de pérdidas crediticias esperadas, tales como: cuentas por cobrar comerciales y deudores diversos. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando un modelo de cálculo basado en la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía, ajustada por factores que son específicos de los deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual como de las condiciones existentes a la fecha de reporte, incluyendo el valor temporal del dinero cuando sea apropiado.

La medición de las pérdidas crediticias esperadas es una función de la probabilidad de incumplimiento, la pérdida dada el incumplimiento (es decir, la magnitud de la pérdida si existe un incumplimiento) y la exposición en el incumplimiento. La evaluación de la probabilidad de incumplimiento y la pérdida dada por defecto se basa en datos históricos ajustados por información prospectiva como se describe anteriormente. En cuanto a la exposición al incumplimiento, para los activos financieros, esto está representado por el valor en libros bruto de los activos en la fecha de reporte; para los contratos de garantía financiera, la exposición incluye el monto establecido en la fecha de reporte, junto con cualquier monto adicional que se espera obtener en el futuro por fecha de incumplimiento determinada en función de la tendencia histórica, la comprensión de la Compañía de las necesidades financieras específicas de los deudores, y otra información relevante a futuro.

La Compañía adoptó un modelo simplificado de cálculo de pérdidas esperadas, mediante el cual reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida de la cuenta por cobrar, el modelo consiste en determinar la rotación de cuentas por cobrar promedio para cada cliente, siendo este el umbral de incumplimiento, posterior a esto la Compañía determina el promedio del valor de las cuentas por cobrar de los últimos doce meses que hayan superado el umbral de incumplimiento, este último promedio es la base para el cálculo. El porcentaje por aplicar a dicha base es el % que representan el promedio de las cuentas por cobrar que superan el umbral de incumplimiento entre las ventas promedio de los últimos doce meses, de tal forma que esta metodología impone una provisión ante el reconocimiento inicial de las cuentas por cobrar, este procedimiento forma parte de la política actual para determinar el deterioro de las cuentas por cobrar. Para ciertas categorías de activos financieros, como cuentas por cobrar a clientes, los activos que se han sujetado a pruebas para efectos de deterioro y que no lo han sufrido en forma individual, se incluyen en dicha evaluación sobre una base colectiva. Entre la evidencia objetiva de que una cartera de cuentas por cobrar podría estar deteriorada, se podría incluir la experiencia pasada de la Compañía con respecto a la cobranza, un incremento en el número de pagos atrasados en la cartera que superen el periodo de crédito promedio, así como cambios observables en las condiciones económicas internacionales y locales que se correlacionen con el incumplimiento en los pagos.

La Compañía da de baja en cuentas un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en la que se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo financiero, o en la cual la Compañía no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad y no retiene el control sobre los activos financieros.

Para los activos financieros que se registran al costo amortizado, el importe de la pérdida por deterioro que se reconoce es la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los cobros futuros, descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero. El valor en libros del activo financiero se reduce por la pérdida por deterioro directamente para todos los activos financieros, excepto para las cuentas por cobrar a clientes, donde el valor en libros se reduce a través de una cuenta de estimación para cuentas de cobro dudoso. Cuando se considera que una cuenta por cobrar es incobrable, se elimina contra la estimación. La recuperación posterior de los montos previamente eliminados se convierte en créditos contra la estimación. Los cambios en el valor en libros de la cuenta de la estimación se reconocen en los resultados.

Un activo financiero tiene deterioro crediticio cuando se han producido uno o más eventos que tienen un impacto perjudicial en los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo financiero. La evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye datos observables sobre los siguientes eventos:

Para todos los demás activos financieros, la evidencia objetiva de deterioro podría incluir:

- ?Dificultad financiera significativa por parte del emisor o del deudor.
- ?El incumplimiento de un contrato, como un incumplimiento o un evento vencido.
- ?Los prestamistas del deudor, por razones económicas o contractuales relacionadas con la dificultad financiera del deudor, le otorgan al deudor una concesión que los prestamistas no considerarían de otra manera.
- ?Es cada vez más probable que el deudor entre en bancarrota o alguna otra reorganización financiera.
- ?La extinción de un mercado funcional para el activo financiero por sus dificultades financieras.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros

[bloque de texto]

La Compañía revisa los valores en libros de sus activos tangibles e intangibles a fin de determinar si existen indicios de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. Si existe algún indicio, se calcula el monto recuperable del activo a fin de determinar el alcance de la pérdida por deterioro. Cuando no es posible estimar el monto recuperable de un activo individual, la Compañía estima el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece dicho activo. Cuando se puede identificar una base razonable y consistente de distribución, los activos corporativos también se asignan a las unidades generadoras de efectivo individuales, o de lo contrario, se asignan al grupo más pequeño de unidades generadoras de efectivo para los cuales se puede identificar

una base de distribución razonable y consistente. Los activos intangibles que tienen una vida útil indefinida se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al menos cada año y, siempre que exista un indicio de que el activo podría haberse deteriorado.

El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable menos el costo de venderlo y el valor de uso. Los cálculos del valor en uso requieren que la Compañía determine los flujos de efectivo futuros generados por las unidades generadoras de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor presente de los mismos. La Compañía utiliza proyecciones de flujos de efectivo de ingresos utilizando estimaciones de condiciones de mercado, determinación de precios futuros de sus productos y volúmenes de producción y venta. Así mismo para efectos de la tasa de descuento y de crecimiento de perpetuidad se utilizan indicadores de primas de riesgo del mercado y expectativas de crecimiento a largo plazo en los mercados en los que la Compañía opera.

La Compañía estima una tasa de descuento antes de impuestos para efectos de la prueba de deterioro del crédito mercantil que refleja evaluaciones actuales del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para los que las estimaciones de flujos de efectivo futuros no han sido ajustadas. La tasa de descuento que estima la Compañía se basa en el costo promedio ponderado de capital de entidades similares. Además, la tasa de descuento estimada por la Compañía refleja el rendimiento que los inversionistas requerirían si tuvieran que tomar una decisión de inversión sobre un activo equivalente en generación de flujos de efectivo, tiempo y perfil de riesgo.

Si se estima que el monto recuperable de un activo (o unidad generadora de efectivo) es menor que su valor en libros, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se reduce a su monto recuperable. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados.

Cuando una pérdida por deterioro se revierte posteriormente, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se aumenta al valor estimado revisado de su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros incrementado no exceda el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para dicho activo (o unidad generadora de efectivo) en años anteriores, lo anterior exceptuando el crédito mercantil cuya pérdida por deterioro no se revierte.

Anualmente los indicadores externos e internos son sujetos a evaluación.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Los impuestos a la utilidad en los resultados del ejercicio incluyen el impuesto causado y el impuesto diferido. El impuesto causado y el impuesto diferido se reconocen en resultados excepto que correspondan a una combinación de negocios, o partidas reconocidas directamente en el capital contable o en la cuenta de utilidad integral.

El impuesto a la utilidad causado es el impuesto que se espera pagar o recibir. El impuesto a la utilidad a cargo en el ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos de la Compañía y se reconocen impuestos diferidos respecto a las diferencias temporales entre dichos valores. No se reconocen impuestos diferidos por las siguientes diferencias temporales: el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no sea una adquisición de negocios y que no afecte al resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y negocios conjuntos en la medida en que es probable que no se revertirán en un futuro previsible. Adicionalmente, no se reconocen impuestos diferidos por diferencias temporales gravables derivadas del reconocimiento inicial del crédito mercantil. Los impuestos diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando estas se reviertan, con base en las leyes promulgadas o que se han sustancialmente promulgado a la fecha del reporte.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si solo si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y correspondan a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, y se pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.

Se reconoce un activo diferido por pérdidas fiscales por amortizar, créditos fiscales y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar. Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

La administración evalúa periódicamente las posiciones ejercidas en las declaraciones de impuestos con respecto a situaciones en las que la legislación aplicable es sujeta de interpretación. Se reconocen provisiones cuando es apropiado con base en los importes que se espera pagar a las autoridades fiscales. El impuesto diferido activo se reconoce sólo cuando es probable que exista utilidad futura gravable contra la cual se podrán utilizar las deducciones por diferencias temporales.

Descripción de la política contable para activos intangibles distintos al crédito mercantil [bloque de texto]

Activos intangibles con vidas definidas e indefinidas

Los activos intangibles que son adquiridos por la Compañía, y que tienen vidas útiles finitas, se registran a su costo menos amortización acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas. La vida útil estimada y método de amortización se revisan al final de cada año, y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva.

Los activos intangibles de vidas útiles indefinidas no se amortizan y anualmente son sujetos a pruebas de deterioro.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Una asociada es una entidad sobre la cual la Compañía tiene una influencia significativa. Influencia significativa es el poder de participar en la definición de políticas financieras y operativas de una entidad, pero no posee el control o el control conjunto sobre esas políticas.

Los resultados y los activos y pasivos de las compañías asociadas son incorporados en los estados financieros consolidados de la Compañía utilizando el método de participación. Bajo este método, una inversión en una compañía asociada es reconocida en los estados consolidados de situación financiera al costo. Cuando las pérdidas integrales de una inversión en asociada exceden de la participación de la Compañía en su capital, la Compañía discontinúa el reconocimiento de dichas pérdidas. Las pérdidas adicionales son reconocidas hasta por el importe que la Compañía mantiene obligaciones y compromisos legales por su participación en la compañía asociada.

Cualquier exceso del costo de adquisición de la participación de la Compañía en una compañía asociada sobre el valor razonable neto de los activos identificables, de los pasivos y pasivos contingentes de dicha asociada, es reconocido como un crédito mercantil, el cual es incluido con el valor en libros de dicha inversión. Cualquier exceso del valor razonable neto de los activos identificables, de los pasivos y pasivos contingentes sobre el costo de adquisición de una asociada, es reconocido en el resultado del periodo.

Los resultados y los activos y pasivos de las otras inversiones son incorporados en los estados financieros consolidados de la Compañía al costo de adquisición. Las otras inversiones son analizadas cuando existen indicios de deterioro, caso en el cual se compara el valor de recuperación de dichas otras inversiones contra el valor en libros.

Descripción de la política contable para propiedades de inversión [bloque de texto]

Las propiedades de inversión son aquellas que se mantienen para obtener rentas y/o el incremento en su valor (incluyendo las propiedades de inversión en construcción para dichos propósitos) y se valúan inicialmente al costo de adquisición, incluyendo los costos incurridos en la transacción. Después del reconocimiento inicial, las propiedades de inversión se valúan a su valor razonable. El valor razonable de las propiedades de inversión se

determina anualmente a través de avalúos realizados por perito valuador independiente, quien utiliza diversas técnicas de valuación, como pudieran ser mediante mercados observables, costos amortizados, entre otros. Las ganancias o pérdidas que surgen de los cambios en el valor razonable de las propiedades de inversión se incluyen en la línea de otros (ingresos) y gastos, neto dentro de la utilidad de operación en el periodo en que se originan.

Una propiedad de inversión se elimina al momento de la disposición o cuando se retira permanentemente del uso y no se esperan beneficios económicos futuros de la disposición. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la eliminación de la propiedad (calculada como la diferencia entre los ingresos netos por disposición y el valor en libros del activo) se incluye en el estado de resultados integral en el periodo en que la propiedad se elimina.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

La Compañía evalúa si un contrato es o contiene un contrato de arrendamiento, al inicio del plazo del contrato. Un arrendamiento se define como un contrato en el que se otorga el derecho a controlar el uso de un activo identificado, durante un plazo determinado, a cambio de una contraprestación. La Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo de arrendamiento correspondiente, con respecto a todos los contratos de arrendamiento en los que funge como arrendatario, excepto en los siguientes casos: los arrendamientos a corto plazo (definidos como arrendamientos con un plazo de arrendamiento menor a 12 meses); arrendamientos de activos de bajo valor (definidos como arrendamientos de activos con un valor individual de mercado menor a \$7.5 (siete mil quinientos dólares)); y, los contratos de arrendamiento cuyos pagos son variables (sin ningún pago fijo contractualmente definido). Para estos contratos que exceptúan el reconocimiento de un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, la Compañía reconoce los pagos de renta como un gasto operativo en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

El activo por derecho de uso se mide al costo y se compone de los pagos de arrendamiento descontados a valor presente; los costos directos para obtener un arrendamiento; los pagos anticipados de arrendamiento; y las obligaciones de desmantelamiento o remoción de activos. La Compañía deprecia el activo por derecho de uso durante el período más corto del plazo de arrendamiento y la vida útil del activo subyacente, comenzando en la fecha de inicio del arrendamiento; en este sentido, cuando una opción de compra en el contrato de arrendamiento es probable de ser ejercida, el activo por derecho de uso se deprecia en su vida útil. El activo por derecho de uso se prueba por deterioro cuando existen indicios, de acuerdo con la política contable de deterioro de activos de larga duración.

El pasivo por arrendamiento se mide en su reconocimiento inicial descontando a valor presente los pagos de renta mínimos futuros de acuerdo con un plazo, utilizando una tasa de descuento que represente el costo de obtener financiamiento por un monto equivalente al valor de las rentas del contrato, para la adquisición del activo subyacente, en la misma moneda y por un plazo similar al contrato correspondiente (tasa incremental de préstamos).

Cuando los pagos del contrato contienen componentes que no son de rentas (servicios), la Compañía ha elegido, para algunas clases de activo, no separarlos y medir todos los pagos como un componente único de arrendamiento; sin embargo, para el resto de las clases de activo, la Compañía mide el pasivo por arrendamiento únicamente considerando los pagos de componentes que son rentas, mientras que los servicios implícitos en los pagos, se reconocen directamente en resultados como gastos operativos.

Para determinar el plazo del contrato de arrendamiento, la Compañía considera el plazo forzoso, incluyendo la probabilidad de ejercer cualquier derecho de extensión de plazo y/o de una salida anticipada.

Posteriormente, el pasivo por arrendamiento se mide aumentando el valor en libros para reflejar los intereses sobre el pasivo por arrendamiento (utilizando el método de interés efectivo) y reduciendo el valor en libros para reflejar los pagos de renta realizados.

Cuando existen modificaciones a los pagos de arrendamiento por concepto de inflación, la Compañía remide el pasivo por arrendamiento a partir de la fecha en que se conocen los nuevos pagos, sin reconsiderar la tasa de descuento. Sin embargo, si las modificaciones se relacionan con el plazo del contrato o con el ejercicio de una opción de compra, la Compañía evalúa de nueva cuenta la tasa de descuento en la remediación del pasivo. Cualquier incremento o disminución en el valor del pasivo por arrendamiento posterior a esta remediación, se reconoce incrementando o disminuyendo en la misma medida, según sea el caso, el valor del activo por derecho de uso.

Finalmente, el pasivo por arrendamiento se da de baja en el momento en que la Compañía liquida la totalidad de las rentas del contrato. Cuando la Compañía determina que es probable que ejercerá una salida anticipada del contrato que amerite un desembolso de efectivo, dicha consideración es parte de la remediación del pasivo que se cita en el párrafo anterior; sin embargo, en aquellos casos en los que la terminación anticipada no implique un desembolso de efectivo, la Compañía cancela el pasivo por arrendamiento y el activo por derecho de uso correspondiente, reconociendo la diferencia entre ambos inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

Por otra parte, la Compañía no mantiene contratos de arrendamiento significativos en donde funja como arrendador. Durante el año la Compañía no recibió concesiones de renta que hayan requerido un tratamiento especial.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Los inventarios se valúan al precio promedio de compra o al costo promedio de producción, siempre y cuando no excedan al valor neto de realización. El costo de ventas se determina aplicando estos promedios al momento de la venta. El valor neto de realización es el precio de venta estimado durante el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos de venta estimados.

La Compañía utiliza el sistema de costeo absorbente para determinar el costo de sus inventarios de producción en proceso y terminado, el cual incluye tanto los costos directos, así como también aquellos costos y gastos indirectos relacionados a los procesos productivos.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta [bloque de texto]

Los activos a largo plazo se clasifican como mantenidos para su venta si su valor en libros será recuperable a través de una operación de venta y no mediante su uso continuo. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo (o grupo de activos para su venta) está disponible para su venta inmediata en su estado actual, una vez clasificados como activos disponibles para su venta, dichos activos dejan de ser depreciados. Se presentan en el estado consolidado de situación financiera en el corto plazo de acuerdo con los planes de realización que se tengan y se encuentran registrados al menor de su valor en libros o el valor razonable menos los costos de venta.

Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Los activos y pasivos financieros se compensan y el saldo neto es presentado en el estado de situación financiera cuando, y solamente cuando, la Compañía tiene derecho legal a compensar los saldos correspondientes y pretende ya sea liquidar sobre una base neta o bien realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Los terrenos y edificios, maquinaria y equipo mantenidos para su uso en la producción, para la prestación de servicios o para propósitos administrativos, están reconocidos en el estado consolidado de situación financiera a sus costos históricos, menos la depreciación acumulada o pérdidas por deterioro acumuladas.

La depreciación se registra en resultados y se calcula conforme al método de línea recta con base en las vidas útiles estimadas remanentes de los activos, las cuales se revisan cada año junto con los valores residuales; y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva. Los activos relacionados con arrendamientos financieros son depreciados en el periodo más corto entre el arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que sea razonablemente seguro que la Compañía obtendrá la propiedad al final del periodo de arrendamiento.

Las vidas útiles estimadas para las clases principales de activos fijos que corresponden a los periodos actual y comparativo son las siguientes:

	<u>Años</u>
Edificios	15 a 50
Maquinaria y equipo	3 a 30

Cuando componentes de una partida de edificios, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de edificios, maquinaria y equipo.

Las ganancias y pérdidas de la venta de una partida de terrenos y edificios, maquinaria y equipo son determinadas comparando el ingreso obtenido de la venta con el valor en libros de dicha partida y se reconocen netas dentro de otros (ingresos) y gastos, neto en resultados.

Las inversiones en proceso se registran al costo menos cualquier pérdida por deterioro reconocida. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye el costo de los materiales y la mano de obra directa, cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de hacer que el activo sea apto para su uso previsto, así como los costos de dismantelar, remover las partidas, restaurar el lugar donde estén ubicados, y los costos por préstamos capitalizados, de acuerdo con la política de la Compañía. La depreciación de estos activos, al igual que en otras propiedades, se inicia cuando los activos están listos para su uso en el lugar y las condiciones necesarias para que sean capaces de operar de la manera que pretende la Administración de la Compañía.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Se reconocen cuando se tiene una obligación presente como resultado de un evento pasado, que probablemente resulte en la salida de recursos económicos y que pueda ser estimada razonablemente. Para efectos de su registro contable el importe se descuenta a valor presente cuando el efecto del descuento es significativo. Las provisiones se clasifican como circulantes o no circulantes en función del periodo de tiempo estimado para atender las obligaciones que se cubren. Cuando se espera la recuperación de un tercero de algunos o todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión, se reconoce una cuenta por cobrar como un activo si es virtualmente seguro que se recibirá el pago y el monto de la cuenta por cobrar puede ser valuado confiablemente.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las operaciones normales se reconocen al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, neto de devoluciones, descuentos comerciales y descuentos por volumen.

Para el reconocimiento de ingresos de contratos con clientes se utiliza un modelo integral para la contabilización de ingresos procedentes de contratos con clientes, el cual introduce un enfoque de cinco pasos para el reconocimiento de ingresos: (1) identificación del contrato; (2) identificar las obligaciones de desempeño en el contrato; (3) determinar el precio de la transacción; (4) asignar el precio de la transacción a cada obligación de desempeño en el contrato; y (5) reconocer el ingreso cuando la entidad satisfaga la obligación de desempeño.

La Compañía mantiene contratos firmados con sus clientes más representativos, dentro de ellos se acuerdan listados de precios de venta, moneda pactada, volúmenes de compra, descuentos por pronto pago y por volúmenes, para los clientes que no se tiene un contrato, se define como contrato las órdenes de compra en donde se definen las mismas características antes mencionadas.

Las obligaciones de desempeño más importantes de la Compañía no son separables y se satisfacen en un punto en el tiempo, por lo tanto, el cliente no puede satisfacerse parcialmente, por lo general, en dichos contratos existen más de una obligación de desempeño y son tratadas como un servicio integral y no separable.

En los contratos y órdenes de compra se acuerdan los precios de venta para las obligaciones de desempeño identificadas, así como descuentos en caso de que aplique.

La Compañía reconoce el ingreso cuando se satisface la obligación de desempeño con sus clientes, es decir, cuando el control de los bienes se transfiere al cliente, lo cual está dado por el momento de la entrega de los bienes prometidos al cliente de acuerdo con los términos y condiciones acordados.

En caso de pagos relacionados con la obtención de contratos estos, se capitalizan y se amortizan en la duración del contrato. En el caso de recibir un pago por anticipado, este es registrado como anticipo de clientes y en caso de que se vaya a realizar en un periodo mayor a un año es reclasificado al largo plazo.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

Los segmentos operativos se definen como los componentes de una empresa, encausados a la producción y venta de bienes y servicios, que están sujetos a riesgos y beneficios que son diferentes de aquellos asociados a otros segmentos de negocio.

Las subsidiarias de la Compañía están agrupadas conforme a los segmentos de negocio en que operan. Para efectos internos y de organización, cada negocio realiza la administración y supervisión de todas las actividades del respectivo negocio, las cuales refieren a producción, distribución y comercialización de sus productos. En consecuencia, la administración de la Compañía evalúa internamente los resultados y desempeño de cada negocio para la toma de decisiones. Siguiendo este enfoque, en la operación cotidiana, los recursos económicos son asignados sobre una base operativa de cada negocio.

Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables a valor de mercado.

Descripción de las políticas contables para los beneficios por terminación [bloque de texto]

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando la Compañía está comprometida de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario.

Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si la Compañía ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de

aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Descripción de sucesos y transacciones significativas

2022

a) Contrato de crédito

El 13 de abril de 2022 la Compañía celebró un contrato de crédito con BBVA por un monto de \$70,000 con vencimiento en 5 años cuyos recursos han sido destinados a la construcción de un nuevo horno de envases en su planta ubicada en Toluca, Estado de México, con el propósito de compensar el incremento en la demanda de envases de vidrio en los segmentos en los que Vitro participa.

b) Dividendos pagados

En Asamblea General Ordinaria celebrada el 15 de noviembre de 2022, los accionistas acordaron decretar y pagar un dividendo a razón de \$0.0212 por acción, el pago fue realizado el 25 de noviembre del 2022.

2021

a) Reestructura

El Consejo de Administración, resolvió favorablemente una propuesta para que los negocios de Vitro adopten una nueva estructura corporativa flexible que les permita tener acceso a mercados de capital más competitivos, y les conceda aprovechar mejores oportunidades de negocio por industria, ya sea mediante fusiones y adquisiciones estratégicas, coinversiones, o bien a través de inyecciones de capital y deuda (en lo sucesivo y por razones de brevedad denominada la “Nueva Estructura Corporativa”).

La adopción de esta Nueva Estructura Corporativa, cuya implementación fue aprobada por la Asamblea de Accionistas el pasado 1 de julio de 2020, ha iniciado a través del mecanismo y las operaciones que se describen a continuación:

- i. Creación de cuatro nuevas subsidiarias con residencia en España que son en su totalidad propiedad de Vitro S.A.B. de C.V., con el propósito de que cada una de ellas respectivamente, detente la participación accionaria de las subsidiarias que operan los negocios de vidrio automotriz, vidrio arquitectónico, envases de vidrio y productos químicos inorgánicos, según corresponda (en lo sucesivo denominadas como las “Subsidiarias de Nueva Creación”).

- ii. Transmisión de forma directa por parte de Vitro, S.A.B. de C.V. en favor de las respectivas Subsidiarias de Nueva Creación, de las acciones o partes sociales de las subsidiarias residentes en México y en el extranjero que están directamente relacionadas con la operación del negocio de vidrio automotriz, vidrio arquitectónico, de envases de vidrio y de productos químicos, según corresponda.
- iii. Transmisión de una estructura financiera para cada negocio por parte de Vitro a favor de las Subsidiarias de Nueva Creación y/o de una o más de las sociedades objeto de la transferencia, para que cada una de ellas cuente con los activos y pasivos propios relativos a los negocios de vidrio automotriz, vidrio arquitectónico, envases de vidrio y de productos químicos, según corresponda, y
- iv. Transmisión o el otorgamiento del uso y goce temporal o una mezcla de lo anterior, por parte de Vitro y algunas de sus subsidiarias a favor de las Subsidiarias de Nueva Creación y/o de una o más de las sociedades objeto de transferencia, de ciertos activos que están directamente relacionados con la operación de los negocios de vidrio arquitectónico, vidrio automotriz, de envases de vidrio y de productos químicos inorgánicos, según corresponda.

La implementación de la Nueva Estructura Corporativa no tiene impacto en las operaciones con nuestros clientes, proveedores, empleados y demás grupos de interés. La fecha efectiva de esta implementación fue el 1 de enero de 2021.

Como resultado de dicha reestructura la nota de segmentos fue actualizada a la nueva forma de gestión y la información del 2020 fue reestructurada en consecuencia.

b)Dividendos pagados

En Asamblea General Ordinaria celebrada el 20 de abril de 2021, los accionistas acordaron decretar y pagar un dividendo a razón de \$0.0357 por acción, el pago fue realizado el 29 de abril del 2021.

c)Prepago de deuda

El 4 de enero del 2021, Vitro realizó un prepago parcial voluntario por \$180,000 al crédito sindicado esto con el objetivo de reducir el pago de intereses.

d)Refinanciamiento de deuda

El 27 de enero de 2021 Vitro celebró un financiamiento mediante un contrato de crédito bilateral con BBVA por hasta \$150,000 con el propósito de refinanciar parte de la deuda que se tenía.

e)Prepago de deuda

El 2 de febrero del 2021, Vitro realizó un prepago parcial voluntario por \$140,000 al crédito sindicado esto con el objetivo de reducir el pago de intereses y alargar la vida promedio de la misma manteniendo una estructura financiera sólida.

f)Refinanciamiento de deuda

El 26 de febrero de 2021 Vitro celebró un financiamiento mediante un contrato de crédito bilateral con ING Bank N.V. por la cantidad de \$75,000 con el propósito de pagar la deuda existente.

g)Prepago de deuda

El 1 de marzo del 2021, Vitro realizó un prepago voluntario por \$84,000 al crédito sindicado esto con el objetivo de pagar totalmente el saldo del crédito sindicado y concluir el refinanciamiento de la deuda.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Véase información presentada en los anexos XBRL [[800500] - Lista de notas] y [[800600] - Lista de políticas contables].

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Los resultados de la Compañía no están sujetos a variaciones significativas por estacionalidad, por lo tanto, no se incluyeron efectos en los resultados de operación de la Compañía provenientes de factores de estacionalidad que afecten la comparabilidad por los periodos presentados.

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No se presentaron cambios en estimaciones durante los periodos presentados.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
---	---

Dividendos pagados, otras acciones:	0
--	---

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
--	---

Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
---	---

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

Véase información presentada en los anexos XBRL [[800500] - Lista de notas] y [[800600] - Lista de políticas contables].

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

Véase información presentada en los anexos XBRL [[800500] - Lista de notas] y [[800600] - Lista de políticas contables].

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2022 y 2021, y por los años terminados en esas fechas, han sido preparados con base en las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards o "IFRS" por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board o "IASB" por sus siglas en inglés). En consecuencia, la presentación de información financiera intermedia requerida en este apartado no es aplicable. Véase información presentada en los anexos XBRL [[800500] - Lista de notas] y [[800600] - Lista de políticas contables].

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

No se presentaron cambios en estimaciones durante los periodos presentados.
